

دعوى أولى من نوعها
في العالم بقيمة 23 مليار دولار

شركة الوساطة
لا تمثل شركة التأمين



المركزي السويسري يبيع
أسهمه الأميركية منعاً
لتمويل شركات بيع الأسلحة

«كوفيد-19» عدوى حقيقية أم مؤامرة؟

نهاية «سولدير»

مجموعة NASCO دفعت سلفات المضمونين

قبل تحديد مسؤوليات انفجار مرفأ بيروت

نتائج شركات التأمين في اليمن

أكبر شركات TPA في المنطقة



5 289 000 0178 04

GLOBAL PRESENCE WITH A STRONG BANKING EXPERIENCE FROM QATAR TO THE GLOBE



دعوى جزائية ضد محمد شقير وجمال الجراح في قضية مبنى «تاتش»

طفت رواائح صفقة مبنى «تاتش» الى السطح مع الدعوى الجزائية التي تقدم بها المساهم وسيم منصور والتي يتهم فيها كلا من إدارة «تاتش» والوزيرين محمد شقير وجمال الجراح، إضافة الى أصحاب المبنى بتهم تصل عقوبتها الى سنوات سجنية، وتشمل صرف النقود والرشوة واساءة استعمال السلطة وتبييض الأموال. وتضمنت الدعوى قرائن وأدلة على اجراء «هندسات» مالية وقانونية هدفت للاستيلاء على المال العام. وأدت في النهاية الى دفع مليون دولار ثمنا لمبنى تقدر قيمته بـ ٢٢ مليون دولار.

خطوات للبنوك السودانية لاعادة تأسيس علاقات مع البنوك الأجنبية

بدأت البنوك السودانية خطوات لاعادة تأسيس علاقات مع البنوك الأجنبية، بموازة استعداد الولايات المتحدة لرفع السودان عن قائمتها للدول الراعية للإرهاب. ورأى مصرفيون ومحللون ان العملية ستكون بطيئة على الأرجح لكن استعادة العلاقات المصرفية قد تعطي دعما حيويا للاقتصاد السوداني. ورفعت واشنطن رسميا العقوبات الاقتصادية عن السودان في ٢٠١٧، لكنها استمرت في تصنيفه كدولة راعية للإرهاب، وهو ما يعود لأسباب منها قمعه لتمرر في دارفور. وتنتظر البنوك الأجنبية رفع البلاد من قائمة الدول الراعية للإرهاب قبل اعادة تأسيس علاقات مصرفية، ان يساورها قلق من انها قد تكون عرضة لعقوبات ثانوية قائمة بحق أفراد لهم صلات بحرب دارفور.

الولايات المتحدة تخطط لشطب شركات صينية من وول ستريت

تمضي لجنة الأوراق المالية والبورصات الأميركية قدما في خطة تهدد بشطب الشركات الصينية من وول ستريت، مما يمهد لصدام جديد بين واشنطن وبكين. وتعتزم اللجنة اقتراح لائحة بحلول نهاية العام الجاري من شأنها أن تؤدي الى شطب الشركات الصينية لعدم امتثالها لقواعد التدقيق الأميركية. ويتحرك المسؤولون سريعا منذ أغسطس الماضي، عندما حث المجلس التنظيمي الذي يضم في عضويته رئيس لجنة الأوراق المالية والبورصات جاي كلايتون ووزير الخزانة ستيفن منوتشن على تمرير قيود جديدة قد تدخل حيز التنفيذ في ٢٠٢٢.

PNC يتوصل لثاني أكبر

صفقة استحواذ مصرفية

أميركية منذ ٢٠٠٨

وافقت المجموعة المالية الإسبانية BBVA على بيع أعمالها الأميركية الى PNC فاينانشال سيرفيسيز غروب مقابل ١١,٦ مليار دولار، في صفقة قد تشكل خامس أكبر المصارف في الولايات المتحدة من حيث الأصول.

هذا وتدير BBVA USA ٦٣٧ فرعاً في تكساس وألاباما وأريزونا وكاليفورنيا وفلوريدا وكولورادو ونيومكسيكو.

وذكر كارلوس توريس فيلا المدير التنفيذي لمجموعة BBVA GROUP غروب ان الصفقة ايجابية للغاية لجميع الأطراف وعززت المركز المالي القوي بالفعل للمجموعة الإسبانية.

المعلنون في هذا العدد

ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE
AFAQ	Stat 23	FENCHURCH	193	MISR INS.	187
AHLEIA / KUWAIT	013	FENCHURCH FARIS	075	MISR LIFE	179
ALLIANZ SNA	115	FENCHURCH FARIS	Stat 017	MISR TAKAFUL	185
AON	071	FENICIA BANK	034	MUNICH RE	069
APEX	107	FENICIA BANK	035	NASCO	091
APEX	171	GEN RE	159	NASCO RE	Stat 002
APEX	Stat 036	GENERAL TAKAFUL	081	NATIONAL / JORDAN	043
ARAB ORIENT / GIG	051	GHAZAL	Stat 029	NILE RITZ CARLTON	127
ARAB RE	150	GIG EGYPT	189	NORTH	103
ARKAS	139	GIG KUWAIT	057	OMAN RE	215
AROPE	027	GLOBEMED	089	PLATINUM RE	207
ASIA	Stat 027	GRS	175	PREMIUM	191
ASSIST AMERICA	087	HOLCIM	141	QATAR GENERAL	073
AWRIS	095	ICD	148	QNB	007
BANKERS	111	INAYA	161	ROTANA	005
BARENTS RE	181	JOFICO	021	SAICO	039
BERYTUS	031	JORDAN INS	147	SAUDI RE	Stat 035
BEST ASSISTANCE	085	KHALEEL TAKAFUL	Stat 019	SCR	Stat 021
BURUJ	017	KUWAIT INS.	049	SEHTEQ	Stat 33
C&G	209	LIA	121	SUEZ CANAL	211
CAPE	083	LIBANO SUISSE	099	SWAN	Stat 005
CCR	Stat 007	LIBANO SUISSE TAKAFUL	195	TRUST RE	169
COGENT	077	LINK	Stat 009	UCA	125
CONNECT UW	Stat 015	LOCKTON	079	UIC	024
CUMBERLAND	029	LOCKTON	216	UNISHIP	131
DELTA INS	177	MASHREK	061	WATHBA NATIONAL	053
DOHA BANK	002	MCE	183	WATHBA NATIONAL	Stat 011
DOHA INS.	045	MEDGULF	093	WTW	201
DUBAI INS.	063	MERIT	135		
EGYPT GLOBEMED	197	MILLI RE	Stat 025		



يكتبها: د. عبد الحفيظ البربير
ahafizbarbir@gmail.com

شهر واحد... لا شهران!!!

الاسعار، أضف الى ذلك التراكم الكبير في عجز ميزان المدفوعات، وعجز الميزانية العامة، وانهايار الثقة تماما بالسلطات النقدية وبمصداقية القطاع المصرفي الذي ضرب بعرض الحائط بالقوانين التعاقدية الأساسية / عقود فتح الحسابات / وغدر بعملائه عبر مصادرة ودائعهم وحجز أموالهم، ووضع اليد عليها، وحبسها، ومن ثم اعتماد الاستنسابية المقيتة في تحويل او في تسييل بعضها، من ذلك أيضا التراجع الحاد في نسبة النمو / نمو سلبي -٥٪ / وفي حجم الأعمال -٨٠٪ / وهو ما أظهرته الاعتمادات المستندية التي تراجعت بنسبة ٩٠٪ خلال الاشهر الماضية من العام وفقا للتقرير الصادر عن البنك المركزي مؤخرا، وانخفاض حجم الاقتصاد GDP في حوالى ٥٥ مليار دولار العام الماضي الى أقل من ١٨ مليار، والتراجع في الاستهلاك بأكثر من ٧٠٪ / والتحويلات المعيشية القاسية وتهاوي قدرة المواطن على الصمود بفعل تداعي عملته وتقلص مدخله. كذلك الانسحاب المؤسف والمتزايد للعلامات التجارية الفاخرة، والتي تميزت بها العاصمة بيروت كدليل ازدهار اقتصادي وتجاري واجتماعي، بحيث نافست مثيلاتها من أرقى العواصم الأوروبية. أضف الى ذلك التراجع الحاد لحركة المسافرين عبر مطار رفيق الحريري الدولي بمعدل ٧٥٪، وتقشي الانكماش، والتزايد المخيف في إقفال أعداد المؤسسات والشركات والأعمال، والأعداد المتزايدة للمصرفيين من أعمالهم، مما انعكس ازديادا في البطالة، وفي نسبة الفقر الظاهر والمقنع، وتجاوزها ٧٥٪ من الشعب اللبناني، منها ٣٥٪ تحت خط الفقر. من هنا لا عجب في ان يلتحق لبنان بلائحة الدول الأشد فقرا ووعوزا في العالم، والتي تعاني مخاطر غذائية حقيقية بسبب الفساد السياسي والتدهور الاقتصادي، والافلاس المالي، وفقا للمنظمة الأغذية والزراعة، وبرنامج الأغذية العالمية، ليضاف «سويسرا الشرق» الى اللائحة السوداء التي تضم بلدانا مثل بوركينا فاسو، وجنوب السودان، وشمال شرق نيجيريا، واليمن وسوريا، من حيث مخاطر الجوع والمجاعة، وهو انجاز آخر لأصفار رجال هذا الزمن، من الذين فشلوا حتى في تخزين بعض الطحين الذي اقتطعه الشعب العراقي مشكورا من قوته اليومي، ليقدم لنا مجانا، بعدما هاله حالنا، فإذ بهم يرمونه تحت ادراج المدينة الرياضية لتفتك به الرطوبة والمياه الآسنة، والحشرات والقوارض، ناهيك عن العوامل الطبيعية الأخرى. انه نموذج مخجل من اداء أغبياء الاختصاصيين، والذين استنزفوا وحدهم ما يزيد عن ٤ مليار دولار خلال الأشهر القليلة الماضية، / ٧٠+ لجنة، ورواتب مستشارين ومساعدين وخبراء، الى جانب مصارفاتهم ونفقاتهم ورواتبهم وملحقاتها

المرتكبون والمدانون محليا ودوليا بفسادهم وابتذالهم، جماعة الفشل والخييات، يتابعون إدهاش العالم بمستوى الصفاقة والوقاحة. فالذين نجحوا في تحقيق كل الانهيارات الممكنة والتي تجاوزت كل الخطوط الحمراء، والذين أوصلوا الدولة الى ما هي عليه اليوم من تفكك وانحلال، يبدو انهم على وشك تحقيق النجاح الأكبر في مسيرتهم السوداء، من حيث تطفيش من تبقى من «شعب لبنان العظيم» بحيث يبادر الى الفرار من «جحيمهم» كل من استطاع الى الفيزاسيلا. اما التخوف الأكبر، فهو ان يتحول ذلك الهروب بفعل الإحباط واليأس، الى هجرة جماعية للنخبة، ومن... لون واحد، وحينها لن ينفع التحسر والندم / الهجرة المكثفة والقلقة في أعداد الأطباء والعاملين في القطاع الصحي مع عائلاتهم / فقد بات من الواضح انه وفي ظل الانقسامات السياسية المقيتة والتي لا تقيم وزنا للتحديات الوطنية الهائلة، فإنه لن يكون هناك أي خطط للإنقاذ ولا برامج للإصلاح أو التغيير، بمعنى ان البلد الذي ينازع اليوم للبقاء، لن تقوم له قائمة في ظل منظومة الصفقات والمناقصات، والمرتكبين الذين كسروا وطن ونهبوا خزائنه وسرقوا ناسه. وبالتالي عبثا تحاول الدول العربية الشقيقة، ودول العالم الصديقة / فرنسا مثلا / انقاذنا، عن طريق اقناع سلطة الذئاب وغيلانها، أن كفى، وارحموا من بقية في أرض الوطن، فلربما... ربما يرحمكم من في السماء!!! فالقوباء السياسي في لبنان قد تجاوزت في خطورته وتداعياته وباء «كورونا» نفسه وبأضعاف ومراحل. فال «كورونا» الصيني الفتاك، والمصنع في يوهان / تعالوا نتوجه شرقاً!!! / بات على ما يبدو في متناول لقاحين واعددين وفاعلين على الأقل، أميركي والماني، في حين أن تنانة الفساد السياسي اللبناني، لا ولن يكون لها أي لقاح أو دواء، وبالتالي لا شفاء منها / صفقاتهم وسمسراتهم واستدراج عروض المكاسب والمنافع والعمولات، وفق دفاتر الشروط الملغومة والمعدة لمستفيدين محددين سلفاً / من هنا، أيضا وأيضاً، وللمرة المليون، نتساءل عن مصير التحقيق في كارثة انفجار المرفأ وحرائقه، والذي بات «لا يتمتع بأي مصداقية وفقا للمنظمة الدولية المعنية بحقوق الانسان»، وهو التحقيق الذي يبدو انه... ما زال قيد التحقيق!!! / من هنا تخوفنا من كون الانهيارات التي تضر بنا بقوة وقسوة، باتت خارج السيطرة تماما، ولم يعد لها من ضابط، والتخوف من تحول التخبط والضياع لبقايا الدولة ومسؤوليها الى فوضى اجتماعية، واضطرابات أمنية خطيرة. من مؤشرات ذلك ازدياد معدل التضخم ٣٠٪ / من الأعلى في العالم / وهو ما يعيدنا ٣٠ عاما الى الوراء، وفقا لصندوق النقد الدولي، بالإضافة الى التهاوي المخيف في سعر صرف العملة الوطنية، مقابل التقلت الجنوني في

ومخصصاتهم كوزراء انجزوا ٩٧٪ من مهامهم / هم أنفسهم أبطال الارقام المهزوزة والمتساقطة، والتي على أساسها حاولوا التحايل على صندوق النقد الدولي، وخداع مفوضيه، حيث لم يقابلوا سوى بالتوبيخ والازدراء والتجاهل. وبالتالي، وبناء على كل هذا، فإننا نحذر... من خطورة ما نشهده من تدهور يومي، بل خطورة كل ساعة نمضيها في كنف هؤلاء، بفعل الاستنزاف المتسارع لبقايا احتياطات مصرف لبنان وقدرته على الاستمرار في شراء الوقت لهم، من حيث قيامه بسد عجزهم عن القيام بواجباتهم في تأمين اساسيات معيشة المواطن، في ظل تقشي الاخفاق والفشل، والاصرار على منع أي اصلاح او تغيير، والرفض القاطع في اخراج الملفات الاصلاحية من جواريرهم / التشكيكات القضائية / مما يتيح فتح الطريق أمام استنفاة لبنان من المساعدات العربية والدولية، حيث انه «لا مساعدات في غياب الاصلاحات» وهو ما بات ملموسا وواضحا تماما، بفعل الانكفاء العربي والدولي عن مساعدتنا، ولو بالحد الأدنى خاصة بعدما فقد لبنان جاذبيته، بفعل السياسات الاستنزافية، التي دمّرت علاقات لبنان التاريخية وعزلته عن محيطه العربي، وخاصة مع دول مجلس التعاون / الانسحاب الهادئ والدبلوماسي لسفراء المملكة العربية السعودية والامارات... / وادارة الظهر لنا، وهو ما يعتبر الاساس في اختفاء الدولار من لبنان، وبالتالي اختفاء الغذاء والدواء والوقود وغيره من مقومات العيش الكريم. أما الخطر الداهم اليوم وغدا، فهو مدى استمرار قدرتنا على الصمود في ظل التدهور المريع في مختلف جوانب يومياتنا، وتحلل وتفكك ما تبقى من الدولة ومؤسساتها. شهر واحد او شهران ربما، ولكن حتما ليس أكثر!!! فمصرف لبنان الذي يقوم بواجبات الدولة ومؤسساتها من حيث تسديد عجزاتها ومصارفاتنا ورواتب موظفيها وفاسديها / مسؤوليها / ما زال مضطرا لطبع المزيد من العملة / تجاوزت الكتلة النقدية ٢٤ الف مليار ل.ل. / وما يعنيه ذلك من التدهور المريع في قيمتها وفي فقرنا. وبالتالي، يجب علينا ان نعلم، ان ما يجري اليوم في البلد هو في الحقيقة أخطر بكثير مما هو معلن، وهو أسوأ بكثير مما يحاولون الإيحاء به. ■

الطبيعة انتعشت والآن دورك

روتانا

لقد اشتقنا اليك

متى كانت آخر مرة حظيت برحلة لا تنسى؟

في روتانا، نعرف أن السعادة هي اللحظات الجميلة التي نعيشها في حياتنا. وعندما تقرر الإقامة معنا ستعرف أن السعادة هي قلب التجربة التي نعدك بها.

معنا تتحول أوقاتك إلى تجارب لا تنسى، عبر وجهات سياحية متنوعة ومثالية، مهما تعددت أسباب السفر.

لمعرفة المزيد، تفضل بزيارة rotana.com وابقى وعدنا لكم. معنا، للوقت معنى.

بصراحة

«بلاشرف»

تهوي يوميا عشرات المؤسسات ويُصرف آلاف المواطنين في وقت يحتضر وينهار معظم القطاعات السياحية والتجارية والصناعية والمالية وينتشر آلاف المتسولين على الطرق وأبواب المحلات او يقتاتون من النفايات، بينما الظلمة ورائحة النفايات تتفشى في كل أرجاء الوطن، حتى ان الميسورين ماديا غير قادرين على التصرف بأموالهم بسبب وضع اليد عليها من قبل لصوص محترفين، الأمن غير مستتب، الطرقات في حال كارثية، جامعة الشرق الأوسط التي طالما عُرف بها لبنان في تراجع مع استحالة تعليم النشء في الداخل او الخارج، والانكى ان المدارس والجامعات تتحول منبرا لتعليم اللاجئين والذين يتلقون الاعانات من الخارج. مافيات التجار والأدوية والسوبرماركات والمواد الفاسدة والفيول المغشوش تتلاعب بلقمة عيش اللبنانيين من دون حسيب ورقيب، مشردون من جراء انفجار مرفأ بيروت، والطامة الكبرى في ان فاسداً واحداً لم يدخل الى السجن، خاصة وان القضاء في «كوما».

في المقابل، يتقاضى المسؤولون رواتبهم ومخصصاتهم بلا نقصان، ناهيك عن المزايا العديدة التي ينالونها ومبالغ «البرطيل» وهم بالمقابل «يتناتشون» المراكز، يعطلون البلاد وما زالوا غير أبهين بحجم الكارثة التي أوصلونا اليها. ■



اسبوعية تصدر شهريا مؤقنا
تأسست عام ١٩٧٠
تصدر عن شركة البيان
للطباعة والنشر والتوزيع ش.م.ل.

المؤسس انطوان زخور

رئيس التحرير:
اميل زخور

المستشار القانوني: مكتب المحامي كمال ابوظهر

AL BAYAN ECONOMIC MAGAZINE

Editor in Chief:
Emile ZAKHOUR

Lebanon:
Beirut Head Office: +968 99429677
Sami El Solh Boulevard +968 92545713
Rahal Building - 6th Floor
P.O.Box: 11-1510
Riad El Solh 11072080
Phone: +961 1 396805
Fax : +961 1 396417

Oman:
+968 99429677
+968 92545713

Qatar:
+974 55062495

Saudi Arabia:
+966 55 8846200
+966 53 0694329

Bahrain:
+973 3 6024212

Sudan:
+249 927195561

France:
+33 6 52379992
+33 6 45683951

Tunisia:
+216 23039777

Jordan:
+962 789815445
+962 789832028

United Arab Emirates:
+971 50 7594858
+971 50 9637944

Kuwait:
+965 97963441
+971 56 2648724

www.albayanmagazine.com
info@albayanmagazine.com

Available on



بدل الاشتراك السنوي:

Lebanon: US\$ 100 | Middle East: US\$150
GCC, North Africa & Other Countries US\$ 200

نمن النسخة: لبنان ٧٥٠٠ ل.ل., سوريا ٢٠٠ ل.س.,
مصر ٣٠ جنيهات, الاردن ٥ دينار, قطر ٢٥ ريال,
السعودية ٢٥ ريال, الكويت ٢ دينار, الامارات ٢٥ درهما,
البحرين ٢ دينار, سلطنة عمان ٣ ريال, العراق ٦ دينارات,
السودان ٢ جنيهات, اليمن ١٠ ريال, ليبيا ٧ دينار,
المغرب ٦٠ درهما, FRANCE 5 EURO, CYPRUS 3 CP, U.K. 3.5 Stg, USA 7 US \$, GERMANY 5 EURO

طباعة: بيبولوس برينتينغ ش.م.ل.
توزيع: شركة شرق الاوسط لتوزيع المطبوعات

منزل أحلامك أصبح أقرب إلى الواقع.

استفد الآن من استرداد نقدي بنسبة ١% (حتى ٣٥,٠٠٠ ريال قطري) لجميع القروض العقارية. بالإضافة إلى ذلك، ستحصل على تقييم عقاري وتأمين مجاني على المنزل للسنة الأولى. تقدّم بطلبك اليوم. يسري العرض من ١١ أكتوبر حتى ٣١ ديسمبر ٢٠٢٠. تطبق الشروط والأحكام.



وزارة التجارة والصناعة

Ministry of Commerce and Industry

للبنوك والتأمينات

تسوّق بثقة
رقم الترخيص 16001

رقم الترخيص 2016/123-123



تأمين
أبدي رئيس مجلس إدارة NASCO RE HOLDING
غابريال بجاني
تقته بالتوصل إلى اتفاق مع الشركاء المعيّدين من شأنه مساعدة ضحايا انفجار مرفأ بيروت على تجاوز الحادث المأساوي واستعادتهم شيئاً من العافية. ص: ١١٨



اقتصاد عربي وعالمي
حققت الموانئ السعودية ارتفاعاً لافتاً في أعداد الحاويات المناولة بواقع أكثر من ٦٣٥ ألف حاوية بنسبة زيادة ١٠,٤٢ في المئة، ويعود الفضل بذلك إلى الجهد المبذول من قبل نائب الرئيس للخدمات المشتركة والأعمال المساندة مساعد الرئيس. ص: ١١٨

في هذا العدد

حصاد الشهر: شهر واحد... لا شهران!!! - يكتبها د. عبد الحفيظ البربير ٤

اقتصاد عربي وعالمي

الدعوى الأولى من نوعها في العالم وقيمتها ٢٢,٢ مليار دولار ١٠
مجموعة برکشير هاثاواي تتهم مكتب محاماة بالغش ١٠
شركتا تطوير لاقحات أصدرتا معلومات كاذبة لتعزيز أسهمهما ١١
«الدهموت» قرصنة الكترونيون يستهدفون دبلوماسيين وأفراد من العائلات المالكة العربية ١٢
السعودية توفر مليون وظيفة إضافية ١٨
١٩٢ مطارا يواجه خطر الافلاس ١٩
مقال: التغيير البناء في زمن الانتكاسات العالمية - بقلم غازي أبو نحل رئيس مجموعة شركات نست هولدنغ - ٢٢
عقارات ٢٥

لبنانيات

قرار لمجلس الشورى اعتبر قضية التمديد لشركة سوليدير كأنها لم تكن ٢٦
ايرانات شركتي الاتصالات اللبنانية مليار دولار مقابل ايرانات شركتي الامارات ١٦ مليارا مع ان عدد المقيمين في البلدين هو ذاته ٢٨
خسارة ٤٢ علامة تجارية والمبيعات تراجعت ٦٠٪ ٣٠
مافيات الأدوية ومعداتها تفرض كلمتها على الدولة الفاشلة ٣٠
إطلاق جائزة بشارة وكار من عبيج للإبداع والابتكار ٣١

مال ومصارف

هيئة الأوراق المالية والبورصات الأمريكية تمنح ١١٤ مليون دولار جائزة لأحد المبلغين عن المخالفات ٣٢
المركزي السويسري لبيع بعض محافظه بالأسهم الأمريكية ٣٣
د. بندر حجار (البنك الإسلامي للتنمية): نعمل على التخفيف من جائحة «كوفيد-١٩» في اقتصادات الدول الأعضاء وشعوبها ٣٦
مصرف البحرين المركزي يطلق أول منصة من نوعها للتكنولوجيا المالية ٣٨
طلال الخريجي رئيساً تنفيذياً للبنك الأهلي السعودي ٤٠
بيت التمويل الكويتي يطلق شراكة مع LinkedIn ٥٠
تحت ضغط الرئيس ماكرون المصارف اللبنانية تصحح أوضاعها أو تخرج ٥٤
بين ليلة وضحاها خسر المودعون ثلثي ودائعهم ٥٥

تأمين

أوليفر بايت ALLIANZ: سنتطلب على أزمة «كوفيد-١٩» وسنعرّض موقعنا في السوق ٧٠
AXA تصحح مليار يورو في AXA XL تعزيزاً للمركز المالي ٧٤
AIG تسعى إلى فصل فرعي الحياة عن الممتلكات وتعين بيتر زافينو رئيساً تنفيذياً ٧٨
CHUBB: جائحة «كورونا» تدفع صناعة إعادة التأمين نحو الرقمنة ٨٦
نتائج شركات التأمين في اليمن خلال العام ٢٠١٩ ٩٠
أكبر شركات TPA في منطقة الـ MENA ٩٢
يتجهجون على شركات تأمين ولا يتحدثون عن ١٨٢ مليار دولار ضاعت في المصارف ٩٤
توقيع خطاب نوايا دمج بين سوليديرتي وتأثر وبين أمانة وعناية ١٠٠/٩٦
جو عازار (ناسكو): بدأت عملية التشدد قبل عامين ١١٠

تكنولوجيا

سياحة ١٢٦
سيارات ١٣٢

نقل

اخبار النقل والمرافئ ١٣٤
مقال: حادثة تقجير مرفأ بيروت: جريمة العصر والإهمال - بقلم الخبير الدولي البروفسور ايلي الهبر - ١٤٠
حركة مرفأ بيروت ومجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء في ايلول (سبتمبر) والاشهر التسعة الاولى من العام ٢٠٢٠ ١٤٢
حركة الحاويات في مرفأ بيروت في شهر ايلول (سبتمبر) ٢٠٢٠ ١٤٤
مراتب شركات الملاحة العالمية في مرفأ بيروت في ايلول (سبتمبر) ٢٠٢٠ ١٤٥
حركة مرفأ طرابلس ومجموع الواردات المرفئية في ايلول (سبتمبر) ٢٠٢٠ ١٤٦



تكنولوجيا

أعلن رئيس شركة أفايا AVAYA الدولية في منطقة أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا وآسيا والمحيط الهادئ **نضال أبو لطيف** عن فوزها بجائزة أفضل مزود ابتكار للخدمات المصرفية الرقمية، مؤكداً الالتزام بمتطلبات العملاء ومساعدتهم في ابتكار حلول تساهم في تطوير تجربتهم. ص: ١٢٤

مال ومصارف

مصرف الراجحي يواصل بقيادة رئيس مجلس ادارته **عبدالله بن سليمان الراجحي** المحافظة على سياسته التحفظية بالمخصصات وقد بلغت أرباحه ٧,٥ مليارات ريال سعودي. ص: ٤٠



تأمين

علق رئيس مجلس إدارة شركة IGI واصف جيشة على تأكيد AM BEST تصنيف القوة المالية للشركة عند مستوى A (ممتاز) بالقول: «نفخر بصفائنا وأبرزها ميزانيتنا العمومية القوية وثقافتنا في إدارة المخاطر وقدراتنا في العمليات الاكتتابية المركزية». ص: ١٠٤

تصنيف

أكدت AM BEST تصنيف القوة المالية للاتحاد للتأمين عند مستوى B++ جيد نظراً لقوة ميزانيتها العمومية وتمتعها بسجل حافل في أداء العمليات الاكتتابية للملائم لظروف السوق، مع الإشارة إلى أن العضو المنتدب والرئيس التنفيذي للشركة هو السيد **عبد المطلب مصطفى الجعدي**. ص: ١٠١





جينو نادر

تصنيف

أكدت AM BEST تصنيف القوة المالية لشركة الاتحاد الوطني المملوكة من مجموعة ناسكو عند مستوى B+ جيد، والتي وصل إجمالي أقساطها المكتتبة في ٢٠١٩ إلى ٧٠.٦ مليون دولار. ص: ٩٥



مال ومصارف

رحبت ناسداك دبي بإدراج المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص صكوكا بقيمة ٦٠٠ مليون دولار، والرئيس التنفيذي للمؤسسة **أيمن سجينى** مطمئن لثقة ودعم مديري الصناديق والبنوك التجارية والخاصة والمركزية لاستراتيجياتها ومبادراتها. ص: ٣٧



تصنيف

حظيت شركة إعادة التأمين العربية بتصنيف قوتها المالية من قبل AM BEST بمستوى (FAIR) مع نظرة مستقبلية مستقرة، ولطالما تمتعت الشركة بقيادة رئيس مجلس ادارتها **الشيخ خلدون بركات** بمكانة متميزة في أسواقها الأساسية بمنطقة «ميناء». ص: ٩٨

نتائج

سجلت أليانز ALLIANZ بنهاية الربع الثالث ارتفاعا غير متوقع في صافي أرباحها. من جهته، الرئيس التنفيذي **أوليفر بايت** أبدى تفاؤله بالتغلب على أزمة «كوفيد-١٩» وتعزيز موقع الشركة. ص: ٧٠



مال ومصارف

البنك الأهلي التجاري يكف **طلال الخريجي**، الذي يُعد احد اهم الكفاءات المصرفية في المملكة، بمهام الرئاسة التنفيذية بعد تقاعد فيصل السقايف. ص: ٤٠



تصنيف

رفعت AM BEST تصنيف القوة المالية لشركة التأمين الوطنية من (FAIR) B- الى (FAIR) B. وشهدت الشركة تحسنا واعدة بتدخل من المديرية العامة للشركة **منال الجرار** نتيجة الاجراءات التي نفذتها الادارة لتغيير الربحية التقنية. ص: ١٠٥



مال ومصارف

رأى الرئيس التنفيذي لمصرف الإنماء **عبد المحسن الفارس** أن نمو محفظة التمويل والإقراض للمصرف بنسبة ١٦ في المئة قتل من تأثير انخفاض تكلفة التمويل. ص: ٤١



IN THIS ISSUE

CROP OF THE MONTH: ONE MONTH NOT TWO – DR. ABDEL HAFIZ BARBIR –	4
ARAB AND WORLD ECONOMY	
FIRST LAWSUIT OF ITS KIND: AGAINST A LAWYER OFFICE \$ 23.3 BL	10
TWO VACCINE DEVELOPMENT COMPANIES RELEASED FALSE INFORMATION TO BOOST THEIR SHARES	11
ARAB RICH FAMILIES TARGETED BY CYBER PIRATES	12
SAUDI ARABIA CREATED ONE MILLION NEW JOBS	18
192 AIRPORTS IN DANGER OF GOING BANKRUPT	19
ARTICLE: RENOVATION IN SETBACKS ERA – BY GHAZI ABU NAHL -	22
REAL ESTATES	
LEBANESE AFFAIRS	
SOLIDERE: SET BACK AT STATE COUNCIL	26
2 CELL PHONE REVENUES IN LEBANON \$ 1 BL, THE 2 IN UAE REVENUES \$16 BL	28
THE DRUG MAFIA HAS THE UPPER HAND	30
BECHARA AND CARMEN OBEGI PRIZE LAUNCHED	31
BANKING AND FINANCE	
\$ 114 M BONUS PAID TO A WHISTLEBLOWER	32
SWISS CENTRAL BANK SELLING USA STOCKS	33
DR BANDAR HAJJAR (ISLAMIC DEVELOPMENT BANK): WE ARE HEPLING ALLEVIATE CORONAVIRUS TROUBLES	36
BAHRAIN CENTRAL BANK LAUNCHED FIRST PLATFORM	38
TALAL AL KHEREJJI: ELECTED NCB CEO	40
KFH IN PARTNERSHIP WITH LINKEDIN	50
BANKS IN LEBANON TO RAISE THEIR EQUITY OR GET OUT	54
DEPOSITS IN LEBANON: EVAPORATED OVERNIGHT	55
INSURANCE	
ALLIANZ OLIVER BATE: WILL OVERCOME "COVID-19" CRISIS	70
AXA INJECTS EURO 1 BILLION TO IMPROVE AXA XL CAPITALIZATION	74
AIG SEPARATING LIFE HEALTH FROM GENERAL BUSINESS	78
YEMEN: 2019 INSURANCE RESULTS	90
TOP TPA COS IN MENA.....	92
INSURERS ATTACKED WHILE BANKS GOT AWAY WITH \$ 182 BL DEPOSITS	94
MEMO OF UNDERSTANDING BETWEEN SOLIDARITY/TAZAR & ENAY/AMANA	96/100
NASCO'S JOE AZAR: REINSURANCE RATES GETTING HARDER SINCE 2 YEARS	110
TPA RESULTS IN MENA	
TOURISM	
AUTO DEALERS	
SHIPPING	
PORTS AND TRANSPORT NEWS	134
ARTICLE: PORT EXPLOSION: CRIME OF THE CENTURY – BY PROF ELIE HABR-	140
BEIRUT PORT TURNOVER 9 FIRST MONTHS & IN SEPTEMBER OF 2020	142
BEIRUT CONTAINER TERMINAL TURNOVER SEPTEMBER 2020	144
WORLD SHIPPING COS. RANKING SEPTEMBER 2020	145
TRIPOLI PORT: TURNOVER SEPTEMBER 2020	146



WARREN BUFFETT

الدعوى الأولى من نوعها في العالم وقيمتها ٢٣,٣ مليار دولار

مجموعة برکشير هاثاواي تتهم مكتب محاماة بالغش واقتاعها بشراء مصنع أنابيب يواجه الإفلاس

أقامت مجموعة برکشير هاثاواي BERKSHIRE HATHAWAY التي يقودها الملياردير الأميركي وارن بوفيت WARREN BUFFETT دعوى ضد مكتب المحامي JONES DAY الوكيل القانوني لشركة صناعة الأنابيب الألمانية WILHELM SCHULZ في مدينة دوسلدورف DUSSELDORF الألمانية.

وقد تكون الدعوى الأولى من نوعها حيث تتهم الشركة المدعية مكتب المحاماة بالغش TRICK بجرها الى عقد صفقة شراء الأنابيب بخمسة أضعاف قيمتها الحقيقية، والتسبب بتحميل الشركة المدعية خسارة قدرها ٢٣,٣ مليار دولار خلال النصف الأول من العام ٢٠٢٠.

وذكرت المدعية في دعواها ان مكتب المحاماة أودعها وثائق تبين ان الوضع المالي لمصنع الأنابيب جيد جدا، بينما كان المصنع يواجه في الواقع الإفلاس. وسرعان ما أعلن مساهمو المصنع افلاسه، وتحركت النيابة العامة الألمانية لملاحقتهم بتهمة الإفلاس الاحتيالي.



الاتحاد الأوروبي يفرض رسوما جمركية عقابية على الولايات المتحدة

بقيمة ٤ مليارات دولار



فالدیس دومبروفسکیس

يعتزم الاتحاد الأوروبي فرض رسوم جمركية على واردات من البضائع الأميركية بأربعة مليارات دولار. وسيمارس الاتحاد الحق في اتخاذ الاجراءات المضادة، الذي منحه اياه منظمة التجارة العالمية في قضية شركة بوينغ BOEING الأميركية لصناعة الطائرات، وذلك في اطار معرفة

طويلة الأمد بين الولايات المتحدة والاتحاد الأوروبي بشأن دعم قطاع الطيران المدني.

وأوضح مفوض الاتحاد الأوروبي للتجارة فالدیس دومبروفسکیس في مؤتمر صحفي بعد اجتماع عن بعد لوزراء التجارة لدول الاتحاد: «نريد تسوية هذه القضية التي طال أمدها، للأسف، بالرغم من بذل قصارى جهودنا وبسبب عدم احراز تقدم على الجانب الأميركي. يمكننا التأكد ان الاتحاد الأوروبي سيمارس حقوقه ويفرض اجراءات مضادة بعد سماح منظمة التجارة العالمية له بذلك في ما يتعلق ببوينغ».

المفوضية الأوروبية تتهم أمازون بانتهاك قوانين المنافسة للاتحاد



مارغريت فيستاغر

اتهمت المفوضية الأوروبية مجموعة أمازون العملاقة للتجارة الإلكترونية بانتهاك قوانين المنافسة الأوروبية، ما يزيد الضغط الدولي على منصات التجارة الإلكترونية المتهمه باستهلاك نفوذها الواسع في الأسواق.

وقالت المفوضية الأوروبية لشؤون المنافسة، مارغريت فيستاغر، خلال مؤتمر صحفي «حسب خلاصات أولية استغلت أمازون موقعها

المهيمن كمنصة تجارية في فرنسا وألمانيا» أكبر سوقين لها في أوروبا. وتتولى الشركة الأميركية وظيفة مزدوجة، اذ انها تباع مباشرة منتجاتها عبر موقعها الإلكتروني كما توفر لباعة مستقلين، هي في موقع منافسة معهم، منصة تجارية يطرحون من خلالها منتجاتهم على المستهلكين.

ويتيح ذلك لها على سبيل المثال تركيز عروضها على المنتجات التي تحقق أعلى المبيعات في الفئات المختلفة، أو تعديل أسعارها.

وأعلنت المفوضية الأوروبية أيضا فتح «تحقيق معمق» ثان يستهدف المنصة للاشتباه بتقديمها معاملة تفضيلية مع عروض أمازون أو مع الباعة في منصتها التجارية الذين يستعينون بخدمة التوصيل الخاصة بها.

إيكونوميست: لغز تلاعب الصين بعملتها

يكمن في الميزانيات العمومية لبنوكها التجارية

ذكر تقرير لصحيفة إيكونوميست ان المكاسب التي حققتها الصين اقتصاديا كان من المتوقع ان تقود العملة الصينية الى مزيد من القوة مقابل الدولار، ولكن ذلك لم يحدث، حيث أدى الارتفاع الأخير في قيمة اليوان مقابل الدولار الى جعله يتماشى مع مستويات الارتفاع والانخفاض التي يحققها اليورو والين الياباني، وهو ما يدفع الى التساؤل حول تدخل الصين وقيامها بالتلاعب في قيمة عملتها.

ولفت التقرير الى ان احد التفسيرات المحتملة لاستقرار اليوان من دون زيادة في احتياجات النقد الأجنبي يكمن في الميزانيات العمومية لبنوكها التجارية التي ارتفعت أصولها الأجنبية بمقدار ١٢٥ مليار دولار منذ أبريل الماضي. وجميع البنوك الصينية الكبرى مملوكة للدولة، لذلك من المتوقع أن تكون الحكومة الصينية قد استخدمتها كوكلاء. ولفت التقرير الى ان اضافة الممتلكات الأجنبية للبنوك الى الاحتياطيات الرسمية ترسم صورة أكثر دلالة على التدخل لقمع اليوان.

دعوى قضائية جماعية ضد شركتي VAXART لتطوير اللقاحات و SCWORX لإصدارهما معلومات كاذبة لتعزيز أسهمهما

رفعت دعوى قضائية جماعية ضد شركة Vaxart المتخصصة في تطوير لقاحات تتهمها بإصدار معلومات كاذبة حول لقاح "COVID-19" لتعزيز أسهمها واستثمار صندوق التحوط Armistice Capital فيها بقيمة ٢٠٠ مليون دولار.

من جهة أخرى، تم رفع دعوى قضائية ضد شركة SCWORX للبرمجيات المكلفة بإصدار معلومات كاذبة حول وحدات اختبار "COVID-19" لزيادة سعر سهمها. وتم الإبلاغ عن كلتا الدعويتين من خلال مجلة D&O Diary.

وتبلغ القيمة السوقية لشركة Vaxart ١٧ مليون دولار، ولم تنجح أبداً في تطوير لقاح، وفقاً للدعوى المرفوعة في المحكمة الجزئية في سان فرانسيسكو. وفي أوائل عام ٢٠٢٠، بدأت الشركة العمل على لقاح لـ "COVID-19" وصندوق التحوط، ومقره نيويورك، والمدعى عليه في الدعوى، لديه مديران في مجلس إدارته وهما متهمان أيضاً.

وفي ٢٥ يونيو، أعلنت شركة Vaxart أنها توصلت إلى اتفاق مع شركة أخرى لتمكين إنتاج ما لا يقل عن مليار جرعة لقاح "COVID-19" سنوياً. وفي اليوم التالي، أعلنت الشركة أن لقاحها قد تم اختياره من قبل Warp Speed التي هي شراكة بين القطاعين العام والخاص، أطلقتها الحكومة الفيدرالية للولايات المتحدة لتسهيل وتسريع تطوير وتصنيع وتوزيع لقاحات وعلاجات وتشخيصات خاصة بـ "COVID-19"، فارتفع سهم الشركة مرة أخرى.

ثم باع صندوق Armistice Capital ٢٧,٦ مليون سهم من أسهم Vaxart، مما خفض ملكيته الإجمالية في الشركة من ٢٩ إلى ٠,٢ في المئة وحقق ربحاً بنحو ٢٠٠ مليون دولار، وفقاً للشكوى.

بعدها ذكرت مقالة في صحيفة New York Times ظهرت فيها Vaxart بشكل بارز أنها لم تكن من بين الشركات التي تم اختيارها لتلقي دعم مالي كبير من قبل Warp Speed. وتتهم الدعوى الشركة أيضاً بانتهاك قوانين الأوراق المالية SEC بالإعلان عن معلومات كاذبة ومضللة لتضخيم أسهمها بشكل مصطنع.

وفي الدعوى الثانية، أعلنت شركة SCWORX في ١٣ أبريل أنها تلقت طلب شراء مليوني وحدة من مجموعة اختبار الأجسام المضادة بسعر ١٧,٥٠ دولاراً لكل وحدة، فارتفع سعر سهمها بأكثر من أربعة أضعاف، وفقاً للدعوى المرفوعة في محكمة المقاطعة الأميركية في نيويورك ضد مدراء وموظفي الشركة، حيث تم اتهامهم

بخرق واجباتهم الائتمانية والإثراء غير المشروع وإساءة استخدام الرقابة وسوء الإدارة الجسيم وانتهاكات قانون الأوراق المالية الفيدرالي.

وفي اليوم التالي، نشرت إحدى الشركات تقريراً يشك في مصداقية SCWORX، فانخفضت قيمة أسهمها بنسبة ٣٠ في المئة. وبعد ثلاثة أيام، نشرت شركة أبحاث مالية شرعية تقريراً خلص إلى أن أمر الشراء كان مزيفاً تماماً مما أدى إلى مزيد من

الإنخفاض في أسهم الشركة بنسبة ١٧ في المئة. وفي ٣٠ أبريل، أعلنت الشركة أنها أنهت طلب الشراء بسبب «مخاوف كبيرة».



وزارة العدل الأميركية تتهم مؤسس صندوق تحوط جنائياً لضغطه على شركة منافسة للانسحاب من مناقصة على أصول شركة مفلسة

كشفت وزارة العدل الأميركية أن مؤسس صندوق تحوط في نيويورك دانيال كامينسكي وُجهت إليه تهمة جنائية تتمثل بالضغط على شركة منافسة كي تنسحب من مناقصة على أصول تتعلق بإفلاس NEIMAN MARCUS حتى يتمكن من شرائها بسعر أقل.

وأتهم كامينسكي، الذي يمتلك شركة Marble Ridge Capital المتخصصة في الإستثمار «المتعثر» بعمليات الإحتيال في الأوراق المالية والإبتزاز والرشوة المتعلقة بالإفلاس وعرقلة العدالة. ومثل كامينسكي أمام محكمة مانهاتن الفيدرالية لفترة، قبل أن يدفع كفالة قدرت بـ ٢٥٠ ألف دولار.

وقال ممثلو الإيداع إن خطة كامينسكي بدأت في ٣١ يوليو الماضي، عندما علم بعرض بنك استثماري منافس بحوالي ٣٠ سنتاً للسهم مقابل الأوراق المالية المرتبطة بإفلاس NEIMAN. زيادة عن الـ ٢٠ سنتاً التي كان يأمل في دفعها.

ويُزعم أن كامينسكي، ٤٧ عاماً، هدد بإستخدام دوره كرئيس مشارك للجنة الرسمية لمتاجر التجزئة للدائنين غير المضمونين لمنع المناقصة المعروضة، ووقف التعامل مع البنك ما لم يتراجع عن الدخول في المناقصة.

ولفت ممثلو الإيداع الى أنه بعد أن سحب البنك عرضه، حاول كامينسكي إخفاء فعلته من خلال الطلب من موظف هناك في مكالمة مسجلة بإخبار اللجنة وسلطات تطبيق القانون أنه اقترح عرض البنك فقط في حال كان جاداً.

وقال المدعون إن كامينسكي وصف محادثاته مع الموظف بأنها «خطأ فادح» و«أخطاء جسيمة في ثغرات الحكم». ورفعت لجنة الأوراق المالية والبورصات الأميركية اتهامات مدنية ذات صلة ضده.

وكان لدى ماربل ريدج أصول بقيمة ١,٢ مليار دولار اعتباراً من ٣١ ديسمبر. وأعلنت التصفية في ٢٠ أغسطس بعد أن بدأ سلوك كامينسكي يخضع للتدقيق.



جانحة (كوفيد-١٩)، زادت تعاطي المخدرات والجرعات الزائدة من المواد الأفيونية

أفادت دراسة صادرة عن شركة ميتشل الدولية للبرمجيات بأن إنتشار جائحة «كوفيد-١٩» أدى إلى زيادة تعاطي المخدرات والجرعات الزائدة من المواد الأفيونية خلال العام الحالي، مما يجعل الأمر أكثر أهمية بالنسبة إلى قطاع

تعويض العمال للتدقيق في الوصفات الجديدة ومراقبة المطالبين الذين يتعاطون المواد الأفيونية على المدى الطويل. وكشفت تقرير الشركة أن تأثيرات الجائحة أدت إلى زيادة الوفيات المرتبطة بالمواد الأفيونية، وأن استخدام العقاقير،

بما في ذلك الكحول، من المرجح أن يزداد نتيجة لزيادة التوتر والقلق وقضايا الصحة العقلية مع استمرار الوباء. وأشارت الدراسة إلى أنه منذ بداية عمليات الإغلاق، ارتفعت الجرعات الزائدة من الأدوية المشتبه بها بنحو ٢٠ في المئة.

وقد وجدت الدراسات التي أجريت على وصفات الأدوية الأفيونية أن جراحي العظام والجراحين كانوا من بين أعلى الوافدين للمواد الأفيونية، حيث وصف الجرّاحون من ٤٠ إلى ٧٠ حبة للمريض كمعدل وسطي.



«البهموت» Bahamut قراصنة الكرونيون يستهدفون دبلوماسيين وانفصاليين من الشيخ

وزارات سعودية وأفراد من العائلة المالكة في قطر والبحرين والكويت



أظهر بحث نشرته شركة بلاك بيرى للبرمجيات، أن دبلوماسيين وانفصاليين من الشيخ Sikh separatists ومسؤولين تنفيذيين من التابعة الهندية كانوا مستهدفين من قبل مجموعة من القراصنة الإلكترونية المأجورين. ويسلط التقرير عن المجموعة التي تعرف باسم البهموت Bahamut، وهو وحش بحري في الأساطير العربية، الضوء حول كيفية توصل الباحثين في مجال الأمن الإلكتروني على نحو متزايد إلى أدلة حول وجود مرتزقة على الإنترنت.

وأشار إريك ميلام، نائب رئيس الأبحاث في بلاك بيرى، إلى أن تنوع أنشطة البهموت Bahamut كان شديداً لدرجة جعلته يفترض أن المجموعة تخدم عملاء مختلفين.

وكانت رويترز قد ذكرت في يونيو الماضي أن شركة هندية لتكنولوجيا المعلومات تُعرف باسم بل تروكس BellTroX تعرض خدمات الاختراق الإلكتروني لمساعدة عملائها في التجسس على أكثر من عشرة آلاف حساب بريد إلكتروني، بما في ذلك استهداف مستثمرين أميركيين بارزين.

ولم تذكر بلاك بيرى أيضاً من أهداف Bahamut بشكل مباشر، لكن الباحثين سبق أن حددوا علناً نشاط حقوق الإنسان في الشرق الأوسط، والمسؤولين العسكريين الباكستانيين، ورجال الأعمال الخليجيين على أنهم في مرمى المجموعة. ومن بين الجهات المستهدفة الأخرى التي تابعها ورصدها القراصنة: وزارة الدفاع الإماراتية، والمجلس الأعلى للأمن القومي، والسيدة شيماء قرقاش، نائبة رئيس بعثة الإمارات في واشنطن. كما استهدف القراصنة المسؤولين السعوديين.

وأظهرت صفحات التصيد المخبأة المحفوظة بواسطة خدمات مثل Urlscan أن الجواسيس السبيرانيين استهدفوا

موثوق Mawthouq، وهو عبارة عن خدمة سحابية تهدف إلى تمكين الجهات الحكومية من التواصل الإلكتروني الآمن باستمرار وموثوقية وجودة عالية في أي وقت ومن أي مكان، إلى جانب ست وزارات سعودية، والمركز السعودي للشركات الإستراتيجية الدولية، وهو هيئة مقرها الرياض وتهدف إلى المساعدة في تنسيق السياسة الخارجية للدولة البترولية.

كما طارد القراصنة أفراد العائلة المالكة ورجال الأعمال التنفيذيين في البحرين والكويت وقطر. وفي أغسطس ٢٠١٩، حاولوا التفاوض مع موظف في مجموعة الطاقة الهندية الكبرى Reliance Industries، في الوقت الذي كانت فيه الشركة تتفاوض على بيع حصة من أعمالها في مجال النفط لشركة أرامكو السعودية.

١١ ولاية أميركية تلاحق غوغل قضائياً

أقامت وزارة العدل الأميركية دعوى لمكافحة الاحتكار ضد غوغل GOOGLE المملوكة لـ «ألفابت»، زاعمة ان الشركة البالغة قيمتها تريليون دولار، تستخدم قوتها السوقية لردع المنافسين، وقالت انه ليس هناك شيء مستبعد، بما فيه تقسيم شركة البحث عبر الانترنت والإعلانات.

وتشكل الدعوى التي شاركت فيها ١١ ولاية، أكبر قضية لمكافحة الاحتكار في ثلاثة عقود، إذ لا تضاهيها إلا الدعوى القضائية التي أقيمت ضد شركة مايكروسوفت في ١٩٩٨ وقضية في عام ١٩٧٤ ضد AT&T التي ادت الى تفكيك «بيل سيستمز». وتزعم الدعوى ان غوغل تعرضت بشكل غير قانوني للحفاظ على مكانتها في أنشطة وإعلانات البحث على الانترنت، وقالت انه «بدون أمر من المحكمة، ستواصل غوغل تنفيذ استراتيجيتها غير التنافسية وعرقلة عملية المنافسة وتقليص خيارات المستهلكين وتقويض الابتكار».



«إيبك» أبو ظبي تسحب دعوى قضائية ضد مجموعة غولدمان ساكس

أعلنت شركة الاستثمارات البترولية الدولية «إيبك» التابعة لحكومة أبو ظبي، أنها سحبت دعوى قضائية بحق بنك الاستثمار الأميركي غولدمان ساكس. وكانت «إيبك» أبو ظبي طالبت في دعوتها المسحوبة بتعويضات عن خسائر تكبدتها من تعاملات لبنك الاستثمار الأميركي، مع صندوق وان إم دي بي الحكومي الماليزي.



واتهمت الدعوى غولدمان ساكس بالتواطؤ مع أشخاص غير محددین من ماليزيا الرشوة مسؤولين تنفيذيين سابقين لخدمة مصالح البنك، على حساب المجموعة.

نفاد أموال التأمين الاجتماعي الأميركي بحلول ٢٠٣٠

توقّع تقرير لمركز السياسات غير الحزبية الأميركي نفاد أموال صندوق التأمين الاجتماعي بحلول العام ٢٠٣٠، أي قبل ٥ سنوات من التقديرات الرسمية قبل تفشي جائحة فيروس «كورونا».

وجاء في التقرير: «إذا فشل صناع السياسة في علاج الخلل المالي للتأمينات الاجتماعية فوراً، فإنهم سيجدون أنفسهم فقط أمام حلول جذرية أو تمويل جزئي للمزايا المقررة للمتقاعدين من خلال الإيرادات العامة، وفي هذه الحالة ستكون زيادة الضرائب أكبر وتقليص المزايا أكثر حدة، وسيكون الوقت المتاح أمام مجموعات العمال الذين سيتحملون هذه التغييرات لتخطيط أوضاعهم المالية أقل». وكانت إدارة التأمين الاجتماعي الأميركية ترى قبل تفشي الجائحة ان أموال صندوق التأمينات قد تنفذ بحلول عام ٢٠٣٥.

معدلات الرهن العقاري الأميركي تتراجع لمستوى قياسي مندن

تراجعت تكاليف الرهن العقاري في الولايات المتحدة لأدنى مستوى على الإطلاق ليكون الهبوط التاريخي رقم ١١ في العام الحالي حتى الآن، مسجلة بذلك مستوى قياسياً متديناً.

وأظهرت بيانات مؤسسة فريدي ماك أن متوسط معدل الرهن العقاري لأجل ٣٠ عاماً تراجع من ٢,٨١ إلى ٢,٨٠ في المئة في الأسبوع المنتهي في الثاني والعشرين من تشرين الأول الماضي، وهو أدنى مستوى منذ بدء رصد البيانات قبل ٥٠ عاماً.



STAY
PROTECTED



الشركة الأهلية للتأمين ش.م.ك.ع.
AL AHLEIA INSURANCE CO. S.A.K.P.

1888444

www.alahleia.com

الكويت | البحرين | الأردن | العراق | لبنان | اليمن

المكتب الرئيسي

«كورونا» الفيروس القاتل

تميل نظريات المؤامرة الى الإنتشار في أوقات الأزمات داخل المجتمعات، وتزدهر خلال فترات الشكوك والتهديدات وهي لا تقل خطورة عن أزمة بذاتها. وفيما يواصل فيروس «كورونا» انتشاره في أرجاء العالم، يستمر الإبلاغ عن حالات جديدة على مدار الساعة. ويبدو أن نظريات المؤامرة تنتشر بسرعة أكبر لتزعم أن أطرافاً عدة نافذة تتآمر عبر مخططات خطيرة متعلقة بالوباء. وتبقى فرضية «كورونا» على أنها عدوى حقيقية قائمة، بالرغم من أن بعض الأطراف يعتبرون الوباء بمثابة استغلال لفرص عديدة منها سياسية أو اقتصادية أو دولية معينة، إلا ان ذلك يبقى مجرد تحليلات وفرضيات يطلقها أصحاب الخبرة في مجالات عدة، ولن تُعرف الحقيقة إلا عندما توضح الصورة أكثر لاحقاً بعد تبيان معطيات جديدة، أو حتى عندما يُكشف عن لقاح مضاد للفيروس يكون فعالاً وقادراً على التخفيف من حدة العدوى.



البروفسور بيار الخوري (أمين سر الجمعية الاقتصادية اللبنانية):

لا بحث علميا يدعم نظرية المؤامرة في وباء «كورونا» وهدف الأخيرة رمي مسؤوليات سياسية بين الدول



نفى أمين سر الجمعية الاقتصادية اللبنانية والكاتب في الاقتصاد السياسي البروفسور بيار الخوري وجود اي بحث علمي يدعم نظرية المؤامرة في وباء «كورونا»، لابل العكس ثمة سلسلة أبحاث تؤكد مسألة انتقال هذا الوباء من الحيوان، واعتبر ان نظرية المؤامرة تهدف الى رمي مسؤوليات سياسية بين الدول من دون الاستناد الى مرجعية علمية صلبة، معرّفا ادارة الوباء بأنها عملية سياسية واقتصادية قد تحتل ان يكون هناك تدخل خبيث للبشر، مستبعدا تطبيق نظرية المؤامرة في انتاج اللقاح.

مصلحة الشركات المصنعة للقاح ان تتأخر في اطلاق منتجاتها في الأسواق طالما هي متأكدة ان منافسيها لا زالوا بعيدين عن انتاج لقاح منافس، وذلك لكي تستطيع ان تؤمن أوسع سوق ممكن لهذا اللقاح، وعندها يمكن تصنيف ذلك على انه من أنواع التآمر الخبيث.

ويمكن للدول ايضا الاتساع بعضها في مواجهة جائحة «كورونا» لأسباب سياسية وجيوستراتيجية، وهذا ايضا سلوك سياسي تأمري وخبيث. كما يمكن للسياسات العامة في دولة ما ان تفضل مصالحها الاقتصادية على مصلحة الأكثر عرضة للوباء من شعبها بدل ان تعتبر ان هناك اولوية لمحاربة الوباء، وذلك بسبب مجموعة المصالح الاقتصادية الموجودة في الدولة.

إذا ان عملية ادارة الوباء يمكن ان تكون عبر تدخل بشري وسياسي خبيث او مؤامرات او ما الى ذلك، لكن ذلك لا يدفعنا الى الاستنتاج ان اللقاح مؤامرة، خاصة اننا لا نملك اي مستند علمي يسمح لنا بالقول ان فيروس «كورونا» هو بذاته مؤامرة. ■

التي تتبع أصل هذا المرض والعائلة التي ينتمي اليها وكلها تؤكد مسألة الانتقال من الحيوان التي تحدثت عنها. يمكن النظر بدون تردد الى مجلة نايتشر العلمية والى أبحاث معهد سكريبس لتأكيد ذلك.

ان نظرية المؤامرة هي، في الغالب، نظرية تهدف الى رمي مسؤوليات سياسية بين الدول من دون الاستناد الى مرجعية علمية صلبة. لذلك لاحظنا انه في الأيام الاولى من بداية انتشار الوباء تكثف الحديث عن المؤامرة. ان من تحدثوا عن المؤامرة وقتذاك لم يعطوا أنفسهم الوقت الضروري علميا للتحري عن حقيقة هذا الوباء. لقد لاحظنا انه بمرور الزمن، خفت أصوات اولئك الذين يفترضون ان هناك مؤامرة من وراء وباء «كوفيد-19».

سلوك سياسي تأمري

■ ماذا عن إدارة الوباء وكيف تدخل المصالح في حرف مسار محاربة الوباء؟

– انها عملية سياسية واقتصادية قد تحتل ان يكون هناك تدخل خبيث للبشر في منع التعامل السريع مع ادارة الكوارث، مثلا قد يكون من

في اي خاانة تدرجون فيروس «كورونا»، هل هو مؤامرة، عدوى واقعية أم ادارة سياسية؟

– علينا ان نميز بين مسألتين أساسيتين: الأولى هي ظاهرة الأوبئة بذاتها وطريقة ظهورها وتفشيها، والثانية هي ما يعرف بإدارة الوباء. فظاهرة الأوبئة التي تضرب البشر معروفة في التاريخ الانساني، والسلسلة التي يأتي منها وباء «كوفيد-19» هي سلسلة معروفة أيضا بدأت مع وباء السارس ثم تطورت الى مارس (سارس الشرق الاوسط) والذي ظهر في بعض البلدان العربية.

والمعروف عن الأوبئة المنتقلة، الى البشر ان مصدرها الحيوان ومن الصعب جدا انتقالها الى البشر. لذلك تحاول هذه الأوبئة ان تغير شكلها وطريقة تدخلها بما يساعدها على ايجاد بيئة بشرية للعيش ضمنها. وقد يحدث ذلك في واحد من عشرات مليارات المحاولات كما هو الحال مع أوبئة «كورونا».

في الواقع، ليس هناك اي بحث علمي يمكن ان يدعم نظرية المؤامرة في وباء «كورونا». على العكس بات هناك اليوم سلسلة قيمة من الابحاث

عدوى حقيقية ام مؤامرة!؟

من جهة أخرى، يمكن أن يكون للمؤامرة وجه آخر في موضوع «كورونا»: جانب جديد لتبليان مساعي الدول وإدارتها للوباء، ناهيك عن مصالح الشركات المصنعة للقاح المحتمل إطلاقه قريباً، أو حتى رفض الدول مساعدة بعضها البعض لأسباب جيواستراتيجية، وذلك بإعتماد سلوكيات سياسية نامرية خبيثة.

وفي إطار جمع بعض التحليلات والتفسيرات حول موضوع «كورونا» المستجد وفي أي خانة يُدرج الفيروس، ناهيك عن التأثيرات السلبية التي يخلفها، كان لا بد من «البيان الاقتصادية» محاورة بعض الأخصائيين في مجال القضايا الاستراتيجية والدولية، للإطلاع أكثر على النظريات القائمة وتفسيرها الى جانب إلقاء الضوء على الجزء الخفي الكامن وراء هذا الفيروس القاتل.



د. خليل حسين (باحث في الشؤون الدولية والقضايا الاستراتيجية):

«كوفيد-١٩» مصنع وتم نشره لغايات وأهداف محددة

لا يستبعد الباحث في الشؤون الدولية والقضايا الاستراتيجية الدكتور خليل حسين نظرية المؤامرة في تفشي فيروس «كوفيد-١٩» المستجد في أرجاء العالم، وأشار في مقابلة مع «البيان الاقتصادية» الى تبادل التهم بين الصين والولايات المتحدة حول ناشر هذا الفيروس القاتل، معتبراً إتهام الصين بنشر الفيروس غير مبرر لاعتبارات عدة، واجدا ان إنتشار «كوفيد-١٩» سيغير من سلوكيات دول العالم قاطبة على مستوى الاقتصاد والصناعة والزراعة، كما وسيغير من سلوكيات البشر اليومية والحياتية.



اتهام غير مبرر

■ في رأيكم، هل الولايات المتحدة أم الصين وراء انتشار هذا الفيروس أم هناك جهة أخرى؟

– يقال أنه انطلق من الصين والتي بدورها لديها قراءة خاصة لهذا الموضوع، حيث تؤكد بأنه صنع في الولايات المتحدة وتم نشره في ووهان عن طريق جنود شاركوا في مؤتمر عسكري في هذه المدينة. في حين أنه لا يمكن تحديد الدولة التي قامت بتصنيع هذا الفيروس وأسباب نشره.

و عملية إتهام الصين غير مبررة، بحيث أنها دولة متقدمة جدا وتضم كل صناعات العالم، بالإضافة الى تمتعها بجميع المقومات التي تجعلها من أقوى دول العالم، ولكن حتى الآن لا يزال مصدر الفيروس مجهولاً.

بشر من نوع جديد

■ كيف تقيمون تأثيرات إنتشار هذا الوباء على اقتصادات الدول، وتحديدا الناشئة منها؟

– إنتشار هذا الفيروس سيغير من سلوكيات دول العالم على مستوى الاقتصاد والصناعة والزراعة، كما أنه سيخلق بشراً من نوع جديد، لذلك فإن آثاره سيئة جدا على مختلف إقتصادات الدول وليس الناشئة منها فقط، بحيث أن تداعياته الكارثية طاولت أعظم دول العالم كالولايات المتحدة والدول الأوروبية وحتى الصين، نتيجة الركود الاقتصادي الحاصل بسبب عمليات الإغلاق وتوقف معظم القطاعات عن العمل. كما أن هذا الفيروس وللأسف الشديد سيغير سلوكيات البشر اليومية والحياتية. ■

نظرية المؤامرة قائمة

■ في أي خانة تدرجون فيروس «كورونا»، هل هو مؤامرة، عدوى واقعية أم إدارة سياسية؟

– ثمة العديد من التحليلات حول هذا الفيروس وأسباب ظهوره، منهم من يربطها بالمؤامرة باعتباره فيروسا من صنع الإنسان تم نشره في العالم لحثيات سياسية واقتصادية، ومنهم من يؤكد أنه عدوى واقعية. كما وهناك علامات استهتام حول أسباب ظهوره، بحيث ان في علم الفيروسات إنتشار أي فيروس له خلفيات، ولكن بالنسبة لـ «كوفيد-١٩» المستجد فليس له سلاله.

وبحسب وجهة نظري وإطلاقا من التحليلات التي قمت بها، لا أستبعد أن يكون «كوفيد-١٩» مصنعا بطريقة ما بصرف النظر عن الجهات او الدول المسؤولة وتم نشره لغايات وأهداف محددة، أبرزها على سبيل المثال تخفيف أعداد سكان العالم، انطلاقا من ان لا قدرة للأرض على استيعاب الاعداد المتزايدة للبشر وتوفير الأمن الغذائي لهم، ومن هذا المنطلق نظرية المؤامرة قائمة.

من جهة أخرى وعلى المستويين الطبي والعلمي، لا يمكن تصنيع فيروس من دون أن يتوافر المضاد الحيوي له، الا أنه لا يتم الافصاح عنه قبل تحقيق الأهداف المطلوبة وبعدها يكشف النقاب عن اللقاح المضاد كما حصل في السابق مع عدد من الفيروسات مثل الحمى الاسبانية والكوليرا وغيرها من تلك التي انتشرت عبر العصور.

سبك تحقق أرباحاً للمرة الأولى منذ بداية العام يوسف البنيان: قوة سلسلة الإمدادات مكنتنا من مواجهة التحديات



أعلنت الشركة السعودية للصناعات الأساسية SABIC عودتها الى مسار تحقيق الأرباح للمرة الأولى منذ بداية العام الجاري على وقع آثار تداعيات فيروس «كورونا» التي فرضت حال عدم اليقين وتراجع الطلب وتقلص الأسعار في الأسواق العالمية.

وأشارت سبك الى تحقيق نمو في صافي الأرباح بلغ ٤٧,٣ في المئة في الربع الثالث من العام الجاري مقابل الربع نفسه من العام السابق مسجلة ربحاً قدره ٢٩٠ مليون دولار.

وأكد يوسف البنيان نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لـ «سبك» ان نتائج الربع الثالث تعود الى تحسن النشاط الاقتصادي، وزيادة أسعار النفط التي ادت بدورها الى ارتفاع أسعار المنتجات، مؤكدا ان أداء الشركة التشغيلي يتسم بالمرونة المعهودة، وان قوة سلسلة إمداداتها العالمية مكنت من مواجهة التحديات التي تلقي بظلالها على الاقتصاد العالمي، ما أسهم في ارتفاع المبيعات وتحسين الهوامش في هذا الربع.

سمو العقارية توقع اتفاقية تسهيلات ائتمانية مع البنك السعودي الفرنسي



عايض القحطاني

وقّعت شركة سمو العقارية اتفاقية تسهيلات ائتمانية (متوافقة مع احكام الشريعة الاسلامية) مع البنك السعودي الفرنسي، حيث تبلغ القيمة الاجمالية للتسهيلات البنكية ٦٤ مليون ريال تتكون من الآتي:

- خطاب ضمان حسن تنفيذ بقيمة ٣٢ مليون ريال.
 - خطاب ضمان الدفعة المقدمة بقيمة ٢٢ مليون ريال.
 - تسهيلات بيع وشراء سلع (تورق) بقيمة ١٠ ملايين ريال.
- وقالت الشركة ان مدة التمويل تبلغ ٤ سنوات، وذلك لتمويل مشروع خيالا السكني (دار سمو) مع الشركة الوطنية للسكان. يذكر ان رئيس مجلس ادارة شركة سمو العقارية هو عايض القحطاني.

بروة العقارية تدرس تطوير مدن متكاملة لفئة الدخل المحدود والمتوسط

عبدالله الرميحي: تضيف بعدا انسانيا يتخطى المبدأ التقليدي في تشييد الأبنية



عبدالله الرميحي

تدرس مجموعة بروة العقارية حاليا تطوير مشاريع سكنية تتناسب مع فئة الدخل المحدود والمتوسط بتصاميم مستوحاة من النمط المعماري الحديث والتي ترتقي الى مستوى المدن الحديثة بخدماتها ومرافقها المتكاملة. وتحرص بروة على اختيار اكثر المناطق الحيوية لاقامة هذه المشاريع.

وللمناسبة، قال الرئيس التنفيذي للمجموعة عبدالله بن جبارة الرميحي: «ان الخطط الاستثمارية لبروة العقارية ترسخ مبدأ الشراكة الاستراتيجية للمجموعة مع حكومة قطر من خلال تطوير مشاريع تضيف بعدا انسانيا يتخطى المبدأ التقليدي في تشييد الابنية العقارية، وترتقي بجودة حياة الافراد والمجتمع عموما وتعظم حقوق المساهمين وتحقق الاتزان لمحفظة أصول الشركة». وأضاف الرميحي: «ستواصل بروة جهودها في تطوير مدن سكنية رائدة، ومشاريع تنموية، تلبى متطلبات السوق العقارية، وتخلق مجتمعات مستدامة، وفق أرقى المعايير والمواصفات، تواكب النمو العمراني والسكاني للدولة، بما ينسجم مع تحقيق رؤية قطر الوطنية ٢٠٣٠».

NY KOEN الامارات تسعى لشراء

ثالث أكبر شركة طيران اسرائيلية

قالت مجموعة NY KOEN التي تتخذ من دبي مقرا لها، انها ستقدم عرضا لشراء شركة إسرائيل، ثالث أكبر شركة طيران في إسرائيل، في المزاد المقبل.

وتأتي الصفقة في الوقت الذي تستعد فيه الامارات واسرائيل لبدء رحلات جوية مباشرة بين البلدين بعد التوقيع على اتفاق تطبيع العلاقات منتصف الشهر الماضي.

وأشارت مجموعة NY KOEN الى أنها تشعر بالحماسة تجاه عملية الشراء المحتملة لشركة إسرائيل والفرص التي يتيحها ذلك.

وقال البيان ان شركة AERO PRIVATE JET، وهي شركة تابعة للمجموعة، تمتلك قدرا كبيرا من الخبرة في مجال طيران الأعمال وترى في شراء إسرائيل فرصة لتوسيع خدماتها.

الواحة كابيتال تعين رئيسا تنفيذيا جديدا



احمد خليفة المهيري

عيّنت الواحة كابيتال المدرجة في سوق ابو ظبي للاوراق المالية احمد خليفة المهيري رئيسا تنفيذيا للشركة خلفا لـ عمرو المنهالي، وباشتر المهيري مهام منصبه الجديد في ١٨ تشرين الاول الماضي.

أضخم مشروع استثماري بين

الأردن والسعودية في تاريخ علاقاتهما

اعلن السفير السعودي في عمان نايف بن بندر السديري، عن أضخم مشروع استثماري في تاريخ العلاقات الاردنية السعودية.

وأشار السديري في حديث صحفي، الى ان المشروع يتمثل بسكة حديد تربط بين العقبة وعمّان.

كما لفت الى ان حجم التبادل التجاري بين الاردن والسعودية بلغ ٥ مليارات دولار العام الماضي، موضحا ان السعودية تتطلع الى زيادته في الأعوام المقبلة.

وتوقع السديري ان يوفر المشروع حوالي ٥ آلاف فرصة عمل، كما انه سيسقطب ٦٠٠ طالب طب ويوفر ٣٠٠ سرير.



فقط مع بروج للتأمين

تبقى متفائلاً في كل الظروف

تميزت شركة بروج للتأمين ، ومنذ تأسيسها، باتخاذ الصدق، الثقة والشفافية منهجاً واضحاً في كافة تعاملاتها، فحظي عميلها بتميز خاص جعله يشعر بل يعيش معنى الأمان كواقع ملموس لا كحلم يسعى لتحقيقه. لمزيد من التفاصيل تفضلوا بزيارة أحد فروعنا في المملكة أو موقعنا على الإنترنت.

فرع الخبر

هاتف: ٧١١٧٤٩٨ (١٣-٩٦٦+) فاكس: ٢٦٦١٥٩٨ (١٣-٩٦٦+)

ص.ب ١٦٩١ الخبر ٢٥٩١٣ المملكة العربية السعودية

فرع جدة

هاتف: ٦٥٢٩١٢١ (١٢-٩٦٦+) فاكس: ٦٥٢٩١٣٦ (١٢-٩٦٦+)

ص.ب ٧٤٢ جدة ٢١٤٢١ المملكة العربية السعودية

المركز الرئيسي: الرياض

هاتف: ٢٩٢٨٢٨ (١١-٩٦٦+) فاكس: ٢١٧٢٣٥٠ (١١-٩٦٦+)

ص.ب ٥١٨٥٥ الرياض ١١٥٥٣ المملكة العربية السعودية

www.burujinsurance.com

توفر مليون وظيفة اضافية خلال السنوات العشر المقبلة

السعودية تطلق اكبر استراتيجية لتنمية رأس المال البشري في السياحة



أحمد الخطيب

وزير السياحة السعودي

أطلقت المملكة العربية السعودية أكبر استراتيجية في تطوير رأس المال البشري في القطاع السياحي المحلي تضم ٢٠ برنامجا تسعى من خلالها الى توفير مليون وظيفة خلال السنوات العشر المقبلة، وتأتي تماشيا مع «رؤية السعودية ٢٠٣٠» في تطوير القطاع السياحي وتعزيز مكانته في خلق الفرص الوظيفية والمساهمة في رفع الناتج المحلي.

وجاء الاعلان عن الوظائف المليون في حفل اطلاق

استراتيجية تطوير رأس المال البشري في القطاع السياحي في المملكة، والذي نظمته وزارة السياحة في حي الطريف في الدرعية.

وقال وزير السياحة السعودي أحمد الخطيب، خلال كلمته في الحفل، ان هذا الاحتفال يعطي وعدا بمزيد من فرص العمل في قطاع السياحة، كونه أحد مرتكزات «رؤية ٢٠٣٠»، حيث ان استراتيجية السياحة الوطنية وضعت ضمن مستهدفاتها ايجاد مليون وظيفة في القطاع خلال السنوات العشر المقبلة، مشيرا الى ان هذا الحدث يأتي بعد إطلاق التأشيرة السياحية وفتح المملكة أبوابها للسياح من مختلف أرجاء العالم، قبل عام.

بعد توقيع وبدء عقود الاسناد والتشغيل

١٠,٤ في المئة نمو أعداد الحاويات المناولة

في الموانئ السعودية خلال أكتوبر



مسعود بن عبد الرحمن الدريس

الهيئة العامة للموانئ «موانئ»

حققت الموانئ السعودية، التي تشرف عليها الهيئة العامة للموانئ «موانئ» خلال شهر أكتوبر الماضي، ارتفاعا لافتا في أعداد الحاويات المناولة، بواقع أكثر من ٦٢٥ الف حاوية قياسية، بنسبة زيادة بلغت ١٠,٤٢ في المئة، فيما بلغ إجمالي أطنان البضائع المناولة ٢٥ مليون طن، والقادمة عبر ٩٨٧ سفينة.

ووفقا للمؤشر الإحصائي الصادر من الهيئة العامة للموانئ، فقد حققت الموانئ السعودية خلال الشهر الماضي ارتفاعا آخر في إجمالي المواد الغذائية بواقع ٢,٥ مليون طن، بنسبة زيادة بلغت ١٠,٤٣ في المئة، فيما بلغ أعداد السيارات الواردة أكثر من ٦٣ الف سيارة، وبلغ عدد المواشي أكثر من ١٧٤ الف رأس من الماشية الحية.

وتأتي هذه الزيادة المستمرة والنمو المتصاعد، التي تسجلها موانئ المملكة، في ظل الشراكات الاستراتيجية للهيئة العامة للموانئ مع كبرى الخطوط الملاحية العالمية، ما أسهم عن اطلاقها أربعة خطوط ملاحية عابرة للقارات هذا العام لتعزيز قوة ربط موانئ المملكة مع موانئ الشرق والغرب وزيادة كميات المناولة في الموانئ.

وجاءت الزيادة نتيجة لتوقيع وبدء عقود الاسناد والتشغيل هذا العام في محطات الحاويات بميناءي جدة الاسلامي والملك عبدالعزيز في الدمام، بهدف رفع مستوى الأداء التشغيلي واللوجستي والارتقاء بتنافسية الخدمات المقدمة للمستفيدين، اضافة الى تطوير الأرصدة ورفع قدرات البنية التحتية والطاقات الاستيعابية في هذا القطاع الحيوي، ما يلبي متطلبات التنمية والاقتصاد الوطني وسلاسل الامداد العالمي.

يذكر ان «موانئ» تسعى، وفق خططها الاستراتيجية ومبادراتها التطويرية الى جعل الموانئ السعودية مركز جذب للتجارة العابرة، وان تكون من الموانئ الرائدة عالميا.

BAE SYSTEMS السعودية والأكاديمية الوطنية للطيران

توقيع عقدا لتدريب فنيي صيانة الطائرات



وقعت كل من شركة بي ايه اي سيستمز السعودية للتطوير والتدريب BAE SYSTEMS والأكاديمية الوطنية للطيران (طيران) عقد شراكة لتدريب فنيي صيانة الطائرات في السعودية، وذلك برعاية وحضور محافظ المؤسسة العامة للتدريب التقني والمهني الدكتور أحمد بن فهد الفهيد.

وتهدف هذه الشراكة الى تقديم برامج تدريبية متنوعة تعتمد على افضل المناهج الدولية المعتمدة في هذا المجال، بالاضافة الى الاعتمادات المقررة من هيئة الطيران المدني في السعودية.

وبهذه المناسبة، أعرب الدكتور عبداللطيف آل الشيخ، الرئيس التنفيذي لشركة بي ايه اي سيستمز السعودية عن خالص شكره وتقديره للمحافظ د. الفهيد، لحضوره مراسم توقيع هذا العقد والشراكة مع أكاديمية «طيران»، مؤكدا ان هذا الدعم يشكل تكاملا حقيقيا بين أجهزة الدولة والقطاع الخاص، مما سيسهم في تحقيق أهداف الرؤية الوطنية ٢٠٣٠.

ومن جهته، أكد الكابتن محمد السبيعي، مدير عام «طيران» ان هذه الخطوة المهمة في مسيرة الأكاديمية ستسهم في فتح مجالات تدريب جديدة للشباب السعودي.

مجموعة الزاهد ترفع حصتها في فنادق دالاتا الايرلندية

الى ٩,٧٧ في المئة

رفعت مجموعة الزاهد السعودية حصتها في مجموعة فنادق دالاتا من ٨,٠٥ الى ٩,٧٧ في المئة.

والمجموعة الفندقية «دالاتا» مدرجة بسوق الأسهم الايرلندية في دبلن، وتمتلك وتدير ٤٤ فندقا في ايرلندا وبريطانيا.

وكانت مجموعة الزاهد بدأت الاستثمار في دالاتا خلال اغسطس الماضي، حيث اشترت آنذاك حصة نسبتها ٣,٤٢ في المئة.

مجموعة شلهوب: هيكل تنظيمي جديد من أجل المستقبل

تفاهم بين شركة الحوسبة الصحية الدولية ومجموعة الاستشارات المخبرية الأردنية «مدلاب»



من اليمين: د. حسيب صهيون وغسان اللحام

وقّعت شركة الحوسبة الصحية الدولية اتفاقية تعاون مع مجموعة الاستشارات المخبرية الأردنية MEDLAB، تهدف الى ربط كافة فروع مدلاب على المنظومة الوطنية لمطالبات التأمين الصحي وهي المنظومة الموحدة التي ستتيح المجال لتخزين البيانات الطبية المتعلقة بالمرضى بصورة الكترونية وربط كامل المطالبات التأمينية الطبية.

وقّعت الاتفاقية عن مدلاب الرئيس التنفيذي الدكتور حسيب صهيون، وعن شركة الحوسبة الصحية الدولية الرئيس التنفيذي غسان اللحام حيث أكد الأخير على أهمية هذه الاتفاقية لما لها من فوائد وميزات وأهمها تعزيز سلامة المرضى وتقليل الأخطاء البشرية، كما ستعمل على زيادة الانتاجية لدى موظفي الموافقات والمطالبات وتسهيل عملهم من خلال الاعتماد على منصة موحدة للتواصل مع شركات التأمين وارسال المطالبات الكترونياً دون الحاجة لطباعتها.



MICHAEL CHALHOUB

DAVID VERCRUYSSSE

PATRICK CHALHOUB

أعلنت مجموعة شلهوب، الشريك الرائد لأفضل الماركات العالمية في منطقة الشرق الأوسط عن اعتمادها هيكلًا تنظيميًا جديدًا يتكون من ٤ قطاعات تتبع للرئيس التنفيذي للمجموعة باتريك شلهوب وهي: الشركات المدارة، المشاريع المشتركة والاستراتيجية والنمو والابتكار والاستثمار، العمليات والعوامل التمكينية، واخيراً الافراد والثقافة.

وسيتولى إدارة قطاع الشركات المدارة ديفيد فيركرويس DAVID VERCRUYSSSE بدءاً من ديسمبر المقبل، ومايك شلهوب MICHAEL CHALHOUB قطاع المشاريع المشتركة والاستراتيجية والنمو والابتكار والاستثمار.

في هذا السياق قال باتريك شلهوب: «لا شك ان المستقبل مليء بالفرص التي ستستفيد منها مجموعتنا، وكلّي ثقة بأن الهيكل التنظيمي الجديد سيمكننا من إطلاق العنان لكل إمكانات وطاقت الافراد العاملين لدينا، وسيفتح لنا المجال لدفع النمو والاستدامة وتبني الابتكار والابداع وتعزيز التعاون والتأزر وتحقيق الكفاءة والتحلي بالمزيد من المسؤولية والمساءلة عن مبادراتنا».

الاتحاد لائتمان الصادرات تحصد شهادات في برنامج LEAD للقيادة والتميز



عبر مدير العمليات والتعاون الدولي في شركة الاتحاد لائتمان الصادرات عبدالله النعيمي عن فخره بحصولها على شهادات نجاح في برنامج ليد LEAD للقيادة والتميز الذي اطلقتها الشركة في شهر مارس الماضي بالتعاون

مع كلية محمد بن راشد للإدارة الحكومية من الدكتور ثاني بن احمد الزيودي، وزير دولة للتجارة الخارجية والذي تم تعيينه مؤخراً نائبا لرئيس مجلس ادارة الشركة.

وكان د. الزيودي قام بزيارة مكتب الشركة في دبي حيث هنأ ادارتها على العديد من الجوائز محليا ودوليا وسلمها الشهادات الخاصة ببرنامج LEAD. كما ناقش الدور الاستراتيجي الذي تؤديه الشركة في تعزيز تنافسية الشركات الاماراتية ودعم نموها على الصعيد العالمي، بما يتماشى مع رؤية واهداف دولة الامارات لتسريع واستدامة التنوع الاقتصادي غير النفطي في الدولة.

١٥ نادي في الدوري الإيطالي لكرة القدم عاجز عن دفع رواتب لاعبيه

ذكرت تقارير صحافية ان ١٥ من أصل ٢٠ ناديا في دوري الدرجة الأولى الإيطالي لكرة القدم تعجز عن دفع رواتب لاعبيها لشهر تشرين الثاني الجاري.

وأشارت صحيفتا ال كوريري ديلو سبورت الإيطالية الى ان الاتحاد الإيطالي لكرة القدم ورابطة الدوري الإيطالي تقدما باقتراح مزدوج للحكومة الإيطالية لمحاولة حل هذه الأزمة، حيث لفت الطلب الاول الى تأجيل الموعد النهائي لدفع رواتب اللاعبين في الموسم الحالي، لكن هذا الامر يتطلب التوصل لاتفاق بين الاندية واللاعبين أولا.

أما الاقتراح الثاني فينص على عدم تحمل الاندية قيمة الضرائب المتعلقة برواتب اللاعبين في الموسم الحالي.



١٩٣ مطارا يواجه خطر الافلاس

حذر مجلس المطارات الأوروبي من ان هناك ١٩٣ مطارا يواجه خطر الافلاس خلال الأشهر المقبلة، بفعل تداعيات جائحة «كورونا».

وقال المجلس، في بيان، ان التهديد المتعلق بإعادة اغلاق المطارات في أوروبا يشير الى احتمالية انهيار جزء كبير من نظام النقل الجوي، ما لم تتجه الحكومات الى تقديم الدعم المطلوب. وأشار الى ان تلك المطارات مسؤولة عن توظيف ٢٧٧ الف شخص، وتساهم بـ ١٢ مليار يورو في الناتج المحلي الاجمالي الأوروبي، مبينا ان حركة المسافرين في المطارات الأوروبية تراجمت ٧٣ في المئة.

واحة أيلة للتطوير تتخطى خطتها المتوقعة في بيوعات الشقق

م. سهل دودين: سواصل التسويق لبقية الوحدات ونستمر في الإنجاز



أعلنت شركة واحة أيلة للتطوير Ayla عن تجاوز خطتها المتوقعة في عدد بيوعات الشقق ضمن الوحدات السكنية المتوفرة في أيلة خلال الفترة الماضية، ما يظهر الرواج الكبير الذي تلقاه منتجات أيلة السكنية.

وبرغم تداعيات جائحة «كورونا»، نجحت أيلة للتطوير في تخطي العدد المستهدف للشقق المباعة، موفرة للمالك الجدد باقة

واسعة من الوحدات السكنية بمساحات مختلفة في شقق الغولف وشقق الجزر تلبية احتياطات الراغبين في السكن والاقامة والترفيه بمزايا عالمية.

وعبر المدير التنفيذي للشركة المهندس سهل دودين عن سعادته الغامرة بهذا الانجاز الجديد ضمن الظروف السائدة، وعن التزام أيلة الدائم في توفير افضل متطلبات الحياة العصرية لأعضاء أسرة أيلة من المالكين الجدد للشقق التي تتميز بالجودة العالية والتصاميم العصرية الأخاذة.

وقال دودين: «نواصل العمل في أيلة وفقا لمخطط شمولي واضح المعالم، ونجحنا لتاريخه في التقليل من الآثار السلبية لجائحة «كورونا» التي أثرت بشكل ملموس على قطاع التطوير العقاري والسياحي، بل وسخرنا طاقاتنا لتحقيق انجازات جديدة على ارض الواقع بالتوازي مع التزام كامل بإجراءات ومعايير السلامة العامة والوقاية، ونخطط لمواصلة تسويق بقية الوحدات السكنية واستمرار مسيرة الانجاز في مرافق أيلة الأخرى».

٢١٢ مليون درهم الأرباح الصافية لدبي للاستثمار بنهاية الربع الثالث

خالد بن كلبان: استراتيجية النمو من عوامل تعزيز القدرة

على تجاوز التحديات



أعلنت دبي للاستثمار تحقيق أرباح صافية قدرها ٢١٢ مليون درهم للربع الثالث من العام الجاري، بزيادة قدرها ١٠٢ في المئة.

وسجلت الشركة ربحا صافيا للأشهر التسعة المنتهية بقيمة ٤١٨ مليون درهم. كما ارتفع إجمالي الأصول الى ٢١,٥ مليار درهم بنهاية الربع الثالث، مقارنة مع ٢٠,٦ مليار درهم خلال الفترة نفسها من العام الماضي.

وقال نائب رئيس مجلس الإدارة وكبير المسؤولين التنفيذيين في الشركة خالد بن كلبان: «بالرغم من الظروف الصعبة، فقد تمكنت دبي للاستثمار من تحقيق أداء قوي خلال هذا الربع. وبدأت مختلف الأنشطة والأعمال عموما تسجل انتعاشا، لذا نقوم في الشركة على التأقلم مع ظروف العمل المتغيرة. وتمثل المراجعة الدقيقة والتحليل والاستغلال الامثل للموارد، الى جانب استراتيجية النمو للشركة، عوامل أساسية لتعزيز القدرة على تجاوز التحديات في ممارسة الأعمال».

محمد بن غاطي: السوق العقارية في دبي أضحت أكثر نضجا

وحافظت على جاذبيتها للمستثمرين المحليين والعالميين



طمأن الرئيس التنفيذي لشركة بن غاطي للتطوير العقاري محمد بن غاطي الى ان السوق العقارية في دبي أضحت أكثر نضجا ووصلت الى مرحلة تصحيح سعري صحية، لأنها تدعم المستثمر والمستهلك النهائي معا، وهذا يزيد من فرص تحقيق هامش ربحي من الاستثمار للمستخدم النهائي، وبالتالي يساعد في استمرارية العجلة الاقتصادية وتحريك قوي للسوق العقارية.

ورأى بن غاطي ان السوق العقارية في الامارة حافظت على جاذبيتها في أوساط المستثمرين المحليين والعالميين بالرغم من تفشي آثار جائحة «كورونا»، حيث أظهرت بيانات دائرة الاراضي والاملاك دخول ١٠ آلاف و٧٢٨ مستثمرا جديدا الى السوق يمثلون ٧٠ في المئة من إجمالي عدد المستثمرين طوال الأشهر التسعة الأولى من ٢٠٢٠.

إن ام سي هيلث تتجه لمقاضاة ارنست أند يونغ في سعي لزيادة

المبالغ المستردة لدائني المستشفيات الاماراتية

تتجه ألفاريز ومارسال شركة الوصاية الادارية على NMC HEALTH الى رفع دعوى قضائية ضد ارنست أند يونغ التي تجري التدقيق بشأن NMC، اذ تسعى الى زيادة المبالغ المستردة لدائني مجموعة المستشفيات الاماراتية.

وأوضحت ألفاريز ومارسال في تقرير: «أجرينا محادثات واخترنا مستشارا رئيسيا لتقديم المشورة لنا في ما يتعلق بإجراءات محتملة وشرعنا في عملية قانونية لرفع دعوى ضد المدققين في ارنست أند يونغ من خلال إصدار اخطار مبدئي بشأن دعوى محتملة».

وNMC هي أكبر شركات تقديم الخدمات الصحية بالقطاع الخاص في الامارات، اذ تشغل أكثر من ٢٠٠ منشأة منها مستشفيات وعيادات وصيديات. وتسبب انهيارها هذا العام، والذي جاء وسط مزاعم احتيال والكشف عند ديون مخفية بما يزيد عن أربعة مليارات دولار، في خسائر ثقيلة لبنوك اماراتية وأجنبية وأثار معارك



قضائية سعيا لاسترداد أموال المديونية.

خفض عدد الأجانب العاملين في الكويت ٣٠ في المئة

أقر مجلس الأمة الكويتي بالاجماع قانونا يقضي بخفض عدد الأجانب العاملين في دولة الكويت. ويبلغ عدد الاجانب العاملين في الكويت ٣,٤ مليون، بينما لا يتجاوز عدد الكويتيين مليون شخص.

وكان الشيخ صباح خالد الصباح رئيس الوزراء قد صرح خلال شهر حزيران الماضي انه يود ان يخفض عدد الأجانب ٣٠ في المئة هذه السنة.

كل تأميناتك في شركة واحدة



التغيير البناء في زمن الانتكاسات العالمية

----- بقلم: غازي أبو نحل (رئيس مجلس إدارة مجموعة شركات Nest Investments (Holdings) L.T.D والرئيس الفخري لرابطة مراكز التجارة العالمية) -----

سيتعين على مختلف البلدان أن تتيح لرأس المال والأيدي العاملة والمهارات والإبتكارات الإنتقال إلى بيئة مختلفة للأعمال بعد زوال الجائحة، وأنه خلال فترة الإنتعاش من الضروري أن تعمل البلدان المعنية على تحقيق اهدافها المتصلة بالمناخ والبيئة.

إن متابعة دقيقة لهذه الإجتماعات، لاسيما في الشق المتعلق بالنواحي الإنسانية والإجتماعية وشؤون التنمية وسبل مواجهة الفقر، تجعلنا نتوقف عند الأمور الآتية:

✳ أدت هذه الجائحة إلى أكبر إنكماش إقتصادي عالمي في العقود الثمانية

الماضية: فهي تؤثر على الاقتصادات النامية والناشئة والمتقدمة وتزيد من معدل الفقر العالمي وتفاقم من التفاوت بين طبقات المجتمع وتلحق الضرر بأفاق النمو الإقتصادي على المدى الطويل. وأدى الاغلاق الإقتصادي وفرض القيود واستمرار حالة عدم اليقين إلى تراجع الإستثمارات والتجارة وتدفقات التحويلات المالية وتآكل فرص العمل ورأس المال البشري وإبقاء الأطفال خارج المدارس والضغط على سلاسل الإمداد الغذائية والطبية. وقد تؤدي الأزمة إلى زيادة تفاقم الهشاشة والصراع والعنف، فضلاً عن تكثيف مخاطرها. وتهدد الأزمة الإقتصادية الأرواح وسبل العيش بين الفئات الضعيفة من السكان، بما في ذلك الأسر التي تقودها النساء والشباب والمسنون واللاجئون والمشردون. كما أنها تعمل على توسيع الفجوات بين الجنسين، وتعرض للخطر ما تحقق بشق الأنفس من مكاسب وتوقعات انمائية للفتيات والأطفال عموماً. وفي هذا الاطار، لا بد من الاشارة بمجموعة البنك لسرعة ونطاق استجابتها لمكافحة الجائحة في مختلف البلدان. فقد كانت المجموعة في طليعة المؤسسات المتعددة الأطراف التي بذلت جهوداً تركز على الإغاثة واعادة الهيكلة والانتعاش القادر على الصمود. ونرحب بالتركيز على الاستجابات الصحية والاجتماعية والاقتصادية، فضلاً عن السياسات والمؤسسات والاستثمارات التي ستكون بالغة الأهمية للانتعاش الشامل المستدام والقادر على الصمود.

✳ تدعم مجموعة البنك الدولي جهود البلدان الرامية إلى تعزيز النظم الصحية وينبغي أن تستمر في القيام بذلك. ونشدد على أهمية وجود لقاح فعّال لفيروس «كورونا»، ونرحب بالتمويل البالغ



في نهاية الإجتماعات السنوية الافتراضية لعام ٢٠٢٠ لصندوق النقد والبنك الدوليين، اشادت لجنة التنمية، وهي منتدى على المستوى الوزاري يمثل ١٨٩ بلداً عضواً في مجموعة البنك الدولي وصندوق النقد، بمدى سرعة ونطاق استجابتهما للجائحة، وحثت في الوقت ذاته على مواصلة العمل مع البلدان الأعضاء والقطاعين العام والخاص وشركاء التنمية المحليين وغيرهم من المنظمات الدولية. وأشارت إلى أن مجموعة البنك الدولي نفذت مشاريع تمويلية ترتبط بجائحة «كورونا». وأعربت اللجنة عن دعمها لتركيز مجموعة البنك

الدولي على الاستجابات الصحية والاجتماعية والاقتصادية، فضلاً عن السياسات والمؤسسات والاستثمارات التي ستكون بالغة الأهمية للانتعاش الشامل المستدام والقادر على الصمود. وذكرت أن المجموعة تقوم بدور حاسم في التحديات العالمية الرئيسية، من خلال مساعدة البلدان المعنية على إعادة البناء بشكل أقوى وأفضل، يمكنها تحقيق رسالتها – إنهاء الفقر وتعزيز الرخاء المشترك – فضلاً عن دعم الأهداف الإنمائية لمختلف البلدان.

تابعنا الإجتماعات السنوية لصندوق النقد والبنك الدوليين افتراضياً لهذا العام، ولاحظنا مدى تركيز المجتمعين على النواحي الإنسانية والاجتماعية الناجمة عن تفشي الوباء وسبل المواجهة وكيفية العودة إلى أوضاع سليمة وصحية وقادرة، في الوقت نفسه، على إعادة عقارب الساعة، أي الوقت الذي توقفت فيه مشاريع إنقاذ ملايين من البشر من براثن الجهل والفقر والأوبئة والأمراض...

رئيس مجموعة البنك الدولي **ديفيد مالباس** ركز في كلمته على الأبعاد الإنسانية للأزمة – وكنا أشرنا في المقال الأخير إلى ضرورة وأهمية معالجة هذه الناحية من تبعات الجائحة – بدءاً من توقعات البنك الدولي الجديدة بأن ما بين ١١٠ ملايين و١٥٠ مليون شخص آخرين سيقعون في براثن الفقر المدقع بحلول العام ٢٠٢١. ونظراً لأن الجائحة قد تسببت في خسائر فادحة في رأس المال البشري، فقد أبرز **مالباس** دعم البنك الدولي للتعليم عن بعد في ٦٥ بلداً، وعلى شراكته مع اليونيسيف واليونسكو بشأن أطر إعادة فتح المدارس. واستشرافاً للمستقبل، حث **مالباس** على التعاون دعماً لتحقيق إنتعاش شامل قادر على الصمود، وذكر أنه

الدولي وصندوق النقد الدولي ٢٠٢١، إذا كان الوضع الاقتصادي والمالي يتطلب تحديد المبادرة لفترة ستة أشهر أخرى، مع استكمالات مستهدفة لمبادرة نيسان/أبريل ٢٠٢٠. ونشجع بقوة الدائنين من القطاع الخاص على المشاركة بشروط مماثلة عندما تطلب البلدان المؤهلة ذلك. وبفضل جهود الدائنين الثنائيين الرسميين، تعمل المبادرة على خلق حيز مالي تشد الحاجة إليه وتدعم برامج التمويل التي ينفذها صندوق النقد والبنك الدوليين لأشد البلدان فقراً.

* ان تطلع مجموعة البنك الدولي إلى المرحلة المقبلة التي تلي القضاء على الجائحة أو محاصرتها على الأقل، والمرجح البدء بها في الفصل الأول من العام القادم، تتطلب الإشادة والمطالبة في الوقت نفسه: الإشادة باهتمام البنك الدولي وصندوق النقد في مرحلتي الهيكلية والانتعاش على مساعدة البلدان المعنية على إعادة البناء بشكل أفضل، مع التركيز على تعزيز اللبنة الأساسية لتحقيق انتعاش شامل ومستدام، وضمان الحصول على الطاقة وأمن الطاقة بتكلفة ميسورة، والتصدي للتحديات التي تواجه أوجه الضعف الاقتصادية والبيئية بما في ذلك تغير المناخ. والمطالبة بخطة عمل مقبلة متعلقة بتغير المناخ، وتسريع وتيرة الانتعاش المرن الذي يركز على فرص العمل والتحول الاقتصادي. لذلك، نطلب من مجموعة البنك الدولي تقديم المعارف والمشورة السياسية والمساندة المالية لمساعدة البلدان المعنية على تدعيم شبكات الامان الاجتماعي وتسهيل انتقال رأس المال والعمالة نحو القطاعات التي ستكون منتجة ومستدامة في سياق ما بعد الجائحة، مع إتاحة الابتكارات اللازمة لزيادة تمويل التجارة أمام الشركات الصغيرة والمتوسطة ومواجهة تحديات القطاع غير الرسمي. ونحث المجموعة على دعم اجتذاب وتعبئة رأس المال الخاص والموارد التمويلية، وذلك من خلال منتجات مبتكرة من مؤسسة التمويل الدولية والوكالة الدولية لضمان الاستثمار، مع البناء على استراتيجية مؤسسة التمويل الدولية لإنشاء الأسواق وتعزيز الإستثمارات والبنية التحتية الجيدة لتحقيق إنتعاش واسع النطاق وتنمية طويلة الأجل.

تتحرك مجموعة البنك على أكثر من محور عملي ونظري في محاولة للتغلب على الانتكاسة التي أصابت العالم بفعل جائحة «كوفيد-١٩»، وهي استطاعت تحقيق الكثير في هذا المجال تخفيفاً من المعاناة ورسماً لخارطة طريق مستقبلية.

حتى في خضم أزمة تحدث مرة واحدة في القرن، اننا على يقين بأن حلولاً مستدامة ستنبثق من رحم هذه الأزمة، وتكون في جانب منها نتيجة لتبني التغيير البئ.

بالعمل سوياً، اعتقد اننا قادرون على إحداث هذا التغيير البئ، واختصار أمد هبوط النشاط الإقتصادي وبناء أساس قوي لنموذج للرخاء أكثر دواماً. نموذج يمكنه النهوض بكل البلدان وكل الشعوب. ■

حجمه ١٢ مليار دولار المعتمد مؤخراً للبلدان المؤهلة للاقتراض من المؤسسة الدولية للتنمية والبنك الدولي للإنشاء والتعمير لدعم شراء اللقاحات وتوزيعها. ونشجع مجموعة البنك الدولي على المساعدة في جعل الاختبارات والعلاجات واللقاحات ميسورة التكلفة للبلدان النامية مع امكانية حصولها عليها على قدم المساواة. وفي حين مازالت أزمة جائحة «كورونا» تطرح تحديات صحية واقتصادية واجتماعية واسعة النطاق على مدى فترة طويلة، فإننا نشجع على تكثيف العمل لبناء نظم صحية قوية لها تغطية شاملة، وبالتالي زيادة مستوى التأهب والمرونة ضد الأوبئة في المستقبل. وفي هذا السياق، يمكن للتكنولوجيات الرقمية ضمان تقديم الاستشارات الطبية الحيوية، ومواصلة الخدمات التعليمية، والسماح للشركات بالاستمرار. لذلك نرحب بعمليات مجموعة البنك التي توسع نطاق الربط الرقمي مع حماية الأمن وخصوصية البيانات، وتوسيع نطاق الخدمات المالية الرقمية ودعم التحول الرقمي. وتساعد هذه الجهود الشركات على التكيف مع الأزمة وزيادة القدرة التنافسية والحفاظ على فرص العمل ومواصلة تقديم الخدمات الحيوية، بما في ذلك التعليم والصحة والحماية الاجتماعية والحصول على التمويل.

* لا بد من التوقف والإشادة بمجموعة البنك الدولي، لاسيما بعد الاطلاع على لائحة المشاريع الآيلة الى التنفيذ في الربع الاخير من العام الحالي، حيث بلغ حجم الارتباطات ٤٥ مليار دولار منها ٢٢ مليار دولار من البنك الدولي للإنشاء والتعمير/ المؤسسة الدولية للتنمية، و ١١ مليار دولار من مؤسسة التمويل الدولية، وملياري دولار من الوكالة الدولية لضمان الاستثمار، بما في ذلك من خلال صناديق الصرف السريع، لعمليات في أكثر من ١٠٠ بلد. ونرحب بالمرحلة الثانية من استجابة مؤسسة التمويل الدولية، التي ستشمل إعادة هيكلة وإعادة رسمة الشركات والمؤسسات المالية القادرة على الاستمرار، فضلاً عن دعم سلاسل القيمة للرعاية الصحية في الاقتصادات الناشئة والنامية. كما نتوقف عند الزيادة المقررة في عملية التجديد التاسعة عشر لموارد المؤسسة الدولية وحجمها ٢٥ مليار دولار في السنة المالية ٢٠٢١ لمساعدة البلدان المعنية على تلبية احتياجاتها الإنمائية طويلة الأجل. بالإضافة إلى ذلك، نشيد بصندوق النقد الدولي على استجابته السريعة والفعالة للأزمات، حيث قدم نحو ١٠٠ مليار دولار في شكل مساعدات لأكثر من ٨٠ بلداً خلال هذه الجائحة، من خلال تسهيلات التمويل في حالات الطوارئ. وندعو الصندوق الى مواصلة استخدام جميع الأدوات والموارد المتاحة لمساعدة الأعضاء على تحقيق مخرج دائم من الأزمة مع بناء اقتصادات اكثر مرونة وشمولاً.

* تعتبر مبادرة تعليق مدفوعات خدمة الديون ستة أشهر خطوة جبارة وهي تستوجب الإشادة، لا سيما مع اقترانها بدراسة ما إذا كان الوضع الإقتصادي والمالي يتطلب تمديد المبادرة لفترة ستة أشهر أخرى بحلول موعد عقد اجتماعات الربيع لمجموعة البنك



بقلم: عبد الخالق رؤوف خليل
الأمين العام السابق للاتحاد العام العربي للتأمين

بحيث أن أكثر من نصف الأسر في السويد تتكون من فرد واحد فقط مما يقلل من خطر الإصابة بالفيروس. ولعل الإحصائيات الأخيرة أظهرت تدني معدل الإصابة في السويد بالمقارنة مع الدول الأوروبية الأخرى. ولكن السلطات السويدية برغم حثها للمواطنين بممارسة التباعد الاجتماعي والعمل من المنزل ما أمكن ذلك، إلا إنها أقرت العزل الذاتي لمن تزيد أعمارهم عن السبعين عاما بهدف حمايتهم، كما أغلقت المدارس الثانوية والجامعات ولكنها أبقى الحضانات والمدارس الابتدائية مفتوحة لتتيح العمل للأمهات وأولياء الأمور. ولا شك أن السويد تحاول تقليل الآثار الاقتصادية السلبية الناتجة عن تفشي وباء «كورونا» وربما يتحقق الهدف الآخر وهو الوصول لتحقيق مناعة القطيع والأيام القادمة كفيلة بإظهار الحقيقة. وبعد، فما زلنا نجهل الكثير عن هذا الفيروس والمرض الذي يسببه. فهل نضحي بالآلاف من البشر لنصل إلى تحقيق مناعة القطيع لنحمي ما يتبقى من مجتمعاتنا من هذا الوباء؟ وهل ضمن تحقيق هذا الهدف إذا ما قمنا بذلك؟ وأين يكمن البعد الأخلاقي في هذا الأمر؟ إذن علينا أن ننتظر لتحقيق الوسيلة الآمنة، ألا وهي الوصول للقاح الآمن. وعندها سيتحقق الأمل المنشود بإذن الله.

«من يصل الأول : اللقاح ام مناعة القطيع»

تزامنا مع ظهور وباء «كورونا» ظهر مصطلح مناعة القطيع وذلك لاعتقاد الكثير من الخبراء والساسة أن له تأثيرا كبيرا في انحسار الوباء. وبالرغم من اختلاف وجهات النظر، تبقى مجموعة كبيرة من الناس في حيرة من أمرها، فمناعة القطيع أو المناعة المجتمعية تعني اكتساب مجموعة من الناس المناعة ضد وباء معين، وليس بالضرورة أن يكون كل الناس قد أخذوا التطعيم بل تكفي نسبة معينة منهم تراوح بين ٦٠ إلى ٩٥ في المئة حسب ضراوة الميكروب المسبب للوباء، فمرض مثل الحصبة كمثال يجب أن تصل مناعة القطيع فيه إلى ٩٥ في المئة نظرا لشدة المرض بينما تصل إلى ٦٠ في المئة في مرض مثل الأنفلونزا. وما زالت الدراسات والأبحاث على قدم وساق للتعرف على طبيعة الفيروس والاستجابة المناعية ضده، وقد ظهرت دراسات أثبتت أن جهاز المناعة ينشط ضد الفيروس خاصة لدى الأشخاص الذين لديهم مناعة قوية - وقد أثبتت الدراسات السابقة أن الفيروسين اللذين سبقا هذا الفيروس في الظهور وهما SARS and MERS قد استجاب جهاز

وأن هناك حاجة ماسة لدراسات عميقة لضراوة الفيروس حيث أن كثيرا من المصابين لا تظهر عليهم أعراض مرضية بينما تظهر على آخرين أعراض شديدة. وعلى النقيض من ذلك، أثبتت دراسات أخرى أن معدل تكون الطفرات الجديدة قليل نسبيا مما يعطي فرصة أكبر لنجاح اللقاح المستهدف. ومما لا شك فيه أن الكثير من العلماء وربما الساسة يتوقون للوصول إلى هذا الهدف. فهل يمكن لمجموعات كبيرة في مجتمع معين أن طوروا المناعة الخاصة بمجتمعهم؟ البعض يسترشد بتجربة السويد والتي تبنت فكرة المسؤولية الذاتية بحيث تقدم الحكومة الإرشادات للوقاية من المرض أكثر من تطبيق القواعد الصارمة والتي تبنتها غالبية الدول التي غزاها الفيروس. ولعل التوزيع السكاني في السويد - والذي يبلغ عدد سكانه حوالي عشرة ملايين نسمة - له تأثير إيجابي

مناعة لهم لدى كثير من المصابين، ولكن الدراسات الخاصة بفيروس «كورونا» المستجد مازالت في بداياتها وتحتاج لتعريفها بعدد كبير من المصابين والذين تعافوا. ويتوقع بعض العلماء أن الأشخاص الذين أصيبوا بالفيروس المستجد ستكون لديهم مناعة تقيهم من الإصابة به مرة أخرى، ولكن السؤال المحير كم ستبقى هذه المناعة؟ مع العلم أن الفروقات الفردية بين المصابين تمثل أحد العوامل الهامة. ويقول بعض العلماء أن ظهور استجابة مناعية يعطي أملا لنجاح اللقاح الجاري تطويره والذي ربما يستغرق انتاجه من سنة إلى سنة ونصف بسبب الوقت الذي يتم فيه تنمية الفيروس وتلقيته والاختبارات المتعددة التي ستجرى للتأكد من فعاليته وسلامته. وأشار إلى أن هناك العديد من المشاكل التي يجب أخذها في الحسبان، ومن أهمها نشوء سلالات جديدة من الفيروس حيث ثبت علميا أن الفيروس نفسه الذي يسبب مرض "COVID-19" في الولايات المتحدة يختلف بنسب متفاوتة في تركيبه الجيني عن الفيروس الذي ظهر في الصين، مما يؤكد قدرة الفيروس على تكوين طفرات جديدة.



UIC
United Insurance Company

المتحدة للتأمين



الأمان

بريم

www.uic.com.sy

رباعي 5046

أبرمت أكثر من ٥٠٠ عقد مع شركات محلية وعالمية بملياري دولار البحر الأحمر للتطوير تستهدف عقوداً بقيمة ٤ مليارات دولار



جون باغانو

أعلنت شركة البحر الأحمر للتطوير، عن استهدافها عقوداً بقيمة تصل إلى ١٥ مليار ريال سعودي (٤ مليارات دولار) نهاية العام الجاري، موضحة أن نسبة الانجاز المحققة في المشروع حتى الآن بلغت نحو ٣٠ في المئة. وأكدت الشركة إبرامها لأكثر من ٥٠٠ عقد مع شركات محلية وعالمية بقيمة إجمالية للعقود التي تم توقيعها حتى الآن ٧٥ مليار ريال (مليار دولار) شاملة عقود التصاميم والبناء والتشغيل لوحدة سكنية فاخرة ومرافق أخرى في موقع مشروع البحر الأحمر.

جاء ذلك في لقاء صحفي عقدته الشركة تحت عنوان «رؤيتنا واقع»، لاستعراض أبرز التطورات التي حققها المشروع وللتأكيد على استمرار الأعمال في أرض المشروع الممتد على مساحة ٢٨ ألف كيلومتر مربع، والذي يضم أرخبيلاً يحتوي على أكثر من ٩٠ جزيرة وبحيرة بكر، حيث من المقرر افتتاحه في العام ٢٠٢٢، متزامناً مع افتتاح مطار دولي بجواره، بالإضافة إلى أربعة فنادق في الوجهة، والتي سيعقبها افتتاح ١٢ فندقاً إضافياً عند اكتمال المرحلة الأولى من المشروع في عام ٢٠٢٣، وتوفير ٣ آلاف غرفة فندقية على ٥ جزر ومنتجعين في البر الرئيسي.

وقال جون باغانو، الرئيس التنفيذي للشركة: «توضح هذه المرحلة نطاق المشروع والتقدم الملحوظ المحقق في عمليات تطوير وجهة المستقبل ضمن تحقيق الأهداف الاستراتيجية لرؤية ٢٠٣٠».

بدوره، قال المهندس أحمد الدرويش، كبير الإداريين في الشركة، أن المرحلة الأولى من المشروع تستهدف ٢٠٠ الف زائر سنوياً، مشيراً إلى أن نسبة الانجاز المحققة في المشروع حتى الآن بلغت نحو ٣٠ في المئة.

دار الأركان تطلق أول مشروع لها في البوسنة والهرسك يوسف الشلاش: فرصة استثمارية رائعة موجهة لجميع المستثمرين

أعلنت دار الأركان، عن خطتها لاطلاق أول مشروع لها في أوروبا وتحديداً في دولة البوسنة والهرسك. ويحمل المشروع طابع المجمعات السكنية المتكاملة والمغلقة والتي تتوفر من خلالها كافة الخدمات والمرافق.



يوسف بن عبدالله الشلاش

وتبلغ مساحة المشروع ٥٠٠ الف متر مربع ويقع في غابة وسط مناظر طبيعية خلابة تبعد ٣٠ دقيقة من العاصمة ساراييفو. وفي هذا الصدد، قال رئيس مجلس إدارة الشركة

يوسف بن عبدالله الشلاش: «تضع اليوم شركة دار الأركان فرصة ذهبية في أيدي المستثمرين الراغبين بالاستثمار في مجال السياحة والضيافة الراقية بإطلاقها هذا المنتج ضمن محفظة مشاريعها الفخمة التي تعكس ملامح وجهاتها، فدولة البوسنة والهرسك تتمتع بمكانة خاصة وشعبية متنامية، وتمثل وجهة ثقافية عالمية ذات تاريخ وتقاليد أصيلة وطبيعة خلابة».

وأضاف: «ينظر إلى هذا المشروع كخطوة هامة لاثرآء وجهات الضيافة عالمياً، وملاذ رائع للراغبين في الاستفادة من منزل ثان وتجربة استثنائية داخل مجمع سكني مغلق وجذاب ويتميز بالخصوصية، كما أنه فرصة استثمارية رائعة في القطاع العقاري، والدعوة موجهة هنا للمستثمرين من البوسنة ومن جميع أنحاء العالم».

بن لادن العالمية القابضة تطلق برنامج التحول لقيادة خطة إعادة الرسملة



سامر خواشكي



عبد الرحمن باجنيد



خالد القويز

أطلقت مجموعة بن لادن العالمية القابضة برنامج التحول الذي يتضمن إعادة الهيكلة المؤسسية الجارية، وذلك بهدف تعزيز القدرات الاستراتيجية على امتداد المجموعة.

والمعلوم أنه في أعقاب استحواذ الحكومة السعودية ممثلة في وزارة المالية على حصة قدرها ٣٦,٢٢ في المئة في الشركة القابضة، ووضع الشركة خطة التحول وفقاً لثلاثة أهداف هي الارتقاء بمكانتها الوطنية والإقليمية كشركة رائدة في مجال الانشاء والتعمير على مستوى السعودية ودول مجلس التعاون الخليجي، إضافة إلى تأكيد دورها الحيوي في الاقتصاد المحلي وتحقيق أهداف رؤية ٢٠٣٠.

وقال الرئيس التنفيذي للمجموعة خالد القويز: «عملنا من خلال إطلاقنا للبرنامج على رصد وارساء الأسس اللازمة لتنفيذ دراسات الجدوى الشاملة ضماناً لنجاح عملية إعادة الرسملة الجارية لمجموعة بن لادن. كما أننا ندرك أن هذه المهمة ليست سهلة بأي حال من الأحوال، لكننا واثقون بامتلاك فرق الإدارة والعمليات التشغيلية للخبرات والمعارف اللازمة لتحقيق أهدافنا المنشودة، وكذلك بقدرات شركات الاستشارات العالمية التي قمنا بتعيينها». وكانت التعيينات الأخيرة شملت كوادر جديدة فالى القويز، عيّن أحمد الصانع عضواً منتدباً وعبد الرحمن باجنيد في منصب الرئيس التنفيذي لقطاع التطوير العقاري، وسامر خواشكي رئيساً تنفيذياً لقطاع الاستثمار.

قرار لمجلس الشورى اعتبر قضية التمديد لشركة سوليدير كأنها لم تكن

شركة سوليدير... وجهًا لوجهٍ مع الحقيقة

وتبقى الملاحقة والمثابرة والسعي وراء الحقيقة أساس الوصول الى الحق

ترفده دراسة قانونية تضع الأمور في نصابها



فادي خوري



المحامي جان الغاوي



القاضي مارون روكز



القاضية ريتا كرم

السلطة كونه اتخذ لغير الغاية التي من أجلها خوّل القانون السلطة المختصة حق اتخاذ.

وبنتيجة المعطيات الواقعية والقانونية التي أدلى بها وكيل فندق السان جورج في المراجعة الأساسية واللوائح اللاحقة، صدر التقرير عن المستشارية المقررة بعد دراسة معمّقة ومناقشة مستفيضة اقترنت بموافقة مفوض الحكومة المعاون، ورأى القاضيان بالنتيجة إبطال المرسوم سندا للأسباب والتبريرات المثارة والمعتمدة في متن التقرير، فاعتبرت قضية التمديد لشركة سوليدير كأنها لم تكن.

واعتبرت الجهة المدعية ان هذا الأمر يحمل على الارتياح الى ان تكرار صدور مثل هذا التقرير يطمئن المستثمر، أكان من مواطني البلاد أم من خارجها، ومن شأنه ان يرسخ في نفسه القناعة التامة، بأن العدالة في لبنان هي بخير، وبأيدٍ أمينة توصل صاحب الحق الى حقه، وذلك بغض النظر عن أي اعتبار من أي نوع كان، ومن اي جهة أتى، مما يشجع المستثمر على ان ينشط باستثماراته براحة بال، بحيث تنتشر القناعة لدى الكافة بأن في لبنان قضاء عادلا ومقدسا وقضاة نساكا في صومعة ضمائرهم.

والهيئة الحاكمة الكفوءة تسهر على صحة سير العمل في المجلس، وتتوج قراراتها بهالة من القداسة معززة بالعلم، وترضي ضمائر مصدرها، وتحمل المتقاضى على القبول بها، مهما كانت النتائج.

وختمت: «هذا هو المنحى المنتظر الذي يتمناه كل متقاضٍ يمثل أمام القضاء مطالباً بحقه».

بعد سنوات من المواجهة في ساحة العدالة بهدف ابطال مرسوم التمديد لمدة شركة سوليدير ش.م.ل.، أصدرت المستشارية المقررة في مجلس شوري الدولة القاضية ريتا كرم تقريراً تبناه مفوض الحكومة المعاون القاضي مارون روكز، ورأيا بموجبه ابطال المرسوم رقم ١٥٩٠٩ تاريخ ١٢/٩/٢٠٠٥ موضوع اعادة المحاكمة التي تقدم بها المحامي جان مسعد الغاوي بوكالته عن فادي خوري رئيس مجلس ادارة فندق السان جورج، مفندا النقاط الواقعية بالحجج القانونية والبراهين التي أخذ بها التقرير والمطالعة.

وفي التفاصيل، ان الادارة وضعت التصميم والنظام التوجيهي العام لمنطقة سوليدير، وحددت موضوعها، وانه بموجب المرسوم ١٥٩٠٩، عدلت أحكام المادة الرابعة من النظام الأساسي لشركة سوليدير، فأصبحت مدة الشركة خمسا وثلاثين سنة بدلا من خمس وعشرين، تبدأ من تاريخ التأسيس النهائي اي من تاريخ ١٠/٥/١٩٩٤.

وقد تقدم المحامي جان الغاوي بمراجعة طعن بالمرسوم المذكور فردّت، وصار تقديم طلب اعادة محاكمة: لعلّ اغفال القرار المطعون فيه الاشارة الى مضمون الملاحظات التي تقدم بها، ولعلّ مخالفة الواقع وتشويه الوقائع، لا سيما وأن شركة سوليدير لم تستكمل موضوعها للقول بجواز تمديد وجودها، ولعلّ مخالفة الأصول الجوهرية المكّرسة في الاجتهاد الاداري، ولعلّ فقدان التعليل، ولعلّ اغفال الفصل في السبب المتعلق بوجوب ابطال المرسوم ١٥٩٠٩ لأنه مشوب بعييب تجاوز حد

د. جان العليّة والقاضية نيللي أبي يونس والقاضي محمد بدران

٣ أشخاص وفروا ٥ مليارات ل.ل. على الدولة اللبنانية

بعد اعتراض من المدير العام لادارة المناقصات د. جان العليّة وجراًة القاضية نيللي أبي يونس في ديوان المحاسبة ورئيس الديوان القاضي محمد بدران وفرّ الشعب اللبناني ٥ مليارات ل.ل. كانت ستمنحها وزارة المالية الى شركة لبنانية فرنسية لإصدار طوابع وبتحويل FRESH MONEY. كلفة الشركة الفرنسية اللبنانية للطابع وصل الى نحو ٤٩ ل.ل.، أما الكلفة الحالية التي لُرّمت لمطبعة الشؤون الجغرافية في الجيش اللبناني فلا تتعدى الـ ٢٠ ل.ل. الأموال ستبقى في الدولة اللبنانية وبأيدٍ تستحقها وليس كمليارات الدولارات التي خصصت في السابق لعشرات المتنفذين المستفيدين.

أنا بضمن بلدي بالمثابرة



مع ان عدد المقيمين في البلدين ذاته

ايرادات شركتي الاتصالات في الامارات ١٦ مليار دولار سنويا مقابل ايرادات الدولة اللبنانية من ألفا وتاتش مليار فقط

تبلغ ايرادات شركتي «اتصالات» و«دو» السنوية في الامارات نحو ١٦ مليار دولار أميركي، اما في لبنان فإيرادات شركتي «ألفا» و«تاتش» لا تتعدى المليار دولار، في وقت يصل عدد سكان الامارات مع الاجانب نحو ٨ ملايين شخص وعدد سكان لبنان مع الاجانب ايضا نحو ٦ الى ٧ ملايين شخص. فهل من يفيدنا لماذا هذا الفرق في ايرادات الشركات بين الامارات ولبنان؟ وهل صحيح ان الايرادات هي فقط مليار دولار ام هناك تسرب ماكما في ادارات ودوائر الدولة، أم ان الاشخاص الذين يتولون ادارة الشركتين ومسؤولي التسويق هم دون المستوى كبقية مسؤولي الدولة؟

وزير ومدير عام «لقطة» في وزارة الاقتصاد

وزير اقتصاد مهمل تسبب بفضيحة مدوية في تخزين آلاف أطنان الطحين من المساعدات المرسله من دولة العراق الشقيقة بشكل سيئ أدى الى تلف جزء منها، مبررا فعلته ان هناك كميات كبيرة متوافرة.

اما مدير عام الوزارة فيقوم بجولة على السوبرماركات ويقول «لمسنا انخفاضا كبيرا في الاسعار».

هلا يقول لنا المدك، الذي لا يعلم بوجع الناس بسبب راتبه ومخصصاته، ما هي المواد التي خفضت أسعارها بنسب كبيرة؟



٨٣٪ من الأميركيين تحدثوا في السياسة خلال الانتخابات الرئاسية الأميركية

ما زالوا بعيدين عن اللبنانيين الا انهم يشهدون تغييرا على الاكثر كل ٤ او ٨ سنوات



في إحصاء لـ ZETY، أشارت الى ان ٨٣ في المئة من الأميركيين تحدثوا في مكاتبهم في السياسة خلال الانتخابات الرئاسية الأميركية، وهو رقم بعيد عن اللبنانيين الذين يتحدثون سياسة ٢٤ / ٢٤ وعلى مدار الأسبوع وكل أيام السنة.

الفرق انه في الولايات المتحدة الأميركية يشهدون تغييرا كل ٤ أو ٨ سنوات على الأكثر، بينما في لبنان ما زال السياسيون يحققون أرقاماً قياسية في تمسكهم بكراسيهم ونجد أحفاد الأحماد يتناوبون على المراكز، وبالطبع مع فشل وفساد ودناءة أكثر يتهم.

بعدها نهب الدولة وأموال المواطنين

كلام للعصابات عن بيع عقارات الدولة

بعد ان نهبت العصابات المحمية من دول وشخصيات سياسية ومالية واقتصادية وتجارية أموال الدولة اللبنانية ومواطنيها، بدأت حاليا وبكل حقارتها وسفالتها وجشعها استحضر القضاء على الدولة وازالتها من الوجود بطرح بيع عقاراتها.



A Man's House is His Castle

Cumberland Saves You The Hassle



There is only One
Cumbrella
for your rainy days

C u m b r e l l a

your comprehensive residential insurance

Cumbrella is "YOUR" personal statement policy that protects your household against the unexpected.



Head Office : Dbayeh Highway, Cumberland Building, 3rd Floor
P.O.Box 90-554 Jdeidet El Metn - Lebanon
Tel: 961.4.403888 - Fax: 961.4.403666

Hamra : Clemenceau Street, Weaver Center Bloc A, 8th Floor
Tel: 961.1.366596 / 7 / 8

Tripoli : Mina Street, Mandarine Bldg., Tel: 961.6.200018 / 200019

Jounieh : Jounieh Highway, Sarkis Agha Bldg. Above FAP, 3rd Floor
Tel: 961.9.831979 / 830978

Hazmieh : Mar Roukoz Center - 3rd Floor (Facing Mar Roukoz Church)
Tel: 961.5.952813 / 4 / 5

Email : info@cumberland.com.lb www.cumberland.com.lb



Cumberland

INSURANCE & REINSURANCE COMPANY S.A.L.

Insuring **One** Client At A Time

باولا فرعون رزق رئيسة لنادي الراسينغ



فاز المرشحون الـ ١١ بالمراكز الشاغرة وبالتزكية في انتخابات اللجنة الادارية لنادي الراسينغ وهم: باولا فرعون رزق، جبران انطون قطيني، مارلين يروانت كوسا، جورج يونان حنا، بيار كبريال مراد، بشير جورج عبد الجليل، جو ريمون قيطي، كارين أندره تامر، سعيد بندليمون جريديني والياس أديب حداد.

ولاحقا عقد الفائزون جلسة لتوزيع المناصب وانتخبوا باولا فرعون رزق رئيسة. وبعد انتهاء الجلسة، فاجأ رئيس الشرف للنادي الرياضي الأول ميشال فرعون الحضور، وهنا الفائزين وتمنى للجنة الادارية الجديدة التوفيق والنجاح والعودة بالفريق الى موقعه الطبيعي.

مافيات الأدوية ومعداتها تفرض كلمتها على الدولة الفاشلة



النائب عاصم عراجي

أشار رئيس لجنة الصحة النيابية النائب عاصم عراجي الى ان تجار الأدوية ومعداتها جنوا أرباحا طائلة خلال سنوات والأين عندما وقعنا بالأزمة باتوا يهددون المواطن.

صفحات وصفحات أفردناها في مجلتنا عن الأرباح الفاحشة التي حققتها مافيات الدواء في ظل وزارات غائبة او متواطئة والأغلب فاشلة.

يحيى قصعة: خسرنا ٤٢ علامة تجارية عالمية والمبيعات تراجعت ٦٠٪



حذر رئيس الجمعية اللبنانية لتراخيص الامتياز «الفرانشايز» يحيى قصعة، من مخاطر خروج علامات تجارية من لبنان بشكل متسارع، وأشار الى ان مجموعات قررت إغلاق أكثر من علامة تجارية في لبنان، وقد خسرنا ٤٢ علامة منذ ١٧ تشرين الاول ٢٠١٩، فيما تجري ايضا عملية إعادة انتشار لبعض العلامات التجارية تتمثل بإغلاق بعض الفروع.

ورأى قصعة ان الواقع الجديد يمثل حالة ضغط بعد الانجاز الذي شهده لبنان بتحوّله كمرکز للعلامات التجارية بعد العام ١٩٩٠.

ولفت الى ان العام ٢٠١٢ كان الأفضل لصناعة العلامات التجارية في لبنان، حيث كان هذا القطاع يشغل ١٠٠ ألف عامل.

وحول الخسائر، أكد قصعة ان مبيعات العلامات التجارية للبيع بالتجزئة تراجعت في العام ٢٠١٩ بنسبة ٦٠ في المئة قياسا بالعام ٢٠١٢.

خسائر القطاع التجاري ٤ مليارات دولار

والإفلات تجاوزت الـ ٥٠ في المئة

٨٠ الف شخص خارج الخدمة

سجلت أرقام الاعمال في قطاع التجارة بالتجزئة انخفاضا بلغ ٧٥,٥ في المئة منذ سنة حتى اليوم، وقد تفاوتت نسبة الانخفاض بحسب القطاع وجاءت كما يلي:

الأحذية ٩٥,٣ في المئة، الأجهزة المنزلية الكهربائية ٨٧,٣ في المئة، الملابس ٨٤,٢ في المئة، المطاعم والسناك بار ٨٣,٢ في المئة، العطور ومستحضرات التجميل ٨٢,٥ في المئة، المخابز والحلويات ٦٦,١ في المئة، السوبرماركت والمواد الغذائية ٦٠,١٩ في المئة، المجمعات التجارية ٥٥,٢٥ في المئة، المشروبات الروحية ٤٢,٣ في المئة، السلع الصيدلانية ٣٤ في المئة، السيارات المستعملة ١٠,٤ في المئة.

وبلغ إجمالي خسائر القطاع التجاري ما يفوق ٤ مليارات دولار تمثل ٨ في المئة من الناتج المحلي باعتبار ان الاستهلاك يمثل ٨٥ في المئة من الناتج المحلي، ووصل عدد المحال التي أفلتت ٥٠ في المئة من المجموع العام، وفي حال الاستمرار على هذه الحال فإن هذه النسبة سترتفع مع نهاية العام الحالي وان ٨٠ الف شخص يعمل في القطاع قد أصبح خارج الخدمة.

الدواء في مهب التهريب والتخزين والمعالجات قاصرة

د. اسماعيل سكرية: وزارة الصحة شاهد صامت على الأزمة

وسط غياب الحلول الفعلية للمشكلات الاستشفائية والدوائية في لبنان، لا يزال المواطن اللبناني يبحث عن حبة دواء «غير مقطوعة»، بعدما خضعت للتهريب والتخزين والتموين والتواطؤ منذ ان تعهدت الحكومة بتأمين الدولارات المطلوبة من التجار لفتح الاعتمادات، وكان الهدف مساعدة اللبنانيين لمواجهة المرحلة الصعبة التي يمرون بها.

في هذا السياق، كشف نقيب صيادلة لبنان د. غسان الأمين ان «نسبة استيراد الأدوية هذا العام هي بالحجم نفسه للكمية التي تم استيرادها العام الفائت، لذا من المفترض عدم حصول أزمة دواء ويجب معالجة التهريب وعدم تكديس الأدوية بل تسلمها وفق الحاجة».

من جهة أخرى، أوضح رئيس الهيئة الوطنية للصحة د. اسماعيل سكرية ان «محاولات الاصلاح منيت جميعها بالفشل نتيجة التواطؤ بين أركان السلطة والشركات المستوردة، وما نشهده اليوم هو استمرارية لهذه السياسة الدوائية الفاشلة التي لا تظهر حجم التلاعب بصحة اللبنانيين وألامهم بقدر ما تظهر غياب رؤية صحية متكاملة». الى ذلك، وضع د. سكرية «وزارة الصحة في الواجهة كشاهد صامت على الأزمة او كدور خجول على الاقل اذا لم نتحدث عن «تقصير» فاضح».



د. اسماعيل سكرية



د. غسان الأمين

إطلاق «جائزة بشارة وكارمن عبجي للإبداع والابتكار» في اوديتوريوم فرانسوا باسيل

د. رياض عبجي: لن يبقى الشباب في لبنان الا من خلال الاستثمار في الابتكار



عبجي، وتمنح وفق موضوعين: الأول ريادة الأعمال، وفاز بها هذه السنة الطالب روديغ حداد عن مشروعه UBUS، والثاني التميز، وفازت بها هذه السنة الطالبة لاميس ديب لأدائها في مادة البحث والإبتكار. ووصف د. الجميل خلال كلمته مبادرة مجموعة عبجي بالقول «إنها شعلة أمل تحت سماء مظلمة».

أما رئيس الجامعة البروفسور دكاش فتوجه إلى عبجي بالكلام فقال: «نحن ممتنون لرسالة الأمل والصدقة هذه، كمؤسسة وكمجموعة جامعة القديس يوسف». وبعد الإشادة بالجودة الممتازة للمشاريع المقدمّة، وبجهود إدمون شدياق، أشار د. رياض عبجي إلى أن «الإبتكار ليس جديداً بل هو جزء من الطبيعة البشرية، وأنه يمثل ضرورة للإنسان في جميع المجالات وليس فقط في الإقتصاد، خصوصاً أن الإبتكار ضروري في السياق الحالي للبنان، وهو السبيل الوحيد لكي يتمكّن لبنان من الخروج من مشكلاته».

شهدت اوديتوريوم فرانسوا باسيل (حرم الابتكار والرياضة - بيروت) حفل تأسيس «جائزة بشارة وكارمن عبجي للإبداع والابتكار»، بحضور رئيس جامعة القديس يوسف البروفسور سليم دكاش اليسوعي، رئيس مجلس إدارة مجموعة عبجي د. رياض عبجي، عميد كلية العلوم الإقتصادية الدكتور جوزف الجميل، رئيسة جمعية متخرجي العلوم الإقتصادية جوماننا كميدي حبيقة، مديرة مؤسسة جامعة القديس يوسف Foundation USJ سنتيا غبريل أندريا، وعدد من أبرز أعضاء لجنة الجائزة لا سيما البروفسور سليم شاهين نائب حاكم مصرف لبنان، هنري عبجي المدير العام لمجموعة عبجي، الدكتور فؤاد زمكحل عميد كلية إدارة الأعمال في جامعة القديس يوسف.

وكان الحفل مزودجاً إذ شهد الى توقيع بروتوكول تأسيس الجائزة، توزيع جوائز ريادة الأعمال والتميز لمشاريع الطلاب الفائزين. وتأتي الجائزة تكريماً لذكرى والدي د. رياض عبجي السيدة كارمن عبجي والمرحوم بشارة

B E R Y T U S

منعاً لتمويل شركات بيع الأسلحة

المركزي السويسري امام احتمال بيع محفظته في الأسهم الأميركية

تقرر التصويت في ٢٩ نوفمبر الجاري على مقترح بيع البنك المركزي السويسري جزءاً كبيراً من محفظته من الأسهم الأميركية والتي تزيد قيمتها على ١٠٠ مليار دولار، كجزء من حملة لمنع البنك من الاستثمار في الشركات الدفاعية.

ويشير استطلاع للرأي أجرته «جي اف اس دوت بيرن» الى ان ٥٤ في المئة من المشاركين يؤيدون المقترح، وفقاً لما ذكرته بلومبرغ.

وفي حال تم التصويت لصالح المقترح، فإن ذلك سيمنع البنك المركزي وصناديق المعاشات من تقديم التمويل لشركة تولد أكثر من ٥ في المئة من إيراداتها من مبيعات الأسلحة.

ويقدر البنك المركزي انه قد يضطر الى بيع حصص في ٣٠٠ شركة، تشكل مع حوالى ١١ في المئة من قيمة محفظته للاسهم العالمية.



استهدافا لوفورات بحوالى ١٠ مليارات دولار

بنك ويلز فارغو يدرس بيع وحدة ادارة الاصول

يدرس ويلز فارغو، رابع اكبر بنك في الولايات المتحدة، بيع وحدة ادارة الاصول في اكبر عملية اعادة هيكلة يقوم بها البنك الاميركي منذ انضمام شارلز شارف كرئيس تنفيذي له العام الماضي، بعد ان ترك بنك اوف نيويورك ميلون الذي كان رئيساً له.

وأوضح شارف الذي يسعى لتنفيذ اجراءات جريئة ان عملية البيع ستبلغ قيمتها أكثر من ٣ مليارات دولار وتستهدف تحقيق وفورات بحوالى ١٠ مليارات دولار سنوياً على الاجل الطويل، لان الوحدة تدير أصولاً بالنيابة عن العملاء تبلغ قيمتها ٥٧٨ مليون دولار فقط حتى نهاية يونيو الماضي.



شارلز شارف

حوّل المصرف الى شقق سكنية إنتقاماً!

اشترى رجل الأعمال آدم ديرينغ بنك آر بي إس في مدينة أرمستون وقرر تحويله الى شقق سكنية ومشروع تجاري للبيع بالتجزئة، وذلك للانتقام من البنك الذي رفض اقراضه مبلغ ١٠ آلاف جنيه استرليني قبل ١٧ عاماً مضت.

وكان ديرينغ مفلساً حينها، لكنه اصبح الآن احد اكثر رجال الاعمال احتراماً ونجاحاً في المملكة المتحدة. وقرر اثبات خطأ المصرف، من خلال الكدح في مكتبه الصغير، والذي لم



آدم ديرينغ

يكن يحتوي على أثاث، حتى بنى شركته لادارة الديون من الصفر، وفي عام ٢٠١٤ باعها مقابل ٥ ملايين جنيه استرليني. وحالياً، يترأس ديرينغ (٣٩ عاماً) خمس شركات تقدر قيمتها بملايين الدولارات.

مورغان ستانلي يتوقع ازدهار العملات والديون السيادية

في الاسواق الناشئة



جيمس لورد

رأى مورغان ستانلي ان الوقت مناسب لزيادة الانكشاف على عملات الاسواق الناشئة وديونها السيادية بالعملية الصعبة، مع تحول التركيز على تداول اللقاح في اعقاب الانتخابات الاميركية مما يمنح الاصول النامية دفعة.

وقال جيمس لورد الخبير لدى مورغان ستانلي في مذكرة للعملاء، ان الاسواق الناشئة ستشارك بشكل كامل اكثر في تعافي النمو العالمي اذا جرى توزيع لقاح فعال.

واضاف: «اذا حدث هذا، قد نرى بعض التبادل في تكوين المستثمرين لمراكز بعيدا عن مناطق من الاقتصاد العالمي تعافت بالفعل مثل الصين الى بقية الاسواق الناشئة».

غولدمان ساكس يوافق على تسوية الصندوق الماليزي

وافق غولدمان ساكس على دفع نحو ثلاثة مليارات دولار لتسوية التحقيقات الجارية بشأن دوره في فضيحة فساد الصندوق الماليزي. ووافقت وحدته الماليزية على الاقرار بالذنب في انتهاك قوانين الرشوة الاجنبية، ليطوي البنك بذلك صفحة أزمة لازمتها لسنوات.

وتنتهي التسوية تحقيقات كانت تباشرها السلطات الاميركية في ما يتعلق بدور البنك في ضمان تغطية ثلاثة طروح سندات في ٢٠١٢ و٢٠١٣ درت ٦,٥ مليار دولار على الحكومة الماليزية. وبموجب بنود التسوية، غرّم غولدمان ٢,٣ مليار دولار فضلاً عن إلزامه برد حوالى ٦٠٠ مليون دولار.



تغريم شركة التكرير الأميركية Andeavor بـ ٢٠ مليون دولار

لعدم كفاية الضوابط الرقابية على خطة إعادة شراء الأسهم التي نفذتها

وافقت شركة التكرير الأميركية Andeavor على دفع ٢٠ مليون دولار كغرامات إلى لجنة الأوراق المالية والبورصات الأميركية لعدم كفاية الضوابط الرقابية على خطة إعادة شراء الأسهم التي نفذتها، أثناء إجراء محادثات تتعلق بعملية شرائها من قبل شركة ماراثون بتروليم في ٢٠١٨. وقالت لجنة الأوراق المالية والبورصات إن الرئيس التنفيذي لشركة Andeavor غريغوري غوف وجّه رئيسها المالي للشروع في إعادة شراء أسهم بقيمة ٢٥٠ مليون دولار قبل يومين من استعداد الشركتين لاستئناف المحادثات حول صفقة محتملة. كما أن المسؤولين عن الرقابة المحاسبية الداخلية في Andeavor فشلوا في التأكد من أن سياسة الشركة تحظر عملية إعادة الشراء، في حين أنها تحتوي على معلومات جوهرية غير عامة.

وكانت شركة التكرير أعادت شراء ٢,٦ مليون سهم من أسهمها من المستثمرين بمتوسط سعر ٩٧ دولاراً للسهم الواحد في فبراير ومارس ٢٠١٨، وبعد شهر اتفقت الشركتان على صفقة قدرت قيمة Andeavor بأكثر من ١٥٠ دولاراً للسهم الواحد.

الميزانية

31/12/2018		31/12/2019		المطلوبات	31/12/2018		31/12/2019		الموجودات
246,708	176,928			مؤسسات الإصدار	862,141	846,855			الصندوق ومؤسسات الإصدار
38,720	213			المصارف والمؤسسات المالية واتفقيات إعادة الشراء	157,595	130,276			الودائع لدى المصارف والمؤسسات المالية
2,134,824	2,035,002			الودائع وحسابات الزبائن الدائنة بالكلفة المطفأة	2,930	4,064	(FVTPL)		أسهم وحصص بالقيمة العادلة مقابل حساب الأرباح والخسائر
23,666	31,632			ودائع وحسابات الجهات المقربة بالكلفة المطفأة	777,909	671,889			صافي التسليفات والقروض للزبائن بالكلفة المطفأة
89,265	27,285			تعهدات بموجب قبولات	10,062	9,677			صافي التسليفات والقروض للجهات المقربة بالكلفة المطفأة
8,023	10,313			مطلوبات أخرى	88,735	27,213			المديون بموجب قبولات
10,200	12,871			مؤونات لمواجهة الأخطار والأعباء	830,534	754,528			أدوات دين بالكلفة المطفأة
2,551,406	2,294,244			مجموع المطلوبات	541	547	(FVTOCI)		أسهم وحصص بالقيمة العادلة مقابل عناصر الدخل الشامل الأخرى
				حقوق المساهمين	37,092	44,707			أصول ثابتة مادية
100,000	100,000			الرأسمال - أسهم عادية	59	81			أصول ثابتة غير مادية
50,970	55,862			احتياطات غير قابلة للتوزيع (قانونية و الزامية)	8,057	10,371			أصول غير متداولة برسم البيع
57,985	66,406			احتياطات حرة قابلة للتوزيع	7,443	10,757			موجودات أخرى
447	447			فائض إعادة تقييم العقارات	2,783,098	2,510,965			مجموع الموجودات
(24)	(23)			التغير في القيمة العادلة للأدوات المالية المصنفة مقابل عناصر الدخل الشامل الأخرى (OCI)					
22,314	(5,971)			نتائج الدورة المالية (+/-)					
231,692	216,721			مجموع حقوق المساهمين					
2,783,098	2,510,965			مجموع المطلوبات وحقوق المساهمين					

مجلس الإدارة:

السيد عبد الرزاق عاشور - رئيس مجلس الإدارة - المدير العام

الأعضاء:

السيد يوسف مرعي
السيد عبد الله عاشور
السيد عزيز معكرون
السيد محسن نعماني
الدكتور جورج نجار
الدكتور سامر خليل
الدكتور أسعد خشيش
السيد سركيس يوغورتجيان

بيان الوضع المالي المعدّ للنشر وفقاً للمعايير الدولية للتقارير المالية (IFRS) كما في
(القيم بملايين ل.ل.)

بيان الدخل

31/12/2018	31/12/2019	
156,845	179,540	الفوائد والإيرادات المشابهة
(111,381)	(146,597)	الفوائد والأعباء المشابهة
45,464	32,943	صافي الإيرادات من الفوائد
13,367	11,628	الإيرادات من العمولات
(621)	(469)	الأعباء من العمولات
12,746	11,159	صافي الإيرادات من العمولات
850	958	صافي أرباح / خسائر عمليات الأدوات المالية المصنفة بالقيمة العادلة مقابل حساب الأرباح والخسائر
(267)	6,312	صافي أرباح / خسائر الاستثمارات المالية
1,818	2,199	إيرادات تشغيلية أخرى
60,611	53,571	مجموع الإيرادات التشغيلية
(1,164)	(24,781)	مؤونة الخسائر الائتمانية المتوقعة (Allowance For Expected Credit Loss)
59,447	28,790	صافي الإيرادات التشغيلية
(14,762)	(15,004)	أعباء المستخدمين وملحقاتها
(10,134)	(6,206)	مصاريف إدارية وأعباء تشغيلية أخرى
(1,637)	(1,948)	مخصصات استهلاكات ومؤونات الأصول الثابتة المادية (بما فيها المؤونة استنفاء لنين)
(43)	(36)	إطفاء الأصول الثابتة غير المادية
(26,576)	(23,194)	مجموع الأعباء التشغيلية
32,871	5,596	الأرباح التشغيلية
32,871	5,596	النتائج قبل الضريبة
(10,557)	(11,567)	الضريبة على الأرباح
22,314	(5,971)	النتائج الصافية

31/12/2018	31/12/2019	خارج الميزانية
تعهدات تمويل		
18,290	4,543	- تعهدات معطاة للمصارف والمؤسسات المالية
تعهدات ضمان		
14,611	13,935	- تكفل وكفالات و ضمانات أخرى معطاة للمصارف والمؤسسات المالية
10,428	8,195	- تكفل وكفالات و ضمانات أخرى مستلمة من المصارف والمؤسسات المالية
31,274	27,151	- تكفل وكفالات و ضمانات معطاة للزبائن
1,399,759	736,397	- تكفل وكفالات و ضمانات مستلمة من الزبائن
عمليات بالعملة الأجنبية		
734	-	- عملات أجنبية للاستلام
734	-	- عملات أجنبية للتسليم
30,999	33,754	ديون الزبائن الرديئة المنقولة للذكر إلى خارج الميزانية

الإدارة العامة:

شارع فوش - وسط بيروت التجاري

هاتف: 957857 (01)

بريد إلكتروني: info@feniciabank.com

الفروع:

فوش - الحمرا - الأشرفية - فردان - بئر حسن - حارة حريك -
معوض - خلدة - الزلقة - بكفيا - شتورة - الغازية - النبطية -
العباسية - صور - بنت جبيل - طرابلس - جونية

مجموعة البنك الإسلامي للتنمية شاركت في تنظيم النسخة الرقمية من ملتقى الاستثمار السنوي

د. بندر حجار: نعمل على التخفيف من تأثير جائحة «كوفيد-١٩» في اقتصادات الدول الاعضاء وشعوبها

تعمل دون كلل لتخفيف تأثير الجائحة في اقتصادات الدول الأعضاء وشعوبها. ومن خلال حزمة الاستجابة التي طرحتها المجموعة بقيمة ٢,٣ مليار دولار أميركي وبصفته رئيسا لاجتماعات رؤساء البنوك الانمائية المتعددة الاطراف لسنة ٢٠٢٠، نسق البنك ايضا استجابة عالمية من تلك البنوك بقيمة ٢٣٠ مليار دولار للتصدي للتهديدات التي تحيط بحياة الناس، وعلى ذات المنوال، تولت مجموعة البنك قيادة وتنسيق التزام مشترك من قبل مجموعة التنسيق العربية (صناديق التنمية العربية) بقيمة ١٠ مليارات دولار لمساعدة الدول في مختلف أنحاء العالم على الاستجابة للجائحة من خلال مشاريع وبرامج ومبادرات مختلفة عن المديين القريب والمتوسط.

كما ناقش الملتقى توفير فرص الاستثمار في الدول الأعضاء وكيفية الدعم الذي سوف توجهه مجموعة البنك الإسلامي للتنمية للدول الأعضاء لتطوير قدراتها الاستثمارية والتجارية وتمويل المشاريع التنموية، مما يؤدي الى فتح فرص الوظائف وزيادة الناتج المحلي الاجمالي وزيادة الاستثمار الاجنبي المباشر من خلال تشجيع وعرض الاستثمار عبر الحدود بين الدول الاعضاء في منطقة التعاون الإسلامي.



نظمت وزارة الاقتصاد في دولة الامارات وملتقى الاستثمار السنوي بدبي AIM بالشراكة مع مجموعة البنك الإسلامي للتنمية ملتقى الاستثمار السنوي في دورته العاشرة، وذلك برعاية الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم نائب رئيس الدولة ورئيس مجلس الوزراء وحاكم دبي، وبمشاركة أكثر من ١٧٠ دولة وبحضور أكثر

من ٧٠ شخصية رفيعة المستوى من مختلف أنحاء العالم، بينهم رؤساء دول ورؤساء وزراء ورؤساء منظمات دولية وأكثر من ٣٠٠ متحدث على مدار ثلاثة أيام، اضافة لأكثر من ١٥ الف مشارك من مسؤولين حكوميين ومستثمرين افراد ورجال اعمال ومؤسسات متعددة الاطراف ومدراء تنفيذيين لشركات محلية وأجنبية.

افتتح المنتدى **عبدالله المري**، وزير الاقتصاد بدولة الامارات، والدكتور **بندر بن محمد حمزة حجار**، رئيس مجموعة البنك الإسلامي للتنمية تحت شعار «الاستثمار من أجل المستقبل: استشراف سياسات الاستثمار العالمية»، حيث تعد النسخة الرقمية الاولى من الملتقى هذا العام بمثابة اول حدث رقمي ضخم في المنطقة لمواجهة التحديات التي فرضتها جائحة «كوفيد-١٩».

واكد د. حجار في كلمته الافتتاحية ان مجموعة البنك الإسلامي للتنمية



المهندس هاني سنبل

البنك الإسلامي للتنمية والمؤسسة الدولية الإسلامية لتمويل التجارة يعقدان مؤتمرا مرئيا حول سبل الاستفادة من التكنولوجيا الزراعية وسلاسل التوريد الرقمية

عقدت المؤسسة الدولية الإسلامية لتمويل التجارة (ITFC) والبنك الإسلامي للتنمية (ISDB) (قسم الزراعة) بالتعاون مع منتدى الأعمال لمجموعة البنك الإسلامي للتنمية (تقّة)، مؤتمرا مرئيا مشتركا مباشرا بعنوان «دور التكنولوجيا الزراعية في تحقيق الأمن الغذائي والاستدامة»، وذلك بهدف مناقشة دور التكنولوجيات الزراعية المستدامة الذكية مناخيا في توفير الغذاء وتحقيق الأمن الغذائي. ويعد المؤتمر المرئي مبادرة من تنظيم البنك الإسلامي للتنمية والمؤسسة الدولية الإسلامية لتمويل التجارة، وتهدف الى دعم الدول الاعضاء في منظمة التعاون الإسلامي وتمكينها من الاستفادة من قدرات ومناخ التحول الرقمي لدفع عجلة النمو في القطاع الزراعي والتركيز على تعزيز التجارة وتحفيز الاستثمار في تطوير المنتجات الزراعية. وقد سلط المؤتمر المرئي الضوء على حلول التكنولوجيا الزراعية الواعدة لتعزيز كفاءات سلاسل القيمة الزراعية على المستوى المحلي والاقليمي والعالمي.

وألقى المهندس **هاني سالم سنبل**، الرئيس التنفيذي للمؤسسة الدولية الإسلامية لتمويل التجارة الكلمة الافتتاحية وفيها: «يوفر القطاع الزراعي العالمي فرص عمل لنحو مليار شخص، بمعنى ان ١ من بين كل ٣ أشخاص يعملون في هذا القطاع. وهناك أكثر من ٢٣٠ مليون شخص يعملون في مجال الزراعة في الدول الاعضاء في منظمة التعاون الإسلامي، ومع ذلك فإن معدل الانتاجية اقل بكثير من المتوسط العالمي. وبالتالي، من غير الممكن سد هذه الفجوة الا من خلال المعرفة والتكنولوجيا».

وأضاف: «نحن في المؤسسة الدولية الإسلامية لتمويل التجارة لدينا يقين بأهمية وضرورة تأسيس شراكات استراتيجية بين مختلف اصحاب المصلحة حتى تتمكن من التعاون معا لمعالجة قضايا الأمن الغذائي والاستدامة البيئية».

ناسداك دبي ترحب بإدراج المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص صكوكا بقيمة ٦٠٠ مليون دولار

أيمن سجينى: ثقة ودعم مديري الصناديق والبنوك التجارية والخاصة والمركزية لاستراتيجيتنا ومبادراتنا

مديرو الصناديق والبنوك التجارية والخاصة والمركزية، مما يدل على ثقتهم ودعمهم لاستراتيجية ومبادرات المؤسسة في تعزيز نشاط القطاع الخاص».

وقال **عبد الواحد الفهيم**، رئيس مجلس إدارة ناسداك دبي: «يضيف هذا الإدراج الجديد من قبل كيان بارز متعدد الأطراف المزيد من الدعم لنمو دبي كعاصمة عالمية للاقتصاد الإسلامي، في إطار المبادرة التي أطلقها صاحب السمو الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم، نائب رئيس الدولة رئيس الوزراء حاكم دبي رعاه الله. وستواصل ناسداك دبي بناء كتلة هامة في قطاع أسواق رأس المال الإسلامية، لتوسيع نطاق وحجم الخدمات التي نقدمها للمشاركين في السوق».



عبد الواحد الفهيم



أيمن سجينى

رحبت ناسداك دبي بإدراج صكوك بقيمة ٦٠٠ مليون دولار أميركي من قبل المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص، ذراع القطاع الخاص للبنك الإسلامي للتنمية.

وستدعم عائدات هذه الصكوك الأنشطة التنموية واسعة النطاق للمؤسسة في دولها الأعضاء الخمسة والخمسون. وتم إصدار الصكوك لمدة ٥ سنوات وبعائد يزيد على ١٤٠ نقطة أساس فوق معدل متوسط المقايضات.

وللمناسبة، قال الرئيس التنفيذي للمؤسسة **أيمن سجينى**: «لقي إصدارنا الجديد للصكوك إقبالا كبيرا من قبل مستثمرين من مجموعة واسعة من الدوائر، بما في ذلك

موديز تمنح ICIEC تصنيف Aa3 مع نظرة مستقبلية مستقرة

أكدت وكالة موديز التصنيف الائتماني IFSR بدرجة Aa3 للمؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات ICIEC مع نظرة مستقبلية مستقرة للعام الثالث عشر على التوالي.

ويعكس هذا التصنيف الائتماني للمؤسسة دورها كمؤسسة رائدة متعددة الأطراف لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات في العالم، والمقومات الأساسية المستقلة التي تتمتع بها، فضلا عن المقدرة والرغبة المحتملة لدى المساهمين الرئيسيين في دعمها. وللمناسبة، هذا الرئيس التنفيذي للمؤسسة **أسامة عبد الرحمن القيسي** جميع الدول الأعضاء والموظفين وأعضاء مجلس إدارة المؤسسة الموقرين على هذا الانجاز المهم، وجدد التزام الإدارة ببذل قصارى جهدها في سبيل تحقيق الاستراتيجية العشرية التي وضعتها المؤسسة ودعم تحقيق الخطة الخمسية لرئيس مجموعة البنك الرامية الى تعزيز الكفاءة والفعالية وحشد الموارد اللازمة لأنشطة المجموعة.

هذا وتحسنت النسبة المجمععة COMBINED RATIO للشركة حيث انخفضت الى ٣٩,٩ في المئة عام ٢٠١٩، وذلك بفضل النمو الذي شهدته اعمال المؤسسة وانخفاض عند المطالبات والتحسينات الداخلة على ادارة النفقات، الامر الذي ساهم في زيادة صافي دخل المؤسسة بواقع ١٨٧ في المئة، حيث وصل الى ٦,٦ مليون دينار اسلامي في عام ٢٠١٩ (مقارنة بصافي دخل المؤسسة البالغ ٢,٣ مليون دينار اسلامي في عام ٢٠١٨). كما تواصل المؤسسة تطبيق استراتيجية الاستثمارات المتحفظة، حيث انخفضت نسبة الاصول عالية المخاطر الى ٨,٦ في المئة في عام ٢٠١٩ (مقارنة بعام ٢٠١٨ حيث سجلت ١٢,٩ في المئة).



أسامة عبد الرحمن القيسي

مذكرة تفاهم بين البنك الإسلامي للتنمية وستاندرد تشارترد تسهيلات لرتيبات التمويل للبلدان الأعضاء المتأثرة بتداعيات «كورونا»



وقّع رئيس البنك الإسلامي للتنمية الدكتور **بندر حجار** و**سونيل كوشال**، الرئيس التنفيذي لمنطقة أفريقيا والشرق الأوسط لدى بنك ستاندرد تشارترد (SCB)، مذكرة تفاهم للمشاركة في برنامج استعادة المسار Restore Track Record من البنك الإسلامي للتنمية، والذي يهدف إلى دعم القطاع الخاص في البلدان الأعضاء في البنك من خلال تحفيز القطاعات الاقتصادية الأكثر تأثراً بوباء «كورونا».

وتستفيد هذه الاتفاقية من «تسهيل ضمان ضد كورونا» Covid Guarantee Facility التابع لبنك التنمية الإسلامي بقيمة مليار دولار لإنشاء إطار تعاون تشغيلي للبنك الإسلامي للتنمية وبنك SCB لتسهيل ترتيبات التمويل للبلدان الأعضاء في البنك. وبعد أن قامت جائحة «كوفيد-١٩» بتعطيل القنوات المالية الدولية وفرضت ضغوطاً على تدفقات العملة الصعبة إلى الأسواق الناشئة، حدّ ذلك بشكل كبير من إمكانية وصول القطاع الخاص إلى السيولة المالية وإلى فقدان الدخل بسبب انخفاض الطلب، الأمر الذي خلق تحديات غير مسبوقه للقطاع الخاص، وخصوصاً الشركات الصغيرة والمتوسطة.

ويهدف البنك الإسلامي للتنمية من خلال تعاونه مع بنك ستاندرد تشارترد إلى المساعدة في تخفيف بعض هذه الضغوط من خلال توفير خطوط تمويل متعددة للبنوك المحلية بأسعار تنافسية.

وبهذه المناسبة، صرّح **د. حجار**: «يسعدني أن أرى علاقتنا القوية قد تعززت بشكل أكبر مع بنك ستاندرد تشارترد من خلال هذه الشراكة الفريدة والمبتكرة»، معرباً عن ثقته الراسخة بأن الخبرة التمويلية لبنك SCB المضافة إلى ضمانات إزالة المخاطر الخاصة بالبنك الإسلامي للتنمية ستؤثر بشكل دائم على البلدان الأعضاء في البنك. بدوره، شكر **كوشال** البنك الإسلامي للتنمية على تطوير الشراكة بين المؤسستين، مشيراً إلى أن الأخير هو أول بنك يوقع مثل هذه الاتفاقية مع بنك SCB، مبدياً التزامه القوي بدعم الدول الأعضاء في البنك الإسلامي للتنمية لمحاربة «كوفيد-١٩».

مصرف البحرين المركزي يطلق أول منصة من نوعها للتكنولوجيا المالية تهدف لتشجيع الابتكار في المنطقة



رشيد المعراج

أعلن مصرف البحرين المركزي بالتعاون مع مجلس التنمية الاقتصادية، وبنك ABC، وبنك ILA، وبنكف، وبنك البحرين الوطني، وبنك البحرين الإسلامي عن إطلاق FinHub 973 كأول منصة رقمية شاملة للتكنولوجيا المالية في المنطقة يشرف عليها المركزي. وتهدف المنصة الجديدة إلى خلق بيئة تعاونية للتكنولوجيا المالية وتأسيس بوابة للفرص الاستثمارية في المنطقة عبر رفع مستوى التعاون والابتكار في القطاع،

ودعم التكامل بين المؤسسات المصرفية وشركات التكنولوجيا المالية الناشئة.

وبهذه المناسبة، صرح محافظ مصرف البحرين المركزي رشيد المعراج: «يسعدنا الإعلان عن إطلاق منصة FinHub 973 للتكنولوجيا المالية التي ستعزز من التحول السريع نحو الصيرفة الرقمية بشكل خاص والتحول للاقتصاد الرقمي والذكاء الاصطناعي عموماً».

«بنكف» شريكا استراتيجيا لمختبر المصرف المركزي الرقمي

عبد الواحد الجناحي: خطوة لترسيخ مكانة البحرين كمركز مالي واقتصادي



عبد الواحد الجناحي

انضمت شركة بنكف BENEFIT الرائدة في مملكة البحرين واللاعب الرئيسي في مجال المعاملات المالية الالكترونية والتكنولوجيا المالية، الى مختبر مصرف البحرين المركزي الرقمي (FINHUB 973) والذي يعد أحدث منصة ابتكار خدمات مالية مفتوحة وطنية.

وللمناسبة، صرّح الرئيس التنفيذي للشركة عبد الواحد الجناحي: «نحن فخورون بشراكتنا الاستراتيجية مع مصرف البحرين المركزي لتدشين مختبر

FINHUB الرقمي، والذي من شأنه ان يوفر بيئة افتراضية مفتوحة لبرمجة التطبيقات المصرفية بهدف تطوير واختبار وتطبيق حلول التكنولوجيا المالية التي ستساعد على تحفيز جهود الابتكار وإحداث نقلة نوعية في قطاع الخدمات المالية. كما ستمكّننا هذه الخطوة الاستثنائية من دعم الجهود المبذولة لترسيخ مكانة المملكة كمركز مالي واقتصادي رائد ليس بين دول المنطقة فحسب، بل على الصعيدين الاقليمي والعالمي».

المحكمة الكبرى الجنائية في البحرين

تصدر أحكاما ضد البنك المركزي الإيراني وبنك بحريني

أصدرت المحكمة الكبرى الجنائية في مملكة البحرين أحكاما حضورية اعتبارية بالادانة في سبع قضايا خاصة بغسل الأموال متهم فيها البنك المركزي الإيراني، بالاشتراك مع عدد من البنوك الإيرانية وبنك المستقبل وثلاثة من مسؤوليه، حيث قضت المحكمة في كل قضية بإدانة المتهمين جميعا، وذلك بمعاينة مسؤولي بنك المستقبل بالسجن لمدة خمس سنوات وتغريم كل منهم مبلغ مليون دينار، وكذلك تغريم البنك المركزي الإيراني وغيره من البنوك المتورطة مبلغ مليون دينار لكل منهم، مع مصادرة مبالغ التحويلات المالية موضوع الجريمة، حيث بلغ اجمالي الغرامات المحكوم بها تسعة واربعون مليون دينار فضلا عن مصادرة مبالغ التحويلات بمقدار مئة وثلاثة وسبعون مليون دولار.

عدنان يوسف في مرور ١٠٠ عام على تأسيس المصارف في البحرين:

البحرين مركز مصرفي ومالي عالمي مرموق ومتطور يوفر التسهيلات والامتيازات للاستثمار من أنحاء العالم كافة



رأى الرئيس التنفيذي لمجموعة البركة المصرفية عدنان احمد يوسف ان الواقع المصرفي في مملكة البحرين يمثل قصة نجاح كبيرة وعظيمة مليئة بالدروس والعبر التي تحكي كفاءة وعلو همة العنصر البشري الوطني في ادارة مؤسسات مصرفية ضخمة ورائدة.

وبيّن يوسف ان الجهود المتواصلة للحكومة الموقرة

برئاسة صاحب السمو الملكي الامير خليفة بن سلمان آل خليفة رئيس الوزراء ولمصرف البحرين المركزي، اكدت ان هذه التجربة أسهمت بقوة في تنويع مصادر الدخل وایجاد الآلاف من الوظائف للبحرينيين، حيث تبلغ مساهمة القطاع المصرفي ما يعادل ١٧ في المئة من الناتج المحلي الاجمالي، ويعمل في هذا القطاع ١٤ الف موظف منهم ٦٦ في المئة بحرينيون.

وعن النظرة المستقبلية لهذا القطاع في ظل المستجدات والتطورات، قال: «تعتبر البحرين اليوم وبامتياز مركزا مصرفيا وماليا عالميا مرموقا ومتطورا يوفر كافة التسهيلات والامتيازات للاستثمار من انحاء العالم كافة، وفي مقدمة هذه الامتيازات، وهي مهمة جدا للغاية للمستثمر العربي والاجنبي، هي حرية تحويل رؤوس الاموال والارباح، وحرية تأسيس الشركات برؤوس اموال بالعملة المحلية او الصعبة، وكذلك الحال بالنسبة لاعداد بياناتها المالية، مع ثبات سعر الدولار الاميركي امام الدينار البحريني، وعدم وجود ضرائب على الارباح».

ستاندرد أند بورز تثبت تصنيفاتها الائتمانية للبنك الاسلامي الاردني

د. حسين سعيد: الاستمرار في تنفيذ الاستراتيجية حفاظا على ما تم تحقيقه من انجازات



د. حسين سعيد

تحتت وكالة التصنيف العالمية ستاندرد أند بورز تصنيفاتها الائتمانية للبنك الاسلامي الاردني، حيث صنفت الالتزامات طويلة الأجل بدرجة B+ والالتزامات قصيرة الأجل بـ B، كما وصفت نظرة البنك المستقبلية بأنها مستقرة.

وأشار التقرير الصادر عن الوكالة الى ان البنك يتمتع بأداء مالي مستقر، بالرغم من الظروف الاقتصادية الصعبة في ظل جائحة «كورونا» وتأثيراتها السلبية.

وقال الدكتور حسين سعيد الرئيس

التنفيذي والمدير العام للبنك: «ان استمرارية تثبيت التصنيفات الائتمانية لمصرفنا بالرغم من التأثيرات السلبية لانتشار الجائحة وتأثيراتها السلبية على مختلف القطاعات، تظهر وبحمد الله قدرة البنك ونجاحه في ادارة وكيفية التعامل مع هذه الجائحة وانعكاسها على أدائه»، مؤكدا استمرارية تنفيذ استراتيجية البنك للحفاظ على ما تم تحقيقه من انجازات، مع السعي لتحقيق المزيد وتعزيز مكانة البنك وتوسيع انتشاره في السوق الاردنية.

SAICOHEALTH

DAMANA

With our 1 card regional solution and in house 24/7 customer service, we provide your business with a comprehensive health insurance coverage.



Rest
ASSURED

مصرف الراجحي يواصل المحافظة على سياسته التحفظية بالمخصصات



عبدالله بن سليمان الراجحي

أكد رئيس مجلس إدارة مصرف الراجحي عبدالله بن سليمان الراجحي مواصلة المصرف المحافظة على سياسته التحفظية بالمخصصات، وأشار إلى أن نسبة تغطية القروض غير العاملة ارتفعت إلى ٢٩٣ في المئة. هذا وبلغت أرباح المصرف ٧٤٧٤ مليون ريال سعودي بنهاية التسعة أشهر الأولى من العام ٢٠٢٠.

اتفاقية جديدة لتمويل المشاريع السياحية في السعودية بين صندوق التنمية السياحي ومصرف الراجحي



من اليسار: وليد المقبل وقصي الفاخري

وقّع صندوق التنمية السياحي في الرياض اتفاقية تعاون مع مصرف الراجحي بهدف دعم تمويل المشاريع في القطاع السياحي. ووقع الاتفاقية

كلا من الرئيس التنفيذي لصندوق التنمية السياحي قصي بن عبدالله الفاخري والرئيس التنفيذي لمصرف الراجحي وليد بن عبدالله المقبل. وتهدف الاتفاقية الأولى إلى تحفيز المستثمرين في القطاع الخاص عبر آليات لدعم تمويل المشاريع السياحية في مختلف مناطق المملكة لتسهم في تطوير مشاريع نوعية تساعد في تنمية القطاع، كما تضمنت الاتفاقية الأخرى آليات تقديم صندوق التنمية السياحي ضمانات مالية لدعم نمو وتنوع المنشآت الصغيرة والمتوسطة في القطاع السياحي للمساهمة في إثراء تجربة السوّاح.

تكليف طلال الخريجي بمهام الرئاسة التنفيذية للبنك الأهلي التجاري بعد تقاعد فيصل السقاف

وافق مجلس إدارة البنك الأهلي التجاري على طلب الرئيس التنفيذي فيصل بن عم السقاف بإحالة إلى التقاعد، على أن يكون آخر يوم عمل له في ٢٠٢٠/١٢/٣١. وقرر المجلس تكليف طلال بن أحمد الخريجي كرئيس تنفيذي مكلف ابتداء من ٢٠٢١/١/١.



طلال بن أحمد الخريجي

والخريجي حاصل على شهادة الماجستير في الأعمال الدولية وشهادة البكالوريوس في مجال الاقتصاد الدولي من جامعة جورج تاون في الولايات المتحدة، ويعد أحد أهم الكفاءات المصرفية في المملكة ويتمتع بخبرة مهنية تمتد لأكثر من ٢٥ عاما قضاها في قطاع البنوك والمؤسسات المالية.

البنك السعودي الفرنسي ينهي طرح إصدار صكوك بقيمة ٥ مليارات ريال



ريان فايز

أعلن البنك السعودي الفرنسي عن الانتهاء من طرح إصدار صكوك إضافية من الفئة ١ بالريال السعودي، حيث بلغت قيمة الطرح ٥ مليارات ريال. وقالت الإدارة إن العدد الإجمالي للصكوك / للسندات بلغ ٥ آلاف على أساس الحد الأدنى للفئة وإجمالي حجم الإصدار، حيث بلغت القيمة الاسمية للصك / للسند مليون ريال، فيما بلغ عائد الصك / السند ٤,٥ في المئة في السنة من تاريخ يوم الإصدار ضمناً وحتى ٣ نوفمبر ٢٠٢٥.

بنوك كويتية تلجأ إلى أسهم الخزانة لتعزيز الاحتياطيات ورفع السيولة

كشفت مصادر مصرفية أن بعض البنوك الكويتية قامت بعمليات بيع لأسهم الخزانة خلال الفترة الماضية، لتعزيز الاحتياطيات ورفع السيولة، خصوصاً بعد تداعيات وضغوط أزمة جائحة «كورونا». وأظهرت أن متحصلات بيع أسهم الخزانة بلغت نحو ١٧ مليون دينار، حيث تم تخفيف رصيد الأسهم بكمية تبلغ نحو ٨٠ مليون سهم تقريبا، أظهرتها بيانات الربع الثالث قابلتها قوة شرائية على السهم. ولفتت مصادر مصرفية ومالية إلى أن أسهم الخزانة تمثل عمليا، عبئا سلبيا على حقوق المساهمين، إلا أنه في ظل الظروف الراهنة وتسييل جزء منها، ترفع من نسبة «الكاش» في الميزانية من جهة، وتعزز الاحتياطيات لدى البنوك من جهة أخرى. في سياق آخر، أوضحت مصادر مصرفية أن ميزانيات القطاع المصرفي عموما تعتبر من الأقوى في المنطقة، فهي مليئة بمواطن القوة ونقاط دعم كبيرة يمكن اللجوء إليها وقت الحاجة، وهو ما يحسب توجيهها لتحفظ البنك المركزي المتشدد على مدار أكثر من ١٢ عاما في شأن تعزيز قوة الميزانية على ما عداها من أرباح أو أي مؤشرات قياسية واستثنائية أخرى.

سامبا ومنشآت يطلقان برنامج تمويل الامتياز التجاري للمنشآت الصغيرة والمتوسطة



صالح الرشيد



رانيا نشار

أبرمت مجموعة سامبا المالية وهيئة المنشآت الصغيرة والمتوسطة «منشآت» اتفاقية تعاون لطرح برنامج تمويل الامتياز التجاري.

وستتولى سامبا بموجب البرنامج تمويل عمليات الامتياز التجاري، وبهوامش ربح تنافسية وشروط ميسرة، لغرض تمكين رواد الاعمال والمنشآت المتناهية الصغر والصغيرة والمتوسطة من الحصول على تسهيلات تمويلية متوسطة الأجل ومتوافقة مع الشريعة الاسلامية لانجاز عمليات الامتياز التجاري.

وتأتي هذه الاتفاقية التي وقّعها كل من محافظ منشآت المهندس صالح الرشيد، والرئيسة التنفيذية لسامبا رانيا نشار، ضمن سلسلة المبادرات المشتركة بين الجانبين والموجهة لغايات تحفيز قطاع المنشآت الصغيرة والمتوسطة الحيوي، وتعزيز مساهمته في الناتج المحلي الاجمالي.

وسعياً لتوسيع قاعدة المستفيدين من برنامج دعم الامتياز التجاري، فقد اتفق الجانبان على تقديم ورش عمل لأصحاب المنشآت الصغيرة والمتوسطة لتعريفهم بأبعاد البرنامج التمويلي ومزاياه والعوائد من ورائه، الى جانب اطلاق حملات توعوية مشتركة من خلال القنوات الاعلامية التابعة للطرفين.

وأعربت نشار عن اعتزاز سامبا بتجدد الشراكة مع منشآت عبر برنامج دعم الامتياز التجاري، الذي يمثل حلقة اضافية ضمن سلسلة برامج الدعم التمويلي والتسهيلات المقدمة لغايات تحفيز قطاع المنشآت متناهية الصغر والصغيرة والمتوسطة.

بنك دبي التجاري يفوز بجائزة التميز في المدفوعات



فاز بنك دبي التجاري CBD بجائزة «التميز في المدفوعات» خلال حفل توزيع جوائز FINNOVEX لعام ٢٠٢٠ الذي عقد في فندق كورنالد دبي مؤخرًا. وتسلم الجائزة بالنيابة عن البنك الدكتور بيرند فان ليندر الرئيس التنفيذي للبنك، وهذه المرة الثانية على التوالي التي يحصد فيها البنك هذه الجائزة حيث فاز بها في العام ٢٠١٩.

وتعليقاً على الفوز، قال د. ليندر: «يسعدنا الحصول على جائزة التميز في المدفوعات ضمن جوائز FINNOVEX وذلك للعام الثاني على التوالي، والتي تؤكد التزامنا بتوفير حلول دفع آمنة ومريحة. ونحن إذ نحصد هذه الجائزة نؤكد التزامنا بمواصلة المسير نحو التميز من خلال توفير حلول دفع مبتكرة كجزء من استراتيجيتنا بأن نكون بنكا رقميا بالكامل».

نمو محفظة التمويل والاقتراض لمصرف الانماء بنسبة ١٦ في المئة عبد المحسن الفارس: قتل من تأثير انخفاض تكلفة التمويل



عبد المحسن الفارس

أعلن الرئيس التنفيذي لمصرف الانماء عبد المحسن الفارس ان النمو المميز في محافظ التمويل والأنشطة الرئيسية قتل من تأثير انخفاض تكلفة التمويل بـ ١٢٥ نقطة أساس في الربع الاول من العام الحالي، متوقعا ان تستمر تكلفة التمويل قريبة من مستوياتها الحالية خلال العام الجاري والعام المقبل.

ورأى الفارس ان فرص الطلب على الاستثمار والاقتراض أضحت محفزة للأفراد والمنشآت

لانخفاض تكلفة التمويل، ما يساهم في نمو محافظ التمويل لدى المنشآت المالية، حيث ان فرص تحقيق عوائد على الاستثمارات تكون اكبر في ظل انخفاض تكلفة التمويل.

وفي تعليقه على النتائج المالية لمصرف الانماء، قال الفارس ان جميع الأنشطة الرئيسية للمصرف حققت نموا متميزا خلال فترة الـ ٩ أشهر من العام المالي الجاري مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي، حيث حققت محفظة التمويل والاقتراض نموا بنسبة ١٦ في المئة، وزادت الودائع بنسبة ١٢ في المئة، كما نمت محفظة استثمارات المصرف بنسبة ١٦ في المئة، وارتفع اجمالي الأصول لدى المصرف كذلك بنحو ١٦ في المئة، وحققت جميع هذه المؤشرات أرقاما قياسية جديدة في مصرف الانماء بنهاية شهر سبتمبر من العام الجاري.

بنك الإسكان يصدر تقرير

الاستدامة السنوي لعام ٢٠١٩

عمار الصفدي: يبرهن نجاحنا في

مواصلة الدور المتوازن في

القطاع المصرفي الأردني



عمار الصفدي

أصدر بنك الإسكان في الاردن تقرير الاستدامة السنوي لعام ٢٠١٩ تحت عنوان «ملتزمون بالاستدامة»، بعد اعتماده من قبل المبادرة العالمية لاعاد

التقارير GLOBAL REPORTING INITIATIVE (GRI)، وتم اعداده بما يتوافق مع أحدث المعايير والمبادئ التوجيهية للمبادرة، ومع أهداف الأمم المتحدة للتنمية المستدامة 2030 SUSTAINABLE DEVELOPMENT GOALS.

ونجح البنك خلال عام ٢٠١٩ في تحقيق نتائج جيدة في ما يتعلق بجهوده نحو تحقيق الاستدامة في العديد من الخدمات والمساهمات والمبادرات التي شملت مختلف الجوانب البيئية والصحية والاجتماعية والتعليمية والرياضية.

وقال الرئيس التنفيذي للبنك عمار الصفدي: «يبرهن تقرير الاستدامة على نجاح البنك في مواصلة دوره المتوازن بين مكانته الكبيرة في القطاع المصرفي الاردني، ودعمه له، والتزامه بتطبيق أعلى معايير الحوكمة والشفافية والمساءلة»، موضحا ان تحقيق الاستدامة مسؤولية تقع على عاتق الجميع وسيواصل البنك مسؤوليته في تعزيز مساهمات الاستدامة في المجتمع الاردني.

٢١٥,٢ مليون دولار الأرباح الصافية لمجموعة البنك العربي خلال تسعة أشهر



نعمة صباغ



صبيح المصري

أظهرت نتائج مجموعة البنك العربي بنهاية الأشهر التسعة الأولى من ٢٠٢٠ تحقيق صافي أرباح بعد الضرائب والمخصصات ٢١٥,٢ مليون دولار أميركي.

ونمت ودائع العملاء بنسبة ٨ في المئة لتصل إلى ٣٧,٥ مليار دولار. وحافظ البنك على قاعدة رأسمالية متينة حيث بلغ إجمالي حقوق الملكية ٩,٣ مليار دولار وبلغت نسبة كفاية رأس المال ١٦,٧ في المئة في نهاية التسعة أشهر من العام الجاري.

وصرح **صبيح المصري** رئيس مجلس إدارة البنك قائلاً: «تكبد الاقتصاد العالمي خسائر كبيرة نتيجة تفشي فيروس «كورونا» أدت إلى فرض أعباء إضافية على كافة القطاعات الاقتصادية، بالإضافة إلى انخفاض معدل النمو وارتفاع نسب البطالة».

من جهته، أوضح **نعمة صباغ** المدير العام التنفيذي للبنك بأن

المجموعة تأثرت نتيجة تفشي فيروس «كورونا» والذي ترافق أيضاً مع انخفاض أسعار الفوائد عالمياً وتراجع أسعار النفط، وأشار إلى أن تركيز البنك خلال هذه الفترة كان منوطاً بتوجيه الأعمال للحفاظ على جودة محفظة التسهيلات الائتمانية ونسب سيولة مرتفعة في ظل التوقعات المستقبلية السلبية لنمو الاقتصاد العالمي.

بنك عُمان العربي يطلق حزمة خدمات إلكترونية تعتمد تقنيات الذكاء الاصطناعي



رشاد المسافر

أطلق بنك عُمان العربي حزمة واسعة من الحلول الرقمية المتطورة التي من شأنها أن تغير من طبيعة عمل المصارف في المستقبل، وذلك في إطار استراتيجيته الهادفة لريادة ثورة التقدم التقني في عالم الصيرفة.

وتضمنت الحزمة مجموعة متطورة من الحلول الذكية المعتمدة على تقنيات الذكاء الاصطناعي، حيث بإمكان الراغبين فتح حساب جديد في البنك والقيام بذلك بشكل كامل وخلال أقل من ٥ دقائق وذلك

عبر هواتفهم الذكية وبخطوات بسيطة جداً ودون الحاجة إلى توقيع أية مستندات ورقية. أما بالنسبة لعملاء البنك الحاليين الذين لديهم قروض شخصية، فبإمكانهم زيادة قيمة القرض عبر هواتفهم الذكية أيضاً ليتم تحويل المبلغ الإضافي خلال ثوان معدودة إلى حساباتهم في البنك، ويستطيعون كذلك فتح حساباتهم الجديدة عبر الإنترنت والاستفادة من حسابات التوفير الاستثمارية بفائدة سنوية قدرها ٣ في المئة.

البنك العربي الوطني يعزز إصدار صكوك رأسمال من الشريحة الثانية بالدولار الأميركي



عبيد الرشيد

أعلن البنك العربي الوطني عن اعتماده إصدار صكوك رأس مال من الشريحة الثانية مقومة بالدولار الأميركي من خلال طرحها داخل المملكة العربية السعودية وخارجها على مستثمرين مؤهلين.

وأوضح البنك في بيان على السوق السعودية «تداول» أنه قام بتعيين شركة إتش إس بي سي بي إل سي وشركة جي بي مورغان للأوراق المالية بي إل سي كمدير الاكتتاب وسجل الاكتتاب، بالإضافة إلى شركة العربي الوطني للاستثمار كمدير للاكتتاب، لعقد مكالمات مع المستثمرين المحليين والدوليين ابتداءً من ١٩ أكتوبر الماضي.

وأوضح البنك أن قيمة وشروط الطرح سيتم تحديدها بناءً على ظروف السوق، لافتاً إلى أن الهدف من الطرح هو دعم قاعدة رأس مال البنك وتلبية احتياجاته المالية والاستراتيجية.

٣,٧١ تريليون دولار الموجودات المجمعة للمصارف العربية بنهاية ٢٠١٩

القطاع المصرفي العربي أمام مسؤولية المشاركة في النهوض بالاقتصاد والتخفيف من أعباء الديون الحكومية

أظهرت بيانات اتحاد المصارف العربية أن الموجودات المجمعة للقطاع المصرفي العربي بلغت نحو ٣,٧١ تريليون دولار في نهاية العام ٢٠١٩، بزيادة نحو ٧,١ في المئة مقارنة بنهاية العام ٢٠١٨. وأصبحت تشكل بالتالي نحو ١٣٧ في المئة من حجم الناتج المحلي الإجمالي العربي، وبلغت الودائع المجمعة للقطاع المصرفي العربي نحو ٢,٣٤ تريليون دولار.

وأورد الاتحاد أنه ومنذ نشوب الأزمة المالية العالمية في العام ٢٠٠٨ وحتى بعد تفشي جائحة «كورونا»، لم نشهد انهيار أي من المصارف العربية المعروفة خلافاً لما حدث في الدول الصناعية من انهيارات.

ورأى الاتحاد أن على المصارف أن تواكب، خلال المرحلة المقبلة، وأن تسعى لدعم الحكومات العربية في تحريك عجلة الاقتصاد وتحسين الإنتاجية وتنشيط الاستثمار، ومن أبرز الإجراءات الضرورية لتحقيق هذه الأهداف تسهيل حركة القطاع الخاص والمساهمة في تكبير حجم التمويل المتوافر للشركات، لا سيما المؤسسات الصغيرة والمتوسطة. كما وعلى المصارف أن تعمل مع الحكومات العربية من أجل التخفيف من أعباء الديون الحكومية، من خلال المساهمة في جدولة هذه الديون التي ارتفعت بعد الجائحة.

50
عاماً

الوطنية
شركة التأمين الوطنية



أمن عائلتك معنا.

٧٧٢ مليون ريال أرباح بنك الدوحة بنهاية الفصل الثالث الشيخ فهد آل ثاني: تحسن عملية ادارة التكاليف واستغلال أمثل للموارد



د.ر. سیتارمان

الشيخ عبد الرحمن آل ثاني

الشيخ فهد آل ثاني

أعلن رئيس مجلس ادارة بنك الدوحة الشيخ فهد بن محمد بن جبر آل ثاني عن النتائج المالية للبنك للربع الثالث من عام ٢٠٢٠، وفيها تحقيق صافي ربح بمبلغ ٧٧٢ مليون ريال قطري.

ولفت الشيخ فهد آل ثاني الى ان اجمالي الموجودات بلغ ١٠٦,٥ مليار ريال، وبأن صافي القروض والسلف بلغ ٦٣,١ مليار ريال، وان اجمالي ودائع العملاء بلغت ٥٥,٨ مليار ريال، بينما بلغت ٥٨,٩ مليار ريال.

من جهته، قال العضو المنتدب الشيخ عبد الرحمن بن محمد بن جبر آل ثاني ان اجمالي حقوق المساهمين بلغ ١٣,٨ مليار ريال، اي بنسبة نمو تعادل ٢,٣ في المئة، كما استمر البنك في تعزيز اهم مقاييس الرسمة حيث وصلت نسبة كفاية رأس المال الى ١٨,٤ في المئة بالمقارنة مع ١٦,٩ في الفترة نفسها من ٢٠١٩.

د.ر. سیتارمان خلال ندوة استضافتها الجامعة الأوروبية:

التكنولوجيا ستحسن الطريقة التي يؤدي بها الانسان عمله

كشف الرئيس التنفيذي لبنك الدوحة الدكتور ر. سیتارمان عن طرح منتجات رقمية مصممة خصيصا بحسب احتياجات العملاء.

وقال خلال ندوة استضافتها الجامعة الأوروبية تحت عنوان «دور جائحة «كوفيد-١٩» كمحفز رئيسي في تطوير الاعمال والانشطة التجارية واستحداث طرق مبتكرة في أساليب التواصل والتفاعل»، ان تسارع نمو التكنولوجيا الرقمية والعمل عن بعد وتفعيل خطط استمرارية الاعمال هي بعض من التطورات التي نشأت نتيجة انتشار فيروس «كورونا».

وسلط د.ر. سیتارمان الضوء على مستقبل العمل، حيث قال: «التكنولوجيا ستحسن الطريقة التي يؤدي بها الانسان عمله. وستكون حوارزميات الذكاء الاصطناعي والألات الذكية صديقة للإنسان في مقرات العمل. وتعتمد التكنولوجيا اليوم بشكل كبير على الأجهزة الذكية والسيارات الذكية والمنازل والشبكات الذكية والبنية التحتية الذكية والمدن الذكية، وما الى ذلك».

وختم د.ر. سیتارمان: «ومع استمرار توسع النظام الايكولوجي الذكي، يجب ان نفكر في شكل المستقبل الذي ستصبح عليه الدول والشعوب. وبينغي على كل دولة تقييم كيف ستعمل الحوسبة المعرفية والرؤية الحاسوبية، والنظام الايكولوجي الصوتي، وروبوتات، والجيل الخامس والذكاء الاصطناعي والبيانات الضخمة على تعزيز وتشكيل السلوك الذكي والمستقبل في نظامها الايكولوجي الذكي».

فيتش وموديز تؤكدان تصنيف «الخليجي» طويل الأجل عند A مع نظرة مستقبلية مستقرة

فهد آل خليفة: نعمل وفق استراتيجية التوازن المثالي

بين المخاطر والعائد



فهد آل خليفة

أعلن بنك الخليج التجاري «الخليجي»، ان وكالتي التصنيف الائتماني فيتش وموديز أكدت التصنيف الائتماني طويل الأجل للبنك عند A مع نظرة مستقبلية مستقرة، وتصنيف الودائع بالبنك عند A3/PRIME-2 مع نظرة مستقبلية مستقرة على الترتيب.

وتعليقا على تثبيت هذه التصنيفات من قبل الوكالتين، قال فهد آل خليفة، الرئيس التنفيذي

للمجموعة: «لقد نجح «الخليجي» في المضي بخطى ثابتة وبكفاءة عالية في مواجهة التحديات التي أحدثتها جائحة «كورونا»، وذلك بفضل ما يمتلكه البنك من قاعدة رأسمالية قوية، ومستويات جيدة من السيولة النقدية، وإحكام السيطرة على المصاريف، واتباع سياسة حكيمة لادارة المخاطر. إننا نعمل وفق استراتيجية تهدف بشكل أساسي الى المحافظة على توازن مثالي بين المخاطر والعائد لجميع أصحاب المصلحة. ولا يمكن هنا ان نغفل متانة الاقتصاد القطري، وما يتمتع به القطاع المالي في قطر من كفاءة تنظيمية عالية، فهما من العوامل الرئيسية التي ساعدت في الحصول على هذه التصنيفات المرتفعة، ولعل تثبيت هذه التصنيفات من قبل وكالتي فيتش وموديز العالميتين خير برهان على ذلك».

ويطلق خدمة الدفع اللاتلامسية على أجهزة نقاط البيع

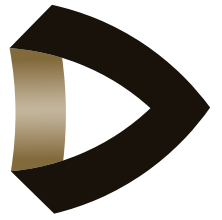
عمر العمادي: خدمة تمنح عملاءنا خياراً آمناً لإنجاز مدفوعاتهم
من جهة ثانية، أطلق «الخليجي» خدمة الدفع اللاتلامسية على اجهزة نقاط البيع الخاصة به (POS).

وتتيح هذه الخدمة لحاملي البطاقات الذكية المزودة بتقنية الدفع اللاتلامسي اجراء مدفوعات تصل قيمتها الى ٣٠٠ ريال قطري بسهولة من خلال خدمة «انقر وادفع» TAP AND PAY، في حين تتم المعاملات التي تزيد على ٣٠٠ ريال من خلال خدمة «انقر وادخل الرقم السري للبطاقة» TAP AND PIN.

وتعليقا على اطلاق الخدمة الجديدة، قال رئيس قطاع الاعمال للمجموعة في «الخليجي» عمر العمادي: «ان البحث عن سبل مبتكرة من شأنها تقديم حلول ذكية توفر الراحة لعملائنا لا يتوقف أبدا، فنحن نسعى دائما الى مواكبة أحدث التطورات في القطاع المصرفي ودمج التكنولوجيا الحديثة في جميع عملياتنا ومنتجاتنا وخدماتنا. ويأتي اطلاق خدمة الدفع اللاتلامسية على اجهزة نقاط البيع تماشيا مع الوضع الراهن وأزمة الوباء

الحالية، مما يمنح عملاءنا خياراً آمناً وخاليا من المخاطر لانجاز مدفوعاتهم بسهولة ويسر، كما نتطلع أيضا الى بناء جسور من الثقة مع عملائنا في عالم ما بعد أزمة «كورونا»».





Your Specialised Insurance Hub



Offering a wide range of innovative, regional & international Insurance, Reinsurance, Risk management and IT solutions



٨,٥٠٠ مليون ريال أرباح البنك الأهلي في ٩ أشهر

حسن الإفرنجي: مستمررون في تطوير الأعمال في المجالات كافة



الشيخ فيصل بن عبد العزيز آل ثاني



حسن الإفرنجي

أعلن البنك الأهلي القطري عن تحقيقه ربحا صافيا بقيمة ٥٠٠,٧٨ مليون ريال قطري خلال الأشهر التسعة الأولى من العام ٢٠٢٠.

وتعليقا على النتائج، قال حسن أحمد الإفرنجي، الرئيس التنفيذي للبنك: «حقق البنك الأهلي نتائج مستقرة حيث ظهرت جميع مؤشرات الأداء بشكل ايجابي. كما أتم بنجاح عملية الإصدار الرابعة لسندات بقيمة ٥٠٠ مليون دولار أميركي في اسواق سندات الدين العالمية، وذلك من ضمن برنامج السندات متوسطة الأجل EMTN بقيمة ٢ مليار دولار، وهو ما يعبر عن الثقة التي يضعها المستثمرون العالميون في دولة قطر والوضع المالي الثابت للبنك».

وأضاف الإفرنجي: «سيستمر البنك بتطبيق استراتيجياته والعمل على تطوير الأعمال بكافة المجالات وخاصة التكنولوجيا الرقمية. كما يستمر التركيز على برنامج التقطير وزيادة نسبة القطريين بالبنك كأهم الأولويات، وذلك تماشيا مع رؤية قطر ٢٠٣٠».

وتعليقا على النتائج، صرّح الشيخ فيصل بن عبد العزيز بن جاسم آل ثاني، رئيس مجلس الادارة والعضو المنتدب للبنك: «ارتفع اجمالي الموجودات من ٤٢,٠٢٥ مليون ريال الى ٤٨,٣٠٣ مليون ريال، مسجلا نموا بنسبة ١٥ في المئة مقارنة بشهر سبتمبر ٢٠١٩. وارتفعت محفظة القروض والسلف من ٢٩,٧٣٢ مليون ريال الى ٣٤,٨١٦ مليون ريال، مسجلة نموا بنسبة ١٧ في المئة. كما ولا يزال البنك يتمتع بأفضل التقييمات الائتمانية من أكبر مؤسسات التقييم العالمية».

«المصرف» ينجح في اصدار صكوك لأجل ٥ سنوات بقيمة ٧٥٠ مليون دولار

أكمل مصرف قطر الاسلامي «المصرف» الحاصل على تصنيف A1/A- بنجاح إصدار صكوك لأجل ٥ سنوات بقيمة ٧٥٠ مليون دولار أميركي، بمعدل ربح ١,٩٥ في المئة سنويا.

وقد تم تنفيذ هذا الإصدار بموجب برنامج «المصرف» لإصدار الصكوك بالدولار، والذي تبلغ قيمته الاجمالية ٤ مليارات دولار والمدرج في بورصة يورونكست دبلن EURONEXT DUBLIN. ويعتبر معدل الربح الذي تم التوصل اليه بإكمال هذا الإصدار هو الأدنى على الإطلاق كمعدل ربح يدفعه «المصرف» على إصداراته من الصكوك ذات السعر الثابت.

وهذا هو الإصدار العام الثاني للمصرف في عام ٢٠٢٠، وذلك بعد ان أصدر صكوك فورموزا الأولى من نوعها في وقت سابق من هذا العام.



١,٧ مليار ريال ارباح مصرف الريان خلال ٩ أشهر

عادل مصطفي: حافظنا على مستوى ادائنا نتيجة الاستراتيجية

الواعية والسياسة المتأنية المعتمدة من مجلس الادارة



عادل مصطفي



علي الكواري

أعلن مصرف الريان عن نتائجها المالية للفترة المنتهية في ٣٠/٩/٢٠٢٠، حيث اشارت البيانات المالية الى تحقيق أرباح صافية بلغت قيمتها ١,٦٦٢ مليار ريال قطري بنمو نسبته ٥٣,٠ في المئة.

وعبر رئيس مجلس الادارة والعضو المنتدب علي بن احمد الكواري عن سعادته لتحقيق هذه النتائج في ظل استمرار التأثير السلبي لجائحة «كورونا» على الاقتصاد العالمي.

من جهته، أبدى عادل مصطفي، الرئيس التنفيذي للمجموعة، ارتياحه لمحافظة البنك على مستوى أدائه بالرغم من كافة الصعوبات ورأى ان ذلك قد تحقق نتيجة الاستراتيجية الواعية والسياسة المتأنية التي اعتمدها مجلس الادارة، والتي قام فريق العمل بتنفيذها بمستوى عال من الأداء.

وقد استعرض مصطفي تفاصيل البيانات الرئيسية كالآتي: بلغ مجموع الموجودات ١١٦,٥ مليار ريال مقارنة بـ ١٠٥ مليارات ريال وبلغ مجموع ودائع العملاء ٦٦,٧ مليار ريال ووصل مجموع حقوق المساهمين الى ١٣ مليار ريال.

البنك الدولي الاسلامي يحوز ٤ جوائز مر موقفة من REDmoney العالمية



د. عبد الباسط الشيبلي

حاز البنك الدولي الاسلامي - قطر من مؤسسة REDmoney، العالمية أربع جوائز ضمن جوائز IFN AWARDS لعام ٢٠٢٠، تقديرا لانجازاته ولا سيما اصداره لصكوك دائمة ضمن الشريحة الاولى من رأس المال بقيمة ٣٠٠ مليون دولار أميركي.

واستندت REDmoney في حيثيات منح الجوائز الأربع للبنك وبينها جائزة صفقة العام وجائزة صفقة رأس المال التنظيمي للعام ٢٠١٩، الى جملة من المعطيات اهمها النجاح الكبير الذي

حققه في اصداره من الصكوك، والثقة والمصادقية العالية التي استطاع البنك بناءها مع المستثمرين الذين اقبلوا بشكل كبير على صكوك الدولي الاسلامي.

وتعليقا على الفوز، صرّح الدكتور عبد الباسط احمد الشيبلي الرئيس التنفيذي للبنك قائلا: «تعتبر الجوائز بمثابة مؤشر من المؤشرات الكثيرة على النجاح الكبير الذي يحققه الاقتصاد القطري، واي جائزة نفوز بها او انجاز نحققه انما يعود بالدرجة الأولى الى قوة الاقتصاد القطري والمزايا التي يوفرها لمختلف القطاعات التي تعمل فيه وفي مقدمتها القطاع المصرفي».

تعكس منهجية ابتكار المنتجات والخدمات «بنك دخان» الهوية الجديدة لبنك بروة القطري



كشف بنك بروة القطري عن هويته الجديدة تحت اسم «بنك دخان»، وذلك في حفل مرثي خاص حضره محافظ مصرف قطر المركزي الشيخ **عبدالله بن سعود آل ثاني**.

ويعود اختيار الاسم الجديد الى مدينة دخان في منطقة الشيبانية غربي قطر، اذ اكتشف أول حقل نفطي كبير في البلاد عام ١٩٣٧، ما شكل مهد النمو الاقتصادي والاجتماعي في قطر لأكثر من ٨ عقود.

وتعكس عملية تغيير العلامة التجارية تطورا في منهجية البنك لجهة ابتكار المنتجات والخدمات، اذ يهدف الى تمكين العملاء من حل مسائلهم اليومية والتخطيط لحاضرهم المالي بعناية، بما يتماشى مع الاحتياجات الفردية الملحة.

ويأتي الاعلان عن الاسم والشعار الجديدين بعد مرور عام على الاندماج الرسمي بين بنك بروة، وبنك قطر الدولي، وهو الاندماج الأول من نوعه في قطر، ما أدى الى انشاء مؤسسة مالية قوية متوافقة مع الشريعة الاسلامية.

QNB نتجح في ترتيب قرض تجمع بنكي عالمي مزدوج الشريحة بقيمة ٣,٥ مليار دولار

عبدالله آل خليفة: حققنا إنجازا غير مسبوق وأرسينا توجها جديدا



عبدالله مبارك آل خليفة

أعلنت مجموعة QNB عن نجاحها في ترتيب قرض تجمع بنكي عالمي مزدوج الشريحة غير مضمون بقيمة ٣,٥ مليار دولار أميركي.

وللمناسبة، قال الرئيس التنفيذي للمجموعة **عبدالله مبارك آل خليفة**: «يعد الاصدار الناجح لهذا القرض المجمع أمرا استثنائيا من عدة جوانب، فهو اكبر قرض مجمع بشريحة مزدوجة لمدة ٥ سنوات يتم إصداره في منطقة الشرق الأوسط

من قبل بنك. وبذلك تكون مجموعة QNB قد حققت انجازا غير مسبوق وأرست توجها جديدا يمكن لبقية البنوك الاخرى في المنطقة ان تتبعه. كما جذبت هذه الشريحة اهتمام بنوك عالمية، وساعدتنا في زيادة توسيع قاعدة مستثمينا. وقد تجاوزت طلبات الاكتتاب ما هو معروض بشكل كبير، بالرغم من التحديات التي يفرضها وباء «كوفيد-١٩»، وهو ما يدل على مكانتنا كجهة إصدار ذات جودة عالية». وتضمنت التسهيلات شريحة بقيمة ٢ مليار دولار بأجل ثلاث سنوات وأخرى بقيمة ١,٥ مليار دولار بأجل خمس سنوات وسيتم استخدام الاصدارين لتمويل الأنشطة الاعتيادية للبنك.

وكان القرض المجمع مدعوما بقوة من قبل ٢٤ بنكا دوليا، كما تجاوزت طلبات الاكتتاب المعروض بشكل كبير.

نجحت في تحقيق نمو مستدام في مصادر الدخل

٢,٦ مليار دولار صافي أرباح مجموعة QNB في تسعة أشهر



أعلنت مجموعة QNB، اكبر المؤسسات المصرفية في منطقة الشرق الأوسط وافريقيا، عن نتائجها المالية للتسعة أشهر المنتهية في ٣٠ سبتمبر ٢٠٢٠، حيث بلغ صافي الأرباح ٢,٦ مليار دولار أميركي. كما ارتفع اجمالي الموجودات بنسبة ٨ في المئة، ليصل الى ٢٧١ مليار دولار وارتفع اجمالي حقوق المساهمين الى ٢٦ مليار دولار.

كما ارتفع اجمالي القروض والسلف بنسبة ١٠ في المئة ليصل الى ١٩٧ مليار دولار، وقد تم تمويل هذا النمو بشكل أساسي من خلال ودائع العملاء التي ارتفعت بنسبة ٨ في المئة لتصل الى ١٩٦ مليار دولار.

وخلال سبتمبر ٢٠٢٠، أعلنت QNB عن انتهائها بنجاح من اصدار أول سندات خضراء بقيمة ٦٠٠ مليون دولار، وهي أول سندات خضراء تصدر من قطر واكبر اصدار لسندات خضراء من مؤسسة مالية على مستوى الشرق الأوسط وشمال افريقيا.

بنك الدوحة يحصل على استمرارية شهادة آيزو ٢٠٠٠

د.ر. سيتار امان: تؤكد التزامنا بتقديم العمليات التشغيلية والداعمة المتكاملة

حصل بنك الدوحة على توصية باستمرارية شهادة آيزو ٢٠٠٠ للالتزام المستمر في ادارة خدمات تكنولوجيا المعلومات بالمعايير العالمية. وتعد شهادة الآيزو ٢٠٠٠ معياراً عالمياً موحداً لادارة خدمات تكنولوجيا المعلومات تشمل مجموعة متكاملة ومحددة من العمليات الادارية التي تضمن تقديم خدمات عالية الجودة في مجال تكنولوجيا المعلومات للمؤسسة وعملائها.

وفي هذا الخصوص، قال الرئيس

التنفيذي للبنك د.ر. **سيتار امان**: «تعد

شهادة الآيزو بمثابة تقدير لالتزام دائرة

تكنولوجيا المعلومات لدى بنك الدوحة

بمعايير الجودة وتطبيق أفضل الممارسات

المؤسسية، بالإضافة الى كفاءتها في تزويد

البنك بخدمات تكنولوجيا المعلومات. كما

تؤكد هذه الشهادة على التزام البنك بتقديم

العمليات التشغيلية والداعمة المتكاملة التي

تضمن التزام الادارة والمراقبة الفعالة

والتحسين المستمر للعمليات».



**اختير لنهجه المتميز وخدماته الفريدة من نوعها
الاهلي المتحد افضل بنك تجزئة في البحرين وفقا لمجلتين عالميتين**



ديفيد أولون

سوفرات سيغال

عادل اللبان

فاز البنك الاهلي المتحد مؤخرا بلقب افضل بنك تجزئة في البحرين من مجل غلوبال بانكينغ آند فاينانس ريفيو، اضافة الى مجلة انترناشيونال بيزنس ماغازين. وتم اختيار البنك نظرا الى نهجه المصرفي المتميز وخدماته الفريدة من نوعها، اضافة الى مبادراته الرقمية المبتكرة التي ادت الى تحقيق نمو كبير في أعماله. وتعليقا على الاعلان، صرح **سوفرات سيغال**، نائب الرئيس التنفيذي للمجموعة - الخدمات المصرفية للأفراد: «نشعر بالاعتزاز الكبير لقاء التقدير الذي حُزناه مؤخرا، والأروع من ذلك هو حصولنا على هاتين الجائزتين في التوقيت نفسه هذا تأكيد لفعالية جهودنا المبذولة من اجل تصميم كافة خدمات وأنظم البنك الاهلي المتحد بما يخدم عملاءنا على افضل وجه. كما يعتبر هذا تأكيدا لكفاءة النموذج الذي نقدمه للخدمات المصرفية للأفراد في المملكة».

ويطلق منصة «بحرين تريد» للتداول عبر الانترنت

أطلق البنك الاهلي المتحد منصة «بحرين تريد» تحت مظلة منصته للتداول عبر الانترنت، مضيفا بورصة البحرين الى قائمة الأسواق الالكترونية المتوافرة من خلال منصة البنك للتداول عبر الانترنت (AUB TRADER). وقال **ديفيد أولون**، نائب الرئيس التنفيذي للمجموعة - الخزينة والاستثمارات في البنك: «منذ اطلاقنا منصة التداول AUB TRADER قبل ١٤ عاما، لم نتوقف عن تطوير مختلف الخدمات والخيارات والمزايا التي نوفرها من خلالها. ما زلنا نسعى باستمرار الى عقد شراكات جديدة من اجل فتح المزيد من الأسواق لعملائنا في كافة أنحاء العالم». وتعمل منصة AUB TRADER على تسهيل الوصول الى خدماتها من خلال تطبيق ذكي على الأندرويد والآيفون، يتيح للعملاء التداول بشكل مباشر في أسواق الأسهم.

بنك الاثمار يطلق عروض تمويل خاصة

لشراء فلل مشروع دانات اللوزي

أحمد عبد الرحيم: صمم للسماح للأسر البحرينية بتحقيق الاستقرار الاجتماعي



أحمد عبد الرحيم

المهندس باسم الحمير

الرئيس التنفيذي لبنك الاثمار

وزير الاسكان

أطلق بنك الاثمار ITHMAAR BANK عروض تمويل خاصة للمستفيدين من برنامج «مزايا» والراغبين في شراء فلل بمشروع دانات اللوزي الواقع في مدينة حمد.

وعبر وزير الاسكان المهندس **باسم بن يعقوب الحمير** عن سعادته بإمتداد التعاون مع بنك الاثمار ليشمل تمويل شراء مشروعا آخر من مشاريع الدانات التي يقيمها بنك الاسكان لتلبية الطلب على المساكن خصوصا للمستفيدين من الخدمات الاسكانية التي تقدمها الوزارة، وذلك من خلال برنامج «مزايا» الذي استطاع ان يلبي الكثير من الطلبات الاسكانية.

واكد على ان التركيز على الشراكة مع القطاع الخاص كاستراتيجية تدعم الجهود الحكومية في مساعي توفير الخدمات الاسكانية للمواطنين، كما وتتمن دور البنوك المشاركة في برنامج «مزايا» لشراء المواطنين لمنازلهم الخاصة ضمن العروض السكنية التي تنطبق عليها معايير البرنامج، والتي تعد من الأسباب الرئيسية في نجاح «مزايا».

وقال الرئيس التنفيذي لبنك الاثمار **أحمد عبد الرحيم**: «تسعدنا شراكتنا مرة أخرى مع كل من وزارة الاسكان وبنك الاسكان لمساعدة المواطنين على شراء أول منزل لهم في هذا المشروع الجديد والمتميز. ان مشروع دانات اللوزي هو مشروع سكني صمم للسماح للأسر البحرينية بتحقيق الاستقرار الاجتماعي من خلال فرص توفرها هذه المشاريع السكنية بأسعار معقولة وجودة عالية».

بنك مسقط يتوج بجائزة عمان للصيرفة والتمويل عن فئة البنوك الكبيرة



توج بنك مسقط مؤخرا بجائزة أفضل بنك في فئة البنوك الكبيرة الحجم، وذلك برعاية الرئيس التنفيذي للبنك المركزي العماني **طاهر بن سالم العمري**، وبحضور عدد من ممثلي ومسؤولي المؤسسات والشركات في الحفل الذي أقيم مؤخرا بفندق شيراتون عمان، وحصل البنك على الجائزة بناء على المسح الذي قامت به مجلة "OER" و«أوبار كابيتال» لعام ٢٠٢٠. وبهذا التتويج يؤكد البنك ريادته في القطاع المصرفي في السلطنة، حيث جاءت الجائزة نتيجة لتبني البنك لافضل الممارسات العالمية والاداء المتميز الذي يتمتع به واستثمار الامكانيات التي يتمتع بها في تقديم مختلف الخدمات والتسهيلات المصرفية.

أول شركة تأمين في الكويت والخليج العربي



الكويت للتأمين
KUWAIT INSURANCE



☎ 1884433 📞 92211000

انطلاق MEPS في طرح خدماتها بمجال أنظمة المدفوعات الرقمية عزام الشوا: تعزز ثقافة التكنولوجيا المالية في فلسطين



بارك محافظ سلطة النقد الفلسطينية عزام الشوا انطلاق عمل شركة الشرق الأوسط لخدمات الدفع / فلسطين MEPS بعد حصولها على التراخيص اللازمة من قبل سلطة النقد وشركات الدفع العالمية (فيزا وماستركارد)، للبدء في طرح خدماتها في مجال أنظمة المدفوعات الرقمية، وذلك خلال زيارة لمقر الشركة.

ورحب رئيس مجلس ادارة MEPS جوزيف نسناس ونائبه صلاح الهدمي وعضو المجلس زاهر معلا والرئيس التنفيذي محمد حلس بالمحافظ والوفد المرافق حيث اطلعوا على رؤية الشركة وأهدافها الاستراتيجية.

وأشار الشوا الى أهمية اطلاق خدمات الشركات للدفع الالكتروني في الاسهام بتعزيز ثقافة التكنولوجيا المالية في فلسطين كونها الحلول الأكثر فعالية في مواجهة العقوبات السياسية والمالية او حتى الصحية.

كما أكد ان التحول نحو وسائل الدفع الالكتروني يأتي في اطار الاهتمام الاستراتيجي لسلطة النقد بها لما لها من دور فعال في تحقيق الشمول المالي، وايصال الخدمات المالية الى كافة شرائح المجتمع، كما أنها تعمل على توفير التكاليف وتنفيذ المعاملات في اي وقت، وتتيح خدمات الدفع للفئات التي لا يوجد لديها حسابات بنكية، والرياديين وأصحاب المشاريع الصغيرة، اضافة الى أنها تواكب التطورات العالمية في هذا المجال.

من جانبه، قال حلس: «تعتبر زيارة سلطة النقد لمقر الشركة إيذاناً لانطلاق عملها رسمياً، وهي ستغير منظوم المدفوعات في السوق الفلسطينية من خلال أدوات دفع الكترونية متنوعة، حيث تهدف الشركة لان تصبح مزوداً لخدمات الدفع المبتكرة وتوفير بنية تحتية لنظام مدفوعات شامل وحديث وأمن».

المصرف الخليجي التجاري يتحول الى الربحية



سطوم القصيبي

تحول المصرف الخليجي التجاري الى تحقيق الأرباح في نهاية التسعة أشهر الاولى من ٢٠٢٠، مقارنة بتسجيل خسائر في الفترة ذاتها خلال العام الماضي.

ووفقاً لبيان صادر عن المصرف، فقد سجل ٧,٧٧ مليون دينار بحريني كأرباح عائدة الى مساهمي الشركة الأم نهاية سبتمبر / ايلول الماضي، مقابل خسائر وصلت الى ٥,٢١ مليون دينار في الفترة نفسها من العام الماضي.

ويعزى التحول للربحية الى نمو مجموع الإيرادات بنسبة ٩,١٩ في المئة، حيث وصلت القيمة الاجمالية لمجموع إيرادات المصرف بنهاية فترة التسعة أشهر الاولى من العام الجاري الى ١٥,٨٥٣ مليون دينار، مقابل ١٤,٥١٨ مليون دينار في الفترة نفسها من العام الماضي.

تتضمن أكاديميين وخبراء عالميين

«بيتك» يبرم شراكة مع LinkedIn لإطلاق منصة تعليمية لموظفيه



فهد المخيزيم



عبد الوهاب الرشود

أبرم بيت التمويل الكويتي «بيتك» شراكة مع LinkedIn لإطلاق المنصة التعليمية LinkedIn Learning، لموظفي «بيتك» وبنوكه التابعة في البحرين وتركيا، بهدف تطوير واستكشاف مهاراتهم من خلال تجربة تعليمية متقدمة وقائمة على البيانات.

وتدعم هذه الشراكة المبادرة والتعلم الذاتي من أجل التطور الشخصي والمهني، وتتضمن المنصة مجموعة من الأكاديميين والخبراء العالميين، يستندون في أدائهم التعليمي على التركيز على تطوير المهارات المتنوعة للفرد، والتعرف على آخر الاتجاهات في بيئة الاعمال والابداع والتكنولوجيا.

وتتيح المنصة للمستخدمين دخولا غير محدود لمحتوياتها، والاختيار من مجموعتها التي تضم أكثر من ٥ آلاف فيديو تعليمي و١٣ ألف دورة تدريبية تغطي مجالات تتعلق بعالم الأعمال والابداع والتكنولوجيا.

كما تساعد المنصة المستخدم في استكشاف ما يناسب خبراته من خلال ترشيح أكثر المهارات المطلوبة في عالم الاعمال، فهي تجمع خبراء ورواد الصناعة كلهم في مكان واحد، فضلا عن المصادر العلمية المفيدة التي توفرها وتعزز مستوى المستخدم بكل ما هو جديد من خلال الاختبارات القصيرة والتمارين والبرمجيات مثل نظام نافذة الكود.

الجزائر: السجن ١٨ سنة للمتهم

الرئيسي في قضية إفلاس بنك خليفة

قضت محكمة جزائرية بالسجن ١٨ سنة في حق عبد المؤمن خليفة المتهم الرئيسي في قضية إفلاس بنك خليفة والتي تعد إحدى أكبر الفضائح الاقتصادية في تاريخ الجزائر. ودانت محكمة الجنايات لدى مجلس قضاء البلدية المتهم الرئيسي خليفة الرئيس المدير العام السابق لمجموعة آل خليفة بـ ١٨ سنة سجنا نافذة ومليون دينار (نحو ٧٠٠٠ يورو) غرامة.

وكانت النيابة طلبت السجن مدى الحياة في حق خليفة ومصادرة جميع الأملاك الخاصة بالمتهم التي تم حجزها على ذمة هذه القضية.

وخلال استجوابه، أنكر خليفة جميع التهم الموجهة اليه وقال انه تعرض «لمؤامرة للإطاحة به بتواطؤ من النظام السابق» لعبد العزيز بوتفليقة.

٥٥,٨ مليون درهم أرباح

مصرف عجمان في ٩ أشهر



محمد الأميري

بلغت ارباح مصرف عجمان خلال التسعة أشهر الاولى من ٢٠٢٠، ٥٥,٨٥٨ مليون درهم.

يذكر ان الرئيس التنفيذي للمصرف هو السيد محمد الأميري.

We've got your back

Every step you take.



Comprehensive Insurance Solutions



Head Office | Jabal Amman | Abd Al Minem Ryadh St. | P.O.Box: 213590 Amman 11121 Jordan | TEL: +962 6 5609888 | FAX: +962 6 5689734 +962 6 5654551
Abdali • 8th circle • King Hussein Business Park • Meccastreet • Marka • Irbid • Aqaba

MEMBER OF **GULF INSURANCE GROUP**

www.gulfinsgroup.com

www.gig.com.jo

عدنان درويش: نركز على تقليل فترة انتظار المقترض وتسريع وتيرة العمل

بنك الاسكان العماني يوافق على ٧٠٩ قروض بـ ٣١,٢ مليون ريال



عدنان بن حيدر بن درويش

كشف بنك الاسكان العماني ان اجمالي عدد القروض المدعومة من قبل الحكومة الرشيدة الموافق عليها خلال التسعة أشهر الأولى من العام ٢٠٢٠، بلغ ٧٠٩ قروض بقيمة تتخطى ٣١,٢٦٥ مليون ريال عماني.

وأكد عدنان بن حيدر بن درويش الرئيس التنفيذي للبنك استمراره في أداء دوره الرائد في تنمية وتطوير القطاع الاسكاني في السلطنة، مشيراً الى ان ادارة البنك تركز جهودها في المرحلة

الحالية على تقليل فترة انتظار المقترض لدوره، والعمل على تسريع وتيرة القروض السكنية التي يقدمها البنك لزملائه الراغبين في تملك المسكن المناسب بأفضل رسم خدمات مصرفية وادارية متاح في السوق المحلية حالياً، مما يساهم في تحقيق رؤى الحكومة الرشيدة التي يقودها السلطان هيثم بن طارق المعظم والتي تتمحور حول توفير المسكن اللائم للمواطنين العمانيين.

GIB CAPITAL مستشارا ماليا للشركة العربية للتعهدات الفنية

أدت شركة جي أي بي كابيتال GIB CAPITAL دور المستشار المالي للشركة العربية للتعهدات الفنية (العربية) في عملية استحواذ مجموعة MBC على حصة أقلية في العربية، المزود الرائد لحلول الاعلان الخارجي في المملكة العربية السعودية والمنطقة.

وقال أسامة شاكر الرئيس التنفيذي وعضو مجلس ادارة شركة جي أي بي كابيتال: «تمثل هذه

الشراكة بين MBC والعربية ثمرة مهمة لتعاون كبير من شأنه ان يعزز ويطور قطاع الاعلان الخارجي في المملكة العربية السعودية والمنطقة. نحن فخورون للغاية بتقديم المشورة بخصوص هذه الصفقة.



أسامة شاكر

بنك صفوة الاسلامي يزرع ٦٣٠ شجرة في عمان ومادبا يعاد الدغمي: استراتيجيتنا البيئية جزء لا يتجزأ من فعاليات المسؤولية المجتمعية



زرع موظفو بنك صفوة الاسلامي تعاوناً مع كل من الجمعية العربية لحماية الطبيعة وأمانة عمان الكبرى ٦٣٠ شجرة مثمرة وللزينة في مناطق رغدان بعمان والفيحاء في مادبا.

وجاءت المبادرة في اطار دعم البنك للجمعية وبرنامجها «القافلة الخضراء» وانطلاقاً من حرصه على تمكينها في تحقيق اهدافها الرامية لزيادة الرقعة الخضراء ومكافحة التصحر وحماية البيئة.

وفي تعليق لها على هذا الشأن، قالت رئيسة دائرة الاتصال المؤسسي والتسويق لدى البنك **يعاد الدغمي**: «انبثق دعمنا للجمعية العربية لحماية الطبيعة من استراتيجيتنا البيئية التي تعتبر جزءاً لا يتجزأ من فعاليات المسؤولية المجتمعية والاستدامة المؤسسية لدينا ببرامجها المتنوعة التي تعد بدورها مكوناً أساسياً من مكونات الخطة الاستراتيجية للبنك للسنوات الخمس المقبلة، والتي نغطي عبرها مختلف الفئات والقطاعات مع تركيز كبير على القطاع الزراعي الذي يعد من أهم الروافد الاقتصادية، والذي ينطوي على اهمية ومنافع صحية وأخرى اجتماعية واقتصادية تتجلى في تعزيز سلة الغذاء الأردنية، فضلاً عن الأهمية والمنافع التي تنعكس بالإيجاب على مسار الحفاظ على البيئة».



دعوة

الى مساهمي فرانسابانك ش.م.ل.
لحضور الجمعية العمومية غير العادية

يدعو مجلس الإدارة المساهمين الكرام الى حضور الجمعية العمومية غير العادية، التي ستعقد في الساعة الثانية عشرة من يوم الخميس الواقع فيه ١٧ كانون الأول ٢٠٢٠، في المركز الرئيسي، الكائن في سنتر فرانسابانك، شارع الحمرا، بيروت، والتي يقتصر جدول اعمالها على البند التالي :

● تخصيص مقدمات نقدية للرأسمال بمفهوم قرار مصرف لبنان الأساسي رقم ٦٩٣٩ تاريخ ٢٥ آذار ١٩٩٨ وتعديلاته.

يمكن للمساهمين الذين يتعذر عليهم حضور الجمعية، إنابة وكلاء عنهم لتمثيلهم فيها، على أن يكون هؤلاء أنفسهم من المساهمين .

عن مجلس الإدارة
الرئيس المدير العام



ALL-DIGITAL INSURANCE EXPERIENCE

Your Digital Insurance Company

Leading the Way with Digital Insurance
for Buying Insurance, Renewing a
Policy, and Claiming Online with Live
Tracking Features.

 **insurance**
ASIA
Awards 2020



Glad to announce that
we have been rewarded

**The Digital Insurance
Initiative of the Year - UAE**

Download
AWNIC App





تحت ضغط الرئيس الفرنسي إيمانويل ماكرون

مصارف لبنان تصحح أوضاعها ولا تخرج من لائحة المصارف المرخص لها بالعمل

تُستري الودائع المحتجزة بـ ٣٠ في المئة من ثمنها

نهاية شهر شباط المقبل تنتهي المهلة التي حددها حاكم مصرف لبنان رياض سلامة للمصارف اللبنانية لتصحيح أوضاعها المالية، سواء لجهة رفع رساميلها بنسبة ٢٠ في المئة او برفع نسبة ملاءتها الى ٣ في المئة، وكذلك باستعادة ١٥ و ٣٠ في المئة من الاموال التي حولت لمساهميها وسياسيين ورجال دين نافذين خلال مرحلة اقفال المصارف. والمصرف الذي يعجز عن تلبية هذه الشروط يخرج من لائحة المصارف المرخص لها بالعمل، وتنتقل اسهمه حتما لمصرف لبناني الذي يضمن حينها أموال المودعين ومسؤوليات المصرف حيال الغير. واستعدادا لملاقة ذلك الاستحقاق، بدأت المصارف تجهد لبراء ذمها حيال المودعين، حيث تعمل على شراء الودائع بالسعر الوهمي الذي حدده الحاكم وهو ٣٩٠٠ ليرة لبنانية للدولار او ببيع المودع سندات خزينة بـ ٣٠ في المئة من ثمنها المعلن، او بإيداع دولارات فعلية في حسابات الزبون في الخارج مقابل تخليه عن وديعته في لبنان. وفي جميع الاحوال يحصل المودع على نحو ٣٠ في المئة من قيمة الوديعة المحتجزة في البنك. غياب المحكمة وصمت النواب والوزراء هو الذي يجعل المودع يستسلم لصفقات تفقده ثلثي ثروته. على صعيد آخر، تعرض بعض المصارف عددا من فروعها في الخارج للبيع كي يمكن لها ان ترفع مستوى رسملتها وملاءتها الى الحدود المطلوبة من مصرف لبنان.

والرئيس الفرنسي إيمانويل ماكرون عندما كان في لبنان أصرّ على وجوب تصويب وضع القطاع المصرفي في لبنان. وهو الذي أشار الى وجوب إجراء تدقيق جنائي FORENSIC AUDIT في مصرف لبنان، بحيث تنكشف الحقائق حول الأسباب التي أودت ببلدان الى الهاوية ويحاكم المسؤولون عنها، عندها يستعيد لبنان ثقة الخارج به.

تساهم في زيادة القبول الدولي لبطاقات ديسكفر وتوفر خيارات دفع في لبنان

اتفاقية تحالف لشبكة الدفع بين أريبا وديسكفر

وقّعت شركة أريبا AREEBA اتفاقية استراتيجية مع شركة ديسكفر العالمية بهدف المساهمة في تعزيز الحضور الدولي لكلتا الشركتين، حيث ستمنح هذه الاتفاقية لحاملي بطاقات «ديسكفر»، «دينرز كلوب الدولية» DINERS CLUB و«بلس» PULSE امكانية استخدام بطاقتهم ضمن شبكة أريبا وذلك عبر نقاط البيع ومنصات التجارة الالكترونية في جميع المناطق اللبنانية. وستتمكن هذه الاتفاقية البنوك اللبنانية من إصدار بطاقات مصرفية يتم قبولها عبر شبكة ديسكفر العالمية للعمليات الشرائية الدولية والنقدية خارج لبنان.

وقال الرئيس التجاري لشركة أريبا رمزي الصبوري: «تعزز الشراكة الاستراتيجية مع شركة ديسكفر جهود شركة أريبا المستمرة لتوفير خيارات دفع متعددة وتسهيلات مدفوعات غير نقدية في جميع أنحاء البلاد. نحن نعتقد بأن هذا التحالف الجديد مع شركة ديسكفر العالمية سيمنح جميع حاملي بطاقات ديسكفر تجربة تسوّق سهلة في بلدنا».

من جهته، أوضح نائب رئيس الأسواق الدولية في ديسكفر مات سلون، أن الأخيرة تسعى الى أن تكون شريكا ذكيا ومرنا للعديد من المؤسسات في جميع أنحاء العالم من خلال تزويدها بالأدوات والموارد اللازمة للنمو ولزيادة نطاق قبولها.



رمزي الصبوري

هل سيكون اول بنك يظلس او يدمج؟!

بعدها توقعات تقريراً قاسيا يكشف المستور

PWC تنهي خدمات التدقيق في CEDRUS BANK

أوردت صحيفة «الاخبار» خبراً مفاده ان شركة التدقيق PWC قررت إنهاء عملها داخل مصرف سيدروس CEDRUS BANK بعدما أبدت بشكوك حول ميزانيته وأبلغت لجنة الرقابة على المصارف «تفضيلها» إنهاء خدماتها لأن تقريرها، لو وضعته، سيكون قاسياً لجهة الحقائق المالية التي سيكشفها.



الحاكم سلامة: لبنان ليس بلداً مفلساً وعلى المصارف تطبيق التعاميم

لتوفير الودائع لعملائها

أكد حاكم مصرف لبنان رياض سلامة ان لبنان ليس بلداً مفلساً لكن القطاع المالي يعاني تداعيات الأزمة الاقليمية. وطمأن الى ان المصارف لا تزال تسيطر على ٩٠ في المئة من حركة التداول، ما يجتّب البلاد المزيد من معدلات التضخم، مشيراً الى انه في صدد وضع آلية لضمان القدرة الشرائية لأصحاب الودائع بالليرة، كاشفاً ان ١٠ مليارات دولار مخزّنة داخل المنازل، مما يستوجب وضع آلية تنظيمية جديدة لاعادة الثقة بالمصارف من ضمنها اعداد مشروع عملة لبنانية رقمية في ٢٠٢١، داعياً المصارف لتوفير الودائع لعملائها بتطبيقها تعاميم المصرف المركزي.

كلام الحاكم جاء خلال اجتماعه مع جمعية المودعين اللبنانيين، حيث تطرق أعضاؤها الى أسباب الأزمات التي يواجهها لبنان والسياسة النقدية المتبعة وسبل معالجة النظام المالي والاقتصادي والمشروطة بتطبيق اصلاحات سياسية أساسية بالتوازي. وطرحت الجمعية دراسة آنية «لتخفيف الخسائر عن أودع ووثق بالعملة الوطنية وهي تدرسها مع المصرف المركزي» بغية تطبيقها وتنفيذها عبر إصدار تعاميم تساعد في الإسراع بحلحلة الأزمة.

بين ليلة وضحاها خسر المودعون ثلثي ودائعهم؟

حاكم مصرف لبنان أسند تعاميمه الى الظروف الاستثنائية وربما حيث هناك «قبة باط» من مجلس النواب



ابراهيم كنعان



رياض سلامة



حسان دياب



نبيه بري

الدولار المودع في المصرف بـ ٣٩٠٠ ليرة، بينما يباع في السوق السوداء بـ ٩٠٠٠ ليرة. هذا التعميم انقص بين ليلة وضحاها قيمة الودائع المصرفية المدولة بنسبة الثلثين تقريبا، اي انه أفقد اللبنانيين والمودعين الأجانب ثلثي قيمة ثروتهم النقدية المودعة في مصارف لبنان، اذ ان الشيك الذي يصدره صاحب الوديعة على حسابه المصرفي انخفضت قيمته حوالى الثلثين. وعند شراء سيارة على سبيل المثال ودفع قيمتها بالدولار، فإن وكيل السيارات لا يقبل الشيك المصرفي الا اذا ضرب بـ ٢,٩ اي اقل من ثلاثة أضعاف.

السؤال هو كيف لحاكم مصرف لبنان ان يبتدع دولارا لا وجود له في اي مكان آخر في العالم؟

قانون النقد والتسليف لا يسمح له بذلك والحكومة لم تصرّح له بذلك. لقد أسند تعميمه الى الظروف الاستثنائية الجارية في لبنان.

وسبق للبنان ان مرّ بحرب استمرت ١٥ سنة وكان لمصرف لبنان في حينه حكام اساتذة في القانون الياس سركيس وفيليب تقلاو وادمون نعيم، ولم يتجرأ اي منهم على استعمال الظروف الاستثنائية مبررا لخفض ثروة المودعين الى الثلث.

سكوت رئيس مجلس النواب نبيه بري

اللبنانيون يستغربون سكوت النواب ورئيس المجلس نبيه بري عن هذه المخالفات. وهناك من يعتقد ان الحاكم لم يكن ليجرؤ على إصدار تلك التعاميم لو لم تكن هناك «قبة باط» من مجلس النواب.

بعض التعاميم الذي أصدرها حاكم مصرف لبنان رياض سلامة لم تكن تقع من ضمن صلاحياته بل تعود صلاحية إصدارها الى مجلس الوزراء بعد إقرارها من المجلس. ومن بينها التعميم الذي تبني منه الحاكم ضمنا ال CAPITAL CONTROL الذي اعتمده جمعية مصارف لبنان والذي أوقفت بموجبه التحويل الى الخارج الى عامة الزبائن وحصرته بالزعامات السياسية والطائفية ومساهمي البنوك.

منع التحويل عن فئة من اللبنانيين والسماح به لفئة أخرى هو تمييز ينقض المساواة التي ينص عليها الدستور اللبناني.

ولذلك تدارك مجلس النواب حتى الآن إقرار مشروع قانون الكابيتال كونترول، وسحب من الهيئة العامة مرتين ليعيده الى اللجان. الا أن حاكم مصرف لبنان، يمكن ان يكون قد أخذ إشارة خضراء جعلته يتجرأ على تبني خطأ ارتكبه جمعية المصارف.

جمعية أشرار

وكان المحامي نزار صاغية ممثلا المفكرة القانونية قد تقدم بدعوى ضد المصارف متهما إياها بالتصرف كجمعية أشرار خلافا لأي نص دستوري او قانوني، اذ عمدت الى اعتماد قيود مصرفية احتجرت بموجبها ودائع الناس وحرمتهم من التمتع بأموالهم او حتى من حق استعمال مدخراتهم لشراء حاجاتهم الماسة.

الدولار بـ ٣٩٠٠ ليرة

والخطيئة العظمى التي ارتكبتها الحاكم هي إصداره تعميما يحدد فيه قيمة

الخبير الاقتصادي توفيق كسبار: الدولة اقضت مصرف لبنان الدولارات وليس العكس

المركزي وحاكمه خدعا اللبنانيين!؟

بعدها تبين ان المصارف اللبنانية لم توظف دولارات المودعين لديها في سندات الدين العام، أظهرت دراسة أعدها الخبير الاقتصادي توفيق كسبار بعد عرض الأرقام والمعطيات المالية والنقدية، أن الدولة هي التي اقضت مصرف لبنان الدولارات وليس العكس، ويكون بالتالي المركزي وحاكمه رياض سلامة قد خدعا اللبنانيين أيضا.

في التفاصيل، يوضح كسبار أن ١٧,٥ مليار دولار قيمة الأموال التي أقضتها الدولة للمركزي بين ٢٠٠٩ و٢٠١٩، وكان الأخير يعمد الى بيع اليوروبونديز في السوق وقام ببيعها الى المصارف في مرحلة لاحقة. في المقابل، أقضت مصرف لبنان الدولة ١٣ مليار دولار سُدّت جميعها بالليرة اللبنانية، لتكون النتيجة: إقراضا صافيا من الحكومة للمركزي يُساوي ٤,٥ مليارات دولار!

من جهة أخرى، وحول كذب القطاع المصرفي بأن الدين العام الذي تحمله المصارف والمركزي بالعملات الأجنبية يبلغ نحو ١٧ مليار دولار، يعتبر كسبار أنه «لولا مبادلة سندات خزينة بالليرة بـ «يوروبونديز»، لكانت ديون لبنان بالدولار أقل بما لا يقل عن ٢٥ مليار دولار، وبالتالي لكان من الممكن تقادي أول تخلف عن السداد في تاريخ لبنان».

وتضمنت دراسة كسبار أيضا سياسات مصرف لبنان والمصارف التي أدت الى تعثر القطاع المصرفي، وكيف أدت السياسات الحكومية الى انهيار الليرة. وختم الخبير دراسته سائلا «إن كان من تعافٍ من دون سيادة؟».



الرئيس التنفيذي لبنك الابداع د. خالد الغزاوي: تجربة التمويل المتناهي الصغر في البحرين محفز لنجاحات برنامج «أجند» في دول المنطقة



د. خالد الغزاوي



منى المؤيد

اعتبرت رئيسة مجلس ادارة بنك الابداع - البحرين للتمويل المتناهي الصغر منى يوسف المؤيد ان الزخم الذي اكتسبه القطاع المصرفي البحريني لا يزال قادرا على دفع العمل المالي والمصرفي في البحرين الى مصاف جديدة لمواكبة تطورات صناعة الصيرفة العالمية مثل الخدمات المالية الرقمية والتكنولوجيا المالية والتمويل المتناهي الصغر. من جانبه، اكد الدكتور خالد وليد الغزاوي الرئيس التنفيذي للبنك ان جاهزية وتطور القطاع المصرفي البحريني جعلنا من البحرين اول دولة ضمن منظومة دول مجلس التعاون الخليجي، نتج عن عام ٢٠٠٩ في استقطاب مبادرة بنوك الشمول المالي التي أطلقها المغفور له صاحب السمو الملكي الأمير طلال بن عبدالعزيز رئيس برنامج الخليج العربي للتنمية (أجند)، ودعمها أصحاب الجلالة والسمو قادة دول مجلس التعاون الخليجي وذلك بتأسيس بنك الابداع للتمويل المتناهي الصغر والاستفادة من خدمات هذا البنك في دعم ذوي الدخل المحدود، بحيث أصبح نجاح التجربة في البحرين محفزا للمزيد من النجاحات التي تحققت بنوك التمويل الأصغر التابعة لبرنامج الخليج العربي للتنمية «أجند» في العديد من الدول بالمنطقة.

د. فهد الراشد (رساميل للاستثمار):

أطلقنا مجموعة منتجات استثمارية ناجحة برغم الأوضاع الصعبة



أوصت الجمعية العمومية لشركة رساميل للاستثمار بعدم توزيع أرباح عن السنة المالية المنتهية. وقال رئيس مجلس ادارة الشركة د. فهد الراشد ان «رساميل» استمرت في بذل كل الجهود من اجل تحقيق الربحية لمساهميها، رغم التحديات الكبيرة التي تواجه شركات الاستثمار، من خلال تقديم منتجات جديدة توفر عوائد ايجابية للعملاء. وأضاف: «رغم صعوبة البيئة التشغيلية العامة والأوضاع الاقتصادية الصعبة السائدة، فإن ادارة الشركة أطلقت خلال العام الماضي مجموعة من المنتجات الاستثمارية الناجحة».

١٥,١ مليون دينار أرباح «مشاريع الكويت» خلال ٩ أشهر فيصل العيار: سنبقى على حذر مع استمرار تقلبات الأسواق



أظهرت نتائج شركة مشاريع الكويت القابضة (KIPCO) تحقيقها صافي ربح بقيمة ١٥,١ مليون دينار (٩ مليون دولار) في الأشهر التسعة الأولى من العام الحالي. وبلغ مجموع الاصول المجمعة خلال الفترة نفسها من العام الجاري ١٠,١ مليار دينار (٣٣ مليار دولار).

ولمناسبة اعلان هذه النتائج، قال نائب رئيس مجلس الادارة التنفيذي في الشركة فيصل العيار: «في وقت تستعد بعض دول العالم لمواجهة موجة ثانية من فيروس «كورونا»، فإننا نبقى على حذر في ما يتعلق بالأشهر المقبلة ان تستمر الاجراءات التي يتم اتخاذها في محاولة للحد من انتشار الفيروس في التأثير على سلسلة التوريد، في حين تبقى معدلات التقلب في الأسواق مرتفعة وحالة عدم اليقين مستمرة».

اتفاقية شراكة بين البنك العربي المتحد وماستركارد لتسريع الابتكار في قطاع المدفوعات الاماراتي



احمد ابو عيده

وقّع البنك العربي المتحد وUAB وشركة ماستركارد، اتفاقية مهمة تصبح ماستركارد بموجبها شريكا مفضلا وحصريا للبطاقة الائتمانية وبطاقات الخصم والبطاقة الصادرة عن البنك. وتعليقا على الشراكة، قال الرئيس التنفيذي للبنك احمد ابو عيده: «يسعدنا ان نعلن عن هذه الشراكة

الحصرية مع ماستركارد حيث نتطلع الآن الى خدمة عملائنا في دولة الامارات بتقديم منتجات ماستركارد رفيعة المستوى وخدماتها السلسة، بما يضمن توفير تجربة مميزة للمستخدمين».

وقال جيري ش ناند، مدير عام ماستركارد في الامارات وسلطنة عمان: «نستخدم قوة الشراكات لبناء علاقات تعاون وثيقة تعود بالفائدة على الجميع، بما في ذلك المستهلكون والتجار والشركاء التجاريون والحكومات والمجتمعات المحلية التي نخدمها، ومن هنا فإننا فخورون جدا بإبرام هذه الشراكة التاريخية مع البنك العربي المتحد».

بنك البحرين والكويت يطلق خدمة تحديث بيانات الهويات الشخصية للزبائن عبر أجهزة الصراف الآلي التابعة له



د. عادل سالم

أطلق بنك البحرين والكويت BKB خدمة جديدة يقدمها عبر شبكة أجهزة الصراف الآلي التابعة له، وتمكن زبائنه من خلالها تحديث بيانات هوياتهم الشخصية مع البنك في أقل من دقيقة. وعلق مدير عام الخدمات المصرفية للأفراد في البنك الدكتور عادل سالم: «من منطلق سعينا الدائم لتقديم أحدث الخدمات التي من شأنها تحسين وتطوير تجربة زبائننا المصرفية في كل مرحلة، قمنا بتدشين هذه الخدمة الجديدة والتي يتفرد بنك البحرين والكويت بتقديمها. وذلك في سبيل تمكين زبائننا من إجراء عملية تحديث بيانات هوياتهم الشخصية المطلوبة مع البنك بطريقة سهلة ومناسبة لهم وفي أقل من دقيقة، مع ثقتنا التامة بأن توفير هذه الخدمة عبر الشبكة الواسعة لأجهزة الصراف الآلي الخاصة بالبنك سيمكن زبائننا من اتمام عملية التحديث لبياناتهم بشكل سريع وسهل للغاية».

نشارك في بناء مجتمع أفضل

ملتزمون بتقديم خدمات
مبتكرة للتأمين تناسب الجميع



حمل التطبيق الفريد الخاص بنا
واحصل على جميع خدماتنا بسهولة وبسرعة



GIG-GO

هاتف: +973 80008777 | www.gigbh.com



gig
Bahrain

مجموعة
الخليج
للتأمين

٥,٦ مليار درهم صافي أرباح الإمارات دبي الوطني بنهاية الشهر التاسع

حافظ على ثبات دخله القوي في ظل الظروف الاستثنائية
٣,١٢٤ مليون درهم أرباح دبي الإسلامي في ٩ أشهر



د. عدنان شلوان



محمد الشيباني

أعلن بنك دبي الإسلامي DUBAI ISLAMIC BANK عن نتائجه المالية للفترة المنتهية بتاريخ ٣٠ سبتمبر ٢٠٢٠ وفيها ان صافي أرباح المجموعة بلغ ٣,١٢٤ مليون درهم، وارتفعت ودائع المتعاملين الى ٢١٤,٦ مليار درهم بزيادة نسبتها ٣١ في المئة منذ بداية العام حتى تاريخه.

وتعليقا على هذه النتائج، قال مدير ديوان صاحب السمو حاكم دبي ورئيس مجلس ادارة البنك محمد ابراهيم الشيباني: «ان السياسات المالية الاستباقية التي طبقتها حكومة الامارات ساعدت البنوك المحلية على مواصلة عملها بشكل مثمر والاحتفاظ في الوقت ذاته بقدرتها على تقديم خدمات كاملة للمتعاملين خلال هذه الأوقات العصيبة».

وقال الرئيس التنفيذي لمجموعة البنك د. عدنان شلوان: «على الرغم من استمرار حال عدم اليقين الاقتصادي وما شهدته السوق من تقلبات في الأشهر القليلة الماضية، فقد بلغ إجمالي دخل البنك للأشهر التسعة الأولى من عام ٢٠٢٠ حوالي ١٠ مليارات درهم ليبقى محافظا على ثباته، وهو دخل قوي جدا في ظل هذه الظروف الاستثنائية. كما ان استمرار تدفق الإيرادات من مصادرنا المتنوعة قد حافظ على مستويات ربحية جيدة للبنك في هذه الفترة، حيث نرى ارتفاع صافي العوائد التشغيلية ليتجاوز ٦,٩ مليار درهم بالرغم من الجائحة».



شاين نيلسون



هشام عبدالله القاسم

أعلن بنك الإمارات دبي الوطني عن تحقيق صافي أرباح بلغ ٥,٦ مليار درهم للتسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٠، وبلغ ارتفاع إجمالي الأصول بنسبة ١ في المئة منذ نهاية العام ٢٠١٩ ليصل الى ٦٩٢ مليار درهم، وارتفاع قروض العملاء بنسبة ١ في المئة لتصل الى ٤٤٢ مليار درهم. ولا تزال الميزانية العمومية للمجموعة تحافظ على مركزها السليم، مع استقرار جودة الائتمان الى جانب معدلات السيولة ونسب رأس المال القوية.

وقال هشام عبدالله القاسم، نائب رئيس مجلس الادارة والعضو المنتدب لمجموعة البنك: «ان الميزانية العمومية للبنك لا تزال قوية، مما سيمكنه من الاعتماد عليها للمساعدة في دفع عجلة النمو الاقتصادي. ونحن ممتنون لقيادة دولة الامارات الرشيدة على دعمها ومؤازرتها خلال هذه الأوقات والظروف الاستثنائية».

وفي معرض تعليقه على اداء المجموعة، قال شاين نيلسون، الرئيس التنفيذي للمجموعة: «استمر بنك الإمارات دبي الوطني بتحقيق الأرباح والحفاظ على قوة ميزانيته العمومية. وقد تمكنا من تسخير هذه القوة لمساندة عملائنا المتأثرين بتداعيات جائحة «كوفيد-١٩»، وذلك تجنباً لحدوث اي تعثر في الائتمان مستقبلاً».

أكبر ٢٠ مسوقاً وضامناً للتمويلات في الشرق الأوسط وشمال افريقيا

نشرت بلومبرغ قائمة بأكثر ٢٠ مسوقاً وضامناً لتغطية القروض المشتركة في منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا خلال الأشهر الـ ٩ الأولى من العام ٢٠٢٠. وفي ما يلي القائمة:

البنك	قيمة الصفقات (مليار دولار)	عدد الصفقات	البنك	قيمة الصفقات (مليار دولار)	عدد الصفقات
أبو ظبي الأول FAB Bank	7.732	14	مizuho فايننشال	1.439	4
ميتسوي فايننشال Mitsui	5.477	5	باريبا BNP PARIBAS	1.421	3
الاهلي المصري NBE	3.971	24	سوسيتيه جنرال Societe Generale	1.280	2
بنك مصر Misr Bank	3.538	20	اي بي سي ABC	1.119	6
اتش اس بي سي HSBC	3.528	9	ميتسوبيشي فايننشال Mitsubishi	1.036	2
سي تي Citi	2.429	7	المشرق AlMashreq	1.005	7
جي بي مورغان JP Morgan	2.240	4	أبو ظبي الاسلامي ADIB	1.004	3
الإمارات دبي الوطني ENBD	2.148	7	سامبا كابيتال Samba Cap	0.840	2
كريدي اغريكول CA	2.076	4	دويتشه بنك Deutsche Bank	0.785	1
ستاندرد تشارترد SC	1.733	7	سكوتيا بنك Scotia	0.785	1

البنك الإسلامي الفلسطيني ينشئ ١٢ محطة تحتية للمياه في غزة



عماد السعدي

اعلن البنك الإسلامي الفلسطيني الانتهاء من انشاء ١٢ محطة لتحتية المياه في قطاع غزة، في مشروع جرى تنفيذه على مدار السنوات الاخيرة، وشمل مناطق مختلفة من القطاع يعاني المواطنون فيها من نقص في المياه الصالحة للشرب، وذلك في اطار برنامج البنك للمسؤولية المجتمعية.

وقال القائم بأعمال مدير عام البنك عماد السعدي ان المحطات يمكنها ضخ أكثر من ٢٦٠ الف لتر من المياه الصالحة للشرب يوميا، ويستفيد منها أكثر من ١٥٠ الف مواطن يعيشون في المناطق المحيطة بها.

وأضاف: «هذه المحطات ستنتهي المعاناة والمشقة اليومية التي كان يواجهها المواطنون في تلك المناطق من اجل الوصول الى مصادر المياه الصالحة للشرب البعيدة عنهم». وبين السعدي ان البنك يهدف من خلال برنامجه للمسؤولية المجتمعية تقديم دعم يحقق اثرا مستداما لخدمة المجتمع ويعزز صمود المواطنين في العديد من المناطق التي تعاني من نقصا في الخدمات الاساسية، وهو ما ينسجم مع جهوده للمساهمة في تحقيق الاهداف العالمية للتنمية المستدامة.

بنك فلسطين و نابكو يطلقان شركة «قدرة» لحلول الطاقة المتجددة طارق العقاد: تسعى الى تحقيق التنمية المستدامة من خلال تنويع مصادر انتاج الطاقة هاشم الشوا: نؤكد حرصنا على التفاعل مع احتياجات مجتمعنا الفلسطيني ودعم الاقتصاد الوطني



هاشم الشوا
بنك فلسطين



طارق العقاد
أبيك

أطلق بنك فلسطين والشركة الوطنية لصناعة الالمنيوم والبروفيلات «نابكو» احدى شركات مجموعة «أبيك» شركة قدرة لحلول الطاقة، وذلك بهدف تقديم حلول طاقة متجددة بأعلى المواصفات والجودة في السوق الفلسطينية وبمقومات ومقاييس عالمية.

وعبر رئيس مجلس ادارة الشركة الفلسطينية للاستثمار «أبيك»، طارق العقاد عن فخره بالشراكة مع مجموعة بنك فلسطين في تأسيس شركة جديدة للطاقة المتجددة، ترى النور في فلسطين في ظل ظروف بالغة الصعوبة يعانها الشعب الفلسطيني.

وأشار الى ان الشركة الجديدة «قدرة» تسعى الى تحقيق التنمية المستدامة من خلال تنويع مصادر انتاج الطاقة الكهربائية المحلية والتقليل من استيراد الطاقة الكهربائية من الخارج.

بدوره، أعرب رئيس مجلس ادارة مجموعة بنك فلسطين هاشم الشوا عن سعادته بتأسيس الشركة الجديدة، مشيرا الى ان «قدرة» تستمد رؤيتها للسعي الى توفير مصادر طاقة بديلة صديقة للبيئة تؤمن مصدرا نظيفا للطاقة الكهربائية وتوفر على أصحاب المنشآت وشركات التوزيع الأثمان العالية للكهرباء المتسوردة.

وقال الشوا: «هذه الشركة تتوج رؤيتنا المشتركة مع مجموعة «أبيك» من خلال «نابكو»، وحرصنا على التفاعل مع احتياجات مجتمعنا الفلسطيني ودعم الاقتصاد الوطني عبر الاستثمار في قطاعات حيوية وأساسية».

البنك الوطني في فلسطين يفتتح فرعه الـ ٢٨ في سلفيت عزام الشوا: سياسة التنوع المصرفي تنسجم مع استراتيجية سلطة النقد في الشمول المالي



افتتح البنك الوطني فرعه الجديد الـ ٢٨ في سلفيت، بحضور محافظ سلطة النقد الفلسطينية عزام الشوا ومحافظ سلفيت اللواء عبدالله كميل وشخصيات رسمية من المدينة ورئيس مجلس ادارة البنك طلال ناصر الدين والمدير العام زاهر معلا.

وقال الشوا في كلمة له ان سياسة التنوع المصرفي تنسجم مع استراتيجية سلطة النقد في الشمول المالي بإيصال الخدمات المصرفية الى كل المناطق الفلسطينية.

واضاف: «ان البنك الوطني من البنوك النشطة التي نعزز بها وله اسهاماته في العمل المصرفي، كما له دور مميز في المسؤولية الاجتماعية».

وأوضح الشوا ان جملة الانجازات التي حققتها سلطة النقد انعكست بصورة ملحوظة في مؤشرات أداء الجهاز المصرفي، واسهامه الفاعل في التطورات التي

يشهدها الاقتصاد الفلسطيني، ان بلغ صافي اصول القطاع المصرفي حوالي ١٧,٨ مليار دولار، وبلغت التسهيلات المباشرة أكثر بقليل من ٩,٨ مليار دولار، وبلغت ودائع العملاء حوالي ١٤ مليار دولار، وحقوق الملكية للمصارف أكثر بقليل من ١,٩٦ مليار دولار، ورأس المال المدفوع حوالي ١,٢١ مليار دولار.

وفي كلمته التي تلت قص الشريط، أعرب رئيس مجلس ادارة البنك طلال ناصر الدين عن سعادته بافتتاح هذا الفرع والتواجد بين أهل سلفيت، مؤكداً ان البنك الوطني هو ثاني أكبر بنك فلسطيني ووجوده في سلفيت سيساهم في دفع عجلة التنمية الاقتصادية الى الامام وتنشيط الحركة التجارية في المدينة والقرى والبلدات التابعة للمحافظة.

جورج ريشاني رئيساً تنفيذياً لمجموعة البنك الاهلي الكويتي



عين البنك الاهلي الكويتي جورج ريشاني في منصب الرئيس التنفيذي للمجموعة على ان يتولى مهام عمله في الأول من نوفمبر الجاري بعد الحصول على موافقة بنك الكويت المركزي.

ويتمتع ريشاني بخبرة طويلة في الصناعة المصرفية تمتد لأكثر من ٣٧ عاماً، حيث انضم الى بنك الكويت الوطني عام ١٩٨٧ وكان يشغل منصب الرئيس التنفيذي لمجموعة الفروع الخارجية والشركات التابعة لمجموعة البنك منذ عام ٢٠١٢ والمنشرة في ١٥ دولة في ٤ قارات.

وتخرّج ريشاني في الجامعة الاميركية ببيروت بدرجة البكالوريوس في العلوم، كما حصل على درجة الماجستير في ادارة الأعمال والتمويل مع مرتبة الشرف من جامعة لندن.

بدوره، صرح طلال بهبهاني، رئيس مجلس ادارة البنك الأهلي الكويتي، بالنيابة عن مجلس الادارة والادارة التنفيذية: «نرحب بانضمام ريشاني لأسرة مجموعة البنك، ونحن على يقين بأنه سيتولى قيادة المجموعة نحو المزيد من التقدم والنمو».

شيخة البحر: بنك الكويت الوطني قادر على تخطي الجائحة بفضل صلابته مركزه المالي واستراتيجيته المتكيفة مع المتغيرات



رأت نائبة الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك الكويت الوطني شيخة البحر ان الاقتصاد العالمي ما زال يواجه ظروفًا استثنائية وحال من عدم اليقين ادت الى توقع صندوق النقد الدولي انكماش الناتج المحلي الاجمالي العالمي بنسبة ٤.٤ في المئة هذا العام.

وتعقبا على النتائج المالية لـ «الوطني» عن الاشهر التسعة الاولى من ٢٠٢٠، أوضحت البحر ان ذلك التعافي في الربع الثالث انعكس على العمليات التشغيلية للبنك في ظل رفع القيود والفتح التدريجي للأنشطة الاقتصادية، في وقت لا تزال الجائحة تلقي بظلالها على النشاط الاقتصادي، لكن «الوطني» قادر على تخطيها بفضل صلابته المركز المالي الذي تم بناؤه على مدار سنوات ومرونة نموذج اعماله واستراتيجيته القادرة على التكيف بسهولة مع المتغيرات.

١٨ مليون دينار صافي ربح بنك الخليج في تسعة أشهر



جاسم بودي

أظهرت نتائج بنك الخليج المالية للاشهر التسعة الاولى من ٢٠٢٠ تحقيق ربح صاف بلغ ١٨ مليون دينار كويتي. وأشار البنك في تقريره الى ان صافي القروض والسلف بلغ ٤.٤ مليارات دينار في نهاية سبتمبر ٢٠٢٠ بارتفاع بنسبة ٦ في المئة عن نهاية سبتمبر ٢٠١٩.

وكما في نهاية سبتمبر ٢٠٢٠، بقي معدل كفاية رأس المال في البنك قويا، حيث بلغت نسبته ١٧,٣ في المئة، متجاوزا بكثير الحد الأدنى المطلوب رقابيا.

وتعليقا على هذه النتائج، صرح جاسم بودي، رئيس مجلس ادارة البنك: «بالرغم من ان الاشهر التسعة الاولى من العام الجاري شهدت العديد من التحديات، فقد استطاع البنك تحقيق نتائج وتوجهات ايجابية بفضل الاجراءات الحصيفة والصارمة التي اتبعها في سبيل تقليل التكاليف».

بنك بوبيان ضمن أكثر ٥ بنوك إسلامية أمانا في الخليج

عبد السلام الصالح: إنجاز جديد للبنك وسط ظروف استثنائية محلياً وعالمياً



حقق بنك بوبيان إنجازا جديدا بوصوله الى المركز الخامس على مستوى دول الخليج ضمن قائمة البنوك الاسلامية الأكثر أمانا من مؤسسة غلوبل فاينانس العالمية، مما يؤكد نجاح استراتيجية البنك وقوته في مواجهة مختلف الأزمات.

واعتبر نائب الرئيس التنفيذي للبنك عبدالسلام الصالح ان هذا الترتيب يمثل إنجازاً مميزاً لبنك بوبيان في عام ٢٠٢٠ الذي شهد إغلاقا اقتصاديا شبه كامل بسبب اجتياح جائحة «كوفيد-١٩» للعالم والكويت خلال

الأشهر الماضية التي انعكست آثارها على مختلف القطاعات الاقتصادية.

وأوضح ان الاستراتيجية التي انتهجها البنك منذ سنوات في الاستثمار والتوسع في الخدمات الرقمية اكدت نجاحها وأهميتها وسط الظروف التي مرت بها الكويت والعالم، من خلال تزايد الاعتماد على الخدمات المصرفية التي تقدمها قنوات البنك الرقمية.

مجلس ادارة اتحاد مصارف الكويت يجدد ثقته

بالدكتور حمد الحساوي أميناً عاما للاتحاد لثلاث سنوات مقبلة



جدد مجلس ادارة اتحاد مصارف الكويت الثقة بالدكتور حمد الحساوي أميناً عاما للاتحاد مصارف الكويت لفترة ٣ سنوات تنتهي في سبتمبر ٢٠٢٣.

وأعرب د. الحساوي عن شكره وتقديره لرئيس وأعضاء مجلس

الادارة لدعمهم المستمر واعتزازه بهذه الثقة، مؤكدا مكانة الاتحاد باعتباره ممثلا للقطاع المصرفي.

ود. الحساوي حاصل على درجة الدكتوراه في الادارة والتنظيم من جامعة ستيرلينغ بالمملكة المتحدة.



Keep a roof over their heads.

For more information regarding our affordable insurance options to secure yours and your family's safety; visit our website, scan the QR code above, or e-mail us your questions at info@almashrek.com.lb

www.almashrek.com.lb



فيصل صرخوه يقدم شرحاً تفصيلياً عن المركز المالي لـ «كامكو»:

١٣٧,٨ مليون دينار إجمالي أصولها وأرباحها الصافية

خلال الربع الثالث ٢,٥ مليون دينار



قدم الرئيس التنفيذي لشركة كامكو إنفست فيصل صرخوه خلال مؤتمر افتراضي مخصص للمحللين ومساهمي الشركة وحملته سندات شرحاً تفصيلياً عن مركزها المالي وأدائها خلال فترة التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠٢٠، وتأثير الأحداث الناتجة عن انتشار فيروس «كورونا» على البيانات المالية، فأشار إلى استمرارها في توفير الخدمات للملاء من دون انقطاع وتوزيع أرباح نقدية للمساهمين عن العام ٢٠١٩ بقيمة ١,٧ مليون دينار كويتي.

ولفت إلى تحقيق كامكو أرباحاً صافية خلال الربع الثالث بلغت ٢,٥ مليون دينار لتتخفض خسائر الأشهر التسعة إلى ١,٤ مليون دينار. وبلغ إجمالي الإيرادات ١١,٢ مليون دينار، بانخفاض ٣٨,٦ في المئة عن الفترة نفسها من العام الماضي، متأثراً بالتراجعات التي شهدتها الأسواق المالية، بالإضافة إلى تباطؤ الأعمال نتيجة الاقفال وعدد من الإجراءات التي اتخذتها الحكومات لمواجهة جائحة «كورونا».

ونكّر صرخوه بتمتع الشركة بمركز مالي قوي وبحقوق مساهمين خاصة بمساهمي الشركة الأم بلغت ٥١,٧ مليون دينار في ٣٠ سبتمبر الماضي، وبتصنيف ائتماني طويل الأجل عند مستوى BBB وتصنيف قصير الأجل عند A3 مع نظرة مستقبلية مستقرة من قبل كابيتال انتليجنس في آخر مراجعة لها في يونيو ٢٠٢٠. وبلغ إجمالي أصول الشركة ١٣٧,٨ مليون دينار كما في نهاية سبتمبر ٢٠٢٠.

نظام جديد للمركزي الاماراتي بشأن الاحتياطي الالزامي

المحافظ عبد الحميد الاحمدي: يساعد البنوك على ادارة سيولتها

بمرونة وفعالية

بدأ مصرف الامارات العربية المتحدة المركزي بتطبيق نظام جديد بشأن الاحتياطي الالزامي للمنشآت المالية المرخصة التي تتلقى الودائع اعتباراً من ٢٨ أكتوبر الماضي. ويمثل هذا النظام الخطوة الثانية في تنفيذ الاطار الجديد للعمليات النقدية بالدرهم الذي اعلن عنه في وقت سابق من هذا العام.

وقال محافظ المركزي عبد الحميد سعيد الاحمدي: «يمثل الاحتياطي الالزامي اداة يستخدمها المركزي في سياسته النقدية لادارة سيولة القطاع المصرفي، ويأتي اطلاق هذا النظام الجديد بهدف مساعدة البنوك العاملة في الدولة على ادارة السيولة المتوفرة لديها بصفة يومية، وبطريقة اكثر مرونة وفعالية. بالإضافة إلى ذلك، يوفر تمديد فترة الاحتفاظ بالاحتياطي الالزامي من ٧ إلى ١٤ يوماً حافزاً للبنوك للاستفادة من الآلية الجديدة لحساب معدل الاحتياطي الالزامي».

دار التمويل تحافظ على تصنيفها الائتماني A3



محمد عبدالله القبيسي

حافظت دار التمويل على تصنيفها الائتماني لدرجة الاستثمار عند A3 (قصير الأجل) وعند BBB- (طويل الأجل)، وكلاهما يؤكد نظرة مستقبلية مستقرة، وفقاً لما أعلنته وكالة التصنيف الائتماني العالمية كابيتال انتليجنس.

وقال رئيس مجلس ادارة دار التمويل محمد عبدالله القبيسي: «ان التأكيد على تصنيف دار التمويل الائتماني لدرجة الاستثمار بنظرة مستقبلية

مستقرة ضمن بيئة أعمال مليئة بالتحديات محلياً وعالمياً، هو بالفعل انجاز نفتخر به جميعاً، كما انه تأكيد على مرونة نموذج اعمالنا وقدرتنا على التنفيذ، مما يحقق نتائج مستقرة، ليس فقط خلال فترات الازدهار الاقتصادي، ولكن ايضا في ظل الظروف الاقتصادية الصعبة».

شراكة بين بنك الفجيرة الوطني ووزارة المالية

إطلاق الدفع الفوري بالدرهم الالكتروني



VINCE COOK

أطلق بنك الفجيرة الوطني NBF الدفع الفوري بالدرهم الالكتروني، وهي أحدث طريقة دفع رقمية تتيح للعملاء تسديد الرسوم وكلفة الخدمات الحكومية باستخدام الخدمات المصرفية عبر الانترنت. وتعد خطة الدفع هذه، التي تقودها وزارة المالية، نتيجة شراكة تعاونية بين الهيئات الحكومية الاماراتية والبنوك الوطنية الرئيسية في الدولة.

وتقدم خدمة الدرهم الالكتروني المتوفرة على تطبيق NBF CORPORATE ACCESS مجموعة من المزايا التي تهدف الى تعزيز سلاسة تجربة العملاء وملاءمتها. وسيتاح للمستخدمين اجراء مدفوعات فورية وأمنة في اي وقت واي مكان باستخدام تطبيق الخدمات المصرفية عبر الانترنت. ويُقبل نظام الدفع بالدرهم الالكتروني على نطاق واسع في جميع الهيئات الحكومية والوزارات والسلطات الاتحادية والمحلية.

وتعليقاً على نظام الدفع الفوري بالدرهم الالكتروني، قال الرئيس التنفيذي للبنك فينس كوك VINCE COOK: «مع تحوّل الامارات الى مجتمع غير معتمد على النقود، اردنا ان نكون في طليعة هذا التوجه ولهذا كرّسنا جهودنا لتقديم أحدث طرق الدفع الرقمية لعملائنا. لقد شهدنا ارتفاعاً في المعاملات الرقمية هذا العام ومن المتوقع ان تزيد مستقبلاً، وبالتالي اصبح من الضروري ان تقدم البنوك تسهيلات دفع جديدة وأمنة وسلسلة تدعم انتقال الدولة الى اقتصاد غير نقدي».



دبـي للتأمين

DUBAI INSURANCE

شارع الرقة، بناية شركة دبي للتأمين، ص.ب: ٣٠٢٧، دبي، الامارات العربية المتحدة، هاتف: +٩٧١ ٤ ٢٦٩٣٠٣٠، فاكس: +٩٧١ ٤ ٢٦٩٣٧٢٧
Al Regga Street, Dubai Insurance Co. Bldg., P.O.Box: 3027, Dubai, U.A.E., Phone: +971 4 2693030, Fax: +971 4 2693727
Toll free: 800 Dubins (382467) | E-mail: info@dubins.ae | www.dubins.ae

وظفوا اموال المودعين في سندات عالية المخاطر

سابقة في القرار القضائي الصادر بقضية أبو غزالة - SGBL

الحجز على أموال رئيس مجلس الإدارة وأعضائه

التدقيق الجنائي

نكتة القرن في لبنان

نشهد يوماً اجتماعات موسعة ولقاءات لحل مشكلة التدقيق الجنائي، وحبذا لو توقف الأمر عند ذلك الحد، فللتدقيق كلفته البالغة ٢,٢ مليون دولار والذي ستستفيد منه شركة ألفاريز ومارسال، لكن واقعا سيذهب سدى لأنه في النهاية لن يؤدي الى توقيف او معاقبة اي شخص وستبقى مهمة الشركة مجرد شعارات موجوة تلقى على مسامع الرأي العام منذ عقود وعقود. ولهذا يمكن وصف التدقيق الجنائي بنكتة القرن في لبنان.



المحامي فيليب معلوف



طلال أبو غزالة



انطون صحناوي



القاضي فيصل مكي

سجل رئيس دائرة التنفيذ في بيروت القاضي فيصل مكي سابقة بقراره الحجز على أموال رئيس مجلس ادارة مصرف سوسيتيه جنرال SGBL انطون صحناوي وأعضاء مجلس ادارة وأموال المصرف على خلفية الدعوى المقامة من رجل الأعمال الأردني طلال أبو غزالة ضد المصرف الذي رفض تحويل أمواله البالغة ٢٣ مليون دولار الى حساباته في الاردن ومنحه شيكا مصرفيا بالمبلغ عوضا عن ذلك.

وفي وقائع القرار القضائية، اعتبر وكيل أبو غزالة المحامي فيليب معلوف ان المدعى عليهم قد ارتكبوا أخطاء مهنية جسيمة تتمثل بتوظيف أموال المودعين في سندات عالية المخاطر، وهم بذلك يكونون قد خالفوا قانون التجارة وقانون النقد والتسليف. وبنتيجته طلب أبو غزالة إلقاء الحجز الاحتياطي على أموال المصرف، وكذلك على أموال رئيس وأعضاء مجلس ادارته، وأصدر القاضي مكي قرارا بإلغاء الحجز الاحتياطي على أكثر من ١٨٠ عقارا تعود لمصرف SGBL ولكل من رئيس مجلس الادارة وأعضائه.



كلام جريء من صحيفة «الأخبار»

من هم المسؤولون عن حماية رياض سلامة؟!

مع مقدمة لاذعة، كتب مدير صحيفة «الأخبار»: «ما تبقى من هيكل الدولة اللبنانية مطالب ليس فقط بإقالة رياض سلامة، بل محاكمته أيضا. مصالح بعض من القوى السياسية والمالية الحامية لسلامة، بدءا برئيس الحكومة المكلف سعد الحريري، مروراً برئيس مجلس النواب نبيه بري، وصولاً الى وليد جنبلاط، إضافة الى جيش من رجال الأعمال والمسؤولين والمصرفيين ورجال الدين حوّلت مسألة التدقيق الجنائي من حتمية وضرورية الى مطلب فريق واحد، مبتدعة تبريرات لإخفاء الحقيقة».

الرئيس السابق لبنك سيدروس الفيلسوف رائد خوري:

لتوزيع الخسائر بين المودعين والمصارف والدولة



اقترح وزير الاقتصاد السابق الفاضل رائد خوري حلا للأزمة المالية ويقضي بتوزيع الخسائر على المودعين والمصارف والدولة والمركزي وحاملي السندات الأجنبية وكأننا نحتاج الى إبنشتاين وهكذا حل ولم يذكر خوري أين الأرباح التي حققها عندما كان رئيسا لبنك سيدروس. واليوم يريد تحميل المواطن فشل السياسيين والمصرفيين على السواء.

بعد تراجع مداخيلها وأرباحها واقتصار أعمالها على السحوبات وبعض التحويلات

المصارف اللبنانية تندفع نحو استراتيجيات مواكبة للأزمة وتخفيض عدد موظفيها

يشهد القطاع المصرفي في لبنان تبديلا في مؤشراتته كافة بعدما أضحي من القطاعات الخاسرة أكثر من قطاعات أخرى، وخسائر البنوك مرشحة للارتفاع أكثر في المرحلة المقبلة. و بانتظار إعادة هيكلة القطاع وتقليص حجمه مع نهاية شباط ٢٠٢١ عندما يحين موعد تطبيق تعميم مصرف لبنان الذي يفرض على المصارف زيادة رأسمالها او الخروج من السوق، تندفع المصارف الى وضع استراتيجيات جديدة لمواكبة تداعيات الازمة وخفض الكلفة التشغيلية بعدما تراجعت مداخيلها وأرباحها وأضحت أعمالها تقتصر على السحوبات النقدية وبعض التحويلات المالية.

وفي ما خص موظفي القطاع، فإن سياسة خفض النفقات وضعت خطة تصاعديّة لخفض عدد العاملين في القطاع بطريقة سلسة لا تشكل صدمة اجتماعية، حيث تم البدء بالتوافق مع عدد من الموظفين من الفئات العمرية الأكبر على تقديم استقالات طوعية مقابل الحصول على تعويضات مالية في موازاة تسريح عدد من العاملين لا يتجاوز ١٣٠٠ عامل منذ العام ٢٠١٩ ولغاية اليوم وفق ما اكده رئيس اتحاد نقابات موظفي المصارف جورج الحاج، مشددا على الارقام المتداوله عن آلاف الموظفين الذين تم تسريحهم غير دقيقة.

أدى مزاياها إصدار الفواتير وتحصيل قيمتها بأمان بنك بيروت يطلق منصة التجارة الإلكترونية

أطلق بنك بيروت، تماشياً مع التغييرات التي يشهدها العالم، منصة للتجار فتح متجر الكتروني خاص بهم وقبول مدفوعات البطاقات في لبنان والخارج مباشرة في حسابهم مع امكانية سحبها بالعملة التي يريدون. وأوضح البنك ان إنشاء هذا المتجر الإلكتروني لا يحتاج الى اي خبرة تقنية ولا حاجة للتجار بأن يكون لديهم موقع الكتروني. كل ما هو مطلوب من هؤلاء عرض صور منتجاتهم على المنصة مع شرح عنها وتفصيل عن السعر والكمية وشروط التسليم لتصبح هذه المنتجات جاهزة للبيع عبر الانترنت. ومن الخصائص التي يمكن للتجار الاستفادة منها ميزة إصدار الفواتير الإلكترونية وتحصيل قيمتها بشكل آمن مباشرة في الحساب، ما يحمي المشتركين من الاحتيال ويوفر لهم قدراً عالياً من الأمان.

وانضم عدد كبير من الشركات والجمعيات الخيرية الى منصة بنك بيروت هذه التي يقدمها المصرف بالتعاون مع شركة ماستر كارد العالمية واستفادوا من امكانية بيع منتجاتهم وتحصيل أموالهم



وجمع التبرعات وغيرها من الخدمات. ومن ميزات هذه المنصة الإلكترونية أنها فتحت المجال أمام الشركات وأصحاب المؤسسات الصغيرة لاستقطاب شريحة أكبر من الزبائن ولتسويق سلعهم ليس فقط على الصعيد المحلي، انما على الصعيد الدولي أيضاً، ما يزيد من عائدهم وحجم مبيعاتهم.

الاعتماد اللبناني وبلدية بيت مري يطلقان خدمة «بلديات ONLINE» رئدة بدير: تعزز الشفافية وتقيم مجتمعاً غير نقدي



أطلق بنك الاعتماد اللبناني بالتعاون مع بلدية بيت مري وشركة QUICK SOLUTIONS من خلال شركتيه التابعتين NetCommerce و CCM، خدمة «بلديات ONLINE» التي تتيح للمواطنين تسديد الفواتير والرسوم والضرائب البلدية من خلال منصة دفع الكترونية، او عبر أجهزة الدفع الإلكتروني بطريقة سريعة وفعالة وأمنة.

وللمناسبة، صرحت نائبة مدير عام ورئيسة المدفوعات الإلكترونية وتكنولوجيا بطاقات الدفع في البنك رندة بدير: «ان هذه الخدمة من أهم الخطوات لبناء حكومة إلكترونية E-GOVERNMENT وتهدف الى تعزيز الشفافية، وبالتالي اقامة مجتمع غير نقدي CASHLESS SOCIETY مما يساهم في خفض التكاليف الناتجة عن التعامل بالسيولة، ويساعد على دفع العجلة الاقتصادية. نأمل من جميع البلديات اعتماد هذه الخدمة الاكثر ملاءمة للمواطنين، من اجل نشر ثقافة الدفع الإلكتروني في كل المناطق لتشمل ٨٠ او ٩٠ في المئة من المدفوعات اليومية».

وقال رئيس البلدية المحامي روي شديد: «برغم كل الصعوبات التي تمر بها البلاد والبلديات، تبقى بلدية بيت مري السباقة في تقديم افضل الخدمات الى سكان وأهالي البلدة عن طريق إطلاق البوابة الإلكترونية بالتعاون مع كل من شركة QUICK SOLUTIONS وبنك الاعتماد اللبناني بغية تسهيل معاملات المواطنين في لبنان والخارج وتمكينهم من ملاحقة معاملاتهم وتسديد الرسوم المتوجبة عليهم، على أمل ان تفضي هذه الخدمة الى تسهيل أمور المواطنين».

أمين عام جمعية المصارف:

٣٥٦٤ مليون دولار اجمالي الودائع الخارجة من لبنان



د. مكرم صادر

قال الأمين العام لجمعية مصارف لبنان د. مكرم صادر، ان «ما يمتلكه اللبنانيون لدى الجهاز المصرفي العالمي من ايداعات صافية من القروض هو مبلغ قدره ٥٠٨٠ مليون دولار، واذا أخذنا في الاعتبار ان هذا المبلغ كان ١٥٦٦ مليوناً في نهاية الفصل الثاني من العام ٢٠١٧، يمكن تقدير ما خرج خلال الفترة التي يحدها تعميم مصرف لبنان رقم ١٥٤ ب ٣٥٦٤ مليون دولار، ٩٠ في المئة منه للأفراد والأسر».

أضاف: «انطلاقاً من الارقام التي ورد

ذكرها، استناداً الى مؤسسات موثوقة كبنك التسويات الدولية، فإنه اذا طبقنا تعميم مصرف لبنان معدل الـ ١٥ في المئة على الودائع التي خرجت من لبنان منذ منتصف العام ٢٠١٧، ودون اخذ أحقية تحويلها وطبيعتها القانونية في الاعتبار، يمكن ان نتوقع عودة ٥٢١ مليون دولار في الحد الأقصى».

وأشار د. صادر الى ان «مجموع ودائع لبنان في نهاية الفصل الثاني من العام ٢٠١٧ ولدى المصارف العالمية، بلغ ٣٣٤٢٣ مليون دولار صافية من القروض، يعود منها للقطاع المصرفي اللبناني والمالي نسبة ٩٥ في المئة، بمقدار ٣١٩٠٧ مليون دولار، وهذا الرقم تراجع في نهاية الفصل الاول من ٢٠٢٠ الى ١٥١٩٤ مليون دولار».

OMT تطرح خدمة الاطلاع على الصحيفة العقارية

اعلنت شركة OMT عن طرح خدمتها الجديدة الاطلاع على الصحيفة العقارية اختيارياً، ان اصبح بإمكان المواطنين الاستفادة من هذه الخدمة لدى جميع وكلاء الشركة، الذين يزودون المواطن بنسخة ورقية عن الصحيفة وهي بمثابة افادة عقارية غير رسمية، وذلك عبر رسالة على الهاتف الخليوي واختيارياً عبر البريد الإلكتروني.

وأوضحت الشركة في بيان ان على المواطن، للحصول على هذه الخدمة، تزويد الوكيل برقم العقار، القضاء، المنطقة العقارية، المحافظة، القسم والبلوك ورقم الهاتف الخليوي والبريد الإلكتروني.





مرفت سلطان

المصري لتنمية الصادرات



طارق الخولي

SAIB



أشرف القاضي

المصرف المتحد



عبد الحميد ابو موسى

فيصل الاسلامي



شريف سامي

CIB

١٠,٧ في المئة نمو حجم اعمال بنك فيصل الاسلامي بنهاية سبتمبر ٢٠٢٠

اعلن بنك فيصل الاسلامي عن نمو حجم اعماله بنسبة ١٠,٧ في المئة بنهاية سبتمبر الماضي لتسجل ١١٤,٦ مليار جنيه مقابل ١٠٣,٦ مليار جنيه للفترة المقارنة في سبتمبر ٢٠١٩.

وأوضح البنك ان اجمالي أصوله بلغت ١١٠,٧ مليار جنيه بنهاية سبتمبر مقارنة بحجم اصول بلغ ٩٧,٧ مليار جنيه خلال الفترة المقارنة بمعدل نمو ١٣,٤ في المئة، محققا ارتفاعا في الحسابات الجارية والاوعية الادخارية بنسبة ١٤,٤ في المئة، وذلك بعد تحقيق ٩٣,٨ مليار جنيه مقابل مبلغ ٨٢ مليار جنيه عن الفترة المقارنة.

المصرف المتحد يطلق خاصية الدفع اللاتلامسية عبر الصراف الآلي

أشرف القاضي: نجهد لتوسيع قاعدة الشمول المالي

والوصول الى مجتمع غير نقدي

أطلق المصرف المتحد خاصية الدفع اللاتلامسي عبر ٢٢٠ ماكينة صراف آلي تغطي جميع أنحاء جمهورية مصر العربية وكذلك جميع بطاقاته المصدرة للعملاء.

وتأتي الخطوة تزامنا مع توجهات الدولة والبنك المركزي نحو التحول لمجتمع غير نقدي.

وأوضح رئيس المصرف المتحد أشرف القاضي: «ان جهود المصرف مستمرة لتحسين وتطوير جميع الخدمات الرقمية لتلبية احتياجات المواطنين المصري المعاصر وغرس الثقافة المالية الالكترونية لتوسيع قاعدة الشمول المالي والوصول الى مجتمع غير نقدي، مما يساهم في تعظيم العائد القومي والقضاء على الفساد، فضلا عن تيسير عمليات التجارة داخليا وخارجيا وتشجيع الاستثمارات المحلية والعالمية».

شريف سامي: تعديل مجلس ادارة CIB - مصر تدير احترافي

اعلن البنك التجاري الدولي CIB - مصر استقالة رئيس مجلس الادارة والعضو المنتدب السابق هشام عز العرب، وذلك بناء على قرار من البنك المركزي المصري، وتعيين الرئيس الحالي للجنة الحوكمة والترشيحات شريف سامي كرئيس غير تنفيذي للمجلس. وأكد CIB ان المجلس يؤمن بأن البنك يمتلك العديد من الكوادر المتميزة وفريق ادارة متمكنا يعمل على تطبيق أعلى المعايير المهنية وتبني افضل الممارسات المتبعة عالميا في ادارة المخاطر والالتزام. وقال سامي: «سيواصل البنك التزامه بالاستمرار في ترسيخ مكانته والتأكيد على تنفيذ الممارسات السليمة والفعالة للحوكمة والعمل على دعم مبادرات الدولة».

أضاف: «يعتبر CIB رمز للسوق المصرية كلها وهو مدرسة مصرفية، ومن حق المستثمر او المودع ان يقلق لكننا نرى ان الرقيب في كل دول العالم من حقه التدخل في حال وجد ما لا يرضيه لاتخاذ ما يراه مناسباً من تدابير، فما حدث هو مجرد تدابير وليس عقوبات».

شركة رصيدي تطلق أول محفظة الكترونية تعاوننا مع SAIB

وماستركارد

أطلقت شركة رصيدي أول محفظة الكترونية مستقلة مرخصة رسميا في مصر بالشراكة مع بنك SAIB وماستركارد، وذلك بحضور كل من جاك ماركو، الشريك المؤسس والعضو المنتدب لرصيدي وعمرو نصير رئيس مجموعة التجزئة المصرفية وقنوات التوزيع والاتصال المؤسسي في بنك SAIB. وتنفرد محفظة رصيدي بتمكين شرائح المجتمع المصري كافة، سواء كانوا أفرادا او تجارا او شركاء من إجراء جميع معاملاتهم المالية الكترونيا باستخدام تطبيق على الهاتف المحمول مع التمتع بأقصى درجات الأمان العالمي.

زيادة رأسمال البنك المصري لتنمية الصادرات

وافق مجلس ادارة البنك المصري لتنمية الصادرات، في اجتماعه الاخير برئاسة مرفت سلطان، رئيسة مجلس الادارة على زيادة رأسماله المصدر والمدفوع بقيمة ٥٤٥,٦ مليون جنيه، ليصل الى ٣,٢٧٣ مليار جنيه.

الجدير بالذكر ان قانون البنوك الجديد، نص على رفع الحد الأدنى لرأسمال البنوك من ٥٠٠ مليون جنيه الى ٥ مليارات جنيه، و١٥٠ مليون دولار لفروع البنوك الاجنبية بدلا من ٥٠ مليون دولار.



علي معرفي

البنك الأهلي الكويتي - مصر



هالة صادق

البنك الاهلي المتحد - مصر



طارق فايد

بنك القاهرة



حسن غانم

بنك التعمير والاسكان



محمد الأتربي

بنك مصر

بنك القاهرة يحصل على رخصة المركزي للسداد الالكتروني

عبر ماكينات الـ POS

أعلن طارق فايد رئيس مجلس الادارة والرئيس التنفيذي لبنك القاهرة حصول البنك على رخصة البنك المركزي المصري للسداد الالكتروني عبر ماكينات الـ POS، والتي تعد اضافة جديدة لباقة المدفوعات الرقمية التي يطرحها البنك لعملائه. وأضاف فايد: «ان بنك القاهرة يتمتع بالأسبقية في مجال تفعيل وتنفيذ خدمات محفظة «قاهرة كاش للتجار» عن طريق رمز الاستجابة السريع QR-Code حيث تم الحصول على الرخصة مع بداية سبتمبر ٢٠١٩ وتنفيذ أول عملية شراء في غضون أيام وتقديم افضل التسهيلات والخدمات المالية في ظل زيادة الاقبال على التعاملات الالكترونية خلال الأونة الاخيرة التي لاقت رواجاً كبيراً لدى المواطنين». وأشار الى ان تلك الخطوة تأتي في اطار استراتيجية بنك القاهرة التوسعية التي تقوم على استحداث قنوات بنكية رقمية جديدة لتلبية احتياجات مختلف شرائح العملاء ومواكبة التطورات في قطاع الخدمات المصرفية، بما يتماشى مع خطة المركزي لتعزيز الدفع الالكتروني تحقيقاً لاهداف الشمول المالي والتحول الرقمي.

بروتوكول تعاون بين بنك مصر وبنك التعمير والاسكان

لإقامة وتسويق مشروعات عقارية

وقّع بنك مصر بروتوكول تعاون مع بنك التعمير والاسكان بهدف وضع آليات للتعاون المشترك مع الأخير لإقامة وتسويق مشروعات سكنية تجارية وإدارية كبرى. ويأتي توقيع رئيس مجلس ادارة بنك مصر محمد الأتربي مع نظيره في بنك التعمير والاسكان حسن غانم في اطار المساهمة بتنفيذ السياسة العامة التي تنتهجها الدولة والتي تهدف الى التوسع في اقامة المشروعات الكبرى، خصوصاً تلك التي تؤدي الى توفير فرص العمل والسكن. ويتيح البروتوكول للبنكين منح تمويل لمشتري الوحدات في اطار القوانين واللوائح المنظمة للسوق العقارية والمعمول بها داخل مصر، بما يتفق مع السياسة الائتمانية للبنكين، حيث يتم منح التمويل العقاري، بما يخدم كافة شرائح المواطنين لتحقيق النفع العام على كافة أطراف منظومة التمويل العقاري، انطلاقاً من دور البنوك المصرية الحيوي في دفع عجلة الاقتصاد.

البنك الأهلي المتحد - مصر يطلق تطبيق الموبايل البنكي للأفراد

هالة صادق: يعزز الخدمات البنكية الالكترونية ويسهل المعاملات اليومية

طرح البنك الاهلي المتحد - مصر خدمة الكترونية جديدة من خلال اطلاق تطبيق خاص لخدمات الموبايل البنكي. وأوضح البنك في بيان ان تقديم هذه الخدمة الجديدة يأتي تماشياً مع استراتيجية البنك المصرفية الرقمية التي تضع على رأس أولوياتها أهمية التحول الرقمي، بهدف دعم وتعزيز وتسهيل المعاملات البنكية، بالإضافة الى تقديم خدمة متميزة لجميع عملائه وتلبية متطلباتهم. وتشمل خدمات التطبيق خدمة مجانية للتسجيل مع ضمان الخصوصية التامة للمعلومات المالية والبيانات الشخصية. وقالت الرئيسة التنفيذية للبنك هالة صادق: «يحرص البنك على إتاحة الخدمات البنكية المتميزة التي تركز على احتياجات العميل بجانب توفير جميع الخدمات والمنتجات المصرفية ومنتجات التأمين المصرفي تحت سقف واحد». وأشارت صادق الى ان اطلاق التطبيق الجديد يساهم بصورة ايجابية في تعزيز الخدمات البنكية والالكترونية بهدف تسهيل المعاملات اليومية لجميع عملاء البنك.

٩٨٧ مليون جنيه الأرباح الصافية للبنك الأهلي الكويتي - مصر خلال ٩ أشهر

كشف رئيس مجلس ادارة البنك الأهلي الكويتي - مصر علي معرفي عن جاهزته وقوته لتحقيق الاستدامة في النمو الايجابي، مؤكداً القدرة على تنفيذ الاستراتيجية للسنة المالية الحالية مع تحسن ظروف السوق. وكان البنك أعلن عن صافي أرباحه التشغيلية، حيث شهدت تحسناً ملحوظاً وصل الى ٩٨٧ مليون جنيه للفترة المنتهية في ٣٠ سبتمبر ٢٠٢٠ بزيادة قدرها ٣٩ في المئة، مقارنة بالفترة نفسها من العام السابق. وقد تمكن من تحقيق ارتفاع في اجمالي الأصول ليصل الى ٣٩,٤ مليار بنمو قدره ١١ في المئة مقارنة بنهاية العام ٢٠١٩. ونمت ودائع العملاء نمواً ملحوظاً مقارنة بنهاية عام ٢٠١٩، بزيادة قدرها ١٩ في المئة، لتصل الى ٣٣,٧ مليار جنيه، وبلغ إجمالي محفظة القروض ٢٢,٣ ملياراً، بزيادة قدرها ١٥ في المئة مقارنة بنهاية عام ٢٠١٩. وصرح الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب للبنك خالد السلاوي: «حرصنا على الاستفادة من قدراتنا في سرعة الاستجابة والتكيف مع المستجدات، من أجل خدمة عملائنا على نحو استباقي ومؤازرتهم في مواجهة التحديات الاقتصادية والاجتماعية التي نتجت عن جائحة «كوفيد-١٩» من خلال تطبيق مبادرات البنك المركزي المصري، والتي لها أثر ايجابي في تخفيف العبء على العملاء».

٣٢٤ مليون دولار تدفقات نقدية أجنبية الى مصر في يوم واحد

كشف مصدر مصرفي مسؤول ان مصر تلقت تدفقات نقدية أجنبية في يوم واحد بقيمة ٣٢٤ مليون دولار ويعد من اعلى المعدلات. وأشار المصدر الى ان استثمارات الاجانب في مصر تشهد تزايداً ملحوظاً وبشكل متواصل وتتفوق على جميع الاسواق الناشئة نظراً للثقة الكبيرة من قبل المستثمرين الدوليين في السوق المصرية. وكانت وزارة المالية المصرية ذكرت في وقت سابق ان استثمارات الاجانب في أدون وسندات الخزانه المصرية قد قفزت الى ٢١,١ مليار دولار منتصف اكتوبر الماضي مقابل ١٠,٤ مليار دولار في مايو الماضي.

ميونيخ ري ترفع خسائر «كورونا» الى ٢,٣ مليار يورو وتوقع أرباحاً ربع سنوية بقيمة ٢٠٠ مليون يورو

أضافت شركة ميونيخ ري MUNICH RE ٨٠٠ مليون يورو أخرى من الخسائر المرتبطة بتفشي فيروس «كورونا» للعمليات الخاصة بها في الربع الثالث من عام ٢٠٢٠، مما رفع اجماليها للأشهر التسعة الأولى من العام إلى ٢,٣ مليار يورو. وعزت الشركة الخسائر إلى مجالات عمل مختلفة، بما في ذلك الأحداث الكبرى وغيرها من خطوط الممتلكات والإصابات، وكذلك أعمال الحياة والصحة. ومن المقرر ان تنشر الشركة نتائجها المالية للربع الثالث في الخامس من نوفمبر الجاري. وفي الوقت نفسه، حذرت ميونيخ ري من ان الخسائر الكبيرة ناجمة عن الكوارث الطبيعية، وأبرزها الأعاصير الشديدة وحرائق الغابات في الولايات المتحدة، فضلاً عن الخسائر البشرية، بما في ذلك انفجار ميناء بيروت، أدت إلى معاناة الشركة من مطالبات أعلى من المتوسط. وتوقعت ميونيخ ري تحقيق أرباح ربع سنوية تبلغ حوالي ٢٠٠ مليون يورو، والتي تنسبها إلى الأداء الجيد مرة أخرى لشركة ERGO التي تمتلكها.



JOACHIM WENNING
MUNICH RE

بسقف قيمته ١٠ ملايين دولار

ميونيخ ري تطلق تغطية ضد الخطأ والإهمال المرتبطين بالتحول الرقمي والتكنولوجيا

أطلقت شركة ميونيخ ري للتأمينات المتخصصة Munich Re Specialty Insurance تغطية مخصصة ضد الخطأ والإهمال المرتبطين بالتحول الرقمي والتكنولوجيا E&O Insurance بحدود تصل إلى ١٠ ملايين دولار، مصممة لحماية المؤسسات التي تتخذ من الولايات المتحدة مقراً لها والتي لديها توسعات محلية وعالمية. وقالت الشركة وهي وحدة التأمين الأساسية التابعة لشركة ميونيخ ري، في بيان، إن التغطية المستقلة للتأمين السيبراني والتكنولوجيا الإلكترونية المستقلة والتغطية الزائدة ستكون متاحة ضمن الوثيقة، فضلاً عن تغطية المسؤولية البديلة أو المسؤولية بالنيابة Vicarious Liability وتغطية المسؤولية التعاقدية والإنقطاع المخطط له Planned Outage، والتي تمكن حامل الوثيقة من إغلاق نظامه طواعية بسبب هجوم إلكتروني. وسيتاح لحاملي الوثائق من الوصول إلى شبكة من مزودي خدمات إدارة المخاطر وخط ساخن لأي عمليات خرق بيانات على مدار الساعة طوال أيام الأسبوع.

شرطة الضرائب الإيطالية تداهم مكاتب سكك الحديد الحكومية وشركة جنرالي

لجمع وثائق عن عقود مشبوهة

داهمت شرطة الضرائب الإيطالية مكاتب سكك الحديد الحكومية Ferrovie dello Stato وشركة التأمين الإيطالية جنرالي Generali. وقال مصدر قريب من التحقيق إن المداهمة كانت جزءاً من تحقيق يجريه المدعون العامون في روما لمعرفة ما إذا كانت شركة Generali قد منحت عقوداً مقابل بوالص تأمين مجانية أو شبه مجانية اعطيت لكبار مدراء FS. وأكد متحدث باسم Generali انها حصلت على عقود التأمين من خلال مناقصة عامة أوروبية بموجب اللوائح الحالية وبما يتماشى مع ممارسات السوق، مضيفاً أن الشركة ستدافع عن نفسها «ضد كل ما يضر بسمعتها». وتشير المعلومات إلى أن أكثر من ٥٥٠ مليون يورو من أقساط التأمين التي دفعتها FS في الفترة الممتدة من ٢٠١١-٢٠١٩، فازت شركة Generali بأكثر من ٨٩ في المئة منها.



حزمة تغطيات إلكترونية إضافية مخصصة للشركات الصغيرة من Hartford Steam Boiler

كشفت شركة Hartford Steam Boiler عن تغطيات وخدمات إضافية ضمن حزمة التغطيات الإلكترونية الخاصة بها والمخصصة للشركات الصغيرة. وافتت الشركة، التي تعد جزءاً من شركة ميونيخ لإعادة التأمين، إلى أن حزمة التغطيات الإلكترونية باتت تشمل الآن تغطية Cyber Safety، التي توفرها شركة Zeguro لإدارة المخاطر الإلكترونية، والتي تقدم أدوات الأمن السيبراني التي تساعد في منع الهجمات الإلكترونية. وتشمل التغطيات الإضافية تحسينات على نظام الكمبيوتر الخاص بالعميل بعد التعرض لهجوم للمساعدة في منع الخسائر المستقبلية، استبدال الأجهزة عند الإقتضاء لتقليل مقدار الخسارة عن طريق إصلاح أو استبدال معدات البيانات التي تضررت في هجوم إلكتروني، الحماية من مزاعم إنتهاك الخصوصية، وفقدان الدخل التجاري الناتج عن الإضرار بسمعة الشركة بسبب تعرض المعلومات الشخصية التي ترعاها للخطر.



From capital to capable

Let's turn capital requirements
into intelligent risk transfer.

NOT IF, BUT HOW

Munich RE 

ارتفاع غير متوقع في صافي أرباح أليانز بنهاية الربع الثالث

أوليفر بايت: سنتغلب على أزمة "COVID-19" وسنعزز موقعنا في السوق

رفضت شركة التأمين الألمانية أليانز ALLIANZ تقديم توقعات لعام ٢٠٢٠ نظراً لحالة عدم اليقين بشأن جائحة "COVID-19"، بالرغم من تحقيقها ارتفاعاً غير متوقع بنسبة ٦ في المئة في صافي أرباح الربع الثالث. وحذرت Allianz، مثلها مثل شركات التأمين الأخرى، من تأثير تقديم العملاء للمطالبات المتعلقة بانقطاع الأعمال وإلغاء الأحداث والفعاليات جراء عمليات الإغلاق، في الوقت الذي انخفض فيه الطلب على التأمين على المركبات والسفر. وقال المدير المالي في الشركة جوليو تيرزاريول GIULIO TERZARIOL إن التقلبات في الأسواق المالية قد تزداد أيضاً بسبب نتائج الانتخابات الأمريكية. وامتنع عن تقديم إرشادات حول آفاق الشركة للعام بأكمله. وبلغ صافي الربح العائد على حقوق المساهمين ٢,٠٦٣ مليار يورو (٢,٤٤ مليار دولار) في الربع الثالث، مقابل ١,٩٤٧ مليار يورو في العام السابق. وكان أعلى من التوقعات البالغة ١,٦٢٦ مليار يورو. وفي وقت سابق من هذا العام، تخذت الشركة عن هدفها لتحقيق أرباح بنهاية ٢٠٢٠ تراوح بين ١١,٥ و ١٢,٥ مليار يورو من جراء أزمة «كورونا»، وقالت إنها تتوقع أن تسجل أول انخفاض سنوي في الأرباح منذ ما يقرب من عقد. وصرّح الرئيس التنفيذي للشركة أوليفر بايت OLIVER BATE: «نحن على يقين بأننا سنتغلب على أزمة "COVID-19"، وسنعزز موقع أليانز بشكل أقوى وأكبر في السوق». وبلغت النسب المجمعَة COMBINED RATIO في الشركة ٩٤,٥ في المئة.



OLIVER BATE
ALLIANZ

٤٧ مليار دولار الأقساط السنوية لتأمين تعويض العمال

تحذير آخر لشركات التأمين

رَجَّح أحد خبراء شركة FITCH أن يخلق الإنخفاض الحاد في الأقساط المباشرة المكتتية، وأسعار الفائدة المنخفضة، واستمرار الضغط على أسعار الأقساط تحديات لشركات تأمين تعويض العمال WORKERS COMPENSATION في السنوات القليلة المقبلة بالرغم من ربحية هذا الفرع. وخلال السنوات الخمس الماضية، ظل صافي الأقساط المكتتية لتعويضات العمال ثابتاً، حيث أنهى عام ٢٠١٩ عند ٤٧ مليار دولار، وبلغ متوسط النسب الإجمالية لتعويضات العمال LOSS RATIO ٩١ في المئة خلال تلك الفترة. وقد انخفضت أقساط هذا الفرع نحو ١٠ في المئة خلال النصف الأول من العام وبسبب الانخفاض العام بعمليات التوظيف وفقدان العديد لوظائفهم.



GIULIO TERZARIOL
ALLIANZ

الخسائر المقدرة لشركات التأمين في الولايات المتحدة جراء إعصار زيتا بين ٣ و٥ مليارات دولار

قدّرت شركة RISK MANAGEMENT SOLUTIONS إجمالي الخسائر التي تكبدتها شركات التأمين في الولايات المتحدة من جراء إعصار زيتا Zeta بما يراوح بين ٣ و٥ مليارات دولار.

S&P توقع تجاوز قيمة عمليات الاندماج والاستحواذ بين شركات التأمين في الولايات المتحدة

وبرمودا تلك المسجلة في ٢٠١٩

كشفت S&P في تقرير لها تراجع عمليات الاندماج والاستحواذ لشركات الوساطة، وتوقعت ان تتجاوز قيمة عمليات اندماج واستحواذ شركات التأمين في الولايات المتحدة او برمودا لعام ٢٠٢٠ بالكامل قيمة الصفقات التي حصلت في عام ٢٠١٩. وأشار التقرير الى أنه خلال الأشهر التسعة الأولى من عام ٢٠٢٠، بلغ إجمالي قيمة الصفقات التأمينية الإجمالية ١٣,٢ مليار دولار، مقارنة بـ ٦,٣٦ مليار دولار في عام ٢٠١٩. وفي المقابل، كان نشاط الصفقات في الربع الأخير من عام ٢٠١٩ والذي بلغ ١٣,٨١ مليار دولار، ثاني أعلى إجمالي لتلك الفترة في العقد الماضي. ومع ذلك، ترى ستاندرد آند بورز أن قيمة عمليات الإستحواذ والاندماج خلال عام ٢٠٢٠ ستكون بمعدلات أعلى من تلك التي المحققة في العام ٢٠١٩. وفتت S&P إلى أن عملية الإستحواذ بين Arch Capital و Watford والتي تقدّر قيمتها بـ ٥٣٨,١ مليون دولار، والتقارير عن عملية بيع MetLife المحتملة لأعمالها في فرعي التأمين على الممتلكات وضد الحوادث بسعر يبلغ ما بين ٣ و٤ مليارات دولار والمراجعة الإستراتيجية من قبل شركة Assurant للأعمال المكتتية من قبل شركتي American Memorial Life و Union Security، كل هذه الأمور تعطي سبباً للتفاؤل بأن القيمة الإجمالية لعمليات الإندماج والاستحواذ في عام ٢٠٢٠ بأكمله يمكن أن تتجاوز النتيجة المحققة في ٢٠١٩ والبالغة ٢٠,١٧ مليار دولار. وقالت ستاندرد آند بورز إن عمليات الإندماج والاستحواذ بين شركات الوساطة تراجعت لكنها قد تنتعش مرة أخرى. وأظهرت بيانات من التقرير انخفاض مثل هذه العمليات بنسبة ١٥,٣ في المئة خلال الأشهر التسعة الأولى إلى ٤٢٦ مليون دولار.

STANDARD
& POOR'S



Let your **DATA** **FLOURISH**

Data is the foundation of understanding your risks.

Aon goes one step further by using our tools and experts to bring data to life and help transform your business decisions. Learn more about our analytical capabilities at aon.com

AON
Empower Results[®]

شركة الوساطة لا تمثل شركة التأمين

محكمة الاستئناف ترد حكماً يقضي بدفع ٢٠٠ الف دولار لزوجين احترق منزلهما

بعد ان تبين ان شركة الوساطة لم تدفع القسط للشركة

ردت محكمة استئناف ولاية جورجيا حكماً صادراً عن محكمة البداية ويقضي بأن تدفع شركة التأمين الاميركية AMERICAN RELIABLE مبلغ ٢٠٠ الف دولار للزوجين CHARLES OTIS & WANDA KAYE LANCASTER تعويضاً عن حريق دمر منزلهما في ٣٠ أيار (مايو) ٢٠١٥.

وتبين لمحكمة الاستئناف ان شركة التأمين كانت قد ألغت عقد التأمين بسبب إخفاق الزوجين بدفع قسط تجديد عقد التأمين على المنزل. الا ان الزوجين ادّعى أنهما دفعا قسط تجديد العقد لشركة وساطة التأمين ROBINSON INSURANCE AGENCY، الا ان مديرة شركة الوساطة MACIE ANEDRA YAWN احتفظت بالمبلغ لديها ولم توصله الى شركة التأمين، وقد أعلمت الشركة الزوجين أنها سوف تلغي العقد لأن القسط لم يصل إليها. وحصل ان تعرّض المنزل للحريق بعد ذلك.

وجاء في الحكم الذي أصدرته محكمة الاستئناف ان وسيط التأمين المستقل INDEPENDENT INSURANCE BROKER لا يعتبر وكيلاً لشركة التأمين الا اذا كانت شركة التأمين قد منحتة صلاحية قبول الاخطار AN INDEPENDENT INSURANCE AGENT IS NOT CONSIDERED AN AGENT FOR AN INSURER UNLESS THE INSURER GRANTED THE AGENT AUTHORITY TO BIND COVERAGE.

كما تبين للمحكمة ان عقد التأمين ينص على ان قسط التأمين يجب ان يدفع مباشرة للشركة. وقد ادعى الزوجان انهما لم يلاحظا البند المذكور، الا ان المحكمة اعتبرت ان عقد التأمين لم يكن نافذاً عند حصول الحريق، وبناء عليه ردت الحكم الصادر عن محكمة البداية.



GREG CASE

AON

٢,٣٩ مليار دولار إيرادات AON في الربع الثالث

أعلنت شركة AON عن نمو ثابت تقريباً في الإيرادات للربع الثالث من ٢٠٢٠، لكنها أشارت إلى أنها قد تشهد ضغطاً متزايداً على النمو في الربع الرابع.

وقد سجلت AON إيرادات بقيمة ٢,٣٩ مليار دولار للربع الثالث، بزيادة أقل من ١ في المئة، مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي.

وأشار الرئيس التنفيذي غريغ كايس GREG CASE الى أن شركة AON ستواصل مواجهة حالة من عدم اليقين في الإقتصاد العالمي في الربع الرابع.

وسجلت AON صافي دخل قدره ٢٧٥ مليون دولار للربع الثالث، بزيادة ٢٣,٩ في المئة عن الفترة نفسها من العام الماضي.

سوق تأمين المسؤولية العامة والمهنية وتعويضات العمال وسوء الممارسة الطبية

لمنشات رعاية المسنين تتجه نحو التشدد

قال خبراء إن سوق تأمين المسؤولية العامة وتعويضات العمال والمسؤولية المهنية وسوء الممارسة الطبية لمنشآت رعاية المسنين تستمر في نهج التشدد، وهو اتجاه كان موجوداً قبل «كوفيد - ١٩».

وقال أليكس بيرتون ALEX BURTON، المدير الإداري في GALLAGHER: «لقد أدى ظهور «كوفيد - ١٩» إلى زيادة النهج المتشدد من قبل السوق التأمينية».

ولفتت جوان وانكميلر، المديرية الإدارية في Marsh إلى أن الأسعار بدأت تزيد بنسبة تراوح من ٤٠ إلى ٢٠٠ في المئة في قسم المسؤولية المهنية وسوء الممارسة الطبية، لا سيما بسبب المخاطر المرتبطة بالوباء.

وأوضح الخبراء أن الاستثناءات في الوثائق بدأت تتغير أيضاً، حيث أشار بيرتون إلى أن «إستبعاد الأمراض المعدية ليس بالأمر الجديد، ولكن الاستثناءات المحددة لفيروس «كورونا» تعد أمراً جديداً، مضيفاً أن الاستثناءات التي تمنع تغطية الأضرار العقابية Barring Punitive Damages جديدة أيضاً في مجتمعات كبار السن Senior Living Market.

«الوباء أدى إلى تشدد شبه فوري لدور رعاية المسنين»، هذا ما صرّح به جيف دنكان، نائب الرئيس الأول في قسم الرعاية الصحية في ليبرتي ميوتشوال LIBERTY.

واعتباراً من أوائل الخريف، أقرت تسع ولايات فواتير افتراضية لتعويضات العمال بسبب «كوفيد - ١٩»، وكان أكثر من اثنتي عشرة دولة تدرس مثل هذه الإجراءات التي من شأنها أن تجعل الفيروس مرضاً مهنيًا قابلاً للتعويض، مما يساهم في تغييرات حجم التعويضات.



ALEX BURTON

GALLAGHER



الشركة القطرية العامة
للتأمين وإعادة التأمين ش.م.ع.ق.

نقدم لك حلول مبتكرة

www.qgirco.com | info@qgirco.com



AXA تضخ مليار يورو في وحدتها AXA XL تعزيزاً لمركزها المالي إزاء مطالبات فيروس «كورونا» والكوارث الطبيعية

أعلنت شركة التأمين الفرنسية Axa إنها ستضخ حوالي مليار يورو (١,٢ مليار دولار) في وحدتها Axa XL لتعزيز المركز الرأسمالي للأعمال المتضررة من المطالبات المتعلقة بفيروس «كورونا» والتكاليف الناجمة عن الكوارث الطبيعية.

وجاء هذا الخبر في الوقت الذي أبلغت فيه شركة Axa عن انخفاض بنسبة ٨ في المئة في إيرادات تسعة أشهر، وقالت إنها تتوقع تأثيراً محدوداً فقط على المطالبات من الموجة الثانية من عمليات الإغلاق المتعلقة بفيروس «كورونا».

وقالت المجموعة إن وحدة Axa XL التي سجلت خسارة في النصف الأول من العام الجاري، رفعت أسعار تجديدها بنسبة ٢٠ في المئة في عقود التأمين وبنسبة ١٠ في المئة في عقود الإعادة.

ولفت المدير المالي إيتيان بواص لوران ETIENNE BOUAS LAURENT إلى تخصيص رأس مال في المجالات التي يريدون تحقيق النمو فيها، مشيراً إلى أنه من المهم أن تتمكن XL من اغتنام الفرص، في الوقت الذي توجد فيه خسائر مرتبطة بـ "COVID-19" هذا العام.

وكانت نسبة الملاءة 2٢ SOLVENCY في Axa وهي مقياس لقوة رأس المال بموجب قواعد قياس المخاطر في الإتحاد الأوروبي لشركات التأمين - مستقرة عند ١٨٠ في المئة.



Etienne Bouas Laurent
AXA

SANLAM تعمل على سد ثغرات عملية استحواذها الأخيرة وتعيد التركيز على سوقها المحلية

قررت شركة Sanlam، أكبر شركة تأمين في أفريقيا، إعادة التركيز على سوقها المحلية وسد الثغرات من أكبر عملية استحواذ لها حتى الآن للحصول على عوائد أعلى من أعمالها.

ومرّ عامان منذ أن اشترت شركة Saham Finance المغربية مقابل ١,١ مليار دولار، لتوسيع نطاق عملها إلى ٣٣ دولة في جميع أنحاء أفريقيا، إلا أن عوائد الاستثمار لم تتوافق مع توقعات المستثمرين.

وقال بول هانراتي، الذي تولى منصب الرئيس التنفيذي لشركة Sanlam في يوليو الماضي: «سنركز على جنوب أفريقيا وعلى إصلاح الفجوات في القارة الأفريقية خارج حدود جنوب أفريقيا، لأن النمو موجود».

ولفت هانراتي إلى أنه من أجل سدّ الثغرات، لا بدّ من وضع أنظمة تشغيلية قوية تحقق عائداً لاثقاً على رأس المال ونمطاً أقلّ تقلباً للأرباح.



بول هانراتي
Sanlam

Hiscox تخصص ٧٥ مليون دولار لمطالبات الكوارث في الربع الثالث

كشفت شركة التأمين Hiscox عن تخصيصها ٧٥ مليون دولار لمطالبات الكوارث في الربع الثالث، متوقعة زيادة حجم المطالبات المتعلقة بإلغاء الأحداث والفعاليات إذا استمرت قيود "COVID-19" في العام الجديد.

وقالت Hiscox إن لديها ما يراوح بين ٣٠ إلى ٤٠ مليون دولار من المطالبات المحتملة المتعلقة بإلغاء الأحداث والفعاليات، موضحة أن ذلك سيظهر جلياً في عام ٢٠٢١ في حال عدم التمكن من إستئناف الأحداث والفعاليات.

وبلغ حجم مطالباتها المتعلقة بالجائحة ٣٨٧ مليون دولار.

اقترح مجمع خاص بمخاطر الوباء في الهند

اقترحت مجموعة من هيئة تنظيم وتطوير التأمين الهندية IRDAI إنشاء مجمع خاص بمخاطر الوباء بضمن دعم ٧٥ ألف كرور روبية من الحكومة في المراحل الأولية، بهدف مساعدة أصحاب المشروعات المتناهية الصغر والصغيرة والمتوسطة والعمال المهاجرين الذين يواجهون فقدان الدخل. وسيعتمد الحجم الفعلي للمجمع على المخاطر المغطاة وخسائرها المحتملة المقدرة، بحسب تقرير صادر عن IRDAI.

وأوصت المجموعة بتشكيل تجمع مخاطر الوباء الهندي Indian Pandemic Risk Pool لمعالجة الخسائر وعدم الإستقرار التي تلحق بالقطاعات غير الرسمية وذات الدخل المنخفض في المجتمع ليكون بمثابة وسيلة لتقديم الإغاثة لهذه القطاعات من قبل الحكومة في حالة حدوث جائحة أو أحداث وبائية في المستقبل.

وقال المدير التنفيذي للهيئة سوريش ماثور SURESH MATHUR، إن ما يقرب من ٢٠ إلى ٢٥ سنة ستكون مطلوبة لزيادة حجم المجمع لجعله مكتفياً ذاتياً.

ووفقاً للتقرير، فإن الدعم الحكومي لا يتم تفعيله إلا عند حدوث جائحة وعندما تكون مدفوعات المجمع أعلى من الأقساط المحصلة، وبالتالي إن الدعم من شأنه أن يغطي الفرق بين إجمالي المدفوعات ومصادر التمويل الأخرى للمجمع، إذا كانت مصادر التمويل الأخرى أقل من إجمالي المدفوعات.



SURESH MATHUR
IRDAI



FENCHURCH
FARIS

**Credibility leaves a
lasting impression.**

www.fenfar.com

Broker at

LLOYD'S

ATHENS | KUWAIT | AMMAN | RIYADH | AL KHOBAR | ABU DHABI | DUBAI | MUSCAT

Fenchurch Faris Ltd. | Incorporated in Jordan, Number 1402

Insurance & Reinsurance Consultants and Brokers

RSA INSURANCE: تشديد استراتيجيات عمليات الاكتتاب عززت أرباحها

رأى الرئيس التنفيذي لمجموعة RSA Insurance ستيفن هيوستر **STEPHEN HESTER** أنه من غير المرجح أن يكون لقرار معاودة الإغلاق في إنكلترا تأثير كبير عليها لأن العديد من الوثائق لديها الآن استثناءات متعلقة بوباء «كوفيد-19»، مشيراً إلى تحقيق الشركة زيادة في أرباح عمليات الاكتتاب بنهاية الأشهر التسعة الأولى من ٢٠٢٠، وبلغت أقساطها المكتتبه ٦,١٢ مليار دولار.

وأدت عمليات الإغلاق والقيود الأخرى في جميع أنحاء العالم إلى العديد من النزاعات بين الشركات المضمونة وشركات التأمين حول دفع مطالبات إنقطاع الأعمال. ونتيجة لذلك، وضعت شركات التأمين شروط استبعاد في وثائقها، قائلة إن الوباء أصبح الآن «حدثاً معروفاً» لا يمكن تغطيته تأمينياً.



STEPHEN HESTER

RSA

استخدام الملكية الفكرية كضمانة لتغطية القروض

اقبال واسع على هذه التغطيات

بدأت سوق تأمين الأصول غير الملموسة INTANGIBLE ASSETS بالظهور بقوة باستخدام الملكية الفكرية مثل براءات الاختراع والعلامات التجارية وحقوق التأليف والنشر أو الاسرار التجارية الأخرى كضمانة لتغطية القروض، ففي هذا الإطار، أبرمت AON التي تسعى إلى تنمية أعمالها في مجال التأمين على الملكية الفكرية على مدى السنوات العديدة الماضية، أول صفقة من هذا النوع الشهر الماضي.

والتغطية المبتكرة تخص شركة INDIGO، وهي شركة تكنولوجيا زراعية اقترضت أكثر من ١٠٠ مليون دولار باستخدام ملكيتها الفكرية كضمان، مؤمنة من قبل مجموعة بقيادة شركة MARKEL CORP.

وقال **لوييس لي LEWIS LEE**، الرئيس التنفيذي لحلول الملكية الفكرية في AON: «كانت هذه الفئة من الأصول غير متوفرة في الأسواق التأمينية والمالية». وأوضح أنه بمجرد تقييم الأصول، يمكن قياس المخاطر وصياغة التغطية التأمينية.

وقال **جيسون ساندلر JASON SANDLER**، نائب رئيس قسم الممارسات المالية في شركة مارش MARSH، إن الدافع وراء النشاط المتزايد في هذا المجال هو تمويل الديون الأقل تكلفة، حيث تسمح التقييمات المدعومة بالتأمين لأصول الملكية الفكرية للمقترضين بالحصول على تمويل للديون مع مخاطر أقل بكثير بالنسبة إلى المقرضين. ومن الناحية النظرية، يجب أن تترجم المخاطر الأقل إلى سعر فائدة أقل وربما مبالغ قروض أكبر.

وشهدت تغطيات الملكية الفكرية في AON مؤخراً إقبلاً واسعاً.

وأشارت الرئيسة التنفيذية للعمليات في شركة PIUS للتأمين **كيم كاوثورن** إلى أن وثيقة القيمة المتبقية Residual Value تدفع قيمة القرض المستحق عند التخلف عن السداد، حتى لو كانت قيمة الملكية الفكرية أقل من قيمة القرض المستحق وقت التخلف عن السداد.



LEWIS LEE

AON

ARGO تبيع شركة إعادة تابعة لشركتي استثمار

أشارت شركتنا استثمار في الأسهم الخاصة وهما Pelican Ventures و JC Flowers، أنها استحوذت على Ariel Re، وهي وحدة تابعة لمجموعة Argo Group، مقابل مبلغ لم يكشف عنه.

وتأسست شركة Pelican Ventures على يد **جيم ستانارد**، الرئيس السابق لشركة Renaissance Re و Tiger Risk.

وقالت الشركتان إنهما اتفقتا أيضاً على الدخول في شراكة مع شركة Apollo Syndicate Management.

خسائر غير مسبوقه لشركات التأمين في نيجيريا

إحراق ونهب الاملاك الخاصة في نيجيريا احتجاجاً على مقتل متظاهرين

أحداث الشغب التي شهدتها نيجيريا مؤخراً أنزلت بشركات التأمين خسائر هائلة، حيث شملت إحراق ونهب مكاتب مصارف ومستودعات ومصانع وفنادق.

وأعلن رئيس جمعية شركات التأمين في نيجيريا أن التعويضات التي سوف يتوجب على الشركات دفعها تبلغ بالتأكيد مليارات نيرة NAIRA، العملة الوطنية لنيجيريا.

وقال: «لم يسبق لنا أن واجهنا هذا المقدار من الخسائر في الماضي».

وكانت نيجيريا قد شهدت أحداثاً مشابهة للأحداث الأخيرة سنة ٢٠١٨ ودفعت شركات التأمين بنتيجتها ٢٥٢ مليار نيرة NAIRA، أي ما يعادل ٦٦١ مليون دولار أميركي.

وكان المتظاهرون قد تعرضوا لمعاملة قاسية من قوى الشرطة أدت إلى مقتل العشرات من المتظاهرين ورجال الشرطة، ما حمل المتظاهرين على الاعتداء على الاملاك الخاصة والعامه.

نذكر ان الدولار الاميركي يعادل ٣٨٣ نيرة نيجيرية.





DRIVEN BY PASSION FOR EXCELLENCE



تسعى الى فصل فرعي الحياة والتقاعد عن الممتلكات والحوادث

AIG تعين بيتر زافينو رئيساً تنفيذياً اعتباراً من ١ مارس ٢٠٢١

أعلنت شركة American International Group عن تعيين بيتر زافينو Peter Zaffino رئيساً تنفيذياً لها اعتباراً من ١ مارس ٢٠٢١، ليحل مكان براين دوبرو Brian Duperreault الذي سيصبح رئيس مجلس الإدارة. وأشارت الشركة الى أنها ستفصل أعمالها في فرعي التأمين على الحياة والتأمين التقاعدي عن العمليات المتعلقة بفرعي التأمين على الممتلكات والتأمين ضد الحوادث. وانضم زافينو، الذي عمل سابقاً مع دوبرو في شركة Marsh & McLennan، إلى AIG بعد أسابيع قليلة من تعيين دوبرو رئيساً تنفيذياً للشركة في عام ٢٠١٧. وبهذه المناسبة، قال دوبرو في بيان: «لقد أدى بيتر دوراً أساسياً في عملية التحول الكبير الذي شهدته AIG، وستساعد رؤيته وتصميمه وسعيه لتحقيق التميز في ضمان نجاح الشركة في المستقبل». بدوره، لفت دوغلاس إم ستينلاند، رئيس مجلس إدارة AIG الحالي إلى أن مديري AIG واثقون من أن فصل فرعي التأمين على الحياة والتأمين التقاعدي عن فرعي الممتلكات والحوادث سيخلق قيمة للمساهمين ويفيد جميع أصحاب المصلحة. ويمثل هذين الفرعين حوالي ٢٤ في المئة من إيرادات الشركة البالغة ٤٩,٧ مليار دولار في عام ٢٠١٩. وكشف أندرو كليغمان، العضو المنتدب في Credit Suisse USA، ان الشركة اتخذت قرارها لأنها وجدت أن الأسهم المتداولة في فرعي التأمين تحقق أرباحاً بمقدار ١١ أو ١٢ مرة أكثر من الفروع الأخرى. وكانت AIG أعلنت أن خسائرها الناتجة عن الكوارث في الربع الثالث من ٢٠٢٠ بلغت ٧٩٠ مليون دولار قبل الضرائب، بما في ذلك ١٨٥ مليون دولار في المطالبات المتعلقة بـ "COVID-19". وقال البيان إن مطالبات الكوارث الأخرى البالغة ٦٠٥ ملايين دولار جاءت من خسائر العواصف وحرائق الغابات. وأشار محللون إلى أن العديد من شركات التأمين الأخرى متعددة الخطوط، مثل Travellers و Cigna و Aetna، قد سبقت AIG وقسمت وحداتها المختلفة منذ سنوات.



Peter Zaffino

AIG

SWISS RE ودايمر لصناعة السيارات ينشآن شركة MOVINX

لمساعدة شركات التأمين على احتساب مخاطر المركبات ذاتية الدفع

أعلنت شركة SWISS RE وشركة دايمر DAIMLER لصناعة السيارات عن مشروع مشترك للتأمين على المركبات، في محاولة للاستفادة من ثروة من البيانات الجديدة المرتبطة بالمركبات ذاتية القيادة بهدف مساعدة شركات التأمين على احتساب المخاطر. وأشارت الشركتان في بيان الى انهما انشأتا شركة MOVINX ومقرها براين، حيث ستشتركان في ملكيتها بالتساوي. ونظرا لان المركبات ذاتية القيادة تقدم بيانات حية حول تدفقات حركة المرور وردود فعل السيارة وسلوك السائق، تتوقع الشركتان ظهور فرص جديدة لطرح منتجات خاصة بالتأمين على هذا النوع من المركبات. وقالت برفينا لادفا PRAVINA LADVA، مسؤولة عملية التحول الرقمي في SWISS RE: «حتى قبل خروج السيارات من خط التصنيع، فإننا نعرف الميزات المحددة وكيف ستتفاعل هذه السيارة في حالة الطوارئ ويمكننا توفير هذه البيانات لشركاء التأمين لاكتتاب المخاطر بشكل افضل». وتقوم SWISS RE بتسعير المخاطر من خلال انظمة مساعدة السائق المتقدمة (ADAS) المجهزة للسيارة واحتساب قدرة السيارة في ظل ظروف مرورية مختلفة، مع مراعاة السلامة وكذلك تكلفة الصيانة.



CFC UNDERWRITING تطلق تطبيق تنبيهات استباقية ومستهدفة للأمن السيبراني على الهواتف الذكية

أطلقت شركة CFC Underwriting التي تتخذ من لندن مقراً لها، تطبيقاً مطوراً على الهواتف الذكية للحوادث الإلكترونية. وقالت CFC في بيان إن التطبيق يوفر تنبيهات استباقية ومستهدفة للأمن السيبراني لحاملي وثائق التأمين الإلكتروني والوصول الفوري إلى الخبراء المتخصصين في الحد من مخاطر الأمن السيبراني. وفتت محدثة أنه من خلال التطبيق الذي تم تطويره وتحديثه، يمكن لـ CFC تحديد ما يفعله المخترقون المحتملون في الوقت الفعلي، بما في ذلك كيفية قيام هؤلاء المجرمين بتحسين وتغيير تكتيكاتهم ومطالبتهم. وقالت إنه يمكن من خلال هذا التطبيق أيضاً تحديد التهديدات ونقاط الضعف المحددة التي تستهدف قطاعات وأنواع أعمال معينة، بالإضافة إلى ظهور أعمال تجارية محددة على الويب المظلم Dark Web. وأوضحت CFC أن التطبيق يحتوي أيضاً على خدمة «اسأل الخبير» Ask the Expert، والتي تمكن العملاء من الوصول إلى الفريق الفني المتخصص في CFC للمساعدة في الحد من المخاطر الإلكترونية، بما في ذلك أفضل الممارسات لأعمالهم، والإمتثال والإستشارات القانونية، مضيفة أنها أطلقت تطبيق الإستجابة للحوادث الإلكترونية للمرة الأولى في عام ٢٠١٦.



PRAVINA LADVA

SWISS RE



Independence changes everything

Independence is what makes us stand apart. It's what makes us better. Independence is the freedom to always do what's best for our clients. It's why we are all empowered to go above and beyond.

We're purposefully unconventional, insatiably curious and Uncommonly Independent.

Here to help with your (re)insurance needs. Contact us:

Lockton MENA

T: +971 (4) 373 8777

E: contact@mena.lockton.com

W: locktoninternational.com/mena



ويليس تاورز واتسون توفر تغطية جديدة على الممتلكات والمسؤولية

كشفت Willis Towers Watson عن دخولها في شراكة مع تسع شركات تأمين لتقديم برنامج عقاري جديد يوفر تغطية تأمينية على الممتلكات والمسؤولية للعديد من القطاعات.

وسيتم توفير التغطية بموجب البرنامج الذي أطلق عليه اسم برنامج حلول الوساطة العقارية المميزة من قبل AmTrust و Allianz و CNA و Crum & Forster و Hartford و QBE و Sompو Zurich.

وأشارت وويليس تاورز واتسون في بيان إلى أن البرنامج يركز على المجموعات العقارية ومكاتب الإستثمار الأخرى والفنادق والمنازل السكنية والمخيمات وغيرها من أماكن الإقامة وملاعب الغولف ومراكز التسوق، لافتة إلى أن التغطيات الأساسية المتاحة عبر البرنامج تشمل التأمين على الممتلكات والمسؤولية العامة والمركبات التجارية وتعويزات العمال وتأمين المسؤولية الشامل.

وتشمل التغطيات الموسعة للممتلكات حداً قدره مليون دولار ضد انقطاع الأعمال أو خسائر النفقات الإضافية الناجمة عن الخسارة المادية أو الضرر الذي يلحق بممتلكات طرف ثالث Contingent Time Element، وتغطية السلطة المدنية Civil Authority وهو بند أو شرط يضاف إلى وثيقة التأمين ليوضح كيف تطبق تغطية فقدان دخل العمل عندما تمنع جهة حكومية الوصول إلى أحد الممتلكات المغطاة، بسبب مسائل تتعلق بالسلامة، وتغطية التخريب الإلكتروني Electronic Vandalism الناجم عن الخسارة المادية المباشرة أو التلف الذي يلحق بالبيانات الإلكترونية نتيجة لهجوم رفض الخدمة أو الإصابات الإلكترونية أو تعطل الشبكة بسبب مخترقين، وحد يصل إلى ٥ ملايين دولار للمباني المقتناة حديثاً، ومليون دولار كحد أقصى لانقطاع الأعمال خارج المباني Off Premises Services Interruption.

وتتوفر التغطية على أساس حزمة قائمة بذاتها أو موسعة ويتم التفاوض مسبقاً على متطلبات الحد الأدنى من التغطية.



JOHN HALEY

Willis Towers Watson



حامد مبروك

Willis Towers Watson

الانقار الى المنافسة يرفع أسعار أقساط التأمين

درس باحث في كلية الصحة العامة بجامعة مينيسوتا عملية الاختيار والتسعير لخطط التأمين الفردية في جميع أنحاء الولايات المتحدة، وقام بفحص التغييرات في مشاركة شركات التأمين في السوق التأمينية وأقساط التأمين بين عامي ٢٠١٥ و ٢٠١٩ لتقييم ضعف السوق وتقلبه، وفقاً لمقال منشور في موقع الأخبار الريفية DailyYonder.com.

ونتيجة البحث فإن الأسواق ذات التقلبات العالية تتميز بعدد أقل من السكان وسمات ريفية، وغالباً ما يتواجد فيها شركة تأمين واحدة فقط، وبالتالي تكون أقساط التأمين مرتفعة. ووفقاً للموقع الإخباري، فإن السبب بحسب الباحث، يتعلق على الأرجح بقلة المنافسة، سواء في سوق التأمين أو في سوق الرعاية الصحية.

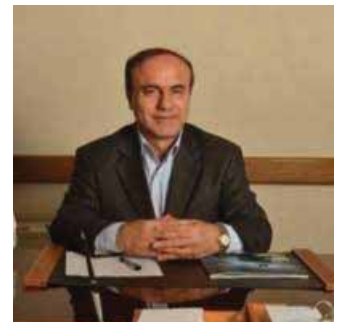
وقال باحثون لموقع DailyYonger.com: «نعلم أن المنافسة تؤدي إلى انخفاض الأسعار، وغالباً ما يتوافر مستشفى واحد وعدد قليل جداً من مقدمي الخدمة والمتخصصين في المناطق الريفية، وبالتالي هذا الإفتقار إلى المنافسة يؤدي إلى ارتفاع الأسعار».

شركات التأمين الإيرانية تتكفل تغطية الأضرار جراء الإغلاق وانخفاض الدخل بسبب «كورونا»

قامت شركة التأمين المركزية الإيرانية، والهيئة التنظيمية لقطاع التأمين، وشركة تأمين خاصة بصوغ حزمة جديدة لتغطية الخسائر التي تكبدها مجتمع الأعمال خلال فترة الإغلاق وانخفاض الدخل بسبب فيروس «كورونا». وستساعد الحزمة في حماية ٧٠ نوعاً من الشركات من المرض الفتاك، كما أشار غلام رضا سليمان، رئيس هيئة التأمين المركزية الإيرانية، لافتاً إلى أن الإجراء المصمم حديثاً يغطي الخسائر لمدة تصل إلى ٦٠ يوماً، مضيفاً أن شركات التأمين توصلت إلى وضع مجموعة واسعة من الإجراءات لدعم حاملي وثائق التأمين والموظفين الطبيين مع إنتشار "Covid-19".

وقام عدد من شركات التأمين في إيران بتوسيع تغطية التأمين الصحي لتشمل جزءاً من فواتير الإستشفاء لحاملي وثائق التأمين المصابين بـ «كورونا»، حيث يغطي التأمين الصحي أكثر من ٢٥ مليون إيراني. وحققت شركات التأمين أقساطاً بلغت ٥٠ مليون دولار من فرع التأمين الصحي في أول شهرين من العام الحالي (٢٠ مارس - ٢٠ مايو). وكان هذا أعلى بنسبة ٤٢,١٥ في المئة مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي، بالرغم من تراجع حصة القطاع الصحي من إجمالي الأقساط إلى ١٣ في المئة.

وحققت شركات التأمين اجمالي اقساط يقدر بـ ٣٥٧ مليون دولار في الشهرين الأولين، بزيادة ٤,٣١ في المئة مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي.



غلام رضا سليمان

رئيس هيئة التأمين المركزية الإيرانية



العامّة للتكافل
General Takaful
تأمين برؤية إسلامية
Insurance with an Islamic Vision



٤٤٤٩٩٩٩٩ -

www.g-takaful.net

ميزاتنا:

- خدماتنا تطابق معايير الشريعة الإسلامية
- نظام متطور في الاتصالات للتواصل مع العملاء
- خدمات سريعة لتسوية المطالبات
- خدمة المؤسسات الإسلامية والتقليدية
- فريق عمل على مستوى عالي لتقديم الخدمات

مشاركة - تضامن - تعاون

لويدز تسقط خططها الطموحة لإنشاء منصات تداول الكترونية وتسعى الى أئمة المطالبات خفضاً لتكاليف شركات التأمين والوسطاء

أعلنت سوق لويدز لندن LLOYD'S OF LONDON أنها أسقطت خططها الطموحة لإنشاء منصات تداول الكترونية electronic exchanges خاصة بها، وأشارت إلى أنها ستعمل مع منصات أخرى قائمة لتسريع عمليات الإكتتاب وخفض التكاليف.

وكانت قد أشارت لويدز في العام الماضي أنها تخطط لإطلاق منصتين إلكترونيتين تغطيان صفقات تأمين بسيطة ومعقدة. وفي فبراير، قامت بتجربة تبادل إلكتروني لمعاملات تأمينية بسيطة.

وتعمل السوق البالغة من العمر ٣٣٠ عاماً بشكل أساسي من خلال التداول وجهاً لوجه وتواجه المنافسة من المنافسين ذوي التكلفة المنخفضة، بالرغم من أن جائحة "COVID-19" أجبرت المشاركين في لويدز على استخدام المزيد من التجارة الإلكترونية والإتفاق على الصفقات عبر الإنترنت.

ولم تعد لويدز تخطط لإطلاق المنصة الخاصة بها لتبادل المخاطر المعقدة ولكنها ستعمل مع المنصات الحالية المستخدمة من قبل السوق مثل PPL. وقد اشترت حصة تبلغ نسبتها ٤٠ في المئة في PPL هذا العام.

وصرّحت لويدز أيضاً أنها ستعمل على ربط الأنظمة الآلية الحالية المستخدمة من قبل شركات التأمين والوسطاء لتبادل المخاطر البسيطة، وستقوم بتحديث السوق في العام المقبل.

وأوضح الرئيس التنفيذي لـ «لويدز» جون نيل JOHN NEAL: «نعمل على إعادة تصميم دورة الحياة التأمينية بأكملها، وهو أمر لم تقم به لويدز منذ فترة طويلة جداً»، مؤكداً أن ذلك سيتطلب دعم السوق بالكامل بهدف تحقيق النجاح المرجو.

وفي المقابل، عارض بعض المشاركين في السوق التغيير، قائلين إنهم غير مقتنعين بأن الأئمة ستساهم في مواجهة المخاطر المعقدة التي تؤمنها لويدز. لكن نيل أكد أن عمليات الإغلاق التي فرضتها الجائحة أظهرت أن السوق يمكن أن تعمل بفعالية إلكترونياً.

وتخطط لويدز لإجراء تغييرات أخرى على مدى العامين المقبلين لتحسين الكفاءة التشغيلية، مثل أئمة عمليات المطالبات لمحاولة خفض تكاليف شركات التأمين والوسطاء بنحو ٣ في المئة، أو ٨٠٠ مليون جنيه استرليني سنوياً.



JOHN NEAL
LLOYD'S



DAVID LONG
Liberty Mutual

أقساطها المكتتبة ١٠,٧ مليار دولار بنمو ٣,٧ في المئة ٣٩٧ مليون دولار أرباح ليبرتي ميتشوال بنهاية الربع الثالث

أعلنت شركة ليبرتي ميتشوال القابضة Liberty Mutual Holding والشركات التابعة لها عن أرباح بلغت ٣٩٧ مليون دولار بنهاية الربع الثالث من ٢٠٢٠، بزيادة عن ٢٧٢ مليون دولار في الفترة نفسها من العام السابق.

وقال ديفيد لونج DAVID LONG، رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي للشركة، في بيان إن الزيادة بنسبة ٤٦ في المئة عن الفترة نفسها من العام الماضي جاءت بالرغم من الخسائر الناجمة عن الكوارث، مؤكداً أن النتائج استنفادت من دخل استثماري قوي حيث انتعشت محفظة الشركة بعد أن كانت في أدنى مستوياتها خلال شهر مارس الماضي.

وبلغ صافي الأقساط المكتتبة ١٠,٧١ مليار دولار، بزيادة نسبتها ٣,٧ في المئة عن الربع الثالث من عام ٢٠١٩. وبلغت النسب المجمعدة الموحدة COMBINED RATIO، قبل تأثير الكوارث وجائحة "COVID-19"، ٩٣,٦

في المئة بانخفاض ١,٣ نقطة مئوية عن الفترة نفسها من عام ٢٠١٩. وبلغت التكاليف الناتجة عن عملية إستحواذ ليبرتي ميوتشوال لشركة Ironshore خلال الربع الثالث ٥ ملايين دولار. وبلغت تكاليف إعادة هيكلة الشركة خلال الربع الثالث ٢٨ مليون دولار.

CONDUIT تعزز إصدار أسهم جديدة بقيمة ١,١ مليار دولار لاكتتاب وثائق إعادة تأمين

كشفت Conduit Holdings، وهي شركة جديدة متخصصة في عمليات إكتتاب وثائق إعادة التأمين عن تخطيطها لإصدار أسهم جديدة بقيمة ١,١ مليار دولار تمهيداً لإدراجها في بورصة لندن.

ويأتي الإقتراح بعد ما شهدته السوق من مطالبات عالية الكلفة بسبب أزمة فيروس «كورونا»، إلى جانب سنوات من الخسائر المرتفعة، الأمر الذي دفع إلى إجراء تصحيحات كبيرة في أسعار إعادة التأمين وشروط الوثائق.

وتتوقع Conduit، التي سيقودها مؤسسها Neil Eckert و Trevor Carvey، استخدام الأموال التي سيتم جمعها لاكتتاب وثائق إعادة التأمين في خطوط التأمين على الممتلكات وضد الحوادث والتأمينات المتخصصة.

وصرّح إيكيرت: «نعتقد أن هذه أوقات إستثنائية بكل المقاييس لإطلاق شركة إعادة تأمين جديدة».

وعلقت Swiss Re، العام الماضي خطاً لاكتتاب عام أولي في لندن بقيمة ٤,١ مليار دولار لأعمال ReAssure الخاصة بها، ثم ما لبثت أن قامت ببيعها إلى شركة التأمين البريطانية Phoenix.

ومع ذلك، فإن العديد من الشركات مثل شركة Snowflake المدعومة من قبل Warren Buffett ومجموعة The Hut للبيع بالتجزئة عبر الإنترنت، قد قامت باكتتاب عام أولي هذا العام بالرغم من التقلبات التي شهدتها السوق جرّاء جائحة «كوفيد-١٩».



Neil Eckert
Conduit



Turn your insurance policy into a work of art.

We fully understand the many complex and delicate issues involved in shipping, handling, storing and exhibiting fine art and collectables. We have in the past two decades arranged for the insurance of objects in every active area of collecting for some of the leading galleries and individual collectors in the Mideast. Because we understand the risks involved, we can secure a fit to measure policy in the London market for each situation. Our practice provides expertise, responsiveness and absolute confidentiality. For more details, please contact us.

cape-ins.com

Property and Casualty · Motor · Medical · Liability · Engineering
Political and Financial Risks · Transactional Risks · Marine · Aviation · Life



تشدد وارتفاع في تغطيات إلغاء الاحداث والفعاليات

رأى خبراء أن منظمي المؤتمرات الذين يواجهون مستقبلاً غير واضح المعالم يجب أن يستعدوا لقرارات حكومية تقرض القيود على التجمعات للحد من مخاطر «كورونا». ونتيجة لذلك، من المحتمل أن يتكبدوا تكاليف رسوم تأمين كبيرة مقابل تغطيات اقل من السابق في ما خص إلغاء الاحداث والفعاليات EVENTS CANCELLATION.

وقال **غريغ ستيفنينغ Greg Stevning**، نائب الرئيس في شركة مارش MARSH: «لقد تأثرت السوق بسبب مطالبات «كوفيد-19»، وبالرغم من أنه لن تكون هناك تغطية للأمراض المعدية PANDEMIC في المستقبل، فإن هذا لا يعني أن الأسعار لن ترتفع، بل بالعكس سترتفع بشكل كبير».

وأوضح **مايكل دراير Michael Drayer**، كبير الإداريين في مجموعة AON، أن السوق التأمينية الخاصة بالأحداث والفعاليات كانت مستقرة جداً قبل جائحة «كورونا». أما الآن فقد بدأت الشركات تشهد خسائر نتيجة إلغاء الأحداث والفعاليات، وخرجت العديد من الشركات من السوق، كما أن قادة ورؤساء مجالس إدارة الشركات، حتى لو كانوا يمتلكون أفكاراً إبداعية وطريقة لاكتتاب أعمال بطريقة توفر لهم ربحاً، إلا أنهم صرحوا مراراً أنهم لن يستأنفوا الاكتتاب حتى يتوفر لقاح خاص لـ «كورونا».



Michael Drayer
AON

ارتفاع أسعار تأمين الخطأ والسهو تصاعدياً

سجلت أسعار تأمين الخطأ والسهو Errors and Omissions Insurance (E&O) ارتفاعاً تصاعدياً بالنسبة لتغطية وسطاء التأمين.

وأشار **جيفري ألين**، رئيس ممارسة الخدمات المهنية لأميركا الشمالية في ويليس تاورز واتسون، إلى أن الأسعار ارتفعت في نطاق ١٠ إلى ٢٠ في المئة ومن المرجح أن تزيد أكثر، لافتاً إلى أن سوق E&O للوسطاء الكبار صعبة للغاية.

وقال **جيف كوليكوفسكي**، نائب الرئيس الأول في Sompo: «يطلب الكثير من عملائنا إجراءات احتفاظ أعلى، وذلك ببساطة لمنع بعض الزيادات الكبيرة التي نلاحظها وجعل الأقساط أكثر قبولاً».

وأوضح **فريدريك فيشر**، رئيس مجموعة فيشر للإستشارات، أن السوق سوف «تزداد صعوبة، مثل أي شيء آخر، لكنها بالتأكيد لن تختفي وتضمحل»، مضيفاً أن شركات التأمين لن تتعامل مع الوسطاء الذين لا يملكون تغطيات خاصة بـ E&O.



Greg Stevning
MARSH

حضورها جلسة توجيهية وعدم طلب تعديل مهامها اثبات على قبول وظيفتها

صرف تعويض العمال لمصابة لا يشمل موظفة مستعارة

نقضت محكمة استئناف الدائرة الثالثة في لويزيانا قرار محكمة المقاطعة الذي سمح لإحدى العاملات بالمضي قدماً في دعوى قضائية تقدمت بها بتهمة الإهمال NEGLIGENCE بعدما تضررت أصابعها في يوم عملها الأول، مبررة ذلك بتطبيق مبدأ التعويض الحصري EXCLUSIVE REMEDY الخاص بتعويض العمال في لويزيانا.

وفي التفاصيل، تم تعيين **CRYSTAL BOURQUE** من قبل شركة FC STAFFING للعمل في مستودع تابع لشركة CREOLE FOODS. وفي أول يوم عمل لها، بعد أقل من ساعتين من بدء عملها، ادعت أنها أصابت يدها عندما انغلقت رجل طاولة بلاستيكية على أصابعها، فطالبت برعاية طبية مشيرة إلى أن المشرف عليها وجّه إليها تعليقات غير لائقة. ومع ذلك، أكملت نوبة عملها واستمرت في العمل أسبوعاً كاملاً. وفي الأسبوع التالي، اتصلت مرات عدة لطلب تعديل مهامها، ثم تقدمت بطلب للحصول على تعويضات العمال وحصلت على تعويض إعاقة بسبب إصابة اليد المزعومة.

وتقدمت أيضاً بدعوى ضد شركة كريول فودز، مدعية ان الشركة كانت مهملة، محملة إياها مسؤولية التصرفات التي صدرت عن المشرف على عملها. بدورها، تقدمت الشركة بطلب للحصول على حكم مستعجل، بحجة أنها محمية من المسؤولية التقصيرية TORT LIABILITY بموجب أحكام قانون تعويض العمال.

ولكن محكمة المقاطعة رفضت طلب شركة CREOLE FOODS، مشيرة إلى ان المسألة تحتاج بعض الوقت للتأكد مما اذا كانت **BOURQUE** موظفة قانونية في الشركة. فاستأنفت CREOLE FOODS، ونتيجة ذلك، نقضت محكمة الاستئناف قرار محكمة المقاطعة ورفضت القضية.

ووجدت محكمة الاستئناف ان شركة CREOLE FOODS قدمت أدلة كافية على ان **BOURQUE** كانت موظفة مستعارة بموجب قوانين الولاية وليست قانونية، مشيرة إلى انها تمتلك اتفاقية توظيف مع FC STAFFING حيث تقوم الأخيرة بتوجيه العمل ووضع الجداول الزمنية وساعات العمل المحددة وتوفير المعدات، فضلاً عن انها تمتلك الحق في صرف العمال. وبالرغم من ان **BOURQUE** جادلت بأنها لم توافق على الوظيفة، الا ان المحكمة لم تأخذ بكلامها، لا سيما ان الأدلة تثبت انها حضرت جلسة توجيهية أقامتها CREOLE FOODS شرحت لها فيها طبيعة عملها ورغم ذلك لم تطلب من FC STAFFING تعديل مهامها ووضعها في مكان آخر.



THE BEST DECISION YOU'LL MAKE TODAY

We always strive to live up to our name by managing your healthcare schemes at competitive rates through fast and effective 24/7 services.

Today, let the best assist you!

Best Assistance

YOUR HEALTH, OUR CONCERN

A member of the Nasco Insurance Group

Lebanon - France - UAE - KSA - Qatar - Egypt
Turkey - Nigeria - Tunisia - Iraq

+961 1 425 426

www.bestassistance.com

 Best Assistance Lebanon

DOWNLOAD OUR **MOBILE APP**



محادثات افتراضية بين AON والرئيس التنفيذي لمجموعة تشب

JOHN KEOGH: جائحة «كورونا» تدفع صناعة إعادة التأمين نحو الرقمنة

أجرى رئيس شركة AON، إريك أندرسن ERIC ANDERSEN مقابلة مع نائب الرئيس التنفيذي ومدير العمليات في مجموعة تشب JOHN KEOGH، كجزء من محادثات AON الافتراضية المتعلقة بموسم التجديدات Virtual Reinsurance Renewal Season. وتناولت المحادثة التحديات والفرص التي تواجه معيدي التأمين ومشتري وثائق التأمين.

ولفت Keogh إلى أن فيروس «كورونا» يدفع صناعة إعادة التأمين بشكل كبير للإلتجاه نحو الرقمنة Digitalization، مما سيساعد في تحسين عملية التفاعل مع العملاء، معتقداً أن فهم تجربة العملاء والطلب من الناس التواصل رقمياً مع مزود التأمين الخاص بهم سيتسارعان بشكل ملحوظ، وسيجبران جميع الشركات على بذل المزيد من الجهد في ما يتعلق بتطوير إستراتيجياتها، والنهوض باستثماراتها، وتطوير تقنياتها لتصبح أكثر رقمية وتزويد عملائها بتجربة أفضل إلكترونياً.



ERIC ANDERSEN
AON

خسائر شركات التأمين والاعادة تخطت ٢٢ مليار دولار بنهاية ايلول الماضي بسبب «كورونا»

لويدز تصدر بـ ٣,٩ مليار دولار تبعها سويس ري وميونخ ري

افادت شركة PERISTART الاستشارية للخدمات المالية ومقرها زيوريخ - سويسرا وفقاً لتقارير لها، ان خسائر شركات التأمين والاعادة بسبب فيروس «كورونا» تخطت ٢٢,٤ مليار دولار حتى نهاية شهر أيلول الماضي. وان لويدز تصدرتها بمبلغ ٣,٩ مليار دولار، تلتها شركة سويس ري للتأمين بمبلغ ٣,٥ مليار دولار، ثم في المرتبة الثالثة شركة ميونخ ري للتأمين بمبلغ ١,٨ مليار دولار، ثم في المركز الرابع شركة أكسا للتأمين بمبلغ ١,٥ مليار دولار.

واحتلت شركة أليانز للتأمين المرتبة الخامسة بحجم خسائر بلغت ١,٤ مليار دولار، تلتها في المركز السادس شركة تشب للتأمين بمبلغ خسائر واحتياطيات متوقعة بلغت ١,٣٧ مليار دولار، وفي المرتبة السابعة حلت شركة زيوريخ للتأمين بحجم خسائر بلغت ٧٥٠ مليون دولار، ثم في المركز الثامن شركة AIG للتأمين بحجم خسائر بلغت ٧٣٠ مليون دولار.

وجاءت شركة هانوفر ري للتأمين في المركز التاسع في الترتيب بحجم خسائر واحتياطيات متوقعة بلغت ٧٠٥ مليون دولار، وفي المرتبة العاشرة شركة QBE للتأمين بحجم خسائر بلغت ٦٠٠ مليون دولار.



JOHN KEOGH
Chubb

كل عملية سرقة تمثل حدثاً منفصلاً

لا تعويض عن الخسائر في حال لم تتجاوز مبلغ الوثيقة القابل للخصم

تشغل شركة Port Consolidated، ومقرها فلوريدا، منشأة وقود مصممة لمركبات الأسطول التجاري (Cardlock) في ريفيرا بيتش، حيث يمكن للعملاء المصرح لهم فقط الذين لديهم علاقة تعاقدية سابقة مع الشركة ضخ البنزين ووقود الديزل في أساطيلهم.

ونظراً لوجود عدادات في المنشأة تمت برمجتها بشكل غير صحيح، علمت شركة Port أن سائقي إحدى الشركات تمكنا من تجاوز ضخ حد ٧٥ غالوناً المسموح بها إلى مئة غالون إضافي، بالرغم من أن الشركة دفعت مستحقات مقابل ٧٥ غالوناً فقط. فطالبت الشركة بتسديد قيمة الوقود الإضافي الذي استهلكه سائقوها، لكن الشركة رفضت الدفع. وعندها رفعت Port مطالبة لدى وحدة International Insurance التابعة لشركة Hannover SE، لكن الأخيرة رفضت تعويضها، فرفعت Port دعوى ضدها في محكمة المقاطعة الأميركية في فلوريدا، واتهمتها بخرق العقد الموقع بينهما.

وحكمت محكمة المقاطعة لمصلحة شركة التأمين، وأكدت الحكم هيئة محكمة استئناف بإجماع ثلاثة قضاة. وأشار الحكم الصادر إلى ان كل عملية سرقة تمثل حدثاً منفصلاً each alleged act of fuel theft constituted a separate occurrence.

وجاء في الحكم: «لا جدال في أن سعر الوقود عند حدوث السرقات المزعومة لم يتجاوز أربعة دولارات للغالون الواحد، وأن الغالونات الإضافية من الوقود المسروق لم تتجاوز ١٠٠ غالون». لذلك، نستنتج أن أياً من خسائر شركة Port لم يتجاوز مبلغ الوثيقة القابل للخصم Deductible الذي يقدر بألف دولار وأن شركة International Insurance لم تكن ملزمة بتعويض Port بموجب الوثيقة في ما يتعلق بسرقات الوقود المزعومة، حسبما جاء في الحكم.





DARE TO BE UNIQUE

with Assist America



In 2020, take action to differentiate from competitors by adding Assist America's global emergency services to your product offering. With Assist America services, you stand out from competitors and are better equipped to increase market share and revenue and to grow existing premiums.

Since its inception 30 years ago, Assist America has been a powerful enhancement for leading insurance companies, helping partners:

- ✓ Present a unique product differentiator to break away from price-driven selling strategies
- ✓ Increase client loyalty and retention by providing a truly valuable benefit
- ✓ Minimize the impact of international medical claims through early intervention and streamlined case management
- ✓ Fill in the gap between the health insurance coverage and the costs of emergency services anywhere in the world
- ✓ Provide clients with the right tool to alleviate risk, responsibility and liability factors associated with business travel
- ✓ Assist America also offers Second Medical Opinion (SMO), a program that allows a participant to receive a documented second medical opinion on a complex, grave or critical illness diagnosis, directly from a specialist working in a world-class U.S. medical institution

Contact us today to learn about how Assist America can help you grow profitable business!

jbreiss@assistamerica.com | +961 70 868 648
ssayegh@assistamerica.com | +961 76 555 859

Download the Assist America Mobile App



AON تتعاون مع MARKEL SPECIALTY في تقديم تغطية الملكية الفكرية المستخدمة كضمان للقرض

أشارت AON في بيان أنها ستقدم تغطية الملكية الفكرية المستخدمة كضمان للقرض Intellectual Property Used As Collateral In Loan.

ولفت البيان إلى أن التغطية تم تطبيقها للمرة الأولى من خلال صفقة شملت Indigo، وهي شركة تكنولوجيا زراعية، تقترض أكثر من ١٠٠ مليون دولار من مقرض يستخدم ملكيته الفكرية كضمان. ويتم تأمين قيمة هذا الضمان من قبل مجموعة بقيادة Markel Specialty، باستخدام أسلوب الضمان المرتبط بالتأمين Insurance-Linked Security.

وصرح جيم جراي JIM GRAY، المسؤول التنفيذي لعمليات الإكتتاب الخاصة بالمسؤولية المهنية في Markel Specialty، أن الشركة تتطلع إلى خلق قاعدة كبيرة لهذا النوع من التغطية التأمينية الجديدة مع AON في المستقبل. وأوضح جيم يونغ، كبير الإداريين الماليين في Indigo: «بصفتها شركة مبتكرة تستخدم التقنيات الميكروبية والرقمية لتسهيل التحول الإيجابي للنظام الزراعي، سعت Indigo لإيجاد طريقة لضمان محفظة أصول الملكية الفكرية الواسعة».



JIM GRAY

Markel Specialty

العودة إلى الاستثمار في شركات التأمين

بعد خمس سنوات من تخلي صندوق التحوط Toscafund، الذي يتخذ من لندن مقراً له، عن الأسهم التي يملكها في شركات التأمين، بدأ الصندوق الذي تبلغ قيمته ٣.٥ مليار دولار ونظراً في العودة عن قرارهم، مدفوعين بالزيادات الحادة في الأقساط التي شهدتها القطاع بعد فيروس «كورونا».

وواجهت شركات التأمين طفرة في المطالبات التي تمتد من الائتمان التجاري إلى إلغاء الأحداث نتيجة للوباء. وانسحب البعض من خطوط الأعمال غير المربحة، ولكن بالنسبة إلى أولئك الذين بقوا، أدت الأزمة إلى ارتفاع حاد في أقساط التأمين، أو ما يسمى «تشدد» السوق، وهو أمر نموذجي بعد فترة من الخسائر الفادحة.

وارتفعت معدلات التأمين التجاري بنسبة ١٩ في المئة على أساس سنوي من أبريل إلى يونيو، كما أشارت شركة مارش MARSH، وهو أعلى معدل منذ أن بدأ الصندوق في جمع البيانات في عام ٢٠١٢.

ويعتقد المستثمرون أن في عالم تكثرت فيه الفيروسات والكوارث المناخية، ستثبت المنتجات التأمينية الجديدة المبتكرة أنها مربحة، مثل تلك التي توفر الإغاثة خلال عمليات الإغلاق المستقبلية أو عندما يعيق مرض الموظفين العمل.

مجموعة آرش كابيتال تتطلع للاستحواذ على واتفورد القابضة المحدودة مقابل ٦٢٢ مليون دولار

أشارت مجموعة آرش كابيتال Arch Capital Group في بيان إلى أنها ستستحوذ على شركة واتفورد Watford مقابل ٦٢٢ مليون دولار.

ولفت البيان إلى أن واتفورد ومقرها بزمودا، ستواصل العمل كشركة تجارية مستقلة بعد إبرام الصفقة، والمتوقع إتمامها في الربع الأول من عام ٢٠٢١.

و Arch، التي أسست واتفورد كشركة إعادة تأمين مع استراتيجية استثمار غير تقليدية في عام ٢٠١٤ قبل طرحها للإكتتاب العام في وقت لاحق، تمتلك ما يقرب من ١٣ في المئة من أسهم واتفورد.

وسيتم تمويل الصفقة نقداً من الميزانية العمومية لشركة Arch.

وأوضح البيان أن شركة Arch، التي يقع مقرها أيضاً في بزمودا، ستتحلى بالمرونة لاستقطاب شركاء استثمار إضافيين كمستثمرين مشاركين في الصفقة.

وعبر مارك غرانديسون MARC GRANDISSON، الرئيس والمدير التنفيذي لشركة Arch، عن سعادته لتعميق الاستثمارات الإستراتيجية والمالية الحالية في واتفورد.



MARC GRANDISSON

Arch

سانتام للتأمين ترد قضائياً على دعوى مطالبتها بتعويضات جراء تفشي وباء «كورونا» في محكمة جنوب أفريقيا

أعلنت شركة سانتام Santam المتخصصة في مجال التأمينات قصيرة الأجل أنها قدمت إفادة خطية ردت فيها على دعوى رفعتها ضدها سلسلة فنادق تمنعت عن ذكر إسمها في محكمة ويسترن كيب العليا.

وأشارت الشركة إلى أنها تتفهم الخسائر المالية التي تكبدتها الشركات بسبب الإغلاق نتيجة تفشي وباء «كورونا»، إلا أنه بإمكانها الإلتزام فقط بدفع المطالبات بما يتماشى مع أحكام وثائقها. ومن هنا، تسعى إلى حل هذه المسألة عبر محاكم جنوب أفريقيا للخروج بحلول مناسبة. وفي ما يتعلق بالخسائر الناجمة عن توقف الأعمال المرتبطة بفيروس «كورونا»، قالت سانتام أنها وضعت مخصصات مناسبة لهذه المطالبات.

وقد تحمل قطاع السياحة العبء الأكبر من وباء «كوفيد-١٩» حيث فرضت دول في جميع أنحاء العالم، بما في ذلك جنوب أفريقيا، حظر السفر في محاولة للحد من انتشار الفيروس الفتاك الذي أصاب بالفعل أكثر من ١١,٦ مليون شخص في جميع أنحاء العالم وحصد أكثر من ٥٣٠ ألف شخص.





REDESIGNED WITH YOU IN MIND

YOUR DIGITAL SELF-SERVICE HEALTH INSURANCE
AND WELLNESS PARTNER APP



INSURANCE



HEALTH



FITNESS



NUTRITION

DOWNLOAD NOW



برغم الظروف الصعبة الشركات اليمنية تحقق نمواً جيداً في الاقساط

المتحدة تصدر تليها CAC و MIS



عادل الصلوي

AMAN



حافظ الباقرى

ISLAMIC



قيس تابت

YEMEN GENERAL



د. عادل العماد

MIS



عبدالله بشير

CAC



طارق هائل سعيد

UNITED



عبد الوهاب العواضي

TRUST



جمال الوجيه

SABA'



اشرف درويش

YEMEN INS.



صلاح يوسف عبد الودود

WATANIA



مجيب ردمان

YEMENI QATARI



عبد الملك الورقي

JAZEERA



طارق مقبل فقيه

MAREB

(US\$)

Company Name	Gross Written Premium 2019	Gross Written Premium 2018	LINE OF BUSINESS	PROP (%)
UNITED	39,360,000	25,020,000	Medical	41.72
CAC	18,800,000	10,560,000	Misc . Acc & Others	16.64
MIS	13,400,000	10,450,000	Motors	12.55
YEMEN GENERAL	5,020,000	5,550,000	Marine	11.45
ISLAMIC	4,230,000	2,650,000	Fire	9.49
AMAN	4,140,000	3,590,000	Life	6.17
MAREB	2,370,000	2,890,000	Engineering	1.27
JAZEERA	2,290,000	710,000	W.C.	0.43
YEMENI QATARI	1,900,000	1,970,000	Liability	0.28
WATANIA	1,190,000	930,000		
YEMEN INS.	1,050,000	920,000		
SABA'	540,000	500,000		
TRUST	210,000	620,000		
TOTAL (US\$)	94,500,000	66,360,000		

برغم جميع الظروف الاقتصادية والأمنية والمعيشية الصعبة التي تحيط باليمن الحبيب، تمكنت شركات التأمين اليمنية من تحقيق نمو جيد في الاقساط خلال العام ٢٠١٩ بنسبة ٤٢ في المئة مقارنة بأرقام

العام ٢٠١٨. وبلغت الاقساط ٩٤,٥ مليون دولار أميركي وتصدرت المتحدة للتأمين اللائحة بما مجموعه ٣٦,٣٩ مليون دولار ما

يمثل ٤٢,٢ في المئة من حجم السوق، تلتها CAC بنسبة ٢٠,٢ في المئة من حجم السوق فشركة MIS بنسبة ١٤,٤ في المئة.

وقد أعد الأرقام قسم الإحصاء في شركة المتحدة للتأمين بالتعاون مع الاتحاد اليمني للتأمين.



THE STRENGTH TO ADAPT

NASCO

NASCO INSURANCE GROUP

Offices in Europe, the Middle East & Africa

Lebanon - France - Dubai - Abu Dhabi - Jeddah - Riyadh - Qatar - Turkey - Nigeria - Egypt - Iraq - Tunisia - Cyprus

TOP TPA COMPANIES IN MENA

تنشر «البيان الاقتصادية» إحصاء عن شركات إدارة نفقات التأمين الصحي TPA في منطقة الشرق الأوسط وهي المرة الأولى التي تقوم بها جهة إعلامية أو رسمية بنشر الأرقام المذكورة. وهنا لا بد أن نقدر ثقة أركان شركات الـ TPA الذين زدونا بأرقامهم بشفافية تامة على أمل أن نعد في المرة المقبلة إلى إضافة معلومات وافية تكون أكثر إفادة للقارئ.



مروان مطره جي
IMPA



جورج عبد المسيح
BEST ASSISTANCE



Dr. SAIF AL JAIBEJI
SEHTEQ



UMAIR NIZAMI
NEURON



كريستيان غريغوروفيتش
NEXTCARE



منير خرما
GLOBEMED



محمد مختار
MISR HEALTH CARE



د. نذير البائع
MEDEXA



رنوى حاصباني
INTERMED



طوني عيد
MEDICALE



د. شريف فتحي يوسف
INAYA



جونني قرنبي
TOTAL CARE

COMPANY NAME	NB OF ADHERENTS	COUNTRIES OF OPERATIONS	ANNUAL REVENUES
GLOBEMED	23,700,000	KSA - EGYPT- LEBANON - KUWAIT -UAE -BAHRAIN - QATAR - IRAQ - JORDAN -PALESTINE - NIGERIA - OMAN (SOON)	-
NEXTCARE	+ 4,000,000	UAE - LEBANON - KSA - BAHRAIN - QATAR - OMAN - KUWAIT - EGYPT- MOROCCO - TUNISIA	GROSS WRITTEN PREM: USD 1,8 BN
NEURON	1,200,000	UAE - KUWAIT	-
SEHTEQ	650,000	UAE - NEW TO OMAN	100M US\$
BEST ASSISTANCE	413,800	LEBANON - IRAQ	-
MEDEXA	150,000	SYRIA & JORDAN	-
IMPA	137,100	SYRIA	-
TOTAL CARE	125,100	LEBANON	-
INAYA	120,000	EGYPT	-
MEDICAL CARE	114,230	SYRIA	-
MEDICALE	100,000	LEBANON	-
INTERMED	98,000	LEBANON	-
MEDSYR	78,580	SYRIA & IRAQ	79,840,000 SP
CARE CARD	60,580	SYRIA	-
OMEGA	55,000	EGYPT	-
MISR HEALTH CARE	44,000	EGYPT - SUDAN - YEMEN	-
SYRIA CARD	690	SYRIA	-
MEDNET	N/A	UAE - KSA - JORDAN - OMAN - BAHRAIN - EGYPT	-
TOTAL	31,047,080		

MEDGULF



THE MEDITERRANEAN & GULF INSURANCE & REINSURANCE CO. S.A.L

لأن بيتك أمانك، أمّن عليه

مع ميدغلف التأمين على الممتلكات أصبح
بمتناول الجميع، لا تتردد وإتصل للإستفسار



شركات التأمين ترفض اتهامات محمد شقير

لم لا يتحدثون عن ١٨٢ مليار دولار ضاعت في المصارف ويهاجمون شركات التأمين في قضية قانونية لا تزال قيد التحقيق

فمن الطبيعي ان ترفض شركات اعادة التأمين دفع التعويضات». وأضاف: «نشكر شقير ان أقر بأن الشركة الأجنبية التي استقدمها تعمل بشكل مخالف للقانون اللبناني وستحصل أموالاً من جيوب المواطنين المنكوبين مقابل أتعابها وهو عكس ما قاله شقير».

اتصالات بالبيان

بعض شركات الضمان التي لم يتسن لها الرد على اتهامات شقير خلال الحلقة اتصلت بنا وسألت ما

الذي دفع برنامجاً يرعاه مصرف الى تبني قضية الانفجار، وهي قضية قانونية، بينما لم يهتم البرنامج نفسه بالودائع المصرفية المحتجزة لدى البنوك بصورة غير شرعية، ومسؤولية البنوك فيها واضحة ولا نقاش حولها.

أضافوا: لقد مضت سنة على احتجاز الودائع دون ان يتحرك أحد للدفاع عن حقوق المودعين، فكيف يبهر برنامج صار الوقت سكوته عن ضياع ١٨٢ مليار دولار أميركي، وهو يخصص حلقة لمهاجمة شركات التأمين واتهامها بتحويل FRESH DOLLARS الى الخارج، بينما لم يمر على حصول الانفجار الا ٣ أشهر والتحقيق حول أسبابه لم تنته بعد؟

وأشار ضامن الى ان قطاع التأمين هو الوحيد في لبنان الذي ما زال يفي بجميع التزاماته بالرغم من التضخم وسعر الدولار المرتفع وأسعار التجار المرتفعة جداً. لماذا لا نسمع شقير يتحدث عن مافيات التجار والمستشفيات، ألا يخجل من المساس بجمعية شركات الضمان والتي هي أحد الأعضاء المؤسسين لغرفة التجارة والصناعة؟

الشركة الإيطالية لتحصيل مطالبات التأمين

واشار احد المحامين عن الشركة الإيطالية التي استقدمها شقير لملاحقة شركات التأمين الى ان لبنان لا يفتقر الى هذه الخدمة، فالمحامون الذين معنيون بتحصيل حقوق المضمونين عددهم فائض في لبنان. ثم ان الشركة الأجنبية لا يمكنها ان تتعاطى المحاماة في لبنان كما لا يمكنها العمل في لبنان كمقدم خدمات تأمين بصفة وسيط BROKER او خبير معاينة الاضرار LOSS ADJUSTER الا اذا حازت على ترخيصاً من وزارة الاقتصاد والتجارة لتقوم بعملها في لبنان.



محمد شقير

رئيس غرفة التجارة والصناعة



ايلي طرييه

رئيس جمعية شركات الضمان

ملفتة كانت حلقة صار الوقت التي استضاف الاعلامي مارسيل غانم خلالها كلا من الوزير السابق محمد شقير رئيس غرفة التجارة والصناعة ومارون حلو رئيس نقابة المقاولين في لبنان، ان خصصت الحلقة التي يرعاها مصرف SGBL لقذف اتهامات في وجه شركات التأمين في لبنان، لعدم اعترافها حتى الآن بمسؤوليتها عن انفجار ٤ آب ٢٠٢٠ الذي دمّر المرفأ وبيروت.

الحملة على شركات التأمين

الوزير السابق شقير قال خلال الحلقة وفي بياناته الصحفية: «معظم التجار والصناعيين والحرفيين الذين تعرضوا لأضرار يحملون عقود تأمين، الا ان الشركات الضامنة تمتنع عن دفع التعويضات المستحقة لهم بذريعة ان السبب ان التحقيق الذي يجريه المحقق العدلي القاضي فادي صوان لم ينجز بعد ولم تكشف بعد عن أسباب الانفجار».

محمد شقير: مسؤولية وزير الاقتصاد

وتابع شقير: «لقد طلبت الى وزير الاقتصاد والتجارة راوول نعمة بكونه يرأس الرقابة على شركات التأمين ان يعد لوائح بالبيوت والمحال والمحترفات المغطاة بالتأمين مع أسماء شركات اعادة التأمين وحصص كل منها كي تعرف كم هي حصص الشركات الضامنة وكم هي حصص شركات الاعادة».

علماً بأن شركات التأمين تتسلم من شركات الاعادة FRESH DOLLARS بينما تدفع للمتضرر شيكات مصرفية بدولارات قديمة، وهناك أضرار لم يتم اعادة تأمينها».

الشركة الإيطالية لتحصيل الأضرار

وقال شقير: «لقد استقدمت شركة ايطالية متخصصة بمتابعة الملفات العالقة لدى شركات التأمين ولها خبرة كبيرة في هذا المجال ووضعت خدماتها في متناول الذين ترفض شركات التأمين دفع تعويضاتهم لأي سبب».

رد جمعية شركات الضمان

ايلي طرييه رئيس جمعية شركات الضمان أصدر بياناً رد فيه على الاتهامات التي وجهها شقير وقال: «نحن ننفذ تعهداتنا حيال المضمونين بأمانة». وأضاف: «عقود التأمين تستثنى أخطار الحرب والتخريب والارهاب، ولذلك نتمهل في دفع المطالبات الى ان يؤكد القضاء أسباب الحادث فإن كانت أسباب حربية او تخريبية

جمعية شركات الضمان في رد على كلام رئيس الهيئات الاقتصادية:

تصريحاته تتجاهل أبسط قواعد عمل قطاع التأمين وتستند الى معطيات خاطئة

استغربت جمعية شركات الضمان ACAL في رد على رئيس الهيئات الاقتصادية محمد شقير، كلامه عن قطاع التأمين بشكل بعيد عن اي معيار مهني او علمي وتصريحاته المستندة الى معطيات خاطئة تتجاهل أبسط قواعد عمل قطاع التأمين وبالتحديد آلية عمل بوالص التأمين عموماً، تلك المتعلقة بالتأمين على الممتلكات تحديداً. وقالت الجمعية في بيانها: «حذا لو ان شقير صرح الجمهور حول حقيقة عمل احدى الشركات الأجنبية التي استقدمها الى لبنان لتمارس عملها بشكل مخالف للقوانين المرعية الاجراء والتي صورها بأنها تقوم بعمل مجاني وانساني، في حين ان الشركة تقوم بعمل تجاري وتتلقى أتعاباً لاعادة الكشف على الممتلكات المتضررة». وتمنت الجمعية على شقير ان يطالب بتذليل العقبات التي تحول دون اكمال شركات التأمين تسديد المستحقات المالية الى زبائنهم المتضررين من انفجار مرفأ بيروت بدل التشهير بشركات التأمين التي لا يمكن مباشرتها في دفع التعويضات ما لم تصدر نتائج التحقيق وسبب الانفجار. وأكدت الجمعية ان العمل مستمر من قبل شركات التأمين للالتزام بتعهداتها التعاقدية كما نصت عليها بوالص التأمين والقوانين المرعية الاجراء، وهي لن تتوانى عن دفع التغطية العادلة للمؤمنين لديها الذين تضرروا جراء الانفجار من هذه الاطر، وذلك على عكس ما ادعى شقير، أسفة على المغالطات التي تم الادلاء بها حول قيام معيدي التأمين بتحويل مبالغ الى شركات التأمين بالدولار، ان هذا الكلام غير صحيح. واذ استنكرت الجمعية المغالطات والافتراءات المذكورة اعلاه ردتها جملة وتفصيلاً، محذرة من اي محاولة شعبية للتشهير او الاساءة لسمعة قطاع التأمين في لبنان.

٧٠,٦ مليون دولار إجمالي أقساطها المكتتبة في ٢٠١٩

AM BEST تؤكد تصنيف القوة المالية للاتحاد الوطني عند مستوى B+ جيد



انتوان ابو جوده



ريمون شام



اوجين نادر

أكدت وكالة AM Best تصنيف القوة المالية لشركة الإتحاد الوطني UNION NATIONALE عند مستوى B+ (جيد) والتصنيف الائتماني للمصدر طويل الأجل عند درجة bbb- مع نظرة مستقبلية مستقرة.

وتعزز قوة الميزانية العمومية للإتحاد الوطني من خلال الرسطة المعدلة بحسب المخاطر على المستوى الأقوى، كما تم قياسها من خلال نسبة كفاية رأس المال الخاصة بوكالة التصنيف BCAR. كما أن تقييم قوة الميزانية العمومية مدعوم من خلال استثمارات الشركة عالية

السيولة والمحافظ في دولة الإمارات العربية المتحدة، والتي تشكل معظم محفظتها الإستثمارية.

وتحسن الأداء التشغيلي للشركة بشكل كبير منذ عام ٢٠١٧ نتيجة الإجراءات التي نفذتها الإدارة، والتي تضمنت تصفية المحفظة اللبنانية للشركة والتركيز على عملياتها المربحة في الإمارات. وتتوقع AM Best أن يظل الأداء التشغيلي المرتقب للشركة مقبولاً خلال دورة عمليات الإكتتاب، مدعوماً بالربحية المستمرة في الإمارات والإدارة الناجحة لمحافظ الشركة.

ويعكس تقييم الملف التجاري لشركة الإتحاد الوطني مكانتها كلاعب جيد في السوق الإماراتية شديدة التنافس، فضلاً عن قدراتها القوية في عمليات التوزيع، واستفادتها من شبكة الوساطة التابعة لها وهي مجموعة ناسكو NASCO. وسجلت شركة الإتحاد الوطني إجمالي أقساطاً مكتتبة بلغت ٧٠,٦ مليون دولار أميركي في عام ٢٠١٩ واستفادت من خطوط أعمالها المتنوعة منذ نقل محافظ أعمال ناسكو في الإمارات إليها في عام ٢٠١٧.

وتعد الشركة ذات أهمية استراتيجية لمجموعة ناسكو باعتبارها منصة لعمليات الإكتتاب في الإمارات، ولا تزال تتلقى الدعم الفني من المجموعة.

40 عاماً في خدمة شركاته الأعضاء

الصندوق العربي
لتأمين أخطار الحرب



الآن

عضوية 187 شركة في 18 دولة
تغطية أخطار:
- الحرب للبحر والجسام السفن
- الحرب لأجسام الطائرات
- الإرهاب والتخريب
- العنف السياسي
- الحرب للنقل على اليابسة
- الحرب ضد الأشخاص

1981

عضوية 27 شركة في 7 دول
تغطية أخطار:
- الحرب للبحر والجسام السفن

1991

عضوية 43 شركة في 14 دولة
تغطية أخطار:
- الحرب للبحر والجسام السفن
- الحرب لأجسام الطائرات
- الإرهاب والتخريب

2020



دمج هيئات الرقابة على التأمين في الخليج العربي بالمركزي او بهيئة الأسواق المالية



الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم

أعلن الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم نائب رئيس اتحاد الامارات العربية المتحدة ان الامارات قررت دمج هيئة الرقابة على التأمين INSURANCE AUTHORITY بالبنك المركزي الاماراتي، وبذلك تكون الامارات قد اقتدت بالمملكة العربية السعودية التي كانت السبقة في وضع قطاع التأمين تحت اشراف ساما اي البنك المركزي السعودي.

وقد لحدقت بها فيما بعد قطر والبحرين، اما سلطنة عمان فقد وضعت الرقابة على قطاع التأمين بين يدي هيئة الاوراق المالية، وكذلك الكويت التي ضمت لجنة الرقابة على التأمين على هيئة سوق المال.

وزير جاهل متهم بالسرقة يتهم على شركات التأمين

تهجم وزير متهم بسرقة ٥٠ مليون دولار على شركات التأمين بطريقة سخيفة تبين مدى جهله لدور شركات التأمين وعملها.

واستفاض في كلامه ليبيّن كم هو بسيط عندما طالب وزير الاقتصاد ان يسلمه لائحة ببوالص التأمين التي تغطي أضرار المرفأ، الى ما هناك من كلام غير مسؤول ليظهر مدى حرصه على المواطن وهو الذي سرقةهم دون ان «ترف له رمشة عين».

وللأسف الاعلامي الحاضر الى جانبه لم يكن ملماً بالموضوع، فسكت عن الكلام المباح.

ولا بد من الاشارة الى ان العديد من شركات التأمين المحترمة العاملة في لبنان سددت أضرار المرفأ، وعدد آخر أيضا تدرع لأسباب عدة لكي لا يسدد.

جان كلود شلهوب رئيساً لشركة UFA وميشال نجيم مديراً عاماً



ميشال نجيم



جان كلود شلهوب

بعد استقالة جورج شلهوب من رئاسة شركة UFA، قدّم لوسيان لطيف جونيور أيضاً استقالته من الرئاسة التنفيذية للشركة ليتسلم جان كلود شلهوب رئاسة الشركة مع بقاء ميشال نجيم في موقعه مديراً عاماً.

كمران مزهر رئيساً تنفيذياً لـ «تشب العربية» CHUBB ARABIA



عين مجلس ادارة شركة تشب العربية للتأمين التعاوني CHUBB ARABIA كمران مزهر رئيساً تنفيذياً للشركة، مشيراً في بيان الى ان مزهر شغل منصب الرئيس التنفيذي للعمليات في الشركة منذ شهر اغسطس عام ٢٠١٥ وحتى تعيينه رئيساً تنفيذياً مكلفاً في ٤ سبتمبر ٢٠١٩.

ومزهر حاصل على شهادة الماجستير في ادارة الاعمال من جامعة إتش إي سي بباريس - فرنسا، وحاصل على شهادة البكالوريوس في تخصص الاقتصاد من جامعة تكساس بالولايات المتحدة الاميركية. ويتمتع بمعرفة وخبرة واسعة من خلال مسيرته المهنية التي استمرت ١٩ عاماً في قطاع التأمين على الصعيدين المحلي والدولي.

مذكرة تفاهم غير ملزمة بين «عناية»، و«أمانة»، لتقييم جدوى اندماجهما

وقّعت شركة عناية السعودية للتأمين التعاوني مذكرة تفاهم غير ملزمة مع شركة أمانة للتأمين التعاوني، وذلك لتقييم جدوى اندماج الشركتين.

واتفقت الشركتان على انه في حال نجاح مشروع الاندماج سيتم بطريقة مبادلة الأسهم، بحيث ستقوم شركة «أمانة» عند اكتمال الاندماج بإصدار أسهم جديدة لمساهمي شركة «عناية» مقابل الاسهم المصدرة في الأخيرة.

كما اتفقت الشركتان، بشكل مبدئي على ان أساس التقييم سيكون باستخدام القيمة الدفترية لحقوق الملكية (EQUITY BOOK VALUE)، بعد اجراء التعديلات التي سيتم الاتفاق عليها تبعاً لنتائج الفحص وعملية التحقق.

الاتحاد المصري للتأمين ناقش استضافة الـ FAIR

بالتزامن مع ملتقى شرم الشيخ

أوضح رئيس مجلس ادارة الاتحاد المصري للتأمين علاء الزهيري ان المجلس ناقش الطلب المقدم من الاتحاد الأفرو-آسيوي للتأمين وإعادة التأمين FAIR بقيام الاتحاد المصري باستضافة المؤتمر العام للاتحاد لعام ٢٠٢١، والذي يتزامن مع انعقاد ملتقى شرم الشيخ للتأمين وإعادة التأمين.

حسان خليفاتي ينوه بخطوة إلغاء الضريبة على التلوث

نوه نائب الرئيس الاول للاتحاد الجزائري للتأمين واعادة التأمين في الجزائر حسان خليفاتي بخطوة عدول الحكومة عن الإجراء المتعلق بفرض الضريبة على التلوث المتخذ في قانون المالية للسنة الجارية وإلغائه بمرسوم مشروع قانون المالية لسنة ٢٠٢١.



وأشار خليفاتي الى التداعيات الوخيمة التي ادى اليه فرض هذا النوع من الاجراءات، لا سيما بأن القرار ألزم شركات التأمين لتحصيله من المواطن المعني ضمن عقد التأمين المفروض على السيارة وكأنه جزء من العقد.

٤٢,٧ مليون دولار صافي أرباح مجموعة الخليج للتأمين في ٩ أشهر

خالد الحسن: النتائج تعكس نمونا المتواصل

وقدرتنا على حماية الأصول وحقوق المساهمين



أعلنت مجموعة الخليج للتأمين GIG عن تحقيق صافي ربح بقيمة ٤٢,٧ مليون دولار أميركي وذلك خلال التسعة أشهر الأولى من العام الحالي، بزيادة نسبتها ٢٢ في المئة عن الفترة نفسها من العام الماضي، ويعود سبب الارتفاع

في صافي الربح الى تحسن النتائج الفنية وأرباح الاستثمارات لشركات المجموعة. كما ارتفعت حقوق مساهمي المجموعة لتبلغ ٣٥٦,٩ مليون دولار. وارتفع قيمة الأقساط المكتتبه ١,٠٩ مليار دولار بزيادة نسبتها ٢٦ في المئة. وارتفع مجموع الأصول الى ٢,٨ مليار دولار بزيادة نسبتها ١٢ في المئة.

والمناسبة، قال الرئيس التنفيذي للمجموعة **خالد سعود الحسن**: «تعكس نتائج التسعة أشهر الاولى من العام الحالي النمو المتواصل للمجموعة وقدرتها على حماية أصولها وحقوق مساهميها، كما يتماشى ذلك مع سعينا المستمر لتقديم أفضل الخدمات التأمينية لعملائنا في جميع الأسواق التي نتواجد فيها، وذلك باعتماد استراتيجيات التحول الرقمي في مجال قنوات توزيع المنتجات الرقمية، المطالبات والخدمات الأخرى».

وأضاف: «تحققت هذه الانجازات بفضل الدعم المستمر من العملاء وتقنيتهم بإدارة المجموعة وخدماتها وبفضل دعم المساهمين وتفاني وإخلاص موظفي الشركة والذين نتقدم لهم جميعاً بالشكر والتقدير».

الاتحاد الاردني لشركات التأمين يوقع اتفاقية مع مركز زين

THE BUNKER لحماية بياناته



من اليمين: المهندس ماجد سميرات وفهم الجاسم

وقّع الاتحاد الاردني لشركات التأمين في اطار سعيه المستمر لمواكبة التطور وتعزيز اجراءاته لحماية البيانات، اتفاقية تعاون مع شركة زين الاردن، وذلك لاستئجار غرفة خاصة لتخزين البيانات والتعافي من الكوارث في مركز زين الاقليمي لتخزين البيانات والمعلومات والتعافي من الكوارث (THE BUNKER)، بالإضافة الى مكاتب طوارئ لاستمرارية الاعمال تمكن الاتحاد من ادارة عملياته المختلفة في الحالات الطارئة. وجرى توقيع الاتفاقية في THE BUNKER، حيث وقّعها كل من الرئيس التنفيذي لشركة زين الاردن فهم الجاسم ورئيس مجلس ادارة الاتحاد الاردني المهندس ماجد سميرات.

وتأتي هذه الخطوة ضمن اجراءات الاتحاد المستمرة، والتي يسعى من خلالها الى اتباع أحدث التقنيات والبروتوكولات المعتمدة عالمياً، بهدف تعزيز أمن المعلومات والبيانات لاهميتها الكبيرة.

أيس لوساطة التأمين تتعاون مع معهد التأمين البريطاني CII

لرفع المعايير المهنية للعاملين في القطاع



GAENOR JONES

CII



يولا الخوري

الرئيسة التنفيذية لشركة ACE HOLDING

أعلنت شركة أيس لوساطة التأمين ACE Insurance Brokers عن تعاونها مع معهد التأمين البريطاني CII في جميع أنحاء منطقة دول مجلس التعاون الخليجي والشرق الأوسط، بحيث تستضيف الشركة الإختبارات المهنية من المعهد لتطوير القوى العاملة بهدف تلبية الإحتياجات التدريبية للعاملين فيها والسعي إلى الحفاظ على أعلى معايير الجودة المقدمة منها تجاه عملائها.

وكانت قد حضرت المديرية الإقليمية للمعهد **غاينور جونز GAENOR JONES**، مؤخراً اجتماعاً عبر الإنترنت مع موظفي ACE، شرحت لهم فيه مزايا عضوية CII، مما سيجعل عملهم أكثر تنظيماً وسيساهم في رفع المعايير والمستوى المهني لصناعة التأمين في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

مجموعة ضمانة التأمين تنظم تعاوناً مع سايكو هيلث

حملات توعية حول مرض سرطان الثدي



جورج شديق

نظمت مجموعة ضمانة DAMANA، تزامناً مع اليوم العالمي للتوعية حول مرض سرطان الثدي في الأول من الشهر الماضي، حملات توعية شملت أسباب المرض وطرق الوقاية منه مع التركيز على الكشف المبكر وطرق الفحص باستخدام التصوير بالماموغرام، الذي يعد أكثر

الطرق فعالية في تقليل وفيات المرض. وهذه السنة، عمدت المجموعة بالتعاون مع شركة سايكو هيلث SAICO HEALTH التابعة لها، الى توزيع منشورات توعية حول سرطان الثدي على جميع السيدات العاملات في الشركة، إضافة إلى توزيع مشابك pins باللون الوردي بهدف تعزيز الوعي حول سرطان الثدي وأهمية الكشف المبكر عنه من أجل التغلب عليه والحد من خطورته وتضييق دوائر انتشاره.

والمعروف أن في بداية تسعينات القرن الماضي، تم اعتماد شعار «الشريط الوردي» للتعبير عن سرطان الثدي، ولذلك فإن بعض المؤسسات تزود أعضاءها بهذا الشعار لاستعماله في هذا الشهر. كما هناك مؤسسات تباع منتجات مستوحاة من هذا الشعار لجمع المال دعماً للنساء المصابات بالمرض، فضلاً عن



أن العالم يكتسي بالوردي تضامناً مع المصابات.

يذكر ان نائب الرئيس التنفيذي لمجموعة DAMANA ومديرها العام في الامارات هو جورج شديق.

AM BEST تؤكد تصنيف القوة المالية لشركة إعادة التأمين العربية عند مستوى B (Fair) مع نظرة مستقبلية مستقرة



الشيخ خلدون بركات

رئيس مجلس إدارة Arab Re

أكدت وكالة AM Best تصنيف القوة المالية لشركة إعادة التأمين العربية Arab Re عند مستوى B (Fair) والتصنيف الإئتماني للمصدر طويل الأجل عند درجة bb+ مع نظرة مستقبلية مستقرة. وتعكس هذه التصنيفات قوة الميزانية العمومية للشركة، والتي صنفتها AM Best على أنها قوية، فضلاً عن أدائها التشغيلي الجيد، وإدارة المخاطر المؤسسية المناسبة. وتعزز قوة الميزانية العمومية لشركة إعادة التأمين العربية من خلال الرسملة المعدلة بحسب المخاطر على المستوى الأقوى في نهاية العام ٢٠١٩، كما تم قياسها من خلال نسبة كفاية رأس المال الخاصة بوكالة التصنيف BCAR. كما أن تقييم قوة الميزانية العمومية مدعوم من خلال السيولة الكافية والمرونة المالية التي تتمتع بهما الشركة. وأشارت «بست» الى أن Arab Re تتحلى بمكانة متميزة في أسواقها الأساسية في منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا، بناءً على دورها الأصلي كشركة إعادة تأمين لسوق التأمين العربية وعلاقات طويلة الأمد مع الشركات. ومع ذلك، لا تزال تعد شركة إعادة متواضعة الحجم على النطاق العالمي، إذ أن إمكانات نموها محدودة نتيجة أن سوق إعادة التأمين في المنطقة لا تزال شديدة التنافس، في حين من المتوقع أن تتأثر سوق التأمين المحلية بالصعوبات الاقتصادية الكبيرة وعدم اليقين السياسي.

وفد من نقابة وسطاء التأمين يسلم شيكا بتبرعاتها

لرئيس الصليب الأحمر

زار وفد من نقابة وسطاء التأمين في لبنان ضم: النقيب سيريل عازار، أمين شؤون الاعلام الياس فرح والنقيب السابق الياس حنا، رئيس الصليب الاحمر اللبناني الدكتور أنطوان زغبى لتسليمه شيكا بالتبرعات التي جمعتها النقابة من أعضائها، ولتأكيد دعم النقابة المستمر والدائم للصليب الأحمر اللبناني. وذلك بعد ان أطلقت النقابة مبادرة لدعم الصليب الأحمر اللبناني بتاريخ ١٤ آب الماضي. وشكرت النقابة جميع الأعضاء الذين ساهموا في دعم هذه المبادرة الكريمة.



من اليمين: الياس حنا، د. أنطوان زغبى، النقيب سيريل عازار والياس فرح

انكماش لفرع تأمين الحياة للعام ٢٠٢٠ في الشرق الأوسط وافريقيا

البحري والائتمان. كما سيتأثر فرع التأمين على المركبات بسبب عدم التنقل نتيجة الاغلاق، الا ان معهد SWISS RE يتوقع أرباحاً ثابتة في عام ٢٠٢١. ويوضح الجدول ادناه عائدات الاقساط لاجبر الاسواق التأمينية في افريقيا في عام ٢٠١٩ وتصنيفاتها العالمية:

World Ranking		Country	Premium \$ m		2019/2018 Change %		Share of world total %
2019	2018		2019	2018	nominal	Inflation adjusted	
19	19	South Africa	47,093	49,002	-3.9	0.7	0.75
50	50	Morocco	4,640	4,384	5.8	8.1	0.07
58	58	Kenya	2,239	2,132	5.0	0.5	0.04
60	64	Egypt	1,899	1,565	21.3	5.8	0.03
63	68	Nigeria	1,636	1,385	18.1	6.3	0.03
74	77	Namibia	1,305	1,026	27.3	33.9	0.02
75	74	Algeria	1,248	1,186	5.3	5.3	0.02
84	82	Tunisia	830	858	-3.2	NA	0.01
		World	6,292,600	6,149,020	2.3	2.9	100.00

أشار معهد SWISS RE الى ان جائحة فيروس «كورونا» ضربت منطقة الشرق الأوسط وافريقيا، ولا سيما مصدري النفط، ولفت المعهد في تقريره الذي حمل عنوان «التأمين العالمي: الخروج من عاصفة وباء عام ٢٠٢٠» اننا سنشهد على المدى القصير انكماشاً في فرع التأمين على الحياة في عام ٢٠٢٠ وستتأثر ربحية القطاع سلبياً جراء انخفاض الاسعار.

واوضح المعهد ان الاقساط في العديد من الاسواق في افريقيا (مثل المغرب ومصر وغانا ونيجيريا) نمت بمعدلات من رقمين في عام ٢٠١٩ قبل تفشي الوباء، بالرغم من الصراعات الاقتصادية. وعلى النقيض من ذلك، في جنوب افريقيا، وهي اكبر سوق في المنطقة، كان نمو الاقساط في فرع التأمين على الحياة اقل من ١ في المئة بسبب البيئة الاقتصادية الضعيفة، مما يؤثر ايضا على ربحية القطاع. ولفت التقرير ايضا الى ان ازمة كوفيد ١٩ يمكن ان ترفع الوعي حول المخاطر وتسلط الضوء على قيمة وثائق التأمين على الحياة.

وبالرغم من ان فيروس «كورونا» وصل الى المنطقة بعد فترة تأخير، يتوقع معهد SWISS RE ان يعاني فرع التأمين العامة من الركود الناجم عن الوباء هذا العام، وستكون الدول المصدرة للنفط التي كانت تعاني مشكلات هيكلية قبل الازمة ومن الموارد المالية المحدودة المتاحة (مثل نيجيريا وأنغولا) هي اكثر تضرراً.

وسيؤثر انهيار اسعار السلع الاساسية، وحالات الاغلاق المحلية، والجمود في حركة السفر والسياحة على المبيعات في خطوط التأمين ذات الصلة مثل التأمين



البنانية السويسرية
للضمان

نؤمّن راحتك على المستوى الإقليمي



دبي



مصر



السعودية



الكويت



لبنان



الأردن



قطر

تحقق البنانية السويسرية للضمان نموّاً بارزاً منذ أكثر من ٦٠ عاماً، مما جعلها مجموعة رائدة في مجال التأمين في منطقة الشرق الأوسط والخليج العربي. في كل بلد نتواجد فيه، نسعى باستمرار لخدمة الأفراد والشركات المحلية الرئيسية على حد سواء من خلال تطوير منتجات تأمينية مختلفة تتناسب مع حاجات كل منطقة إضافة إلى اعتمادنا أحدث التقنيات في عالم التأمين.

أديندا القابضة المحدودة تطلق تطبيقا ذكيا لتأمين السيارات في السوق الاماراتية



أنس مستريحي



وليد الذيب



بسام جلميران

أطلقت شركة أديندا القابضة المحدودة، بالشراكة مع الوثبة الوطنية للتأمين، أول تطبيق ذكي لتأمين السيارات في دولة الامارات. ويتيح التطبيق الجديد للمتعاملين شراء وثائق التأمين على السيارات وتقديم المطالبات عبر الانترنت، إضافة الى تقديم مكافآت للسائقين عن كل يوم يقودون فيه سياراتهم من دون حوادث. ويهدف تطبيق «هلا» لتشجيع المتعاملين على القيادة بأمان وتسهيل استرداد تعويضات التأمين على سياراتهم من خلال نظام مكافآت خاص بهم. وقال الرئيس التنفيذي لـ «هلا» وليد الذيب: «أردنا تغيير الممارسات التقليدية السارية في قطاع التأمين، حيث اعتاد المتعاملون على التعامل مع الشركات التي ينتهي دورها ببيع وثائق التأمين، وهدفنا من تأسيس «هلا» تقديم مكافآت للمتعاملين على القيادة الآمنة بكل شفافية». من جهته، قال مدير العمليات في شركة الوثبة الوطنية للتأمين أنس مستريحي: «نحرص على توفير تجربة عالية الجودة ورحلة سلسة للمتعاملين على جميع المستويات، والابتعاد عن الممارسات التقليدية».

**توقيع خطاب نوايا للدمج المقترح بين سوليدرتي وتآزر
أشرف بسيسو: يخلق كياناً جديداً بمحفظة كبيرة**



يحيى نور الدين

T'AZUR



أشرف بسيسو

SOLIDARITY

وقّعت مجموعة سوليدرتي القابضة خطاب نوايا بين شركتها التابعة سوليدرتي البحرين SOLIDARITY وشركة تآزر T'AZUR. وتعتبر كل من سوليدرتي وتآزر من بين الشركات الرائدة في صناعة التأمين في مملكة البحرين. ومن الجدير بالذكر بأن الدمج المرتقب بين الشركتين سيتم تنفيذه عن طريقه تحويل الاعمال، الأصول والمسؤوليات القانونية من تآزر الى سوليدرتي مقابل اصدار أسهم عادية في سوليدرتي بنسب مقيضة يتفق عليها بصورة متبادلة. وعلق أشرف بسيسو، الرئيس التنفيذي لمجموعة سوليدرتي القابضة، ونائب رئيس مجلس ادارة سوليدرتي البحرين: «تمثل هذه الصفقة المقترحة إنجازا رائعا كونها ثاني مبادرة اندماج واستحواذ للشركة التابعة للمجموعة في البحرين خلال ثلاث سنوات». وأضاف في أعقاب عملية الاستحواذ والاندماج الأخيرة لشركة التأمين الأهلية: «الدمج المقترح بين سوليدرتي البحرين وتآزر من شأنه ان يخلق كيانا جديدا بمحفظة كبيرة تشمل مجموعة واسعة من المنتجات والخدمات، مما سيعزز التجانس بين عمليات الشركتين لتحقيق نتائج ذات قيمة مضافة لجميع الاطراف ذات العلاقة».

دورات تدريبية ونشاطات تثقيفية لشركة DILNIA



تنظم شركة دلنيا DILNIA العراقية سلسلة نشاطات ودورات تدريبية لتطوير اداء موظفيها، وكان آخرها الشهر الماضي بحضور مدراء وعدد من موظفي الشركة.

وجوه غابت

الاتحاد الاردني لشركات التأمين يعني أحد رواد القطاع أحمد أبو شهاب



نعى رئيس وأعضاء مجلس ادارة الاتحاد الاردني لشركات التأمين وموظفوه أحمد حسين خليل أبو شهاب (أبو شهاب)، احد رواد قطاع التأمين الاردني والاتحاد الاردني لشركات التأمين والمكتب الموحد الاردني وعضو الجمعية الاردنية لشركات التأمين لثلاث دورات لمدة ٦ سنوات والعضو السابق لمجلس ادارة الاتحاد الاردني لشركات التأمين من العام ١٩٨٩ لغاية ٢٠٠١ ونائب رئيس سابق لمجلس ادارة الاتحاد

للدورة ٢٠٠١-٢٠٠٣ ومدير عام شركة القدس للتأمين سابقا.

إدارة «البيان الاقتصادية» وأسرتها تسألان المولى عز وجل ان يتغمّد الفقيد بواسع رحمته وأن يلهم أهله ومحبيه جميل الصبر وحسن العزاء، وتتقدمان من الاتحاد الاردني لشركات التأمين والعاملين في القطاع بأحر التعازي والمواساة.

تتمتع بسجل حافل في أداء العمليات الاكتتابية الملائم لظروف السوق AM BEST تؤكد تصنيف القوة المالية للإتحاد للتأمين B++ جيد



عبدالمطلب مصطفى الجعدي

أكدت وكالة AM Best تصنيف القوة المالية لشركة الإتحاد للتأمين Union Insurance (الإمارات العربية المتحدة) عند مستوى B++ (جيد) والتصنيف الإئتماني للمصدر طويل الأجل عند درجة bbb مع نظرة مستقبلية مستقرة. وتعكس هذه التصنيفات قوة الميزانية العمومية للشركة، والتي صنفتها AM Best على أنها قوية، فضلاً عن أدائها التشغيلي الملائم.

وتعزز قوة الميزانية العمومية لشركة الإتحاد للتأمين من خلال الرسملة المعدلة بحسب المخاطر على المستوى الأقوى، كما تم قياسها من خلال نسبة كفاية رأس المال الخاصة بوكالة التصنيف BCAR. وتتمتع الإتحاد للتأمين بسجل حافل في أداء العمليات الإكتتابية الملائم بالرغم من ظروف السوق الصعبة، ويتجلى ذلك في متوسط نسب مجمعة COMBINED RATIO في فرع التأمينات العامة بلغت ٩٨,٢ في المئة على مدى السنوات الخمس الماضية (٢٠١٥-٢٠١٩)، وهو أمر قوي في فرع التأمين على الحياة. وتتوقع AM Best أن تكون النتائج التشغيلية المتوقعة مدعومة من خلال تركيز الشركة المتزايد على العمليات الإكتتابية الانتقائية، إلى جانب تحسن دخل العمليات. وتعد الإتحاد ثامن أكبر شركة تأمين مدرجة في الإمارات، من حيث إجمالي أقساط التأمين المكتتبه.

زهير العطوط: للتشدد في تحصيل أقساط التأمين والاعادة والا واجهت الشركات شبح الاغلاق



دعا رئيس مجلس ادارة شركة APEX الاردنية لوساطة اعادة التأمين زهير العطوط الى التشدد في تحصيل أقساط التأمين والاعادة، والا واجهت الشركات شبح الاغلاق بسبب التداعيات الاقتصادية السلبية التي خلفها تفشي فيروس «كورونا».

ورأى العطوط ان الصعوبات التي ستواجهها شركات التأمين والاعادة خلال الفترة المقبلة

ستكون أكبر، أبرزها ان دفع الاقساط سيكون بوتيرة أسرع مما سبق والا تعرضت العقود للفسخ وعدم توفير التغطيات التأمينية للعميل. وأشار الى ان الوساطة في اعادة التأمين تواجه عوائق شديدة أبرزها ان النشاط الاقتصادي المنخفض سيؤدي الى انخفاض حجم الاقساط المكتتبه وان مدفوعات الاقساط من قبل العملاء سوف تتسم بالبطء، مما سيدفع الصناعة الى تطوير وتنوع آليات الدفع للحفاظ على مستويات التحصيل بأي طريقة. وأوضح ان شركات اعادة التأمين سوف تخفض من طاقتها الاستيعابية علاوة على زيادة الأسعار، مؤكدا ان التشدد سيجوب العالم أجمع بلا منازع. ولفت العطوط الى أن صغار معيدي التأمين بالمنطقة مهددين بشكل كبير بالاغلاق ما لم يتم اتباع النظام المالي الجديد وزيادة الاسعار وسرعة التحصيلات، فضلا عن دفع تكلفة رأس المال الذي لا بد من وضع متوسطات على الأقل لتبنيته. وأشار الى ان شركات اعادة التأمين الاقليمية قادرة على توفير التغطيات التأمينية ضد الأوبئة، لكنها ستواجه مشكلات كبيرة للغاية لا بد من عمل حسابها ودراسة ذلك جيدا مسبقا ومعرفة تأثير الخسائر على هامش الملاءة المالية وتكلفة رأس المال ومعرفة حجمها الحقيقي ومدى قدرتها على تحمل حد معين من الاخطار.

نشرة توعوية للإتحاد الاردني لشركات التأمين حول أثر «كورونا» على سوق التأمين البحري في المملكة

أصدرت لجنة التأمين البحري في الإتحاد الاردني لشركات التأمين نشرة توعوية حول أثر فيروس «كورونا» على سوق التأمين البحري في المملكة الاردنية الهاشمية. وتناولت النشرة وهي بعنوان «COVID-19 وأثره على وثائق التأمين البحري، التغطيات، الاستثناءات» في طياتها مدى استجابة وثائق التأمين البحري في حال عدم وجود ضرر مادي على البضائع المؤمن عليها في ضوء تفشي فيروس «كورونا» عالمياً، ومدى شمول هذه التغطية في مختلف شروط وثائق التأمين البحري الدولية، مع عرض للتجارب العالمية بهذا الخصوص وادراج بيانات احصائية عن حجم التأمين البحري في السوق الاردنية ابتداء من عام ٢٠١٠ ولغاية شهر تموز ٢٠٢٠. وبهدف تعميم الفائدة لشركات التأمين العربية والمحلية، وزع الإتحاد النشرة على العاملين في دوائر التأمين البحري في شركات التأمين الاردنية، وكذلك نشرها على موقعه الالكتروني.



شركات تأمين اماراتية وأجنبية طرحت وثائق سفر تغطي «كورونا» في الخارج عبدالمطلب الجعدي: تتناسب مع حجم المخاطر المغطاة خلال فترة السفر

بدأت شركات التأمين الاماراتية والاجنبية العاملة في دولة الإمارات طرح وثائق تأمين سفر جديدة تغطي مخاطر فيروس «كورونا» خلال مدة سريان الوثيقة، بما في ذلك تحمل تكاليف العلاج وتعويضات الوفاة. وقال عبدالمطلب مصطفى الجعدي، العضو المنتدب والرئيس التنفيذي لشركة الإتحاد للتأمين، ان تأمين السفر من اكثر انواع التأمين شيوعا واهمية، حيث يغطي طيفا واسعا من المخاطر التي يحتمل ان يتعرض لها المسافر، ابتداء من تكاليف العلاج، وصولا الى فقدان الحوائث والأمتعة. واوضح الجعدي ان تأمينات السفر اكتسبت اهمية متزايدة خلال الجائحة، بعد ان قامت العديد من الدول بوضع اشتراطات تلزم القادمين اليها بالحصول على تأمين سفر يغطي هذا الخطر المستجد، حيث لا تغطي وثائق السفر العادية الجوائث بشكل عام. وأشار الجعدي الى ان وثائق التأمين الجديدة تم تسعيرها وفق حسابات اکتوارية دقيقة، بما يضمن تناسبها مع حجم المخاطر المغطاة خلال فترة السفر.

ارتفاع ارباح OMAN RE ٥١ في المئة واقساطها ٢٥ في المئة خلال ٩ اشهر

د. جمعة آل جمعة: أدأونا الجيد يعود الى السياسة الحكيمة المتبعة لضمان تقديم خدمات بأعلى جودة

رومل طباجة: نمونا القوي يؤكد مرونة أعمالنا وجهود فريقنا الديناميكي

بتقديم حلول فعالة لعملائنا وشركائنا التجاريين في جميع مجالات عملياتنا. ويؤكد النمو القوي على مرونة نموذج أعمالنا وعلى الجهود الجماعية لفريقنا الديناميكي».

أضاف: «لقد زادت جائحة «كوفيد-١٩» من أهمية دور صناعة التأمين بالنسبة إلى الشركات والأفراد. وفي عُمان ري، نتخذ خطوات



رومل طباجة

للإستفادة من الظروف المحسنة لشركات إعادة التأمين الإقليمية، ونحن مصممون تماماً على تحقيق أهداف أعمالنا لهذا العام».

بدوره، أدلى رئيس مجلس إدارة الشركة الدكتور **جمعة بن علي آل جمعة** بتصريح قال فيه إن «الأداء المالي للشركة الذي يعكس نمواً ملحوظاً في إيراداتها يعود إلى سياستها الحكيمة والمدروسة في إدارة المخاطر المؤسسية، وذلك لضمان استمرارها في تقديم خدماتها لعملائها وشركائها التجاريين بأعلى جودة، إلى جانب السعي المتواصل في العمل على زيادة حقوق المساهمين»، مضيفاً أن الشركة تعمل دائماً على الإستفادة من الأزمات التي تمر بها المنطقة لخلق فرص جديدة للتوسع بأعمالها، كما أنها تتطلع على الدوام للإستفادة من تجارب شركاء العمل في المنطقة في مواجهة الظروف كافة التي من شأنها أن تشكل تحديات إقتصادية. ■



د. جمعة بن علي آل جمعة

أعلنت الشركة العمانية لإعادة التأمين OMAN RE، عن تحقيقها صافي أرباح قدرها ٢,٨ مليون دولار أميركي وذلك خلال التسعة أشهر المنتهية في ٣٠ سبتمبر ٢٠٢٠، مقارنة بـ ١,٩ مليون دولار في ٣٠ سبتمبر ٢٠١٩، وهو ما يمثل ارتفاعاً مقداره ٥١ في المئة.

وارتفعت إجمالي الأقساط المكتتبة بنسبة ٢٥ في المئة لتصل إلى ٥٦,٧ مليون دولار.

ويعود النمو الكبير في الربحية إلى الدخل المحقق من عمليات الإكتتاب والإستثمار الحكيمة. وتحسن صافي نتائج عمليات الإكتتاب للشركة. وانخفضت النسب المجمععة COMBINED RATIO إلى ٩٧,٦ في المئة مقابل ٩٩,٤ في المئة للفترة نفسها من العام الماضي، بالرغم من أن عُمان ري احتاطت لخسائر كبيرة من جراء إنفجار بيروت خلال آب الماضي.

ونما دخل الإستثمار بقوة ليصل إلى ٣,٥ مليون دولار، وعلاوة على ذلك، ارتفع صافي حقوق المساهمين إلى ٦٣,٤ مليون دولار، وهو تحسن بمقدار ٣,٤ مليون دولار.

وتعليقاً على أداء عُمان ري للربع الثالث من عام ٢٠٢٠، قال الرئيس التنفيذي **رومل طباجة**: «على مر السنين، أثبتنا باستمرار أننا ملتزمون

هيئة مراقبة التأمينات والاحتياط الاجتماعي المغربية تصدر نوصاً تنظيمية لقطاع التأمين

حسن بوبريك: الشركات بدأت تعي أهمية تطبيق الملاذة على أساس المخاطر



لم تعق جائحة «كورونا» في المغرب عملية تطبيق المشاريع التنظيمية التي وضعتها هيئة مراقبة التأمينات والاحتياط الاجتماعي (ACAPS)، حيث يتم مناقشة وإصدار نصوص تنظيمية بإشراف الاطراف المعنية أبرزها الملاذة المالية على أساس المخاطر RISK-BASED SOLVENCY. ويعد ذلك مشروعاً هيكلياً وأساسياً لقطاع التأمين في البلاد.

في سياق متصل، لفت **حسن بوبريك** رئيس الهيئة إلى أن «الدراسات التي تقوم بها الأخيرة تنعكس إيجاباً على أداء الشركات وستساهم في تثبيت طرق حساب كل من الميزانيات الاحترازية ورأس المال وتنفيذ المعايير، في حين ان الهيئة سترسل نموذج الحساب الى جميع الشركات العاملة في السوق وعندما تصبح البيانات جاهزة أوائل العام ٢٠٢١، ستعقد اجتماعات ونقاشات مع كل من وزارة المالية والعاملين في السوق».

من جهة أخرى، أعدت الهيئة تعميماً بشأن إدارة المخاطر والحوكمة تضمن خمسين مادة رفع الى اللجنة التنظيمية التي بدورها أبدت ردود فعل إيجابية، ما من شأنه أن يعزز بشكل كبير نظام الحوكمة والرقابة وإدارة المخاطر للشركات.

ولفت **بوبريك** إلى ان «النقطة الأهم في الموضوع بأن شركات القطاع بدأت تعي أهمية تطبيق الملاذة على أساس المخاطر RBS، وبالرغم من بعض المخاوف ولكننا نفضل دائماً التقدم نحو الأفضل».

وفي ما يتعلق بتطبيق المعايير الدولية لاعاداد التقارير المالية IFRS 17، اعتبر **بوبريك** انه «لا يمكننا فهم كيف سوق تأمين مثل السوق المغربية التي تعد في المرتبة الثانية في افريقيا والثالثة في العالم العربي ولديها لايون مهمون لا تعتمد المعايير الدولية للمحاسبة. ومن المتوقع أن يدخل المعيار الدولي لإعداد التقارير المالية رقم ١٧ الذي يحكم عقود التأمين حيز التنفيذ في الأول من يناير ٢٠٢٣، وسيترافق مع دراسة معمقة حول كيفية تخفيف الآثار على نتائج شركات التأمين وحقوق المساهمين».

There's a thin line between what's granted ...



and what's not



ملاذ للتأمين تجدد عقد تأمين مركبات مع بنك البلاد لمدة سنة



عبد العزيز العنيزان
بنك البلاد

فواز الحجري
MALATH

تسلّمت شركة ملاذ للتأمين التعاوني خطاب تجديد عقد لتأمين المركبات «التمويل التجاري» من بنك البلاد لمدة سنة اعتباراً من أول نوفمبر الجاري. وأوضحت الشركة في بيان لها انه بموجب هذا العقد ستقوم بتوفير تغطية تأمين المركبات لبنك البلاد وفقاً للشروط والاحكام المتفق عليها. وأضافت ان هذا التجديد يعكس ثقة بنك البلاد بقدرتها على تقديم أفضل الخدمات التأمينية لعملائها بالإضافة لمتانة الموقف المالي للشركة، مشيرة الى انه لا يمكن تحديد الأثر المالي بدقة، وذلك نظراً لاختلاف قيمة طلبات التأمين الشهرية المستلمة من قبل العميل.

اتفاقيات تعاون بين شركات التأمين البحرينية «هلت ٣٦٠»



عبد العزيز العثمان

وقّعت شركة «هلت ٣٦٠» للخدمات المساندة، الشركة المتخصصة في تقديم خدمات ادارة مطالبات التأمين الصحي في البحرين، اتفاقيات مساهمة لدخول شركات التأمين المحلية الكبرى ممثلة في الشركة البحرينية الكويتية للتأمين وشركة سوليديتي وشركة تازر كساهمين رئيسيين، بجانب كل من شركة التكافل الدولية وشركة البحرين الوطنية القابضة ومجموعة بارامونت للخدمات الصحية.

وللمناسبة، قال رئيس مجلس ادارة الشركة عبد العزيز العثمان : «ان انضمام كبرى الشركات المحلية كساهمين رئيسيين واستراتيجيين سيسهم في نمو اعمال الشركة وانتشار الخدمات التي تقدمها لجميع حاملي وثائق التأمين الصحي التي تقوم الشركة بإدارتها، خصوصاً ان «هلت ٣٦٠» طرحت مؤخراً تحديثات مهمة على النظام الألي ومختلف قنوات الخدمة الالكترونية».

AM BEST تؤكد تصنيف القوة المالية لـ IGI عند مستوى A (ممتاز)

واصف جبشة: نفخر بميزانيتنا القوية وثقافتنا في ادارة المخاطر

أعلنت IGI أن وكالة AM Best أعادت تأكيد تصنيف قوتها المالية عند مستوى A (ممتاز) مع نظرة مستقبلية مستقرة. وتنطبق التصنيفات على شركتين تابعيتين لشركة IGI وهما شركة IGI (برمودا) وشركة IGI (المملكة المتحدة). وأشارت AM Best في بيان إلى أنها اعتمدت في تصنيفها على العوامل الرئيسية التالية:



واصف جبشة

– قوة الميزانية العمومية المعززة من خلال الرسالة المعدلة بحسب المخاطر على أقوى مستوى، كما تم قياسها من خلال نسبة كفاية رأس المال الخاصة بوكالة التصنيف BCAR. – أداء تشغيلي قوي، مدعوم بعمليات اكتتابية قوية على المدى الطويل. – ملف أعمال متنوع بشكل جيد من ناحية خطوط الأعمال والتوسع الجغرافي، فضلاً عن عمليات إعادة عالية الجودة. – إدارة المخاطر المؤسسية بشكل جيد (ERM). وللمناسبة، قال رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة IGI واصف جبشة: «يسعدنا أن AM Best قد أعادت تأكيد تصنيفات قوتنا المالية عند مستوى A مع نظرة مستقبلية مستقرة، مع الإشارة إلى جميع الصفات التي نفخر بها وأبرزها ميزانيتنا العمومية القوية وثقافتنا في إدارة المخاطر، وقدراتنا في العمليات الاكتتابية المركزة، وسجلنا الطويل في تقديم نتائج قوية باستمرار. وهذا دليل على العمل الجاد والتزام فريق IGI بأكمله».

«كورونا» يتهدد قطاع وساطة التأمين في المغرب

حذرت جمعية وسطاء التأمين في المغرب من افلاس عدد كبير من الوكالات بسبب ما اسمته بتجاهل مطالبها وتأثير جائحة «كورونا» على استثمارات الوسطاء. وأوضحت الجمعية ان لقاءها مع ممثلين عن هيئة مراقبة التأمين والاحتياط الاجتماعي باء بالفشل، إذ تخلل الاجتماع عرض لوجهات النظر المختلفة بشأن العلاقة الممكن ان تنتظم مستقبلاً بين الطرفين، الا ان وفد الجمعية تفاجأ بغياب اي ارادة جدية للانصات للمشاكل والصعوبات التي يعانيتها وسطاء التأمين. وسجلت الجمعية عدم تجاوب هيئة الوصاية مع شكاواها ومراسلتها او من خلال منخرطيتها والتي بقيت عالقة دون اي تدخل قانوني من الهيئة. من جهته، قال الوكيل العام سليمان بو سليمي ان وسطاء التأمين على وشك اعلان موت القطاع، وخصوصاً ان تداعيات جائحة «كورونا» عمقت الازمة في غياب حلول واقعية للانقاذ.

شركة وربة للتأمين تضيف خدمة «ترك بلس»

شروق الهزاع: نؤكد قدرتنا اللامحدودة في تقديم المزايا المتنوعة



محمد الشمري

شروق الهزاع

أضافت شركة وربة للتأمين، تأكيداً على ريادتها في السوقين المحلية والخليجية، خدمة تأمين السفر الخاص بتركيا «ترك بلس»، وذلك لخدمة العملاء المسافرين الى تركيا. وفي هذا السياق، اشارت مديرة اتصالات البيع بالتجزئة وخدمة العملاء والعلاقات العامة والتسويق، شروق الهزاع، الى ان «خدمة «ترك بلس» تعد من بين الخدمات الجديدة التي تقدمها الشركة لعملائها من حيث تسهيل الدفع، حيث يمكن للعميل شراء أكثر من وثيقة عن طريق الاقساط، مما يؤكد قدرتنا اللامحدودة في تقديم المزايا المتنوعة للمواطنين والمقيمين في القطاعات كافة». بدوره أشار رئيس فريق البيع بالتجزئة في ادارة المبيعات والتوزيع والاكاتب محمد الشمري الى ان تأمين السفر هي وثيقة حماية لاي مسافر، وان خدمة «ترك بلس» تهدف الى تغطية المسافرين الى تركيا. وبين أن تركيا من بين الدول التي لا تشترط على القادمين إليها اجراء اختبار PCR واستدرك انه في حال عدم اجراء الاختبار، فإن العميل يكون مغطى تأمينياً من اليوم الأول لسفره الى تركيا، سواء أجرى اختبار فحص «كورونا» أم لا.

٣٢,٦ مليون دولار صافي أرباح الكويت للتأمين في ٩ أشهر سامي شريف: خططنا لإدارة الأزمات أثبتت نجاحاً كبيراً



أعلنت شركة الكويت للتأمين عن تحقيق صافي ربح خلال الأشهر التسعة الأولى من العام الجاري وصل إلى ١٠,٣ مليون دينار (٣٢,٦ مليون دولار أميركي) مقابل ٨,٧ مليون دينار (٢٨,٤ مليون دولار) للفترة نفسها أي بزيادة بنسبة ١٨,٢٥ في المئة.

وبلغ إجمالي الأقساط ٢٩ مليون دينار (٩٥ مليون دولار) مقابل ٢٨ مليون دينار (٩٢,٤

مليون دولار)، وبلغ صافي الربح التشغيلي ٣,٢ مليون دينار (١٠,٤ مليون دولار) مقابل ٢,٥ مليون دينار (٨ مليون دولار) للفترة نفسها من العام الماضي.

وصرح الرئيس التنفيذي سامي شريف: «حققتنا تلك النتائج الممتازة في ظل أوضاع اقتصادية صعبة وفي ظل جائحة «كورونا»، مما يثبت أن خططنا لإدارة الأزمات في أوقات الطوارئ أثبتت نجاحاً كبيراً وخاصة خلال الأيام الأولى من تفشي الجائحة وما مرت به البلاد من ظروف قاسية وحظر شامل وجزئي والعمل عن بعد».

وأضاف: «كانت الإدارة التنفيذية في تواصل دائم مع الموظفين وخاصة أثناء الحظر الشامل والجزئي لتبديد القلق الذي يشعر به الموظفون من جراء تأثير وباء «كورونا» على الشركة وعلى بيئة العمل ككل ووضعت من ضمن الأولويات بث روح التفاؤل بين الموظفين والتأكيد على أن شركتنا سوف تتجاوز هذه الأزمة بنجاح ولله الحمد تحقق ذلك».

وبالطبع إن إنجازاتنا لم تتوقف عند تحقيق المبيعات فقط ولكن نعمل بثبات وعلى أسس سليمة لتنمية الموارد البشرية في الشركة سواء بتوظيف أفراد جدد نتوقع منهم كل خير، أو تطوير قدرات وخبرات الموظفين الحاليين وتشجيعهم على تطوير مهاراتهم في كل المجالات الشخصية والعملية».

وقال شريف: «ما زال هناك الكثير من العمل والجهد مما يجب عمله في السنوات المقبلة حتى نحقق أهدافنا ونحافظ على مكانة شركة الكويت للتأمين كرائدة في السوق الكويتية والمنطقة».

وأنتهز هذه الفرصة لأشكر كل من ساهم في تحقيق أهدافنا سواء مجلس الإدارة والمساهمين والعالمين في الشركة».

مجموعة بنك أبو ظبي التجاري تبيع حصصها في شركتي أورينت يون إن بي تكافل وأورينت تكافل

وافقت مجموعة بنك أبو ظبي التجاري ADCB على بيع حصتها البالغة ٤٨ في المئة في شركة أورينت يون إن بي تكافل ORIENT UNB بقيمة ٧٧ مليون درهم لشركة أورينت للتأمين.

كما وافقت المجموعة كذلك على بيع حصتها البالغة ٢٠ في المئة في شركة أورينت للتأمين التكاملي ORIENT TAKAFUL لشركة أورينت للتأمين.

وتأتي هذه الخطوة في إطار استراتيجية المجموعة الرامية إلى التركيز على الأعمال المصرفية الرئيسية.

تتمتع بسجل حافل من الأداء التشغيلي الملائم

AM BEST ترفع درجة تصنيف القوة المالية لشركة التأمين الوطنية

من B- (FAIR) إلى B (FAIR)



منال الجرار

رفعت AM Best درجة تصنيف القوة المالية لشركة التأمين الوطنية (الأردن) من B- (Fair) إلى B (Fair). ورفعت التصنيف الائتماني للمصدر طويل الأجل من bb- إلى bb، فيما قامت الوكالة بتعديل المنظور المستقبلي ليصبح مستقراً لكلا التصنيفين.

وتعكس التصنيفات الائتمانية قوة الميزانية العمومية لشركة NIC، والتي

تصنفها AM Best على أنها قوية، فضلاً عن أدائها التشغيلي الملائم وإدارة مخاطر المؤسسة.

وتعززت قوة الميزانية العمومية للشركة من خلال الرسالة المعدلة بحسب المخاطر على المستوى الأعلى في نهاية العام ٢٠١٩، كما تم قياسها من خلال نسبة كفاية رأس المال الخاصة بوكالة التصنيف BCAR، مستفيدة من رأس مال جيد.

وتتمتع NIC بسجل حافل من الأداء التشغيلي الملائم على مدى السنوات الأخيرة، حيث بلغ متوسط العائد على حقوق المساهمين على مدى السنوات الخمس الماضية (٢٠١٥-٢٠١٩) ٧,٢ في المئة. وتحسنت النتائج الفنية في عام ٢٠١٩.

وجاء التحسن نتيجة للإجراءات التي نفذتها إدارة الشركة لتغيير الربحية التقنية، بما في ذلك إعادة هيكلة محفظة أعمالها وتعزيز نظامها في العمليات الإكتتابية. وتتوقع AM Best استمرار التحسينات في الربحية الفنية لشركة NIC لدعم نتائج التشغيل المناسبة مستقبلاً.

سويس ري تخصص ٢٢٢ مليون دولار لمطالب انفجار مرافق بيروت

خصصت شركة سويس ري SWISS RE احتياطي بقيمة ٢٢٢ مليون دولار لدفع حصتها من المطالبات الناتجة عن انفجار مرافق بيروت في ٤ آب الماضي.

وبلغت خسائر الكارثة الطبيعية الكبيرة والخسائر من صنع الإنسان التي تحملتها شركة سويس ري حوالي ١,٥ مليار دولار خلال الـ ٩ أشهر الأولى من العام الجاري، منها ما يراوح بين ١,١ و١,٢ مليار دولار خسائر طبيعية.

زلزال إزمير يقتل ١١٥ شخصاً ويهدم ٣٤٢ مبنى

ذكرت صحيفة حريت ديلي نيوز أن الزلزال الذي بلغت قوته ٦,٦ درجة وضرب محافظة إزمير التركية في ٣٠ أكتوبر الماضي دمر ٣٤٢ مبنى وألحق أضراراً بالغة بـ ٣٦٦٠ مبنى وأضراراً متوسطة بـ ٣٨٣ مبنى. وأسفر الزلزال عن مقتل ١١٥ شخصاً وإصابة ١٠١١ آخرين، وتلاه ٢٨٤٦ هزات إرتدادية، ٤٦ منها أعلى من ٤ درجات.

COGENT CIBL توفر برامج تأمينية صحية ضد الأوبئة والخسائر الاقتصادية الناتجة عنها



نبيل بزاري

وفرت شركة COGENT CIBL برامج تأمينية صحية جديدة تغطي الاضرار الصحية بالإضافة الى تغطية الخسائر الاقتصادية التي نتجت عن الأوبئة مع استثناء تلك الناتجة عن جائحة «كوفيد-19». وقد لاقت هذه البرامج إقبالا واسعا من قبل عدد من شركات التأمين العاملة في منطقة الـMENA. ويجهد أركان الشركة لتوفير تغطيات إضافية من خلال العلاقات التي تربطهم بشركات إعادة الإلحيمية والعالمية. يذكر ان رئيس مجلس إدارة الشركة هو نبيل بزاري.

سوق التأمين العماني يعول على منصة «ضماني» للتكامل مع وزارة الصحة



عقدت الهيئة العامة لسوق المال لقاء تعريفيا افتراضيا حول منصة «ضماني» الإلكترونية، برئاسة أحمد بن علي المعمري، نائب رئيس الهيئة لقطاع التأمين، وشاركت فيه الشركة المنفذة للمنصة. واستهدف اللقاء شركات التأمين العاملة في قطاع التأمين، وسماسة وكلاء التأمين وشركات ادارة مطالبات التأمين الصحي بالسلطنة والمستشفيات والمجمعات الخاصة. وقال المعمري: «تستهدف منصة «ضماني» الإلكترونية تبادل المعلومات الصحية عن مرطادي المؤسسات الصحية الخاصة، بالإضافة الى المساهمة في تسوية المطالبات التأمينية مع تقليص الفترة الزمنية وبالذقة المنشودة، علاوة على تحويل الأموال وطلب موافقات العلاج والتحقق والتدقيق من التغطيات التأمينية في ما بين أطراف العلاقة التأمينية والجهات الرقابية والاشرفية بالسلطنة».

غلوب مد وجامعة القديس يوسف يطلقان برنامج الدبلوم الجامعي في تحليل المعلومات الصحية



جو ابو شقرا

أطلقت شركة غلوب مد GLOBEMED والمعهد العالي للصحة العامة في جامعة القديس يوسف العريقة في بيروت البرنامج التخصصي في الدبلوم الجامعي في تحليل المعلومات الصحية عن طريق التعلم عن بُعد من قبل فريق من أساتذة الجامعة ومدرسين من غلوب مد. وقد التحق طلاب من مختلف

الجنسيات والبلدان في منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا في البرنامج الجديد الذي يمتد حتى شهر تموز ٢٠٢١. وخصص البرنامج، الذي يتكون من ٢٠ وحدة تعليمية، موضوعات ذات أهمية في تحليل المعلومات الصحية مثل الحصول على البيانات الصحية وادارتها، وتحليل النظام الصحي وادارة النتائج الصحية، والاحصاء الحيوي، وأدوات ذكاء الأعمال، وما الى ذلك. وتعود علاقة التعاون التكافلية بين غلوب مد وجامعة القديس يوسف الى ١٨ عاما حين أطلقا برنامج الترميز الطبي الذي جرب مئات المحترفين من شركات التأمين وغيرها من المؤسسات الصحية الخاصة والعامة وما زال مستمرا بنجاح حتى اليوم.

البلديات في السعودية تلزم المستفيدين بالتأمين على المباني

التجارية اعتبارا من ٣٠ نوفمبر

كشفت وكيل وزارة الشؤون البلدية والقروية في المملكة العربية السعودية أحمد القطان انه سيتم بدء الزام المستفيدين بالتأمين على المباني التجارية قبل حصولهم على رخصة البناء اعتبارا من ٣٠ نوفمبر الجاري. وأشار القطان الى ان مراحل التأمين على القطاع السكني وغيرها من القطاعات الاخرى ستتم بحسب التواريخ المحدولة لها. ودشن وزير الشؤون البلدية والقروية المكلف من مبنى الوزارة في الرياض ماجد بن عبدالله الحقييل برنامج «تصنيف مقدمي خدمات المدن» كمؤشر لتحديد اختصاص منشآت تقديم خدمات المدن وامكاناتها من النواحي المالية والفنية والادارية والتنفيذية، وكذلك الراغبين في التقديم والمنافسة على المشاريع الحكومية، وذلك للارتقاء بجودة الحياة وازدهار المدن في جميع أنحاء المملكة.

ستاندرد أند بورز تؤكد تصنيف مجموعة Deutsche Rück

عند مستوى A+ مع نظرة مستقبلية مستقرة



FRANK SCHAAR

أكدت وكالة التصنيف ستاندرد أند بورز Standard & Poor's مرة أخرى تصنيفها لمجموعة Deutsche Rück عند مستوى A+ مع نظرة مستقبلية مستقرة. وذكرت الوكالة أن Deutsche Rück تتمتع بقاعدة رأسمالية مستدامة وموقع تنافسي قوي ووضع جيد لناحية الأرباح المحققة. ويتم دعم ذلك من خلال الإكتتاب الملائم للمخاطر والإستراتيجية المحافظة في ما يتعلق بالإحتياطيات. وأشارت S&P أيضاً إلى أن المجموعة تمتلك نسب مجمعة COMBINED RATIO ممتازة، والتي بلغ متوسطها ٩٧,٦ في المئة على مدى السنوات الخمس الماضية. وأشار الرئيس التنفيذي للمجموعة فرانك شار FRANK SCHAAR، الى قيامها بعمليات توسعية من خلال دخول أسواق جديدة في شمال افريقيا والشرق الأوسط، فضلاً عن التنوع في المخاطر، لافتاً إلى أن تصنيف S&P يؤكد إستراتيجيتها المعدة للتنمية القوية والمستدامة.

ليبي نصر رئيساً تنفيذياً لشركة ASSUREX



انتقل لبيب نصر الرئيس التنفيذي لشركة أدير ADIR ليشغل المنصب نفسه في شركة ASSUREX، كما سينتقل جان حليس ليشغل منصبا رئيسيا في مجموعة سرادار. أما في شركة ADIR فيعمل رئيس مجلس ادارتها رنيه خلاط على اختيار الشخص المناسب.

يذكر ان لبيب نصر بدأ عمله في شركة SNA خلال العام ١٩٩٣ وانتقل الى BANKERS في العام ٢٠٠٥ ثم الى مجموعة NASCO في العام ٢٠٠٨ و ADIR في العام ٢٠١٨ حيث شغل مناصب قيادية فيها.

العمانية القطرية تعين حسن اللواتي رئيساً تنفيذياً

عيّنت الشركة العمانية القطرية للتأمين، إحدى الشركات التابعة لقطر للتأمين حسن اللواتي في منصب الرئيس التنفيذي الجديد للشركة. ويعتبر اللواتي موهبة محلية أنيط به دور رئيسي في دفع الاهداف الاستراتيجية للشركة الى الامام لتسهيل نموها وتطويرها.

يحيى الحلواني مديراً عاماً مفوضاً لإدارة أور الدولية للتأمين



يحيى الحلواني متوسطاً فريق عمله

عيّن يحيى محمد خير الحلواني مديراً عاماً مفوضاً لإدارة شركة أور الدولية للتأمين UR INTERNATIONAL.

وسيقوم الحلواني، وانسجاماً مع تطلعات وخطة مجلس الإدارة المستقبلية بإعادة هيكلة الشركة بما فيه من تحديث لأسس العمل ولبرامج المعلوماتية وتدريب للكوادر البشرية الشابة الموجودة والمدعمة بوجوه جديدة ذي خبرة، بغية الانطلاق بروحية عمل متجددة تتلاءم والمرحلة المقبلة.

وللحلواني الخبرة الواسعة في حقل التأمين وإعادة التأمين، والخدمات، والتكنولوجيا المتعلقة اكتسبها خلال سنوات عمله السبع والعشرون في دول كلبنان والامارات وقطر، حيث أسس وأدار شركات تأمين ووساطة تأمين وإعادة تأمين عدة وشركات تكنولوجيا التأمين والخدمات المتعلقة (INSURTECH).

APEX
Partner of Choice



www.apexib.com

٢٨,٧٧ مليون ريال أرباح شركة الخليج للتأمين التكافلي



هيثم المدرس



عبد الله العسيري

أفصحت شركة الخليج للتأمين التكافلي عن بياناتها المالية المراجعة للفترة المنتهية في ٣٠ / ٠٩ / ٢٠٢٠، حيث بلغ صافي الربح ٢٨,٧٧ مليون ريال قطري مقابل ٢٧,٩ ريالاً للفترة نفسها من العام الذي سبقه.

١٣,٥ ملايين ريال صافي ربح التأمين العربية التعاونية بعد الزكاة



عادل الفرج



زياد الريش

سجلت شركة التأمين العربية التعاونية صافي ربح بعد الزكاة خلال تسعة أشهر من العام الجاري ١٣,٥ ملايين ريال سعودي مقابل صافي خسارة ٣٧,١٣ مليون ريال للفترة المماثلة من العام السابق.

الجمعية العمومية لشركة الصقر للتأمين توافق على استخدام ٤٧,٣٤

مليون ريال رصيد الاحتياطي النظامي لاطفاء جزء من الخسائر

وافقت الجمعية العمومية لشركة الصقر للتأمين التعاوني على تشكيل لجنة المراجعة وتحديد مهامها وضوابط عملها ومكافآت اعضائها للدورة الجديدة ابتداء من تاريخ انعقاد الجمعية وحتى انتهاء الدورة بتاريخ ٢٦ / ١٠ / ٢٠٢٣، وتتألف من سلطان خالد التركي رئيساً، سعود صالح العريفي عضواً، محمد بن صالح الغامدي عضواً، حسام فيصل باوارد عضواً. كما وافقت على استخدام رصيد الاحتياطي النظامي بمبلغ ٤٧,٣٤٢,٢٠٢ ريال سعودي لاطفاء جزء من الخسائر المتراكمة المبالغ رصيدها كما في ٣٠ / ٦ / ٢٠٢٠ مبلغ ٥٨٦,٧٠٥,١٠٧ ريال تمثل نسبة ٢٦,٨ في المئة من رأس مال الشركة البالغ ٤٠٠ مليون ريال.

أنور الشنطي (الرئيس التنفيذي لمجموعة ترست العالمية - فلسطين):

استراتيجيتنا تقضي بالاستمرار وليس تحقيق الأرباح



اعتبر الرئيس التنفيذي لمجموعة ترست العالمية للتأمين في فلسطين وعضو مجلس ادارتها أنور الشنطي ان «شركات التأمين عموماً هي الأكثر تضرراً في كل العالم، مشيراً الى ان هذا الضرر لا يبدو واضحاً بشكل كبير على قطاع التأمين الفلسطيني، كوننا مجتمعاً صغيراً».

وفي ما يخص الشركة، أكد الشنطي: «تقضي استراتيجيتنا الحالية بالاستمرار وليس تحقيق الأرباح»، داعياً الجميع من شركات وموظفين ومواطنين وغيرهم الى التكافل الاجتماعي من أجل الخروج من هذه الازمة».

وأشار الى انه «رغم التزام شركات التأمين بقرارات الحكومة المتعلقة بتمديد التأمين خلال فترة الطوارئ، الا ان هناك تخوفات حقيقية من تحصيل المستحقات على المواطنين خلال هذه الفترة، خاصة ان أقساط المواطنين السابقة تعطلت فكيف بالأقساط الجديدة».

وأوضح الشنطي ان «مجلس ادارة ترست وبعد التواصل مع المساهمين، قرر توزيع ٥ في المئة فقط من ارباح الشركة هذا العام وليس ١٠ في المئة كما كان مقرر سابقاً، وهو من باب المسؤولية الاجتماعية وحتى تبقى هذه الاموال في البلد، خاصة ان معظم المساهمين من أبناءنا في الخارج، وقد وافق المساهمون على هذا القرار».

وعقب الشنطي على كل الاجراءات الحكومية في الفترة الحالية، قائلاً: «ان كل الحكومات في العالم في موقف لا تحسد عليه، فهي تحاول التوازن بين الصحة والاقتصاد. ونحن حكومتنا اتبعت نظرية التباعد الاجتماعي، لانها تعرف حجم القدرات الصحية التي نملكها. وعندما تسمح الفرصة للعودة الى الحياة الطبيعية، فيكبل تأكيد ستصدر الحكومة قراراً بذلك».

شركات التأمين الفلسطينية تبرع بمليون دولار لصندوق

«وقفه عز» ووزارة الصحة

أعلن رئيس مجلس ادارة الاتحاد الفلسطيني لشركات التأمين أنور الشنطي عن تبرع قطاع التأمين في فلسطين لصندوق «وقفه عز» ووزارة الصحة الفلسطينية بما يقارب المليون دولار بما يشكل ٧ في المئة من أرباحها السنوية. وتوزعت هذه التبرعات كالاتي: ٥٠٠ الف شيكل مقدمة من الوطنية للتأمين، و ٣٠٠ الف شيكل مقدمة من المشرق للتأمين، لدعم الجهود المختلفة لمكافحة فيروس «كورونا» و ١٠٠ الف دولار مقدمة من ترست العالمية للتأمين، و ١٥٠ ألف شيكل مقدمة من فلسطين للتأمين، و ١٢٠ الف دولار مقدمة من الاهلية للتأمين لشراء مستلزمات ومعدات طبية لوزارة الصحة، ومبلغ ١٠٠ الف دولار مقدمة من التكافل للتأمين و ١٠٠ الف دولار مقدمة من العالمية للتأمين، ومبلغ ١٥٠ الف شيكل مقدمة من تمكين للتأمين لدعم صندوق «وقفه عز».

كما وقدم الاتحاد مبلغ ٣٠٠ الف شيكل لوزارة الصحة لشراء معدات ومستلزمات طبية ووقائية.

٧ ملايين ريال صافي ربح الأهلي للتكافل قبل الزكاة



عبد الرحمن العبرة

بلغ صافي ربح شركة الأهلي للتكافل «الأهلي للتكافل» قبل الزكاة وبنهاية الشهر التاسع من العام الجاري ٧ ملايين ريال سعودي،

وارتفع اجمالي الاقساط المكتتبة بنسبة ١٣ في المئة وصافي الاقساط المكتتبة بنسبة ٢٣ في المئة، وبلغ اجمالي حقوق المساهمين ٢٤٤,٥٤٢ الف ريال بارتفاع نسبته ١,٥٩ في المئة عن الفترة المماثلة من العام السابق. يذكر ان الرئيس التنفيذي للشركة هو عبد الرحمن العبرة.

٤٤,٨ مليون ريال أرباح الدوحة للتأمين



جاسم المفتاح

أعلنت مجموعة الدوحة للتأمين عن بياناتها المالية عن فترة التسعة أشهر المنتهية في ٣٠ سبتمبر من العام ٢٠٢٠، حيث بلغ صافي الربح ٤٤,٨ مليون ريال قطري مقابل ٤٠ مليوناً للفترة نفسها من العام الماضي. يذكر ان قال الرئيس التنفيذي لمجموعة الدوحة للتأمين جاسم المفتاح.

٧٤,٢١٩ مليون ريال أرباح القطرية العامة

بنهاية سبتمبر



سعيد أبو غرييه

سجلت الشركة القطرية العامة للتأمين واعدة التأمين صافي ربح ٧٤,٢١٩,٠٠٠ ريال قطري للفترة المنتهية في ٣٠ سبتمبر ٢٠٢٠، مقابل ربح ٨,١٠٧,٠٠٠ ريال للفترة نفسها من العام الذي سبقه. يذكر ان الرئيس التنفيذي للمجموعة بالإتابة هو سعيد أبو غرييه.

٢٠٧ ملايين جنيهه أرباح gig للتأمين - مصر قبل الضرائب



علاء الزهيري

اعتمدت الجمعية العمومية لشركة gig للتأمين - مصر البيانات المالية عن العام المنتهي في ٣٠ يونيو ٢٠٢٠.

وأظهرت المؤشرات المالية للشركة هذا العام نمواً في محفظة الاقساط لتصل قيمتها

الى ١,٣٢ مليار جنيهه بنسبة زيادة قدرها ١٨ في المئة عن العام الماضي المنتهي في ٣٠/٦/٢٠١٩. وبلغ اجمالي الأصول ١,٨ مليار جنيهه وصافي الأرباح قبل الضرائب ٢٠٧ ملايين جنيهه، مع الاشارة الى ان الجمعية العمومية غير العادية وافقت على زيادة رأس المال المدفوع للشركة من ٣١٥ الى ٣٣٨ مليون جنيهه. والجدير بالذكر ان شركة gig للتأمين - مصر هي شركة التأمين الوحيدة بمصر الحاصلة على تصنيفين دوليين من شركة AM BEST وهو تصنيف BBB+ مع نظرة مستقبلية مستقرة، فضلا عن التصنيف من شركة MOODY'S وهو Ba2 مع نظرة مستقبلية مستقرة أيضا.

تعيين محمد علي بوعبان رئيساً تنفيذياً لـ AIG في دول مجلس التعاون الخليجي وشمال أفريقيا

عيّنت المجموعة العالمية الأميركية AIG في أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا محمد علي بوعبان في منصب الرئيس التنفيذي للشركة في دول مجلس التعاون الخليجي وشمال افريقيا. وسيقوم بوعبان ومن خلال منصبه الجديد بإدارة عمليات AIG المتعددة في كل من دول الإمارات العربية المتحدة، مصر، الكويت، قطر، لبنان والمغرب.

وللمناسبة، أعلن بوعبان تطلعه إلى العمل مع الفريق في AIG بهدف الابتكار والإستمرار في تقديم خدمة متميزة للعملاء والشركاء، مبدياً حماسه بشكل خاص للإستراتيجية المتعلقة بعمليات إعادة التأمين والتي ستكمل عمليات التأمين المباشرة في جميع أنحاء المنطقة. وانضم بوعبان إلى AIG في عام ٢٠٠٧ بعد أن سبق وعمل في شركة Blue Cross Blue Shield في كندا. وهو حاصل على شهادة في الفيزياء التطبيقية من كلية لوريندو في مونتريال، كندا.

AM BEST: بيانات تشغيل صعبة لشركات إعادة الإعادة في أفريقيا جنوب الصحراء

رأت وكالة التصنيف الائتماني AM BEST ان المنافسة وتكاليف عمليات الإستحواذ المتزايدة أدت إلى تدهور تدريجي في أداء المشاركين في سوق إعادة التأمين في أفريقيا جنوب الصحراء، مما قلل من إمكانية اجتذاب وافدين جدد محتملين إلى المنطقة. وتواجه العديد من أسواق المنطقة تضخماً مزدوجاً وانخفاضاً في قيمة العملة المحلية، وبالنسبة إلى بعض البلدان، ساهم عدم الإستقرار الحكومي والفساد في الإضطرابات الإجتماعية. وبالرغم من هذه التحديات، لا تزال هناك إمكانات نمو كبيرة لقطاعات إعادة التأمين بسبب الموارد الطبيعية الكبيرة في المنطقة وعدد السكان المتزايد من فئة الشباب، والتطور التدريجي للأنظمة. ويشير التقرير أيضاً إلى أن القدرات الإقليمية محدودة. وعادة ما تكون قاعدة رأس المال الخاصة بشركات إعادة التأمين في أفريقيا جنوب الصحراء صغيرة للغاية، بحيث لا تلبى احتياجات الأسواق المحلية بالكامل، حيث تتطلب مخاطر البناء والطاقة في كثير من الأحيان قدرات كبيرة.

ندوة افتراضية للاتحاد العربي للتأمين حول اعادة التأمين في المنطقة العربية

المنتدون تداولوا اتجاهات الأسواق وتوجهات المعيدين العالميين في ما يتعلق بتجديدات الاتفاقيات

جو عازار (الرئيس التنفيذي لشركة ناسكوري - فرنسا):

بدأت عملية التشدد قبل عامين

وكانت «البيان الاقتصادية» توجهت بالسؤال التالي:

■ هل ترون أن شركات اعادة التأمين العاملة في منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا مستعدة لفرض شروط جديدة ورفع الأسعار في ظل الأوضاع المتردية التي نعيشها؟ وهل بإمكان الشركات المسندة التوجه نحو معيدين عالميين مصنفين آخرين؟

فجاء رد الرئيس التنفيذي لشركة ناسكوري NASCO RE -فرنسا جو عازار: - بدأت عملية التشدد في الشروط قبل عامين، ونتيجة لذلك قمنا كمعديين بعملية إعادة هيكلة بهدف توفير مستويات احتفاظ أعلى وتعزيز العلاقات بين شركات التأمين وإعادة. وبرغم أننا لم نصل بعد إلى حلول جذرية في ما يتعلق بتسريع وتيرة رفع الأسعار، إلا أننا نسير على الطريق الصحيح، ونتيجة لذلك تسعى معظم شركات الإعادة الكبيرة والمدعومة من قبل مكتبين رائدين أن يكون للشركات المباشرة نسب احتفاظ مرتفعة. ورغم ذلك، فإن النتائج لا ترقى إلى مستوى التوقعات ولا يزال العائد على حقوق المساهمين أقل من تكلفة رأس المال، وهناك بالتأكيد تحسينات إضافية مطلوبة.

أما بالنسبة إلى توجه شركات التأمين نحو معيدين عالميين مصنفين آخرين، فإن ذلك يعتمد على مدى قدرة شركة الإعادة على تلبية إحتياجات ومتطلبات شركة التأمين المتعاملة معها، بما يتوافق مع سياستها وطبيعة الخدمات التي تقدمها.

وفي ما يتعلق بانسحاب شركات الإعادة من السوق نتيجة الأوضاع الراهنة، فإن المسألة منوطة بطبيعة العلاقة التي تربط بين شركات التأمين والإعادة والأداء التاريخي للأخيرة.



عقد الاتحاد العربي للتأمين ندوة افتراضية عن بعد تحت عنوان «إعادة التأمين في المنطقة العربية... المنافسة الحالية وتوقعات التجديد لعام ٢٠٢١»، بمشاركة ٤٦٠ شخصا، وتزامنت مع قرب موسم تجديدات شركات التأمين لاتفاقيات الإعادة لعام ٢٠٢١، حيث تواجه سوق التأمين تحديات غير مسبوقة منذ أزمة جائحة «كورونا»، وفي وقت يواجه المعيدون الاقليميون تحديات اكبر بسبب الوضع الجيوسياسي الاقليمي وانفجار مرفأ بيروت. وأدار الحوار خلال الندوة الامين العام للاتحاد شكيب أبو زيد والمؤسس والعضو المنتدب لشركة بروكنيت الشرق الاوسط أحمد حسني كمال.

كما ضمت الندوة نخبة من التنفيذيين المنتمين لصناعة التأمين في مقدمهم العضو المنتدب للشركة السعودية لإعادة التأمين فهد الحصني، الرئيس التنفيذي لشركة الوثبة الوطنية للتأمين بسام جلميران، المسؤول عن الاكتتاب - افريقيا والشرق الاوسط في شركة SCOR هادي حشيشة، الرئيس التنفيذي لشركة ناسكوري فرنسا جوزيف عازار، المسؤول التنفيذي الاول في GUY CARPENTER - الإمارات أنيش سوري.

جوائز VIRTUAL

انما بأسعار للمقاعد؟!!

أبعد ما يمكن تصويره خلال جائزة «كوفيد-١٩» جوائز افتراضية AWARDS VIRTUAL CEREMONY انما مع حجز مقاعد بسعر معين للمقعد وطاولة بسعر مخفض. فهل بالامكان الاستفهام اذا كان هناك خدمة توصيل طعام؟!!



٢٨٢,٨ مليون درهم صافي أرباح ADNIC بنهاية الفصل الثالث من ٢٠٢٠

الشيخ محمد آل نهيان: استقطبنا أعمالا جديدة وهامة ونواصل العمل في مبادراتنا الرقمية

أحمد إدريس: وفرنا أعلى معايير خدمة العملاء برغم ظروف السوق غير المسبوقة



أحمد إدريس



الشيخ محمد آل نهيان

أظهرت النتائج المالية لشركة أبو ظبي الوطنية للتأمين ADNIC ارتفاعا في صافي ارباحها بنسبة ٤٥,٥ في المئة خلال الاشهر التسعة الاولى من ٢٠٢٠ ليبلغ ٢٨٢,٨ مليون درهم، وارتقاها من اجمالي الاقساط المكتتبه بنسبة ٦,٢ في المئة ليصل الى ٣,١٧ مليار درهم.

وللمناسبة، قال الشيخ محمد بن سيف آل نهيان، رئيس مجلس ادارة الشركة: «لقد مكنتنا اجراءاتنا الاستراتيجية من تحقيق اداء مالي قوي في ظل الظروف الاستثنائية التي شهدها هذا العام.

وتمكنا من استقطاب العديد من الاعمال الجديدة والهامة، الامر الذي مكنا من المضي قدما في مسيرة النمو وواصلنا العمل ايضا في مبادراتنا الرقمية. سنواصل خلال المرحلة المقبلة مسيرة تطوير الخدمات والمنتجات بالاستفادة من افضل الابتكارات الرقمية التي تلبى احتياجات عملائنا من الافراد والشركات الصغيرة والمتوسطة».

من جهته، قال أحمد إدريس، الرئيس التنفيذي للشركة: «يأتي هذا الأداء نتيجة لسياسات وأطر العمل الشاملة للاكتتابات الفنية، بالإضافة الى القاعدة الواسعة من العملاء المخلصين، وجهودنا المتواصلة لتوفير اعلى معايير خدمة العملاء بالرغم من ظروف السوق الصعبة وغير المسبوقة. ونتطلع لمواصلة هذا الاء القوي خلال الربع الأخير من السنة، ومتابعة مسيرة الابتكار وتطوير الامكانيات لمواكبة الاحتياجات المتغيرة لعملائنا، وتحقيق افضل العوائد لمساهميننا».



Your protection,
our identity.

BANKERS

BANKERS ASSURANCE SAL
A member of the Nasco Insurance Group

Riad El-Solh Square, Asseily bldg,
Beirut, Lebanon.
T +961 1 962 700

www.bankers-assurance.com





د. طارق نعيم
MEDGULF



عبد العزيز السديس
AL RAJHI TAKAFUL



حسام القناص
AL ETIHAD



عبد العزيز البوق
TAWUNIYA

الاتحاد للتأمين التعاوني تطبق خطة لاستئناف استقبال مطالبات المركبات وتسويتها

أعلنت شركة الاتحاد للتأمين التعاوني عن تطبيق خطة استمرارية الأعمال لاستئناف استقبال مطالبات المركبات وتسويتها وتحويل التعويضات للمستفيدين من دون انقطاع على مستوى المملكة العربية السعودية، بالإضافة الى استمرارها في خدمة عملائها ومعالجة الشكاوى ضمن القنوات المتاحة. كما أكدت الشركة عدم تأثر جميع الخدمات المتعلقة بمطالبات التأمين الصحي على مستوى المملكة واستمرار تقديمها للمستفيدين من دون انقطاع.

مؤديز تصنف القوة المالية للتأمين لدى تكافل الراجحي عند A3 بنظرة مستقرة

أعلنت شركة الراجحي للتأمين التعاوني (تكافل الراجحي)، عن حصولها على تصنيف القوة المالية للتأمين (IFSR) في الفئة A3 من وكالة مؤديز للتصنيف الائتماني، مع نظرة مستقبلية مستقرة. وقالت الشركة في بيان لها ان تصنيفها في الفئة A3 يعكس قوة مكانتها السوقية وعلامتها التجارية. وأضافت أنها تعكس قوة جودة الأصول المدعومة باستراتيجية استثمارية وربحية جيدة باستمرار، مع عائد على رأس المال (ROC) وانخفاض مخاطر كفاية الاحتياطي الذي يعكس هيمنة مجال عمل تسوية المطالبات بفترة قصيرة على مزيج أعمال الشركة، واللجوء الى الامكانيات الاكتوارية داخلها لانشاء الاحتياطيات ومراقبتها.

ميدغلف تقدم خدمات التأمين الصحي لموظفي «السعودية للكهرباء» وأفراد أسرهم

أعلنت شركة ميدغلف عن تعميدها من قبل الشركة السعودية للكهرباء لغرض تقديم خدمات التأمين الصحي التعاوني لموظفي الشركة وأفراد أسرهم المعتمدين، لمدة سنة واحدة اعتباراً من ١/١/٢٠٢١. وقالت الشركة إن العقد يزيد ٥ في المئة من إجمالي أقساط التأمين المكتتبة للشركة، وفقاً للقوائم المالية لسنة ٢٠١٩. ويتوقع ان يكون لهذا العقد أثر ايجابي على أرباح الشركة للعام ٢٠٢١.

إطلاق برنامج التعاونية فيتالتي

لتغيير نمط الحياة الصحية للمجتمع السعودي

أطلقت شركة التعاونية، بالشراكة مع مجموعة فيتالتي برنامج «التعاونية فيتالتي» للمرة الاولى في المملكة العربية السعودية والشرق الاوسط وشمال افريقيا.

ويعد «التعاونية فيتالتي» البرنامج الاول من نوعه في تفعيل مفهوم القيمة المشتركة لمنتجات التأمين الطبي وتحقيق التوازن بين صحة الافراد وتكلفة التأمين، حيث يعمل وفق أسس وتجارب علمية أثبتت جدواها في تمكين منسوبي الشركات من تغيير سلوكهم باعتماد عادات صحية أفضل.

وعلق الرئيس التنفيذي لشركة التعاونية للتأمين عبد العزيز حسن البوق: «نحن فخورون بإطلاق هذا البرنامج وبالشراكة الاستراتيجية والحصرية مع مجموعة فيتالتي، لانها تضيف مفهوماً جديداً للتأمين الطبي تطلقه التعاونية لأول مرة في المملكة، ويتوافق مع رؤية المملكة الرامية لرفع معدلات ممارسة الرياضة في المجتمع الى ٤٠ في المئة، كما يتوافق مع رؤية التعاونية بتمكين مجتمعنا من التقدم بأمان واستمرار نحو المستقبل»، موضحاً «اننا نعيد ابتكار تجربة التأمين الطبي للعملاء ونغير الطريقة التي يفكر بها افراد المجتمع في هذا المكون الحاسم لصحتهم، كما نجزم ان هذا البرنامج سيحدث نقلة نوعية في سوق التأمين السعودي».

ساما توافق على تعيين عبد الوهاب عابد وحسن العمري عضوين في مجلس ادارة وفا للتأمين

عينت الشركة السعودية الهندية للتأمين التعاوني «وفا للتأمين» الأعضاء عبد الوهاب احمد عابد وحسن محمد العمري لشغل المقاعد الشاغرة استكمالاً لدورته الحالية التي تنتهي في ١٨ يناير ٢٠٢٣، وذلك بناء على عدم الممانعة من مؤسسة النقد العربي السعودي. وعبد الوهاب حاصل على ماجستير ادارة الأعمال في المالية من جامعة بنتلي في الولايات المتحدة الأميركية، ولديه خبرة ١٤ عاماً في المناصب المالية وتطوير الأعمال، ويشغل عضوية عدد من مجالس الادارات واللجان. اما العمري، فحاصل على ماجستير ادارة الأعمال من جامعة الملك سعود في المملكة العربية السعودية، ولديه خبرة ١٥ عاماً في المناصب الادارية وادارة المخاطر والتخطيط وضبط الجودة.



يوسف السهلاوي
ميثاق للتأمين التكافلي



أسامة عابدين
ABU DHABI NATIONAL TAKAFUL



قتيبة النصف
بيتك تكافل



برويز صديق
SALAMA - UAE



عمر العجلان
SALAMA - KSA

بيتك تكافل تضمن ٨٥ في المئة من التعويض عن الهلاك الكلي للمركبة

ذكر عضو مجلس الادارة الرئيس التنفيذي لشركة بيتك للتأمين التكافلي (بيتك تكافل) قتيبة النصف ان الشركة توفر أفضل الخدمات التأمينية عن السيارات التي من شأنها تعويض المشترك عن العديد من الأضرار المادية التي قد تصيب المركبة المؤمن عليها.

وقال النصف ان البرنامج التأميني يهدف الى تعويض المشترك عن الأضرار المادية التي قد تصيب مركبته نتيجة حادث قد تتعرض له ضمن الحدود الجغرافية للكويت، في حالة الخسارة او التلف نتيجة لحادث تصادم او انقلاب او حريق او انفجار خارجي او اشتعال ذاتي او سطو او سرقة لا دخل للمشارك في حدوثها، وفي حالة الهلاك او التلف الناتج عن خطأ الغير او فعله المعتمد، كما ان نسبة التعويض عن الهلاك الكلي ٨٥ في المئة من قيمة السيارة المؤمنة.

ويتضمن البرنامج التأميني اضافة الملاحق التي من شأنها منح المشترك أفضل تغطية تأمينية، والمتمثلة في ملحق السيارة البديلة وملحق الغاء حق الرجوع وملحق المساعدة على الطريق.

١,٣٢ مليار درهم إجمالي أصولها بنمو ٨ في المئة

ارتفاع في صافي أرباح أبو ظبي الوطنية للتكافل في ٩ أشهر

حققت شركة أبو ظبي الوطنية للتكافل صافي أرباح بلغ ٦٣,٩ مليون درهم خلال الأشهر التسعة الأولى من العام الجاري، محققة نمواً بنسبة ٩ في المئة، مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي.

وسجلت إجمالي أصول وصل الى ١,٣٢ مليار درهم مسجلاً ارتفاعاً بنسبة ٨ في المئة مقارنة بالفترة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٩، كما تخطت حقوق المساهمين ٤٢٦ مليون درهم.

وكانت الشركة أعلنت في وقت سابق من هذا العام عن حصولها مجدداً على تصنيف القدرة المالية A- بدرجة ممتاز والتصنيف الائتماني طويل الأجل A- من قبل وكالة التصنيف العالمية إيه إم بست، فيما أكدت الوكالة أيضاً النظرة المستقبلية الإيجابية للتصنيفات الائتمانية.

«بي إتش مباشر» مزود سيولة «ميثاق للتأمين»

عيّنت شركة ميثاق للتأمين التكافلي «بي إتش مباشر» إحدى الشركات الرائدة في أسواق المال في الإمارات كمزود للسيولة بناءً على موافقة سوق أبو ظبي للأوراق المالية.

وبحسب بيان من «بي إتش» لسوق دبي، يخوّل هذا المنتج الجديد الشركة التعامل مع مصدر الأوراق المالية المدرجة لتزويدها بالسيولة، وفقاً لقواعد ولوائح السوق المالي.

وفي هذه المناسبة، قال رئيس قسم صناعة السوق وتزويد السيولة جالين مور: «يسعدنا اعتمادنا كمزود للسيولة من قبل سوق أبو ظبي للأوراق المالية لشركة ميثاق للتأمين التكافلي، حيث سيمكننا ذلك من الحفاظ على فروق أسعار ضيقة وزيادة أحجام التداول مع تمكين توفير الأسعار بشكل أكبر للمستثمرين. هذه خطوة إيجابية إلى الأمام لشركة «بي إتش مباشر» وسوق أبو ظبي للأوراق المالية».

سلامة للتأمين تتحول للربحية في الربع الثالث

كشفت النتائج المالية لشركة سلامة للتأمين التعاوني، تحولها للربحية في الربع الثالث من عام ٢٠٢٠، مقارنة بصافي خسائر للربع المماثل من عام ٢٠١٩.

ووفقاً لبيانات الشركة سجلت صافي ربح قبل الزكاة بنحو ٣,١٨ مليون ريال، مقابل خسائر صافية بلغت ١٤,٣ مليون ريال سعودي للربع الثالث من العام الماضي.

وأوضحت الشركة ان تحولها للربحية يعود الى انخفاض صافي المطالبات المتكبدة، وزيادة عائد استثمارات حملة الوثائق، قابله جزئياً انخفاض في صافي الاقساط المكتسبة.

يذكر ان الرئيس التنفيذي لشركة سلامة للتأمين التعاوني هو عمر العجلاني.

«سلامة» تطرح مجموعتها الجديدة من منتجات التكافل العائلي

طرحت الشركة الاسلامية العربية للتأمين SALAMA مجموعتها الجديدة من منتجات التكافل العائلي والتي تضم ٧ منتجات ومزايا اضافية، وذلك في أعقاب دخول قرار هيئة التأمين رقم ٤٩ حيز التنفيذ في ١٥ أكتوبر الماضي.

وفي هذا السياق، قال الرئيس التنفيذي للشركة برويز صديق: «منذ صدور القرار رقم ٤٩ عن هيئة التأمين في دولة الامارات العربية المتحدة العام الماضي، سارعت فرق عملنا الى اعادة تنظيم وتطوير منتجاتنا انسجاماً مع حيثيات القرار، الامر الذي أتاح لنا البدء بتوفير هذه المنتجات للمتعاملين بمجرد دخول قرار حيز التنفيذ الشهر الماضي. فقد جاء القرار الجديد ليُلبي متطلبات تعزيز الشفافية والافصاح، وضمان تمكين المتعاملين من معرفة القيمة التي يوفرها كل منتج، ونحن على ثقة بأن هذه التغييرات ستسهم بإحداث تحول ايجابي في سوق التكافل، اضافة الى تمكين المزودين مثلنا من توفير خدمات ومنتجات أفضل للمتعاملين».

على هامش مؤتمر التأمين التأمين التكافلي لماذا؟



بقلم: مهدي مبارك

مدير التسويق في شركة شيكان للتأمين

ينتابني احساس بعدم الراحة وانا استمع الى مصطلح «التأمين على الحياة»، ربما يتشارك معي هذا الاحساس العديد من الناس، شخصيا احس ان في الامر خدعة، فهل هناك بالفعل ما يعرف بالتأمين على الحياة، اي ان هذا النوع من التأمين سوف يضمن لك الحياة الابدية طالما انك قادر على دفع القسط لشركة التأمين، بالطبع انا هنا لا اتحدث عن الممارسة وهي شأن مختلف تماما، وانما اتحدث عن المعنى الذي يقودك اليه المصطلح من دون تفكير وهنا تكمن

مشكلة النقل الحرفي من الغير بلا وعي او اي استعداد لتقديم المبادرة لتقويم ما يمكن ان يتعارض مع قيمك ومبادئك وحتى دينك.

مصطلح التأمين على الحياة هو ترجمة حرفية من اللغة الانكليزية لمصطلح Life Insurance، صحيح ان كل وثائق التأمين الاخرى منقولة من الغرب لكنك في ذات الوقت لا تجد غرابة عندما تستمع الى مصطلح التأمين الهندسي او الجوي او البحري بخلاف مصطلح التأمين على الحياة لان حياة الانسان الى زوال مهما طالت.

وعلى النقيض تماما، فاني اجد في نفسي احساسا بالراحة والسكينة وانا استمع الى كلمة تكافل، وبعيدا عن التأمين فان التكافل هو سمة دارجة وأصلية داخل المجتمع السوداني، وهو جزء اساسي في ممارساتنا الحياتية منذ الاف السنين وان اختلفت مسمياته لدى اي من المجتمعات، ولذلك لم يكن من المستغرب ان يكون السودان هو اول من اطلق كلمة التكافل على التأمين على الحياة، وكان العالم بانتظارنا اذ ما لبثت كلمة تكافل ان صارت مصطلحا عالميا، بل ان استخدامها قد توسع الى اقصى درجة، ففي حين اننا نطلق كلمة تكافل على التأمين على الحياة فان الشركات العالمية اصبحت تطلقها على التأمين الاسلامي بكافة انواعه بما فيها التأمين على الحياة، وهذا ببساطة يشير الى المعنى العميق والاشمل الذي تحمله كلمة تكافل.

رحم الله شيوخنا الاجلاء وعلى رأسهم الشيخ الضرير الذين كان لهم قصب السبق في اطلاق هذا المصطلح المتوافق اسما ومعنا مع طبيعة الشعب السوداني المتكافل بطبعه في افراحه واطراحه.

السؤال الان هو لماذا تزداد حاجة المجتمع الى التأمين التكافلي اكثر من حاجته الى التأمين التجاري؟ هذا ما سيكون عليه محور حديثنا في الجزء الثاني من هذا المقال عطفاً على ما دار من نقاشات وما انتهت اليه توصيات مؤتمر التأمين الذي عقده الجهاز القومي للرقابة على التأمين الاسبوع الماضي بمشاركة عددا كبيرا من خبراء التأمين في الداخل والخارج.

تتمتع بسجل حافل من الاداء التشغيلي القوي عند مستوى A- ممتاز

AM BEST تؤكد تصنيف القوة المالية لـ«اللاينس للتأمين» – الامارات



أيمن عزاره

أكدت وكالة AM Best على تصنيف القوة المالية لشركة اللاينس للتأمين (الإمارات العربية المتحدة) عند مستوى A- (ممتاز) والتصنيف الائتماني للمصدر طويل الأجل عند درجة A- مع نظرة مستقبلية مستقرة.

وتعكس هذه التصنيفات قوة الميزانية العمومية للشركة، والتي صنفتها AM Best على أنها قوية جداً، فضلاً عن أدائها التشغيلي القوي وإدارة المخاطر المؤسسية المناسبة.

وتعزز قوة الميزانية العمومية لشركة اللاينس للتأمين من خلال الرسملة المعدلة بحسب المخاطر على المستوى الأقوى، كما تم قياسها من خلال نسبة كفاية رأس المال الخاصة بوكالة التصنيف BCAR.

وتتمتع اللاينس بسجل حافل من الأداء التشغيلي القوي، كما يتضح من متوسط العائد على حقوق المساهمين ROE البالغ ٩,٩ في المئة والعائد على إجمالي الأقساط المكتتبه البالغ ١٥,٧ في المئة على مدى السنوات الخمس الماضية (٢٠١٥-٢٠١٩). كما أظهرت الشركة أداءً قوياً من خلال العمليات الإكتتابية في فرع التأمينات العامة، حيث سجلت متوسط نسب مجمعة COMBINED RATIO بلغت ٧١,٩ في المئة على مدى السنوات الخمس الماضية.

وقد تمكنت Alliance بالرغم من المنافسة في السوق الاماراتية من حجز مكانة بين الكبار من حيث الربحية بفضل رئيسها التنفيذي أيمن عزاره وفريق عمله.

خايف من بكرا؟

أمن مع الشركة
الأولى في لبنان

www.allianzsna.com | 05 422 000

كتاب ذاكرة التأمين العربي – حوارات لتيسير التريكي ومصباح كمال



مصباح كمال



تيسير التريكي

محاولة بناء جسر بين مرحلة تأسيس صناعة التأمين العربية والتجربة المعاصرة الحية

في الحقبة آنفة الذكر. لم يلجأ الكاتبان إلى الغوص في الوثائق والارشيفات العائدة لصناعة التأمين، بل آثرا أن ينقبا عن المعلومة في ذكارات نَفَر من رجال التأمين الذين عاصروا مرحلة تأسيس التأمين الوطني.

الكاتبان قريبان زمنياً إلى حد ما من المرحلة التأسيسية التي يسعيان إلى الكشف عن النقاط المضيئة فيها، فهما عملا في قطاع التأمين في سبعينيات القرن الماضي. ويبدو أن ما يطرحانه من أسئلة تدفع باتجاه إسباغ نوع من التجليل لتلك الفكرة.

أول المستهدفين من الكتاب هم جيل الشباب الذين يتولون مقاليد الأمور راهنا في قطاع التأمين العربي. ذلك أن هذا الجيل قد لا يعرف كثيراً عن المرحلة التأسيسية لصناعة التأمين العربية وعن الشخصيات التي لعبت أدواراً كبيرة في تلك المرحلة. ومرد هذا النقص المعرفي في الأساس هو غياب الدراسات التاريخية عن التأمين.

يمكن أن ينظر إلى الكتاب على أنه محاولة للحفاظ على ذاكرة صناعة التأمين العربية ببناء جسر بين مرحلة التأسيس والتجربة المعاصرة الحية. وهو فضلاً عن ذلك إشادة بجهود وتضحيات نَفَر من رجالات التأمين العرب الذين أعطوا عطاءً وقيماً في ظروف صعبة بل ومريرة أحياناً، كما هو تذكير للمعاصرين بأن لمهنتهم تاريخ فيه ما يستحق العناية والدراسة كما هو تاريخ، في بعض وجوهه، يعتبر مصدرراً للاعتزاز لا بل للإلهام.

لا يقف التريكي وكمال عند الأحياء من رجالات ذلك الزمن البعيد بل يمتدحيان إلى استذكار نَفَر من رجالات مرحلة التأسيس أو القريبين منها الذين لم يعودوا بيننا. ويستذكran في هذا الجزء من «ذاكرة التأمين العربي – حوارات»: أحمد شكري الحكيم، أحمد عنان، أنطوان زخور، بديع أحمد السيفي، جان شدياق، جميل حجار، سابا نادر، علي نور الدين العنيزي، مؤيد الصفار، مع نبذة عن كل واحد منهم. ومن باب الوفاء والاحترام لهؤلاء الراحلين، فهما يهديان الكتاب لذكراهم العطرة.

انه الجزء الثاني من الكتاب، ومن المؤمل أن يصدر الجزء الثالث في السنة المقبلة.

يمكن الحصول على كتاب «ذاكرة التأمين العربي» من الناشر مباشرة على العنوان التالي:

منتدى المعارف

بناية طبارة – شارع نجيب العرداتي – المنارة – رأس بيروت

ص.ب. ٧٤٩٤-١١٣ حمرا – بيروت ١١٠٢٢٠٢٠ – لبنان

بريد إلكتروني: info@almaarefforum.com.lb



صدر عن منتدى المعارف في بيروت كتاب جديد للمجتهدين تيسير التريكي ومصباح كمال بعنوان «ذاكرة التأمين العربي – حوارات» الجزء الثاني.

يقدم الكتاب حوارات أجراها التريكي وكمال مع مجموعة من مخضرمي صناعة التأمين. من ليبيا، يحاوران المخضرم إبراهيم فلفل الذي ارتبط اسمه بشركة المختار للتأمين وشركة الصحارى (قبل التأميم) وبعد إعادة إحيائها في أعقاب فتح سوق التأمين الليبي أمام القطاع الخاص.

ومن الأردن، يحاور الكاتبان أحمد محمد الصباغ الذي يجمع بين المعرفة التأمينية الفنية والمعرفة العميقة بآليات التأمين الإسلامي وله فيها مصنفات مهمة. ومن تونس، هناك توفيق إدريس صاحب التاريخ الطويل في صناعة التأمين التونسية والحضور في منتديات التأمين العربية.

ومن لبنان، كان لهما حوار شيق مع جورج زينة الذي ابتدأ حياته بالعمل في شركة تأمين، ثم عمل في مناصب قيادية في شركات إعادة التأمين قبل أن ينتقل إلى مجال الوساطة في إعادة التأمين ليكون واحداً من أبرز العاملين في هذا الحقل.

وفي مصر، يلتقيان بحسن حافظ الذي بدأ عمله التأميني في مصر وعمل في سوق التأمين الليبي، حيث ترك أثراً طيباً لدى الشباب الذي عمل معه.

وأخيراً، كان للتريكي وكمال حوار مع فريد لطفى الذي عمل في أكثر من سوق تأمينية خليجية ليمارس بعد ذلك دوره في العمل الجماعي التنظيمي لشركات التأمين في دولة الإمارات العربية المتحدة. وكان لهما حوار متميز مع وليد الجشي، رئيس مجلس إدارة مجموعة المعايينون العرب في دولة الإمارات، حيث نطل على مكانة المعايينون العرب في حقل تسوية الخسائر.

إن مجموعة المحاورين قد لعبوا أدوارهم المشهوددة في مجال التأمين والوساطة وتسوية الخسائر في أسواقهم الوطنية وفي بعض الأسواق العربية لعدة عقود خلّت ومعظمهم ما يزال ناشطاً في العمل.

وكما ذكر الكاتبان عند التعريف بالجزء الأول من «ذاكرة التأمين العربي»، فإن قراءة الحوارات تؤشر إلى اهتمام المحاورين بتاريخ تلك العقود التي باتت يفصلنا عنها ما يربو على نصف قرن. غير أن التريكي وكمال لم يضعوا نصب أعينهما توفير منبر لكتابة تاريخ تلك الحقبة التأمينية. إن التاريخ الذي يحاول الكاتبان ارتياده من خلال الحوارات مع مخضرمي صناعة التأمين العربية ما هو إلا تاريخ الفترة التي ابتدأت فيها شركات ومؤسسات التأمين العربية الوطنية بالظهور في خمسينيات وستينيات القرن العشرين، مع الإقرار بوجود استثناءات محدودة، لتكوين ما يسميانه لمحة عن تاريخ التأمين



نشاطات ودورات تدريبية نظمتها التأمين العربية - الاردن تحفيزا لموظفيها في خدمة العملاء



نظمت شركة التأمين العربية - الاردن، في اطار الدورات التدريبية والنشاطات الاجتماعية التي تقيمها لتطوير اداء موظفيها وتمتين أوأصر العلاقات في ما بينهم، سلسلة نشاطات اجتماعية كان لها الوقع الطيب في نفوس الموظفين، بحيث رسّخت مفاهيم الصداقة والعمل الجماعي، تظهيرا للهدف الاوحد خدمة المؤمن لهم والسهر على راحتهم وتزويدهم بكل ما يحتاجونه.

وقد أشرف على هذه النشاطات مدير عام الشركة رشيد الهباب راسم استراتيجيات الشركة وقدوة الموظفين في الاداء المثالي وحسن التنظيم والتدبير.



غابريال بجاني (رئيس مجلس إدارة NASCO RE HOLDING):



على القضاء اللبناني ان يقطع الشك بإعلان أسباب وظروف انفجار ٤ آب

تضم مجموعة ناسكو NASCO GROUP شركات تأمين وإعادة تأمين وشركات وساطة تعمل في لبنان والشرق الأوسط وأسواق عالمية عديدة ومركزها الرئيسي باريس-فرنسا، هي ترتب عقود اعادة التأمين REINSURANCE لعدد كبير من شركات التأمين اللبنانية والعربية والعالمية.

وبعد حصول انفجار ٤ آب في بيروت وما تسبب به من أضرار بشرية ومادية كثر الحديث في لبنان عن دور شركات التأمين وموجباتها في التعويض، كما كثر الحديث عن دور شركات اعادة التأمين REINSURERS في الكارثة والتعويضات التي سوف تدفعها لشركات التأمين حتى ان وزيراً سابقاً هو محمد شقير ورئيس نقابة المقاولين اتهما بعض شركات التأمين في قبض الحصص المتوجب على شركات الإعادة وتحويلها الى الخارج. «البيان الاقتصادية» رأته ان تستوضح رئيس مجلس إدارة NASCO RE HOLDING غابريال بجاني حول حقيقة ما يجري في هذا الإطار، فأجابنا بشفافية تامة عن الاجراءات التي اتخذتها شركات التأمين المرتبطة بمجموعة ناسكو وكشف عن سلفات دفعت للمؤمنين الذين يحملون عقود تأمين شاملة COMPREHENSIVE ALL RISKS POLICIES او عقود تأمين الحرب والتخريب والارهاب WAR TERRORISM SABOTAGE.

وقال: «خصصنا فريق عمل لمتابعة المطالبات الواردة والتحقق من قيمة الأضرار ونحن نؤمن بأن على شركة التأمين واجب تفهم هموم المؤمنون ومساعدته ونرى ان القضاء اللبناني يملك صلاحية قطع الشك باليقين وعليه ان يكشف الأسباب والظروف التي أدت الى حصول الانفجار». وقد نوهت أوساط تأمينية ورجال أعمال ومؤسسات بسرعة تحرك المجموعة الاحترافية والاخلاقية بطريقة عملها. وفي ما يأتي وقائع المقابلة:

منذ اللحظة الأولى خصصنا فريق عمل لمتابعة المطالبات ودفعتنا سلفات دون الاعتراف بالمسؤولية لمن يحملون عقود تأمين شاملة

وتخزين المواد الشديدة التفجير في قلب منطقة كثيفة السكن. فالعائلات والافراد الذين تعرضوا لفقدان أحبائهم أو للإصابة الجسدية أو لمتربّات نفسية واقتصادية واجتماعية صعبة للغاية يطالبون بالحقيقة والعدالة.

لم ننتظر التحقيق العقيم

أما نحن كمعنيين بقطاع التأمين في لبنان، فحاجتنا ماسة إلى تحقيق شفاف يؤدي سريعاً إلى إقرار رسمي بأسباب الحادث المساوي، لأنه المفتاح الوحيد لأعمال عقود التأمين تمهيدا لتعويض الأضرار.

هذا لا يعني أن مجموعة ناسكو في حالة انتظار عقيمة بل بالعكس، فإننا، وفور حصول الحادث، سارعنا إلى اتخاذ التدابير التالية:

١- شكّلت ناسكو ري خلية إدارة أزمة مهمتها الأولى تحديد نسبة التعرّض الاجمالية بخصوص كل من المخاطر المؤمنة على حدة وكل شركة مسندة مع تقسيمها بحسب انتمائها إلى عقود الاسناد التلقائية مع المعيين Treaties، أو عقود ربط المسؤولية Binders أو عقود إعادة التأمين الاختيارية المبرمة بواسطة ناسكو، وذلك عن طريق استعمال نموذج عملي اعتمد عناصر عدة منها التعرّض والحدة (severity) والتقسيم الجغرافي للمخاطر بحسب مسافتها من نقطة الانفجار في مرفأ بيروت. وقد تمكنا بفضل ذلك من تحديد الخسارة القصوى المحتملة العائدة لكل من الشركات المسندة المتعاملة معنا.

٢- إلى جانب ذلك، خصصت ناسكو ري فريق عمل كاملاً من الاخصائيين

لبنان يعيش مأساة حقيقية

■ ما هي الخطوات التي اتبعتها مجموعة ناسكو على إثر حادث الانفجار في بيروت؟

- قبل الإجابة على هذا السؤال يهمني أن أؤكد المؤكد بأن حادثه انفجار مرفأ بيروت في ٤ آب حصلت في ظروف اتسمت بحالة من الازباك الكبير أصابت دول العالم عموماً ولبنان على وجه الخصوص. فقد تأثر لبنان بحركة شعبية اعتراضية واسعة ابتداء من ١٧ تشرين الأول ٢٠١٩، بانتهاء النظام المالي والمصرفي فيه، بأزمة اقتصادية وسياسية شاملة تلتها حالة من عدم الاستقرار، لسوء ادارة قطاعات حيوية ومنها قطاع الكهرباء، وأزمة النفايات، وتردي الوضع البيئي على كل المستويات، واهتراء متصاعد للإدارة. كل ذلك جعل بلدنا فاقد المناعة في عالم متغير ووليء بالتحديات.

أضاف: نعيش وضعاً مأساوياً حيث يعمل كل فريق سياسي أو طائفي على حماية قاداته بالرغم من سوء ادارتهم دون الالتفات إلى مبادئ الحكم العادل والرشد الذي يضع في أولوياته مصلحة الوطن. كذلك، فإن الجائحة المستمرة "COVID-19" وما يتبعها من إغلاق شامل أو جزئي للمناطق شلّت الحركة الاقتصادية وزادت من نسبة البطالة وأثرت سلباً على القطاع الصحي والاستشفائي المتهاك.

وقد جسد تاريخ ٤ آب مصيبة انسانية واقتصادية هائلة تفوق أسوأ تصورات اللبنانيين باستثناء ربما المتسببين به من جماعات وأفراد عملوا على استيراد

لديها للتعامل مع الحادث، وبالتعاون الكامل مع المعيدين الاساسيين والخبراء المحليين والأجانب العاملين إفرادياً أو بالتشارك بالنظر إلى حجم البوليصة و/أو الخسارة الناتجة عن الحادث.

٣- أدارت ناسكو ري اجتماعات منتظمة مع المعيدين بواسطة ادوات التواصل الافتراضي جمعت فريقها مع الاطراف المعنية لدى المعيدين بغية متابعة تطور المطالبات المرتبطة بالانفجار وللإطلاع على مواقف المعيدين بخصوص أطر الشمولية والتغطية.

٤- عملت ناسكو ري على مطابقة تقدير الخسارة القصوى المحتملة نسبة إلى المطالبات المصرّح عنها من أجل بلورة تصوّر واضح ومحدّث يومياً لحدة الخسائر نسبة إلى كل منطقة.

٥- خصصت ناسكو ري فريقاً من اختصاصيي معالجة ملفّات الحوادث للتواصل المباشر مع الشركات المسندة وذلك على أساس يومي أو أسبوعي لتوفير الدعم الكامل لها في إدارة نسبة التعرّض الخاصة بها نتيجة للحادث.

٦- طورنا رابطاً الكترونياً خاصاً للمعديين يتيح لهم الاطلاع الحيّ على الأرقام المتوافرة لتمكينهم من مراقبة تطوّر نسبة التعرّض الخاصة بكل منهم بالاستناد إلى أدوات تحديد مكان المخاطر بواسطة تطبيق غوغل Google Earth، ما سمح لهم بتبيان الموقع الدقيق لكل من المخاطر قياساً إلى موقع المرفأ.

٧- على صعيد مجموعة ناسكو ككل، نفّذت شركة بنكرز

أشورنس ش.م.ل BANKERS قرارها بتسديد الحوادث

الواقعة على المركبات البرية بخصوص عقود المسؤولية

الشاملة وذلك دون الاعتراف بالمسؤولية

(WITHOUT ADMISSION OF LIABILITY).

كذلك بدأت شركة بنكرز أشورنس عملية تسديد

الحوادث الواقعة على الموجودات التي سيتمّ

دفعها تدريجياً بحسب قيمتها شرط تزويد

الشركة بفواتير التصليحات المعنية.

٨- حسمت مجموعة ناسكو قرارها بتسليف

زبائنها مبالغ نقدية دون الاقرار بالمسؤولية من بين

الذين يستفيدون بالتلازم من التأمين بموجب عقود شاملة

المخاطر الواقعة على الموجودات وعقود شاملة المخاطر

السياسية، وذلك بشرط استلامها تقارير الخبراء ومقابل اقرار من المضمونين بحلول ضامن الموجودات ومعيديه مكان المؤمن الأساسي في حقوقه ودواعيه تجاه ضامن المخاطر السياسية في حال تبيّن من التحقيق الذي تقوم به السلطات المختصة أن الحادث مستثنى من التغطية بموجب بوليصة تأمين الموجودات.

٩- استشارت ناسكو ري كوكبة من القانونيين المحليين والدوليين للوقوف على آرائهم بالاستناد إلى القانونين المحلي والفرنسي (المستوحى منه القانون اللبناني)، وذلك بخصوص قضية عبء الاثبات ومكانه في ما يتعلق بالشمولية والاستثناء على السواء.

على شركة التأمين يقع عبء الاثبات ضمن مهلة زمنية معقولة

■ ما هو موقفكم بخصوص أحكام وشروط بوالص تأمين الموجودات المرتبطة بألاف المضمونين الذين ينتظرون موقفاً رسمياً من السلطات بخصوص الحادث؟ - في رأينا أن المضمونين أثبتوا على وجه العموم واقع الأضرار وارتباطها بالانفجار المشمول بموجب عقود تأمين الموجودات. وقد تقدم الكثيرون منهم بفواتيرهم وتعاونوا مع خبراء تقييم الأضرار.

مبدئياً يحق للمضمونين التعويض لهم عن الأضرار ما لم يتمكن الضامن ومعه المعيد من إثبات تطبيق استثناء ما تتضمنه البوليصة على الحادث. وبحسب الرأي القانوني، تترتب مسؤوليات التحقيق في الحادث وتسديد المطالبات على الضامن والمعيد على أن يتم ذلك ضمن مهلة زمنية معقولة بالنظر إلى حجم الحادث

وتعقيده، بما يحمي حقوق المضمونين، المستفيدين بدورهم من الشك في ما يتعلق بتطبيق الاستثناء عملاً بالقانونين اللبناني والفرنسي.

في الواقع، إن الشركة المسندة في لبنان تجد نفسها بين المطرقة والسندان. فالمضمون يضغط باتجاه التعويض السريع وشركات الاعادة ترى أنه لا يمكن إعمال البوالص قبل التأكد من شموليتها، وفقاً لمنطوقها في ضوء نتائج التحقيق من جهة ومن عدم تطبيق أي استثناء من جهة ثانية.

ليس من شك في أن الضامن مسؤول أخلاقياً وتقنياً عن توفير كل الدعم للمضمونين وعن تفهّم همومهم وريبتهم. في الوقت نفسه على الضامن أن يتقيدوا بشروط عقود إعادة التأمين التي تفرض عليهم القيام بموجباتهم كاملة في التحري عن الأحداث والتأكد من جواز إعمال البوالص قبل الموافقة على أي تعويض من شأنه ربط مسؤولية المعيد بموجب عقود إعادة التأمين.

على القضاء ان يقطع الشك باليقين

أما الحل الشافى في هذا الوقت الذي تسود فيه الجائحة هو أن تقطع الدولة الشك باليقين لجهة أسباب الحادث بإصدارها موقفاً رسمياً. هل أن سبب الانفجار حادث أو إهمال أو عمل ارهابي أو تخريبي أو عمل حربي؟

في ضوء ما أسلفت، ننصح بتسديد تدريجي للحوادث التي تكتمل ملفاتها، بدءاً بالأقل قيمة بينها على أن يتم التسديد دون الاقرار بالمسؤولية تحسباً لإمكانية انتهاء التحقيق إلى نتيجة تتيح إعمال بند أو أكثر من بنود الاستثناءات التي تتضمنها العقود. في هذه الحالة غير المرجحة، سنتوقف عن اجراء التسديدات فوراً.

ما زلنا في طور التفاوض مع شركائنا المعيدين وإنا على ثقة أننا سنتوصل إلى اتفاق مفيد من شأنه مساعدة ضحايا الانفجار على تجاوز الحادث المأساوي واستعادتهم شيئاً من العافية.

نشعر بقوة أن مبدأ حسن النية المطلقة الذي يشكل دماًكاً أساسياً من مداميك صناعة التأمين ومبدأ الحاق المعيد بنصيب المسند الذي يشكل بدوره قاعدة أساسية في فقه صناعة إعادة التأمين، هما المبدأان الواجب تطبيقهما بحزم في هذا الوقت.

انتقادات مغلوطة

■ ماذا كان موقفكم بخصوص الانتقادات التي طالت قطاع التأمين والتي تم توزيعها بواسطة وسائل الاعلام؟

- نتقبّل الانتقاد بصدر رحب لأننا بالنتيجة نعيش في بلد ديمقراطي. يبقى أن ثمة انتقادات مسندة إلى معطيات مغلوطة أو غير مبررة باتت تخلق نوعاً من الريبة في نفوس المضمونين، وهي بالتالي غير مفيدة وعلى حيز من الخطورة. وهي كما يقال في اللغة الفرنسية Populisme de bas étage et désinformation، أي أنها شعبية مبتذلة ومضللة.

فالحقيقة هي أن القطاع بمجمله يجبه يومياً للحصول على موقف رسمي من السلطات اللبنانية المختصة المكلفة وحدها (أي دون مشاركة القطاع وبمعزل عنه) اجراء التحقيق في الانفجار وفي أسبابه، وإن صدور نتيجة التحقيق وحدها ككيلة في فتح الباب واسعاً أمام القطاع لبيّان في تسديد الخسائر المتفق عليها لصالح المضمونين ولو آل هذا التحقيق إلى التلفظ صراحة بعدم القدرة على تحديد تلك الأسباب. أما المضمونون فينتظرون بدورهم وبتشوق نتائج التحقيق لكونه سيتضمن تحديداً لأسباب الحادث. لذلك فإن النزعة إلى تحميل القطاع مسؤولية الدولة في الترقّب وواجب السلطات الرسمية في حسن تخزين المواد الخطرة والاهمال المجرم والتستر عن الحقيقة فهي نزعة غير بريئة وواقعة في غير محلها.

هذا البلد، الأمر الذي يؤكد على أهمية دور شركات التأمين في لبنان. هذه أمور لها جذور في الواقع ويجب النظر إليها بتمعن وتقدير بدل التلهي بالمزايدات والتباهي الإعلامي الفارغ غير المجدي وغير المفيد.

وقد أدّى انفجار ٤ آب إلى تسجيل آلاف من المطالبات ما يشكّل تحدياً أكيدا للقطاع المندفع لخدمة المؤمنين في هذه الأوقات الحرجة التي نمر فيها وفي هذا العالم المقلوب رأساً على عقب. أقولها بالفم المملآن، سلمونا موقفاً رسمياً من أسباب الانفجار كي يصار إلى إعمال البوالص العاملة فوراً.

هذا ويهمني أن أؤكد أن مجموعة ناسكو ذات الحضور العالمي قد تعاملت مع مطالبات فردية كبيرة تتعلق بتحقيق مخاطر الطبيعة كالزلازل والعواصف والتسونامي والزوابع وغيرها، والتي فاقت قيمتها الاجمالية في مناسبات عدة القيمة المرتقبة لحادث انفجار مرفأ بيروت.

لا نحمل سندات يوروبوندرز

ترامى إلى مسامعي أن بعض شركات التأمين المتخصصة بالتأمين على الحياة معنية بمسألة الاستثمار في سندات الخزينة اللبنانية الصادرة بالعملات الاجنبية (Eurobond). أما ناسكوري، فلا علاقة لها بالموضوع ولم تستثمر في هذه الأدوات.

قطاع التأمين هو الوحيد المتبقي الداعم للقطاع الصحي في هذا البلد

أنصح الشركات برفع رساميلها او الاندماج في ما بينها

■ ما هو مستقبل قطاع التأمين في لبنان؟

– تكوّنت لدي قناعة بأن الصيت الذائع الذي سيكون لشركات التأمين على إثر تسديد المطالبات الخاصة بانفجار المرفأ ستشكل مدخلا لها إلى مزيد من التطور وإلى تكبير حجم سوق التأمين في لبنان.

ومن شروط ذلك أن يعطي المصرف المركزي أولوية لتوفير السيولة بالعملة الصعبة للشركات كي تتمكن من تسديد أقساط إعادة التأمين إلى المعيدين ما يتيح لها حماية تدفقات الأقساط محليا وتطوير محافظها وذلك بكلفة معقولة يتحملها المسندين لشراء الحماية ضد الحوادث الكارثية.

ختاماً، أنصح الشركات بزيادة رساميلها من جهة والاندماج في ما بينها لزيادة قدرتها على الاحتفاظ والحد من التدفقات باتجاه الخارج من جهة أخرى.

■ هل اكتمل عمل الخبراء في تنظيم تقاريرهم؟

– كما ذكرت، لقد تم الكشف على جميع الحوادث والعمل جار على تحليل المعلومات وإصدار التقارير على أساس الفواتير التي قدمها المضمونون. إننا نلتقي بشكل مستمر مع الخبراء للتأكد من حسن سير الأمور وسلامة عملية الكشف والتحليل. نسجل للمضمونين عموماً تجاوبهم بغية التوصل إلى حلول عادلة وتسوية الحوادث بشكل مرض للجميع.

سيؤثر الحادث حكماً على النتائج لسنتين

الاكتتابيتين ٢٠١٩ و ٢٠٢٠

■ كيف تنوون تسديد الحوادث الخاصة بالمضمونين الذين سددوا اقساطهم بالعملة المحلية؟

– تأثر المضمونون بالحدث المأساوي الذي ضرب بيروت في ٤ آب لجهة قدرتهم على تسديد كامل أقساطهم المستحقة كما سيؤثر الحادث حكماً على النتائج لسنتين للاكتتابيتين ٢٠١٩ و ٢٠٢٠.

لا يزال جزء من الأقساط المستحقة لشركات التأمين غير مسددة من قبل المضمونين. أما بخصوص تسديد المطالبات، فسيتم ذلك على أساس الاقتراح الذي يقدمه الخبراء بالاستناد إلى الفواتير على أن يتم احتسابها بالدولار الأميركي بعد تحويل اللازم منها الصادر بالليرة اللبنانية. ■

شكر من اقلب الى شركات التأمين والذين يعملون على الارض

وهنا لا بدّ من توجيه الشكر من القلب إلى كافة شركات التأمين وموظفيها والوسطاء والخبراء الذين يمارسون مهامهم كاملة في إدارة الحوادث وتسديد المستحق منها بالرغم من الأصوات النشاز. فمأسوية الحادث وحجمه وتردداته تفرض على الجميع إبداء التعاضد والتعاون كما حصل بالفعل في المناطق المنكوبة كالجيميزة والمدور ومار ميخائيل والكرنتينا والاشرفية وبيروت عموماً على يد أبناء الجيل الصاعد والجمعيات الأهلية الذين حضروا من كل أنحاء لبنان وبمبادرات فردية أو خاصة ملفتة ومشكورة لمساندة المتضررين ومساعدتهم والوقوف إلى جانبهم.

بالمقارنة مع انفجار تولوز الذي حصل في العام ٢٠٠١، نجد أن السلطات الرسمية تعاونت مع عدد من الجمعيات المهنية المعنية وشركات التأمين لمواجهة الترددات. ولم نسجّل محاولات استعمال وسائل الاعلام للتحويل أو لتسجيل انتصارات وهمية. ومن المفيد التنكير أن التحقيقات في انفجار تولوز لم تصل إلى تحديد سبب الانفجار الذي بقي مجهولاً.

موقف مزعج من رجال الاعمال

ختاماً، أبدي انزعاجي الشديد من موقف شريحة من رجال الأعمال البارزين الذين يحاولون ذر الرماد في العيون والتقليل من مكانة القطاع الذي ما زال من القطاعات الاقتصادية الصامدة في لبنان. وهذا القطاع يتمتع بدوره بنسبة عالية من استهلاك التأمين هي بالمناسبة من الأعلى في منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا وهو حائز على طاقم من الاختصاصيين عالي الجودة والقدرة.

ومن المتعارف عليه في مجال صناعة التأمين أن البعثات التي يرسلها قطاع التأمين اللبناني إلى اللقاءات والاجتماعات وحلقات الدراسة التي تعقد على صعيد المنطقة وعلى مستوى العالم كذلك يتضمّن دائماً اختصاصيين مشهوداً لهم بالاحتراف والأخلاق الرفيعة والمعرفة التقنية. ولطالما كان القطاع في خدمة الوطن اللبناني عن طريق جذب معيدي تأمين من الدرجة الأولى لتوفير الحماية في كل فئات التأمين بالرغم من مرور سنوات من التجاذبات السياسية والاجتماعية تضاف إليها حاضرا الصعوبات المالية.

ليست الكارثة الاولى في لبنان

■ هل أن حادث ٤ آب هو الأكبر الذي تعاملتم معه؟

– عرف لبنان احداثاً جمة أدت إلى خسائر كبيرة. نضرب مثلاً على ذلك تدمير اسطول شركة طيران الشرق الأوسط على يد اسرائيل عام ١٩٦٨ والخسائر الواقعة تحت تغطية تأمين التحركات الشعبية في العام ١٩٧٥ وتغطية الحوادث الشخصية، بما فيها مخاطر الحرب لغير المشاركين فيها في العام ١٩٨٢ فضلاً عن خسائر أخرى. ونذكر أيضاً تدمير فندق فينيسيا والفاندوم في العام ٢٠٠٥ على إثر اغتيال الرئيس رفيق الحريري، بالإضافة إلى عدد كبير من المطالبات الواقعة تحت عقود تأمين الموجودات والتأمينات البحرية، وتأمين المخاطر الهندسية ومخاطر العنف السياسي. وقد لبّى قطاع التأمين المؤمنين لديه وسدّد الأضرار الناتجة عن الحوادث الثابتة شموليتها بالتأمين وذلك دون اللجوء إلى دعاية اعلامية رخيصة، نظراً إلى كون القطاع كان يقوم بواجباته عملاً بعقود التأمين الصادرة عنه.

ولا يجوز الختام دون لفت الجميع إلى أن قطاع التأمين الذي تسنده شركات الإدارة TPA هو القطاع الوحيد المتبقي الداعم للقطاع الصحي والاستشفائي في



LIA insurance s.a.l

We believe in tomorrow



Tailor made insurance solutions

Cité Dora 1 bldg, Dora, Lebanon
Tel: +961 1 255 640 - Fax: +961 1 255 659 - contactus@lialebanon.com
www.lialebanon.com

«إنجازات» و«بورن توغلوبال» تطوران حلولاً رقمية



خالد الملحي
INJAZAT

وقّعت شركة إنجازات INJAZAT لنظم البيانات مذكرة تفاهم استراتيجية مع شركة بورن توغلوبال، وهي مركز للشركات الناشئة في كوريا الجنوبية، لتطوير الحلول الرقمية في دولة الامارات العربية المتحدة.

وبموجب هذه الاتفاقية، تدعم إنجازات شركات كوريا الجنوبية

الناشئة التي ترغب في التوسع في دولة الامارات، من خلال برنامج مخصص يسمى «الجسر الرقمي»، حيث تعتبر الشركات الكورية الناشئة دولة الامارات بمثابة ملتقى الطرق بين الشرق والغرب، وبوابة تسهل الوصول الى الأسواق سريعة النمو في افريقيا وآسيا واوروبا.

إريكسون تفوز بجائزة التحول الرقمي في مؤتمر

الاتصالات في الشرق الأوسط ٢٠٢٠

فازت إريكسون بجائزة المزود الرائد في مجال التحول الرقمي خلال حفل توزيع جوائز مؤتمر عالم الاتصالات في الشرق الأوسط ٢٠٢٠، حيث نالت الجائزة تكريماً لريادتها في مجال تطوير عمليات التحول الشبكي والرقمي.

وتم منح هذه الجائزة لإريكسون تقديراً لجهودها في مجال التحول الرقمي القائم على العمليات والهادفة الى توسيع محافظ مزودي خدمات الاتصال وتحويلهم الى مشغلي شبكات رقمية استشرافاً للمستقبل.

وتتعاون الشركة مع العديد من مزودي خدمات الاتصال على مستوى المنطقة لتحسين تجربة عملائهم، وتعزيز الكفاءات عبر المجالات التشغيلية. وقد لعبت إريكسون دوراً حيوياً للاحية تطوير ونشر شبكات الجيل الخامس تجارياً في المنطقة، حيث استثمرت خبرتها العالمية لدفع عجلة تطوير التقنية الجديدة في جميع دول الشرق الاوسط.

مايكروسوفت تتيح لموظفيها العمل بصورة دائمة من المنزل

قررت مايكروسوفت السماح لموظفيها بالعمل من المنزل بصورة دائمة، لكن مع اشتراط تخلي الاشخاص الذين يختارون ذلك عن المساحة المخصصة لهم في مقر الشركة الأميركية العملاقة، وفق معلومات صحافية أكدتها المجموعة.

وفيما لا يزال القسم الأكبر من موظفي مايكروسوفت يعملون في المنزل بسبب جائحة «كوفيد-١٩»، اصدرت المجموعة العملاقة في قطاع المعلوماتية توصيات داخلية بشأن «مكان العمل الهجين» للسماح بمرونة أكبر مع اعادة فتح مكاتبها في الولايات المتحدة، وفق ما ذكر موقع ذي فيرج الذي أطلع على المذكرة.

١٣٣,٤ مليون دولار صافي أرباح بتلكو بنهاية الربع الثالث من ٢٠٢٠

الشيخ عبدالله آل خليفة: حريصون على تسجيل عوائد ايجابية للمساهمين



ميكيل فينتر



الشيخ عبدالله بن خليفة آل خليفة

أعلنت بتلكو BATELCO عن نتائجها المالية للأشهر التسعة الاولى من العام ٢٠٢٠ وجاء فيها تحقيق إجمالي إيرادات ٧٥٧,٨ مليون دولار أميركي وصافي الأرباح لمساهمي الشركة ١٣٣,٤ مليون دولار.

وحافظت الميزانية العمومية للشركة على قوتها مع إجمالي حقوق الملكية العائدة الى المساهمين للشركة بقيمة ١,٢٤ مليار دولار وبلغ إجمالي الأصول ٢,٥٨ مليون دولار.

وأبدى رئيس مجلس الإدارة الشيخ عبدالله بن خليفة آل خليفة رضاه عن النتائج وقال: «أن رفع قيمة حقوق المساهمين هي من أولويات مجلس الإدارة، وعليه فإننا حريصون على تحقيق نتائج مالية قوية تساهم في تسجيل عوائد ايجابية للمساهمين، وكذلك نحن سعدون بأن نشهد ارتفاع سعر سهم بتلكو مؤخراً، حيث وصل السعر الحالي الى أعلى مستوياته منذ العام ٢٠١١، وهذا يعكس مستوى أداء الشركة ككل في الآونة الاخيرة، بالإضافة الى الثقة العالية التي يولدها المستثمرون في الشركة وقراراتها الاستراتيجية».

من جهته، قال ميكيل فينتر الرئيس التنفيذي لشركة بتلكو: «حققت الشركة نتائج مالية ايجابية ومتوافقة مع الأداء المالي للسنة الأولى من هذا العام، والتي جاءت نتيجة جهود فريق بتلكو بكلمه واستمرار التزامه في تحقيق الاهداف المرجوة على الرغم من الظروف الراهنة».

بتلكو شريكة مع e-Boks لتقديم حلول صناديق بريد رقمية وأمنة



أولريك فالكنر ثاغسن



الشيخ محمد آل خليفة

وقّعت شركة بتلكو BATELCO اتفاقية شراكة مع شركة e-Boks الاسكندنافية والمتخصصة في توفير خدمات تواصل رقمية، حيث توفر الاخيرة منصة رقمية سهلة الاستخدام وصناديق بريد رقمية تتيح خاصية تبادل المعلومات والمستندات بطريقة آمنة ورقمية.

وللمناسبة، اشار رئيس النمو الرقمي في بتلكو الشيخ محمد آل خليفة الى ان التوقيع مع e-Boks يتزامن مع الاعتماد المتزايد على الحلول الرقمية في إثراء تجربة الزبائن والارتقاء بأسلوب الحياة اليومية.

وأشاد الشيخ محمد آل خليفة بالشراكة قائلاً: «جزء من استراتيجيتنا للتوسع الرقمي في الشركة ان نتعاون مع شركاء يوفرون حلول رقمية تمت تجربتها في أماكن أخرى وأثبتت نجاحها وفعاليتها وقابلة للتطبيق المحلي. ومن مزايا استخدام منصة e-Boks هو تخفيض التكاليف التشغيلية الناتجة عن العمليات النقدية حيث يمكن ان يتم انجاز الاعمال بشكل أسرع مع تكلفة أقل».

من جهته، قال أولريك فالكنر ثاغسن الرئيس التنفيذي لشركة e-Boks: «نعزز جداً بالتعاون مع بتلكو، كونها علامة رائدة في مجال حلول الاتصالات بمنطقة الشرق الاوسط».

تريند مايكرو تطلق نظم الحماية من الاختراق لحماية البيئات الصناعية أسعد عرابي: حل أمثل لحماية الصناعات الذكية في البحرين



أعلنت شركة تريند مايكرو TREN MICRO، الرائدة عالمياً في مجال تأمين الحلول الأمنية السحابية، عن إطلاقها حل نظم الحماية من الاختراق لحماية البيئات الصناعية EdgeIPS PRO وصمم الحل الذي طورته شركة TXOne NETWORKS لتمكين

المنشآت الصناعية العاملة في البحرين من حماية شبكاتها الصناعية الواسعة من التهديدات الرقمية المحتملة وخفض النفقات التشغيلية والرأسمالية.

ويشكل حل الحماية الأمنية المبتكر جزءاً من حزمة TREN MICRO الأمنية الشاملة للمصانع الذكية والتي تغطي كل مستوى من مستويات بيئة العمل، من البيئات السحابية المحيطة الشاملة الى تقنية المعلومات المؤسسية وعمليات التصنيع والتحكم الاشرافي.

وللمناسبة، قال المدير الاقليمي للشركة في الخليج أسعد عرابي ان المملكة تحتل مكانة مرموقة في مجال الابتكار في الصناعات والمدن الذكية، وهي بحاجة الى تأمين شبكات إنترنت الأشياء من الهجمات الرقمية.

وأضاف: «طورنا الحل EdgeIPS PRO ليصبح الأمثل لحماية الصناعات الذكية في البلاد، كما يمكن قادة المدن والمصانع الذكية من تعزيز مستويات الحماية انطلاقاً من البيئات السحابية، من أجل التحكم في التجزئة الشبكية وتنظيمها».

من جهته، أوضح رئيس مجلس ادارة شركة TXOne NETWORKS والنائب التنفيذي للرئيس لأمن إنترنت الأشياء لدى TREN MICRO أكيبكو أوميكاوا: «تعدّ إضافة EdgeIPS PRO الى حزمة تريند مايكرو الأمنية الشاملة للمصانع الذكية، انجازاً بارزاً في مجال حماية الشبكات الصناعية الواسعة في المصانع. ونرى ان سهولة تنفيذ الحل الملائم تماماً لبيئة تقنية المعلومات تسمح للمنشآت بمواصلة تشغيل عملياتها كالمعتاد مع تجنّب التهديدات الخطرة».

Shure introduces subminiature DuraPlex microphone

Shure has unveiled its new subminiature (5mm) DuraPlex omnidirectional lavalier and headset microphone. Designed to withstand the toughest conditions, DuraPlex comes with Shure's first IP57 certification rating, protecting against dirt, dust, water, and perspiration damage or interference. It has been engineered for use in a variety of applications, including film and television, theatre, broadcast, and corporate presentations.

DuraPlex consists of the DL4 Omnidirectional Waterproof Lavalier Microphone and the DH5 Omnidirectional Waterproof Headset Microphone. Complementing Shure's portfolio of mid and high-tier wireless systems, the IP57 rating and cable durability of DuraPlex aim to offer the market 'an entirely new tier of audio performance and ruggedness'.

"In developing DuraPlex, we wanted to provide a simple, consistent, reliable solution, ready to tackle any environment," commented John Born, senior global product manager at Shure. "The neutral response, easy-to-use accessories and design, combined with best-in-class cable durability and waterproof element, quickly make DuraPlex an outstanding leader at this price tier."



OOREDOO تعين عزيز فخرو عضواً منتدباً للمجموعة



عيّنت OOREDOO عزيز أحمد فخرو عضواً منتدباً للمجموعة، ويشغل فخرو عضوية مجلس إدارة OOREDOO منذ عام ٢٠١١، كما أنه يشغل حالياً منصب نائب وكيل وزارة المالية للشؤون المالية، وقبل توليه هذا المنصب كان فخرو يشغل منصب مساعد وكيل وزارة المالية لشؤون الموازنة العامة، ومديراً بالإناية بقسم الاندماجات والاستحوادات في قطر

القبضة، الذراع الاستثماري والاستراتيجي لجهاز قطر للاستثمار، وكان في السابق المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة إيدبليز ويمثل حالياً قطر القبضة في مجالس ادارة كل من شركة الملاحة العربية المتحدة ومجموعة كناري وارف غروب وتشيلسفيلد ال ال بي.

كما أعلنت OOREDOO أيضاً ان الشيخ سعود بن ناصر آل ثاني الرئيس التنفيذي للمجموعة سيتقاعد اعتباراً من ٣١ ديسمبر ٢٠٢٠، وقال الشيخ فيصل بن ثاني آل ثاني، رئيس مجلس إدارة OOREDOO: «يسرني أن أقدم بالشكر للشيخ سعود على جميع الإنجازات التي تم تحقيقها من قبل المجموعة كلها أثناء الفترة التي تولى فيها إدارتها، كما أود أن أقدم بالتهنئة لفخرو على تعيينه في منصب العضو المنتدب للشركة، متمنياً له التوفيق في مهامه الجديدة».

الثريا» تعلن عن تجهيز القمر الصناعي الجديد THURAYA 4-NGS



علي الهاشمي

أعلن الرئيس التنفيذي لشركة الثريا علي الهاشمي عن تزامن الذكرى السنوية الـ ٢٠ لدخولها الفضاء بقمرها الصناعي «الثريا-١» مع الاعلان عن انطلاق العمل مع شركة ايرباص لتجهيز القمر الصناعي الجديد THURAYA 4-NGS والذي سيجمل معه منصة شاملة جديدة كلياً لتوسيع وتحسين الخدمات.

ووقّعت الشركة والتي تغطي ٨٠ في المئة من سكان العالم في ١٦٠ بلداً من خلال ٣ أقمار صناعية أطلقتها في وقت سابق، ٤٠٢ اتفاقية تجوال في ١٧٨ بلداً وبعات أكثر من مليون جهاز في حين لديها بشكل تقديري أكثر من ٢٥٠ الف مستخدم ناشط على الشبكة على كل المنصات الأرضية والبحرية والجوية.

٦ شركات تكنولوجيا أميركية تفقد ٢٧٠ مليار دولار من قيمتها في يومين

فقدت ست شركات تكنولوجيا أميركية نحو ٢٧٠ مليار دولار من قيمتها السوقية في آخر جلستين، مع خسائر حادة ضربت وول ستريت بفعل القلق حيال الموجة الثانية من الوباء.

وتراجعت القيمة السوقية لشركتي آبل ومايكروسوفت بنحو ٧٠ مليار دولار لكل منهما في الجلستين الماضيتين، كما انخفضت قيمة ألفابت وفيسبوك بـ ٥٠ و ٤٠ مليار دولار على الترتيب.

وسجلت قيمة شركة أمازون انخفاضاً بلغ ٣٠ مليار دولار، بينما بلغ حجم هبوط القيمة السوقية لشركة تسلا نحو ١٣ مليار دولار.

أقاي أفضل مزود ابتكار للخدمات المصرفية الرقمية

نضال أبو لطيف: ملتزمون بمتطلبات عملائنا ومساعدتهم في ابتكار حلول تساهم في تطوير تجربتهم

عليهم لمساعدتهم على تطوير بعضاً من أكثر أنظمتهم حساسية، والتي تشكل واجهة العلاقات مع العملاء، موجّهاً شكره إلى كل العملاء المصرفيين على المستوى الإقليمي على الثقة التي يواصلون منحها لهم في أقيانا.

ولفت أبو لطيف إلى أن «الثقة كما الإيمان بقدراتنا يمثلان أمراً حيويًا خلال سباقنا في هذه المرحلة الحافلة بالتحديات»، معرباً عن فخره بمشاركة أقيانا واستعراض حلولها في أسبوع جيتكس للتقنية، حيث تجسّد هذه المشاركة الإيمان بحيوية وقوة الاقتصاد الإماراتي طويلة الأمد، والرؤية الوطنية للقيادة، لافتاً إلى «أننا

نشرك هذا العام تحت عنوان لكل تجربة أهميتها لتعكس بذلك الإلتزام بمتطلبات العملاء، والثقة بقدرات الشركة على مساعدتهم في ابتكار حلول تساهم بتطوير تجربتهم».



أعلن رئيس شركة أقيانا Avaya الدولية في منطقة أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا وآسيا والمحيط الهادئ نضال أبو لطيف، عن فوزها بجائزة أفضل مزود ابتكار للخدمات المصرفية الرقمية خلال حفل توزيع جوائز MEA Finance Awards لعام ٢٠٢٠. وتأتي هذه الجائزة نتيجة عمل أقيانا مع بنك المشرق حيث ساعدت البنك على تطوير نوع جديد متكامل من التجارب المصرفية، بحيث بات بإمكان عملاء «المشرق» اليوم الوصول إلى كافة خدمات البنك بشكل شبه متكامل من خلال الموظف الرقمي المصرفي المدعوم بتقنيات الذكاء الاصطناعي AI-powered agent.

وأشار أبو لطيف إلى أن بناء هذا النوع من الحلول يتطلب مستوى تركيز إستثنائياً، خصوصاً مع مزودي الخدمات والعملاء الذين يتعاونون معاً عن قرب، مؤكداً أن مزودي الخدمات المالية يعتمدون

إطلاق محطات OOREDOO لشحن السيارات الكهربائية في البراق للسيارات



يوسف عبدالله الكبيسي

إتفقت OOREDOO على التعاون مع مركز بورشه PORSCHE الدوحة، شركة البراق للسيارات، لتركيب محطاتها لشحن السيارات الكهربائية في مقرات الشركة، وبحسب الخطة سيتم تعميم هذه المبادرة على ٣ مقرات OOREDOO في المستقبل القريب بهدف التشجيع على استخدام وسائل النقل قليلة الانبعاث الكربوني.

وعن هذه المبادرة، قال رئيس

العمليات في OOREDOO قطر يوسف عبدالله الكبيسي: «مع تواصل جهود الاستدامة في الشركة، سواء كجزء من مسؤوليتنا الاجتماعية او التزامنا بأهداف الأمم المتحدة للتنمية المستدامة، من المهم جدا بالنسبة لشركتنا ان نفكر بأسلوب شمولي وموسع. وبالنظر الى ان هذا الالتزام يأتي في صميم عملياتنا، فمن الطبيعي ان ندعم موظفينا للمشاركة في هذا الالتزام. كما ان توفير هذه الخدمة لعملائنا لشحن سياراتهم أثناء التواجد في مقراتنا يمنحهم ميزة جديدة. ونحن سعداء جداً للعمل مع علامة تجارية عالمية مثل بورشه لتنفيذ هذه المبادرة المميزة».

سامسونغ الكرونيكس المشرق العربي تطلق متجرها الإلكتروني E-STORE في الأردن

محمد عبدالله: ملتزمون تعزيز حضور ونمو علامتنا واكتساب أفضلية تنافسية



محمد عبدالله

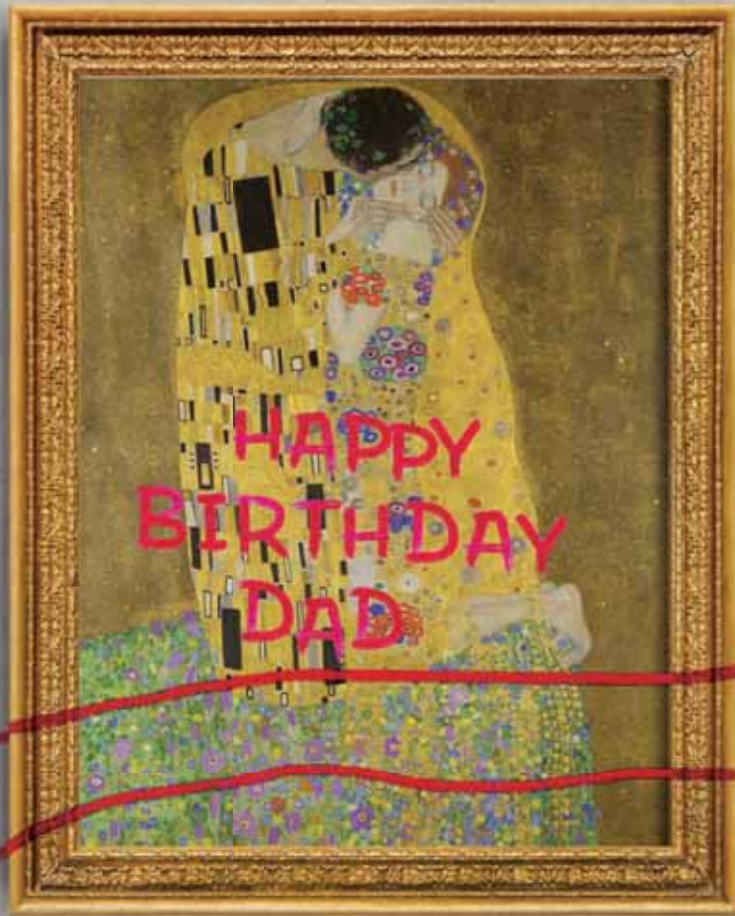
أطلقت شركة سامسونغ الكرونيكس المشرق العربي متجرها الإلكتروني E-STORE المطور والمدار من قبل الشركة والمصمم لخدمة المستهلكين وزبائن سامسونغ في الأردن لتسهيل وصولهم إلى العروض الحصرية التي تقدمها عبر المتجر من الهواتف الذكية والأجهزة والملحقات.

وفي تعليق له على هذه الخطوة، قال مدير قسم التسويق في شركة

سامسونغ الكرونيكس المشرق العربي، محمد عبدالله: «فخورون بإطلاق هذه الخدمة الجديدة التي تأتي انطلاقاً من حرصنا الدائم على تسهيل حياة عشاق علامة سامسونغ التجارية من خلال رفدهم بخدمات جديدة لها قيمة نوعية مضافة تغير حياتهم نحو الأفضل وتسهل تفاصيلها، كما توفر المزيد من الوقت والجهد عليهم وتسمح لهم الحصول على ما يرغبون به من منتجات الشركة من منازلهم او من أي مكان، الامر الذي يتماشى مع التزام سامسونغ بتعزيز حضور ونمو علامتها التجارية في المملكة واكتساب أفضلية تنافسية في السوق عبر توفير شبكة من نقاط البيع المختلفة والمتوازنة».

STC تستعين ببنوك لإدارة طرح وحدثها للطلول

عينت شركة الاتصالات السعودية STC بنوكاً استثمارية لإدارة الطرح الأولي العام لذراعها لتطوير المنتجات والخدمات «حلول». ومن هذه البنوك اتش اس بي سي ومورغان ستانلي والذراع المصرفية الاستثمارية للبنك الأهلي التجاري السعودي لتقديم المشورة بشأن عملية البيع المحتملة. وكانت تقارير إخبارية أوردت في سبتمبر الماضي ان حجم الاكتتاب العام قد يصل إلى حوالي ٥٠٠ مليون دولار اذا باعت الشركة ٢٠ في المئة.



You'd better be insured

+961 (0)5 927 777
info@uca.com.lb



عمرو عطيه (رئيس مجلس الادارة والعضو المنتدب لشركة مصر للفنادق MISR HOTELS CO)؛



من اليسار: عمرو عطيه وجو غياض

لدينا خططنا التوسعية لكن من الصعب تنفيذها في الوقت الحاضر نظرا لظروف السوق

تعتبر شركة مصر للفنادق MISR HOTELS CO من اوائل الشركات العاملة في مجال الأنشطة السياحية والفندقية في مصر منذ عام ١٩٥٥، تقوم بإنشاء وشراء وبيع الفنادق والمنتجات السياحية والمطاعم. وتعمل الشركة تحت مظلة الشركة القابضة للسياحة والفنادق. رئيس مجلس الادارة والعضو المنتدب للشركة عمرو عطيه كشف عن تدابير لتقليص حجم التكاليف وفي الوقت نفسه الاحتفاظ بالموظفين وعن السير بخطة اعادة هيكله الديون مع البنوك، معددا الفنادق التابعة للشركة، مؤكدا التماسي مع خطة وزير قطاع الاعمال العام هشام توفيق من ناحية تطبيق خطوات متقدمة في مجال الحلول التكنولوجية، معتبرا عودة النشاط السياحي الى سابق عهده التحدي الأكبر، مطالبا بإصدار تشريعات تعفي الفنادق والمؤسسات السياحية من ضريبة القيمة المضافة.

البيان

«كوفيد-١٩»؟

■ في رأيكم، هل تمكّن القطاع السياحي من التأقلم مع جائحة - إتخذنا مجموعة من الاجراءات بهدف التخفيف من آثار الجائحة، وبدأنا نلمس تراجع التداعيات السلبية للأزمة خلال المرحلة الحالية. وعملنا على تدابير معينة لتقليص حجم التكاليف وفي الوقت نفسه الاحتفاظ بالموظفين باعتبارهم من أساسيات الشركة، ووضعنا خطاً استباقية في حال طالت الأزمة كي تتمكن من الاستمرار في عملية التشغيل وإعادة هيكله للديون مع البنوك، بما يضمن بقاء جميع الموظفين في مواقعهم.

■ هل القرارات التي اتخذت على مستوى الدولة أم إنها قرار شخصي من شركتكم؟

- كلا، إنه قرار شخصي إتخذته الشركة ويطبق على جميع الفنادق التابعة، مع العلم ان الدولة قدمت لنا دعماً جزئياً، فضلاً عن ان البنوك المتعاملين معها قامت بجدولة الاقساط المتوجبة علينا. وفي حال استمرت الأزمة ولم نصل الى عدد معين من النزلاء بحسب التوقعات، فسنتطبق خطة طوارئ للمحافظة على الاستقرار في عملياتنا.

خطط معلقة

■ كم يبلغ عدد الفنادق التي تملكونها وهل لديكم اي خطط توسعية؟

- وضعنا خطاً توسعية، لكن من الصعب تنفيذها في الوقت الراهن نظراً للظروف التي نشهدها وتراجع حجم السيولة وارتفاع كلفة القروض، حيث الدخول في أي عملية استثمار يعد قراراً خطيراً. وبالرغم من حال الاستقرار الاقتصادي التي تشهدها السوق المصرية، إلا أنه لجائحة «كوفيد-١٩» تداعيات سلبية كبيرة على مجمل القطاعات.

أما بالنسبة للفنادق التي نملكها فهي النيل ريتز كارلتون، فندق سفير وهيلتون دهب في جنوب سيناء، بالإضافة الى استثمارات في شركة أبو ظبي للفنادق بنسبة ١٠ في المئة وشركة مصر أسوان للسياحة وشركة واحات.

■ باتت التكنولوجيا أولوية في مختلف القطاعات، أين أنتم من تطبيق ومواكبة التقنيات الحديثة؟

- وضع وزير قطاع الأعمال العام هشام توفيق خطة موحدة لاستحداث جميع الوسائل التقنية ERP SYSTEM التي بدأنا بتطبيقها في مصر، حيث ستعمل جميع شركات قطاع الأعمال على استخدام نظام تقني متطور، ونحن نسير في خطوات متقدمة لتطبيق هذه الحلول التكنولوجية.

■ هل من السهل إيجاد موارد بشرية ذات كفاءة عالية لتشغيل عدد كبير من الفنادق؟ - خلال تراجع أعداد السياح، يتوجه العاملون في القطاع السياحي الى قطاعات أخرى وتتطلب عملية استرجاع هذه الكفاءات وقتاً وجهداً كبيراً.

ولكن بالنسبة الينا، لدينا العديد من المدارس السياحية والفندقية لتدريب الشباب، وبالتالي لا نواجه مشكلة نقص الموارد البشرية في السوق المصرية.

تحدي عودة النشاط السياحي

■ ما هي أهم التحديات التي تواجهونها؟

- التحدي الأكبر بالنسبة الينا عودة النشاط السياحي كما كان عليه في المراحل الماضية قبل جائحة «كوفيد-١٩»، والعمل على تخفيض أسعار فوائده القروض المصرفية في مجمل القطاعات بحيث ان الابقاء على المعدلات نفسها سيولد مشكلات جمة.

المطلوب إصدار تشريعات تخفض الفنادق والمؤسسات السياحية من ضريبة القيمة المضافة ولو بصورة مؤقتة في أوقات الجائحة

■ هل لديكم أي مطالب ترفعونها لوزارة السياحة؟

- التعاون مع وزارة السياحة إيجابي جداً وتمد لنا يد العون في كل ما نحتاجه، إلا أننا بحاجة الى إصدار مجموعة من التشريعات تخفيض الفنادق والمؤسسات السياحية لضريبة القيمة المضافة، بحيث ان هذا القطاع منهك والمطلوب دعمه للنهوض به من جديد والمحافظة على المستويات نفسها من الخدمات الفندقية.

ريتز كارلتون تعمل بطريقة احترافية لا مثيل لها

■ كيف تقومون تعاونكم مع مجموعة ريتز كارلتون؟

- تعد مجموعة ريتز كارلتون من الشركات المرموقة والتعاون معها تجربة رائعة جداً، وأجد انطلاقاً من خبرتي مع العديد من الشركات في هذا المجال، أنها تعمل بطريقة احترافية لا مثيل لها. ■

إقامة فاخرة بإطلالة النيل الساحرة

دعونا
نرسم
البسمة
على
ذكرياتكم®



THE NILE RITZ-CARLTON
النيل ريتز-كارلتون
القاهرة

استمتع بملاذ فاخر في قلب القاهرة بإطلالة النيل الأسطوري أو
المتحف المصري التاريخي مع أرقى وسائل الراحة.

للإستفسار عن أحدث العروض، برجاء الإتصال على: ٢ ٢٥٧٧٨٨٩٩ .

جو غياض (مدير عام فندق النيل ريتز - كارلتون - القاهرة):



حريصون على تطبيق معايير الصحة والسلامة العامة منذ لحظة وصول الضيف الى الفندق

يحمل فندق ريتز كارلتون المطل على نهر النيل في القاهرة إرثا من التقاليد والرفاهية. ويقدم للمسافرين بغرض الأعمال والترفيه ملاذا فاخرا في قلب القاهرة. يمزج الفندق بين المدينة الساحرة والخدمات العالمية، حيث يقدم وسائل راحة رائعة بما في ذلك أكثر من تسعة مطاعم وحنانات مميزة، ومنتجع صحي فخم وخدمة لم يسبق لها مثيل تعد بملاذ لا ينسى. صممت الغرف المفروشة بأناقة والبالغ عددها ٣٣١ غرفة بما في ذلك ٥٠ جناحا لإشباع رغبات النزيل مع أرقى وسائل الراحة. وتطل هذه الغرف اما على نهر النيل الاسطوري او المتحف المصري التاريخي.

مدير عام الفندق جو غياض وفي حوار مع «البيان الاقتصادية» ذكر بتطبيق اجراءات ومعايير الصحة والسلامة العالمية بمواجهة جائحة «كورونا» منذ لحظة وصول الضيف الى الفندق، كما واعتماد وسائل التواصل الاجتماعي لتسويق عروضه، مع الحرص على تقديم الخدمة الشخصية التي تجعل الاقامة في الفندق تجربة لا تنسى، مشيرا الى تركيزه على السوق المحلية والشركات والرحلات والمؤتمرات، اضافة الى الحفلات والافراح مع مراعاة الضوابط الصحية والاجتماعية، منوها بدعم الحكومة المصرية لقطاعي السياحة والفنادق في ظل ظروف الجائحة، عارضا لأهمية القاهرة السياحية على الخارطة العالمية.

حيث الابتكارات التكنولوجية مع طرح خدمات الضيوف عبر الهواتف المتحركة، والتي ترفع معايير الأسلوب والتصميم والتكنولوجيا. وتجدر الاشارة الى ان جميع فنادق ماريوت تشارك في برنامج مكافآت ماريوت الحائز على جوائز مرموقة للمسافر الدائم والذي يسمح للأعضاء باكتساب النقاط الفندقية او أميال السفر مقابل كل دولار ينفقونه خلال كل اقامة لهم في احد الفنادق.

وكل هذا يسهل من عملية التواصل المباشر مع الضيف، لكن هذا لا يعني الاستغناء عن التواصل البشري الذي يعد احدى الركائز الاساسية في الفندق، حيث نحرص دائما على تقديم الخدمة الشخصية التي تجعل الاقامة في فنادق ريتز- كارلتون تجربة لا تنسى.

عروض مستقطبة

■ ما هي الاستراتيجية المعتمدة من قبلكم لاعادة جذب السياح؟ وما هي الخطوات التي تتخذونها بعد الاقفال الذي دام شهورا؟

- يعتمد تركيزنا الاساسي في هذا الوقت على السوق المحلية والشركات وكذلك تنظيم الرحلات والمؤتمرات، فقد قدمنا العديد من العروض المحلية لاستقطاب المزيد من الضيوف في فصل الصيف، سواء على حمام السباحة او الغرف والاجنحة، كما حرصنا من خلال فريق المبيعات على بذل أقصى جهد لجلب المزيد من التعاقدات والبحث عن فرص جديدة، فقد سمحت لنا الحكومة المصرية بالقيام بتنظيم المؤتمرات واقامة الحفلات وفقا لضوابط صحية واجتماعية وابعاد محددة. كما ونظمتنا الحفلات الخارجية للعديد من المناسبات الاجتماعية والافراح سواء داخل القاهرة او خارجها. حتى الآن لم يعد معدل الرحلات الآتية من دول الخليج واوروبا الى مستواه الطبيعي، ونأمل ان يتغير هذا الوضع في نهاية شهر نوفمبر او بداية شهر ديسمبر، وانا متأكد من ان الوضع سيستمر في التحسن على مدار العام.

اجراءات وبروتوكولات بمواجهة الجائحة

■ لاشك في ان مرحلة ما بعد فيروس «كورونا» تختلف عما كانت عليه قبله، في رأيكم كيف يمكن لقطاع السياحة ان يواجه هذا التحدي؟ وكيف يمكن اعادة بناء الثقة لدى المسافرين؟

- لا شك في انها فترة عصيبة يمر بها قطاع السياحة عموما وقطاع الفنادق تحديدا في مواجهة تلك الجائحة. على مستوى فندق النيل ريتز - كارلتون، فقد حرصنا على تطبيق كافة معايير الصحة والسلامة العالمية وبروتوكول ممنهج منذ لحظة وصول الضيف للفندق، حيث يتم قياس درجة الحرارة بليها تقديم القناع الطبي، الذي يقدم في العديد من الاماكن داخل الفندق كذلك الاجهزة الخاصة بالكحول المعقمة لليدين، كما تم وضع عوازل بلاستيكية على المكاتب الامامية. وتعتمد ادارة الفندق الى القيام بانتظام تعقيم للغرف والاماكن العامة. هذا لا يشمل فقط زوار الفندق بل يشمل كل العاملين فيه، من منطلق حرصنا على سلامة العاملين وعائلاتهم.

التواصل البشري ركيزة أساسية

■ في رأيكم، ما الدور الذي تؤديه التكنولوجيا لاعادة احياء قطاع السياحة؟ وهل يمكن لها ان تحل مكان التواصل البشري في قطاع الضيافة؟

- للتكنولوجيا دور مهم ينبع من الاعتماد عليها في العديد من الجوانب للتواصل مع الضيوف خلال انتشار الجائحة، فمثلا حرصنا على تحميل قوائم الطعام لكافة مطاعم الفندق على الرمز الرقمي QR CODE بما يسهل على كل الضيوف تفقد القوائم والاختيار منها من دون لمس اي ورق، كما اعتمدنا على التسويق في تلك الفترة لنقدم عروضنا على وسائل التواصل الاجتماعي كافة، وأيضا للتواصل مع زبائننا عن طريق الصور والفيديوهات باعتبارها طريقة سلسة ومباشرة. وتتصدر فنادق ماريوت العالمية الطليعة في قطاع الضيافة من

والثقافة والتسوق. يستطيع الزوار العودة بالتاريخ وزيارة ميدان التحرير، فضلا عن المتحف المصري او متحف الفن الاسلامي الذي يحتوي على مقتنيات تعود الى القرن السابع.

ولا تكتمل الرحلة الى المدينة من دون زيارة خان الخليلي، سوق القاهرة النموذجي، الذي لا يزال يضحج بالحياة مثل العصور الوسطى، حيث يجد المتسوقون بين من يبحث عن الصفقات الجيدة وخبراء الآثار، تحفا فاخرة الى جانب التذكارات النموذجية وتشمل ورق البردي والعطور والأثاث المصنوع من الصدف.

سيقع محبو الفنون في سحر المدينة الغنية

وتنوعها اللذين يظهران بوضوح في

تصميمها. من عظمة مساجد القاهرة

الاسلامية الى مقاطعات القاهرة العصور

الوسطى الغنية بالتراث والتحف الهندسية

المخبأة في القاهرة القبطية مثل الكنيسة المعلقة،

يعزز تصميم المدينة وفنّها المعماري مكانتها الدائمة كمركز

عالمي للفنون والتجارة، حيث يكشف كل عنصر عن وجه مختلف من

أوجه المدينة، سواء كان روحيا تقياً أم فنياً جامحا.

ويشكّل الطعام جزءا لا يتجزأ من الضيافة المصرية ويستطيع

محبّوه اكتشاف نكهات غنية ومتنوعة عند التجول في المدينة. تضي

مطاعم القاهرة من بينها مطعم باب الشرق التابع لفندق النيل ريتز-

كارلتون، القاهرة لمسة مصرية خاصة على الاطباق العربية

كالكشري والمشاي وعصير الكركدية. وغالبا ما تترافق اللقاءات

الاجتماعية مع الشاي بالنعناع والشيشة، فتعطي الزوّار فكرة عن

الثقافة اليومية. ■

دعم حكومي

■ كيف يمكن لوزارات السياحة والهيئات السياحية ان تدعم قطاع الضيافة؟ - دعت الحكومة المصرية بشكل كبير قطاع السياحة والفنادق في ظل ظروف الجائحة وبشكل ممتاز، من حيث الاعفاءات الضريبية على كل المنشآت السياحية والفندقية لمدة 6 اشهر ومن دون اي غرامات او فوائد تأخير، وتم تأجيل الاستحقاقات على القروض لمدة 6 اشهر بدون غرامات، بالاضافة الى منح العديد من التسهيلات.

كما وتم تزويد الفنادق بالمعايير والبروتوكولات العالمية للصحة والسلامة، حرصا على سلامة الضيوف وايضا العاملين في قطاع السياحة.

وكذلك، قامت وزارة السياحة باعداد العديد

من الفيديوهات الترويجية لمصر والمتضمنة

اجراءات الصحة والسلامة لمواجهة الجائحة،

حيث قمنا باستخدامها على وسائل التواصل

الاجتماعي لبث روح ايجابية وتشجيع السياحة المصرية.

المدينة الساحرة

■ هل لديكم رسالة ايجابية توجهونها للمسافرين؟

- اننا على استعداد تام للترحيب بالضيوف مجددا في مصر، سواء كان هذا بهدف الزيارة للاستمتاع او لممارسة الاعمال، لأن مدينة القاهرة كانت وما زالت المدينة الساحرة التي تتراأس قائمة وجهات محبي وعشاق السفر، والتي تمنح الزائر تجارب لا تنسى في كل ركن من اركانها.

سحر القاهرة يمتد الى أبعد من الأهرامات، فإذا توفر الوقت لاستكشاف المدينة بشكل صحيح، فالقاهرة كنز دفين من الفن

الخيار الدائم للملوك والرؤساء والمشاهير

فندق النيل ريتز - كارلتون يحتفل بإنجازاته والذكرى الخامسة لافتتاحه



احتفل فندق النيل ريتز - كارلتون بالذكرى الخامسة لافتتاحه وإنجازاته المحققة خلال فترة قياسية والتي أضافها الى تجاربه المميزة التي يقدمها لضيوفه. ويعرف الفندق بحفلات الزفاف المعدة بحسب الطلب التي ينظمها وكذلك المؤتمرات المهمة التي تعقد فيه، ولطالما شكل الخيار الدائم للملوك والرؤساء والمشاهير وأبرز الشخصيات المصرية التي تتوق لاختبار الترف والخدمة المتميزة التي تقدمها هذه العلامة التجارية العريقة. ونشير الى ان الفندق هو الوحيد او من قلائل الفنادق العاملة في مصر التي لم تصرف اي موظف خلال الجائحة وحتى لم تخفض رواتب العاملين.

إنتركونتيننتال الأردن يفوز بجائزة أفضل فندق لقطاع الأعمال في الأردن كارلوس مالياروداكيس: ماضون قدما بمعايير خدمة المقيمين والضيوف وتطويرها لأرضائهم



فاز فندق إنتركونتيننتال الأردن بجائزة أفضل فندق لقطاع الأعمال في عمان، وذلك خلال حفل توزيع جوائز مجلة «بيزنس ترافيلر» لعام ٢٠٢٠، حيث يحظى هذا الحدث بسمعة عالية في المنطقة ويستقطب اهتمامات مختلف قطاعات الأعمال. وأضافت مجموعة إنتركونتيننتال الفندقية هذه الجائزة إلى سلسلة الجوائز العديدة التي فازت بها تقديراً لجهود إدارة الفندق والعاملين فيه، الهادفة دوماً إلى الارتقاء بمستوى الخدمات المقدمة للمقيمين والضيوف.

وعزز فندق إنتركونتيننتال عمان موقعه في صدارة الفنادق الإقليمية والمحلية خلال فترة قياسية منذ افتتاحه، لاعتماده على قيم ومواصفات عالية الدقة، تدعم تطوره وتقدمه في مجال الضيافة والفندقة.

وللمناسبة، عبّر مدير عام الفندق كارلوس مالياروداكيس Carlos Malliaroudakis عن فخره وسعادته بالحصول على هذه الجائزة المرموقة والقيمة التي ترسخ موقع الفندق الريادي، وتعكس خدماته العالية في قطاعي الأعمال الأردني والإقليمي، ويعكس ذلك معايير الجودة رفيعة المستوى، إضافة إلى الخدمات التنافسية عالية القيمة واستنباط الحلول التي تميزه، لافتاً إلى أن الفندق كان وسيظل دائماً «السيدة العظيمة» La Grande Dame للمملكة الأردنية الهاشمية، شاكراً فريق العمل على جهوده وتفانيه، ومشيراً إلى أن هذه الجائزة تشجع في المضي قدماً بمعايير خدمة المقيمين والضيوف وتطويرها لإرضائهم وتعزيز ارتباطهم وولائهم لهذه العلامة التجارية الرفيعة.

يعدّ وجهة مثالية لمزجها تاريخ مدينة ميلانو وطرازها الراقي كتارا للضيافة تفتتح فندق اكسلسيور غالبا ميلانو



افتتحت كتارا للضيافة KATARA HOSPITALITY فندق اكسلسيور غالبا ميلانو المعلم البارز منذ عام ١٩٣٢.

ويقع الفندق وسط الدوحة ويتمتع بتراث غني يجمع بين التصميم الداخلي الحديث والقديم الذي يميز مدينة ميلانو. ويعد جناح كتارا في الفندق الفائز

بجائزة أكبر جناح بين فنادق

إيطاليا والذي تبلغ مساحته

ألف متر مربع، رمزاً للتميز لما يقدمه من رقي وثقافة يعكسان حضارة ميلانو.

ويعتبر الفندق الذي افتتح أواخر سنة ٢٠١٤ بعد عملية تجديد وإعادة تصميم واسعة النطاق، الوجهة المثالية التي تبرز تاريخ المدينة الغني وطرازها الراقي وحيويتها، وقد استوحى تصميم الفندق من الحقب التاريخية حيث امتزجت الهندسة المعمارية والتصميم الداخلي للمشروع مع الجماليات المعاصرة والطراز المعماري الأصلي للفندق. وتم افتتاح الفندق مع عملية تجديد واسعة.

دعوة من فندق إم غاليري لرجال الأعمال لإقامة اجتماعات ومؤتمرات في مراقبه

هاني عكاري: لدينا فريق من المتخصصين وذوي الخبرة يضمن التخطيط للفعاليات

دعت ادارة فندق الوادي إم غاليري رجال الأعمال الذين يقصدون الدوحة الى اعتماده موقعا مثاليا لاجتماع مجلس ادارة او جلسة تدريبية او اطلاق منتج جديد من منتجات مؤسساتهم او شركاتهم.

وأوردت في بيان: يقع فندق الوادي إم غاليري في قلب مشيرب الدوحة، ويقدم مجموعة من الخيارات لأحدث الشركات والمجموعات المتعددة، محورها هو قاعة الواحة الرائعة متعددة الأغراض والاستعمالات والتي يمكن ان تستوعب حتى ٤١٥ شخصاً. يضم الفندق الحائز على جوائز عديدة أيضا خمس قاعات اجتماعات مبنية لهذا الغرض - تتراوح من ٣٠ الى ٤٥ متراً مربعاً - لتوفير أقصى قدر من التنوع لكل من المضيفين والعملاء. يمكن تجهيز هذه الغرف (البلدي، والسوق، وحرير، والبراحة، والمشربية - وقاعة الواحة) لاستضافة الاحداث بما في ذلك جميع الأنماط والأشكال منها نمط المسرح، والمأدب، والكوكيتيل، والجلوس في الفصول الدراسية.

ويمكن تكييف كل مساحة لاستيعاب ما يصل الى ٣٢ شخصا في غرفة الاجتماعات وما يصل الى ٤١٥ شخصا في قاعة الاحتفالات، ويمكن تقسيمها والربط بينها حسب الحاجة لتوفير المرونة وقد تم تجهيز كل غرفة بأحدث المعدات السمعية والبصرية. هذا بالإضافة الى مطعمي لو كولونيال وسفرة، وهما مطعمان شهيران في الفندق، ومنطقة مسبح خارجية رائعة ومقهى إنفينيتي على السطح مع اطلالات شاملة على أفق الدوحة الشهير، وكلها قادرة على تنظيم مناسبات خاصة ورائعة للشركات.

وقال هاني عكاري، المدير العام للفندق: «لدى الفندق فريق من المتخصصين وذوي الخبرة في الفعاليات لضمان التخطيط لها بشكل مثالي وليس هذا فحسب، بل وتعمل الفرق أيضا بسلاسة. وتقدم مساحات الاجتماعات والفعاليات لدينا بالإضافة الى الاماكن الاخرى تجربة من الدرجة الاولى، وانها أيضا متعددة الاستخدامات ويمكن تكييفها وفقا للاحتياجات».

وقال عكاري ان الفندق ملتزم أيضا بضمان شعور جميع الضيوف بالأمان وتطبيق اجراءات النظافة الأكثر صرامة.





UNISHIP GROUP

SINCE 1977

Group Companies:

Elie Zakhour Establishment.

United Middle East Shipping Co.sarl.

Allied Levant Lines Ltd. Sarl.

United Middle East Shipping Agency Sal.

GENERAL AGENTS OF LIBERTY GLOBAL LOGISTICS

RO-RO SERVICES: U.S.A - LEBANON - ARABIAN GULF



UNITED MIDDLE EAST SHIPPING Co. sarl.

Head Quarters:

Ashrafieh - Rmeil - Kobayat St - Liberty Building
Beirut - Lebanon

Tel:(961 - 1)580398 - 580376 - 584734 - 561866

Fax:(961-1) 584621

E-mail:info@unishipgroup.com

Website:www.unishipgroup.com

طوني يزبك مديرا عاما لسيارات NISSAN

في مجموعة محمد يوسف ناغي



عين طوني يزبك مديرا عاما لسيارات NISSAN في مجموعة شركات محمد يوسف ناغي في المملكة العربية السعودية.

وليزبك خبرة طويلة في مجال مبيع السيارات، حيث تسلم منصب مدير سيارات AUDI في شركة سعد بوزوير للسيارات من العام ٢٠٠٥ الى العام ٢٠١٥، ثم تنقل مديرا ومديرا للتسويق لسيارات BMW و ROLLS ROYCE و JAGUAR.

ساماكو ترعى تنظيم أودي السعودية لأكبر تجمع لسيارات

أودي R8 في الشرق الأوسط



نظمت أودي AUDI السعودية برعاية شركة ساماكو السيارات SAMACO، الوكيل الحصري لعلامة أودي في المملكة العربية السعودية، أكبر تجمع لنادي ملاك سيارات أودي R8 في الشرق الأوسط، حيث دعتهم للتجمع في مدينة جدة للاستمتاع بيوم كامل من أنشطة القيادة مع مراعاة تامة لقواعد التباعد الاجتماعي وأساليب الوقاية من فيروس «كوفيد-١٩».

وعلق المدير العام لعلامة أودي لدى ساماكو نيل لاينز NEIL LINES في المناسبة:

«تسعى أودي السعودية لأن تكون أقرب ما يمكن من عملائها، وأن هذه الفعالية الخاصة والحصريّة هي إحدى الأنشطة التي تساهم في تقوية وتعزيز العلاقة معهم». وأضاف: «أود أن أنتهز الفرصة لأشكر رئيس وأعضاء نادي ملاك أودي R8 على جهودهم الحثيثة لتعزيز التواصل بين ملاك سيارات أودي R8 أنفسهم، وكذلك مع شركة ساماكو. كما أتوجه بجزيل الشكر على ولائهم لعلامة أودي، وحثهم على المزيد من هذه الفعاليات التي تساهم في تقوية العلاقات مع بعضهم البعض».

أسطورية وذات مزايا قيادة ديناميكية تصعب منافستها

CHEVROLET تعلن عن وصول تاهو الجديدة كليا الى أسواق الشرق الأوسط

أعلنت شفروليه الشرق الأوسط CHEVROLET عن وصول مركبتها الأيقونية كاملة الحجم شفروليه تاهو الجديدة كليا للعام ٢٠٢١ الى أسواق المنطقة، لتتضم بذلك الى المجموعة المتنوعة والتميّزة من المركبات الرياضية متعددة الاستعمال SUV البارزة لدى شفروليه.

ويتميز الطراز الجديد من هذه المركبة الأسطورية بكونه قد خضع لعملية إعادة تصميم كاملة مما جعله أكبر وأفضل للعام ٢٠٢١، فقد أصبحت تاهو الآن تتمتع بالمقصورة الداخلية الأفضل بفئتها مع تقنيات لا تضاهي، إضافة لاحتوائها على أنظمة توليد حركة رائدة بفئتها، تمنح مزايا قيادة ديناميكية تصعب منافستها. علاوة على هذا، تتوفر فيها العديد من الخصائص التي جرى تطويرها بناء للمعلومات التي تم الحصول عليها مباشرة من المنطقة، مما يجعل شفروليه تاهو للعام ٢٠٢١ مركبة ملائمة تماما للشرق الأوسط، وكأنها مصنوعة خصيصا لتلبية متطلبات واحتياجات العملاء الاقليميين أكثر من أي وقت مضى في تاريخ العلامة التجارية الطويل.

وبمناسبة وصولها الى الأسواق الاقليمية، قال لؤي الشرفاء، الرئيس والمدير الإداري لعمليات جنرال موتورز في افريقيا والشرق الأوسط: «تحظى تاهو بمكانة بارزة في المنطقة، وهي بمثابة أسطورة بين أوساط شريحة واسعة من العملاء الذين يتقنون تماما بقدراتها الفعلية على الموازنة بين خصائص الأداء العالي والمزايا العملية، وبالطبع فإن شفروليه تاهو الجديدة كليا تحافظ على كل هذه الصفات الرائعة. ومن المهم الإشارة الى أننا قد أصغينا جيدا لعملائنا الاقليميين والدوليين على حد سواء بهدف التعرف أكثر على كل ما يحبونه في تاهو».



GMC تقدم هامر EV للعام ٢٠٢٢

قدمت جي ام سي GMC مركبة هامر EV الكهربائية للعام ٢٠٢٢ من الاصدار الاول 1 EDITION التي تعتبر الشاحنة الفاتحة الاولى من نوعها المطورة لرسم دروب جديدة بدون اي انبعاثات.

وسوف تكون هذه الشاحنة الاضافة الاولى للكهربائية بالكامل الى مجموعة GMC والمرتكزة على تقنية الدفع الكهربائي EV من الجيل القادم والتي توفر قدرات غير مسبوقه على الدروب الوعرة، وأداء استثنائيا على الطرقات العادية، وتجربة قيادة غامرة مصممة لوضع الركاب في قلب كل لحظة.

وعلق مارك ريوس، رئيس جنرال موتورز: «تأتي هذه الشاحنة المبتكرة الى السوق مع سرعة وهدف محدد، وبالتالي فإنها تقرب جنرال موتورز أكثر من مستقبل كهربائي بالكامل. وعبر هندسة الدفع ULTIUM DRIVE كأساس لأداء واسع المدى بشكل استثنائي، فإن هامر EV مثالية للعملاء الذين يرغبون الاستمتاع بالقدرة والكفاءة والأداء».



باترول سوبر سافاري من نيسان في صالات الشرق الاوسط تيري صباغ: شريك مثالي في المغامرات على الطرقات الوعرة



أعلنت نيسان NISSAN عن وصول سيارة نيسان باترول سوبر سافاري ٢٠٢١ الى صالات عرضها في الشرق الاوسط، وقد زودت النسخة الجديدة من السيارة بمجموعة من التحسينات التقنية، فباتت السيارة تتوفر في ثلاثة ألوان جديدة مع عجلات معاد تصميمها مصنوعة من السبائك المعدنية وغيرها من التعديلات على المقصورة الداخلية والتصميم الخارجي للسيارة ليقدم طراز ٢٠٢١ إطلالة جديدة.

في هذا الإطار قال تيري صباغ، المدير الإداري لنيسان الشرق الاوسط: «يعتبر الطلب المستمر وحب السائقين في المنطقة لسيارة باترول سوبر سافاري دليلاً واضحاً على تاريخها العريق على الطرقات وفي صحارى الجزيرة العربية. وتضيف نسخة ٢٠٢١ لسيارة الدفع الرافعي هذه لمسة حداثة على أدائها المتفوق ومتانتها لتبقى الشريك المثالي في المغامرات على الطرقات الوعرة في المنطقة».



شركة الجبر التجارية تكرم شركائها على انجازاتهم



عبر المدير التنفيذي للعمليات في شركة الجبر التجارية، وكلاء سيارات كيا موتورز KIA في المملكة العربية السعودية وائل بغدادي عن سعادته بكونه كان جزءاً من خطة العمل الخاصة بعام ٢٠٢١ التي تعمل الشركة على وضعها بالتعاون مع شركائها في العمل. ومن ناحية أخرى، كرمت الشركة شركاءها على الإنجازات التي حققوها خلال العام وعلى دعمهم الدائم والمتواصل للشركة، وذلك في حفل عشاء مميز أقيم في مدينة الخبر.

لاند روفر ديفيندر أفضل سيارة رياضية متعددة الأغراض للعام ٢٠٢١

اختارت مجلة موتور ترند الموديل الجديد لاند روفر ديفيندر كأفضل سيارة رياضية متعددة الأغراض من موديلات ٢٠٢١. إذ أعرب محررو المجلة عن إعجابهم بأداء ديفيندر على الطريق وخارجه وتصميمها الذي يعطي إحساساً بالمغامرة. ويتوافر حالياً في الولايات المتحدة موديل ديفيندر ١١٠ ذو الأربعة أبواب بسعر يبدأ من حوالي ٥٠ الف دولار، وسيتوافر ديفيندر ٩٠ ذو البابين أوائل العام المقبل بأسعار تبدأ من حوالي ٤٦ الف دولار. وتنافس على جائزة هذا العام ٢٨ طرازاً من السيارات الرياضية متعددة الغرض.



مرسيدس - بنز العلامة التجارية الأعلى قيمة ضمن فئة السيارات الفخمة

تجوات مرسيدس - بنز MERCEDES-BENZ المركز الثامن ضمن تصنيف أفضل العلامات التجارية العالمية الذي تعده شركة انتربراند الاميركية المعروفة والمتخصصة في استشارات العلامات التجارية، وقدرت قيمة علامة مرسيدس - بنز بـ ٤٩,٢٦٨ مليار دولار أميركي وهي الشركة الأوروبية الوحيدة التي تأتي ضمن قائمة الشركات العشر الاوائل عالمياً. وعزت رئيسة قسم التسويق في مرسيدس - بنز AG بيتينا فيتزر النجاح المحقق الى التركيز المستمر على احتياجات العملاء، حيث تقدم الشركة لهم تجارب استثنائية من ناحية المنتج والعلامة التجارية من خلال مجموعة كبيرة من الحلول الرقمية والمادية.



CMA CGM JACQUES SAADE أكبر سفينة حاويات تعمل بالغاز المسال تصل الى ميناء هامبورغ بيتر وولف: تمثل أهداف المجموعة الطامحة لتحقيق الاستدامة والريادة في التحول الى الطاقة النظيفة



بيتر وولف



رودولف سعادة

وصلت CMA CGM JACQUES SAADE، أكبر سفينة حاويات في العالم تعمل بالغاز الطبيعي المسال (LNG) والتي أطلق عليها اسم مؤسس الشركة وصاحب الرؤية جاك سعادة، إلى ميناء هامبورغ، أكبر ميناء في ألمانيا. وستؤدي السفينة دوراً رئيسياً في حركة المرور المنتظمة بين آسيا وألمانيا. ويعد ميناء هامبورغ ثالث ميناء تصل إليه في أوروبا وكانت قد سجلت رقماً قياسياً عالمياً عندما غادرت سنغافورة بحمولة ٢٠,٧٢٣ حاوية كاملة على متنها، وعبرت المحيط الهندي وقناة السويس للوصول إلى البحر الأبيض المتوسط، واستكملت رحلتها بنجاح إلى شمال أوروبا. وكانت قد انضمت CMA CGM JACQUES SAADE إلى أسطول المجموعة في ٢٢ سبتمبر الماضي في حفل أقيم في شنغهاي وتقوم حالياً برحلتها الأولى على خط آسيا الفرنسي الشهير (FAL 1) الذي يربط آسيا بأوروبا. ويوفر الخط خدمة أسبوعية تتكون من ١٣ زيارة على مدار ٨٤ يوماً.

وفي نوفمبر ٢٠١٧، اتخذ رودولف سعادة، رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لمجموعة CMA CGM، قراراً جريئاً يجعل سفينة CMA CGM JACQUES SAADE والسفن الثماني الأخرى تعمل بالغاز الطبيعي المسال، وهو سابقة في صناعة الشحن لسفن من هذا الحجم. ويُعد الغاز الطبيعي المسال حالياً الحل الصناعي الأكثر حداثة للحفاظ على جودة الهواء والبيئة. ولمناسبة وصول سفينة CMA CGM JACQUES SAADE، صرّح بيتر وولف، العضو المنتدب لـ CMA CGM ألمانيا، أن وصول السفينة هو حدث مهم، ليس فقط لـ CMA CGM فحسب، ولكن أيضاً لمدينة هامبورغ، لافتاً إلى أن هذه السفينة الحديثة تحمل اسم المؤسس جاك سعادة، الذي كان صاحب رؤية عظيمة والارتقاء بها وجمعبته علاقات وثيقة مع هامبورغ مما جعل CMA CGM أحد أكبر عملاء الميناء، مشيراً إلى أن السفينة تمثل أهداف المجموعة الطامحة لتحقيق الإستدامة والتزامها بأن تكون رائدة في حماية المناخ والتحول الى الطاقة النظيفة والارتقاء بها إلى مستوى نوعي جديد في صناعة الشحن.

رمز التميز التشغيلي والتجاري والبيئي لمجموعة CMA CGM

CMA CGM JACQUES SAADE تسجل رقماً قياسياً في حمولة الحاويات

سجلت CMA CGM JACQUES SAADE، أول سفينة حاويات تعمل بالغاز الطبيعي المسال في العالم LNG بسعة ٢٢ ألف حاوية (وحدات مكافئة لعشرين قدماً)، رقماً قياسياً عالمياً لعدد الحاويات الكاملة المحملة على سفينة واحدة. وأكدت تقارير ملاحية، أن السفينة حققت رقماً قياسياً عالمياً لعدد الحاويات الكاملة المحملة على سفينة واحدة، تسجله شركة رائدة دولياً في مجال الشحن والخدمات اللوجستية، حيث أنها غادرت سنغافورة في ١٢ أكتوبر الماضي، محملة برقم قياسي من الحاويات، بلغ ٢٠ ألفاً و٧٢٣ حاوية ممتلئة. وقد أطلق على سفينة الحاويات العملاقة اسم جاك سعادة، تقديراً لمؤسس مجموعة CMA CGM، ويبلغ طولها ٤٠٠ متر وعرضها ٦١,٣ متراً وحمولتها ٢٣٦,٥ طن، بما يعادل ٢٣ ألف حاوية، وارتفاعها ٧٨ متراً وغطاسها ١٦ متراً.



وتؤكد CMA CGM JACQUES SAADE التزام مجموعة CMA CGM بتحويل الطاقة في صناعة الشحن. ويُعد الغاز الطبيعي المسال حالياً أفضل التقنيات المتاحة في الصناعة للحفاظ على جودة الهواء، كما أنه يوفر استجابة أولية لتحدي معالجة تغير المناخ. وبعد انضمامها إلى أسطول المجموعة في ٢٢ سبتمبر الفائت، أكملت CMA CGM JACQUES SAADE رحلتها الأولى على خط آسيا الفرنسي الشهير (FAL 1) التابع لمجموعة CMA CGM Group، والذي يربط آسيا بأوروبا ويوفر خدمة أسبوعية. وأكدت CMA CGM JACQUES SAADE بالفعل مكانتها في التاريخ بسبب تقنياتها المبتكرة، وأضحت رقماً قياسياً وترمز إلى التميز التشغيلي والتجاري والبيئي لمجموعة CMA CGM.



موانئ قطر تتعامل مع ١,١٦ مليون حاوية نمطية في الأشهر العشرة الأولى من العام ٢٠٢٠

أعلنت شركة موانئ قطر التي تشرف على إدارة وتشغيل ٣ موانئ تجارية وسياحية هي: حمد، والرويس والدوحة ان هذه المرافئ استقبلت ٢٧٠٢ سفينة في الأشهر العشرة الأولى من العام الحالي مقارنة مع ٣٣٩٤ سفينة للفترة عينها من العام الماضي، أي بانخفاض قدره ٦٩٢ سفينة ونسبته ٢٠٪. وافرغت هذه السفن وشحنت حمولات اجمالية بلغ وزنها الاجمالي ١,٠٤ مليون طن مقابل ٧٩٣ ألف طن، أي بزيادة قدرها ٢٤٧ ألف طن ونسبتها ٣١٪. كما ارتفع مجموع الحاويات التي تداولتها إلى ١,١٦ مليون حاوية نمطية مقابل ١,١١ مليون حاوية بنمو قدره ٥٠ ألف حاوية نمطية ونسبته ٤,٥٪.



**PROUDLY REBUILDING
CMA CGM OFFICES
IN OUR HOME CITY, BEIRUT**



الغرفة الدولية للملاحة في بيروت: لا بديل عن مرفأ بيروت ولا يمكن لأي مرفأ لبناني آخر ان يحل مكانه!

أعلنت الغرفة الدولية للملاحة في بيروت مجددا ان مرفأ بيروت المتجذر في التاريخ والذي بناه الفينيقيون منذ آلاف السنوات من ميلاد السيد المسيح، شهد مراحل عدة من الدمار والخراب، وكان في كل مرة يعاد بناؤه وتطويره وتفعيل دوره ليظل لاعبا محوريا في منطقة شرق المتوسط.

واستغربت الغرفة صدور بعض التصريحات التي اطلقت بعد الانفجار المدمر والقاتل في مرفأ بيروت في ٤ آب المنصرم، والتي دعت الى اقفال مرفأ بيروت لمدة محددة وربما تمتد لسنة واحدة، او تلك التي اقترحت نقل القسم التجاري منه الى منطقة أخرى، أو حتى الاستغناء عن خدماته، لان مرفأ طرابلس يمكنه الحلول مكانه بشكل كامل وتأمين الأمن الغذائي للبنانيين!

وتذرع أصحاب هذه التصريحات بحجج واهية وعلى سبيل المثال لا الحصر، المحافظة على السلامة العامة والتأكد من صلاحية البنية التحتية لمحطة الحاويات من جهة وجاهزية الارصفة والاحواض من جهة أخرى، علما ان الجيش اللبناني كان أجرى عمليات مسح شامل للمرفأ قبل استئناف عمله ونشاطه.

واكدت الغرفة ان اقفال مرفأ بيروت في ظل الأوضاع المالية والاقتصادية والمعيشية المتفاقمة في البلاد، يعني خنق لبنان وقطع أنفاسه، وصرف الآلاف من العمال والموظفين العاملين في المرفأ او من المتعاملين معه، موضحة ان مرفأ بيروت هو المرفق البحري الخدماتي الأهم في لبنان على صعيد التبادل التجاري مع العالم الخارجي، فهو يؤمن استيراد البضائع لمدينة بيروت وضواحيها بالإضافة الى مناطق جبل لبنان والجنوب والبقاع، اي ما نسبته ٧٥ في المئة من البضائع التي تستورد سنويا الى لبنان، بالإضافة الى تأمينه تصدير أكثر من ٦٠ في المئة من البضائع اللبنانية، علما ان منطقة جبل لبنان تمثل القوة الصناعية والتجارية في لبنان والتي تستهلك أكثر من ٧٠ في المئة من الشحنات المستوردة الى لبنان بكامله.

وأوضحت الغرفة انه لا يمكن لمرفأ طرابلس او لأي مرفأ لبناني آخر ان يحل مكان مرفأ بيروت او يأخذ دوره، فالمستورد اللبناني هو الأمر النهائي باختيار المرفأ المناسب لتفريغ بضاعته وان شركات الشحن البحري عليها التقيد بتعليماته. فالمستورد في مدينة بيروت وضواحيها او جبل لبنان او الجنوب او البقاع يفضل حتما تفريغ ارسالياته في مرفأ بيروت، في حين ان المستورد في شمال لبنان يختار حتما مرفأ طرابلس.

ولفتت الغرفة الى ان العناية الالهية التي انقذت محطة الحاويات من الدمار والخراب، جاءت لكي تخفف من وطأة المآسي التي يمر بها لبنان ومعظم الشعب اللبناني والتي تعتبر الأسوأ التي يمر فيها لبنان منذ المجاعة التي حلت به في الحرب اللبنانية الاولى. فهذه المحطة تمكنت من تسجيل أرقام قياسية بحركة الحاويات التي تعاملت معها ومن تأدية دور محوري على صعيد حركة المسافرين، فقد ارتفع مجموع الحاويات من ٢٥٠ الف حاوية نمطية قبل مباشرة محطة الحاويات تقديم خدماتها في العام ٢٠٠٥ ليصل الى ١,٣٠٥ مليون حاوية نمطية في العام ٢٠١٩ من بينها ٤٧٢ الف حاوية نمطية برسم المسافنة نحو مرفأ البلدان المجاورة اي ما نسبته ٣٦ في المئة من مجموع الحاويات.

MSC السويسرية تشتري ٦ سفن حاويات مستعملة



DIEGO APONTE

الرئيس التنفيذي لـ MSC السويسرية

ذكرت النشرة الالكترونية ALPHALINER المتخصصة بقطاع النقل البحري ان شركة الملاحة السويسرية MSC اشترت ٦ سفن حاويات مستعملة من المجموعة الالمانية ZEABORN.

وأضافت ALPHALINER ان البواخر الست هي: HYUNDAI SAMHO: تبلغ سعتها ٨٢٠٠ حاوية نمطية بنيت في العام ٢٠٠٦ والسفن الخمس الباقية هي: TIAN SHAN و ER TIANPING

ER TOKYO و ER TEXAS و HYUNDAIULSA تبلغ سعة الواحدة منها ٧٨٤٩ حاوية نمطية وبنيت في العام ٢٠٠٤. ويذكر ان MSC تحتل المرتبة الثانية بأسطول يضم ٥٨٠ باخرة تبلغ سعتها الاجمالية ٣,٨٥١ مليون حاوية نمطية.

تعاون VANHAI و INTERASIA لتوسيع الخدمات بين الصين وفيتنام



RANDY CHEN

WAN HAI LINES التايوانية

أعلنت شركة الملاحة التايوانية WAN HAI LINES انها ستقوم بالتعاون مع شركة INTERASIA LINE الهندية بتوسيع الخدمات البحرية من الصين الى فيتنام وبالعكس وبمعدل رحلة اسبوعيا وذلك اعتبارا من ٢٥ تشرين الثاني (نوفمبر) الجاري. واوضحت الشركة التايوانية ان هذه الخدمات الجديدة ستؤمن بواسطة ٣ سفن تبلغ سعة الواحدة منها ١٢٠٠

حاوية نمطية. وستقدم WAN HAI LINES باخترتين منها بينما تقدم INTERASIA باخرة واحدة. وتنتقل هذه الخدمات من مرفأ QINGDAO الصيني وصولا الى مرفأ DA NANG الفيتنامي وعودة مباشرة الى مرفأ QINGDAO.

مرفأ شنغهاي يتداول ٤,٢ مليون حاوية نمطية في شهر واحد

حقق مرفأ شنغهاي الصيني رقما قياسيا بعدد الحاويات التي تداولها في شهر واحد وهو الرقم الاكبر الذي يسجله اي مرفأ في العالم في شهر واحد، فقد تعامل مرفأ SHANGHAI مع ٤,٢ مليون حاوية نمطية في شهر تشرين الاول (اكتوبر) الماضي واصبح المرفأ الاول في العالم الذي يحقق هذا الرقم في شهر واحد.

والمعلوم ان مرفأ شنغهاي ما يزال يحتل المرتبة الاولى في العالم فقد ظل متربعا على هذه المرتبة في العام الماضي بتداوله ٤٣,٣ مليون حاوية نمطية، في حين بقي مرفأ سنغافورة في المرتبة الثانية بتعامله مع ٣٧,٢ مليون حاوية نمطية اي بفرق شاسع لصالح المرفأ الصيني بلغ ٦,١ مليون حاوية نمطية.

خسائر طفيفة تسجلها شركة ICTSI الفلبينية في الأشهر التسعة الأولى من العام ٢٠٢٠



ENRIQUE RAZON

ICTSI الفلبينية

سجلت الشركة المشغلة لمحطات الحاويات الفلبينية في العالم INTERNATIONAL CONTAINER TERMINAL SERVICE INC (ICTSI) انخفاضا طفيفا بالارباح الصافية في الأشهر التسعة الأولى من العام الحالي عما كانت عليه في الفترة عينها من العام الماضي، فقد بلغ مجموع هذه الارباح الصافية ١٨٢ مليون دولار بانخفاض ١ في المئة، كما تراجعت ايراداتها الى ١,١ مليار دولار وبنسبة ٠,٣ في المئة، في حين انخفض مجموع الحاويات التي تعاملت معها المحطات التي تشرف على ادارتها الى ٧,٤٢ مليون حاوية نمطية ونسبته ٢ في المئة. وقال ENRIQUE RAZON الرئيس التنفيذي للشركة الفلبينية ان فيروس «كورونا» ما يزال يؤثر سلبا على التجارة البحرية العالمية، لا سيما على حركة المرافئ والمحطات، آملا ايجاد اللقاح المناسب لهذا الوباء الذي ضرب دول العالم دون استثناء، لان الاستمرار تفشي هذا الفيروس وانتشاره سيضعف من تداعياته السلبية على النقل البحري العالمي.

موانئ دبي العالمية تتداول ٥٢,٢ مليون حاوية نمطية في الأشهر التسعة الأولى من العام ٢٠٢٠



سلطان احمد بن سليم

الرئيس التنفيذي لموانئ دبي العالمية

أعلنت موانئ دبي العالمية DPW انها تداولت ١٨,٣ مليون حاوية نمطية في الربع الثالث من العام الحالي بارتفاع ٣,١٪ عن الفترة ذاتها من العام الحالي، وتأتي هذه النتائج الجيدة بعد ان كانت سجلت تراجعا خلال النصف الاول من العام. وتناولت محطات الحاويات التي تشرف موانئ دبي العالمية على ادارتها وتشغيلها ٥٢,٢ مليون حاوية نمطية في الأشهر التسعة الأولى من العام الحالي بانخفاض ٢,٥٪ عن الفترة نفسها من العام الماضي. وأشار الرئيس التنفيذي لموانئ دبي العالمية سلطان احمد بن سليم: «يسرنا الاعلان عن ان الكميات خلال الربع الثالث كانت ايجابية في مناطقنا الثلاث، ما يعكس مرة أخرى مرونة قطاع الشحن بالحاويات عالميا، وقدرة موانئ دبي العالمية على تقديم اداء يتفوق على اداء السوق». وأضاف: «وبالنظر نحو المستقبل، نحرص على توجيه اهتمامنا نحو احتواء التكاليف لحماية الربحية وادارة النفقات الرأسمالية، وللحفاظ على التدفق النقدي».

أحواض بناء السفن الكورية DSME تفوز بعطاء لبناء ٦ سفن حاويات عملاقة



NAM SANG TAE

DAEWOO الكورية

فازت أحواض بناء السفن الكورية DAEWOO SHIP BUILDING & MARINE ENGINEERING (DSME) بعطاء لبناء ٦ سفن عملاقة تبلغ كلفتها الاجمالية ٦٥٢ مليون دولار، ومن المنتظر ان مباشر DSME بتسليمها اعتبارا من النصف الاول من العام ٢٠٢٣. وقد ارتفعت قيمة الصفقات الاجمالية التي أبرمتها الى ٧,٨ مليارات دولار خلال العام الحالي ومن ضمنها العطاء الأخير. وكشفت مصادر بحرية موثوقة ان أحواض DSME ستبني هذه السفن لصالح المجموعة البحرية ZODIAC MARITIME DSME البريطانية، وان سعة الواحدة منها تبلغ ١٥ الف حاوية نمطية وهي تبحر بواسطة الوقود التقليدي CONVENTIONAL FUELS.

OOIL تعاقد لبناء ٧ سفن عملاقة سعة كل منها ٢٣ الف حاوية نمطية

أعلنت شركة الملاحة ORIENT OVERSEAS INTERNATIONAL LIMITED (OOIL) هونغ كونغ التابعة لمجموعة COSCO الصينية انها تعاقدت على بناء ٧ سفن عملاقة سعة الواحدة منها ٢٣ الف حاوية نمطية مع أحواض بناء السفن الصينية DALIAN COSCO و NANTONG COSCO. وأوضحت OOIL أن اربع سفن ستقوم ببنائها DALIAN COSCO بتكلفة قدرها ١٥٧,٧١ مليون دولار للسفينة الواحدة، في حين ستقدم NANTONG COSCO على بناء السفن الثلاث الباقية بتكلفة قدرها ١٥٧,٦٨ مليون دولار للسفينة الواحدة. ومن المنتظر ان تتسلم OOIL هذه السفن خلال الفترة الواقعة بين الربع الثالث من العام ٢٠٢٣ والربع الثالث من العام ٢٠٢٤. ويذكر ان ايرادات OOIL بلغت ١,٩١ مليار دولار في الربع الثالث من العام الحالي بارتفاع ١٦,٣٪ عن الفترة ذاتها من العام الماضي.

الصين تطلق خط قطارات شحن جديد الى أوروبا الغربية عبر أوكرانيا



كشفت مجموعة شانغهاي المحدودة للسكك الحديدية عن اطلاق خط شحن حديدي صيني أوروبي جديد يربط مدينة جينهاو JINHAO في مقاطعة تشجيانغ ZHEJIANG في شرق الصين والعاصمة الأوكرانية كييف KIEV. وتوقعت المجموعة الصينية ان يصل القطار الذي انطلق في رحلة تجريبية من JINHAO الى اوكرانيا وعلى متنه ٨٦ حاوية نمطية تضم سلعا بقيمة ٤,٦ مليون دولار الى كييف، في غضون فترة تراوح بين ١٥ و١٨ يوماً. ومن المقرر ان تنقل القطارات من الصين الى اوكرانيا سلعا تشمل منتجات الاجهزة الالكترونية والتجارة العامة والادوات الكهربائية، فيما ستحمل القطارات العائدة الى الصين منتجات اوكرانية مثل المواد الخشبية والمعدنية والزراعية. ومع هذا الخط الجديد يصل عدد خطوط الشحن بين الصين وأوروبا من JINHAO الى ١٣ خطا، ومن المتوقع ان يرتفع هذا العدد الى ١٥ خطا بانطلاق خطين جديدين الى فرنسا وبلجيكا في نهاية العام الحالي. ويذكر ان أكثر من ٣٠٠ قطار للشحن بين الصين وأوروبا انطلق من JINHAO منذ مطلع العام ٢٠٢٠ ونقل ٢٤٩٠٠ حاوية نمطية.

فؤاد بوارشي موجهاً كتاباً لوزير الأشغال والنقل:

لا يكفي تجديد العقد مع مشغل محطة الحاويات من دون تسديد الدولة التزاماتها



وجّه نائب الرئيس التنفيذي لشركة نقليات الجزائري GEZAIRI TRANSPORT فؤاد بوارشي كتاباً الى وزير الأشغال والنقل في حكومة تصريف الاعمال ميشال نجار جاء فيه:

«هل يعرف معالي وزير الأشغال العامة والنقل معنى توقف محطة الحاويات في مرفأ بيروت عن عملها لعدم تسديد الدولة مستحققاتها للمحطة بالدولار أو FRESH MONEY؟»

هل تدرك لجنة الأشغال العامة والنقل النيابية صعوبة ضمان استيفاء معايير السلامة التشغيلية البحرية والتأمين الدولي تجاه السفن ومخاطر تشغيل المنشآت المرفئية، وصولاً الى البضائع والأرواح في

حال عدم قدرة الشركة لإجراء التحاويل المالية الضرورية لشراء قطع الغيار واستقدام الخدمات الهندسية الأجنبية من صانع الرافعات لإجراء الفحوصات التقنية؟ لا يكفي تجديد العقد مع مشغل المحطة من دون تسديد الدولة التزاماتها».

سارة حيدر (مديرة الشركة المشغلة لمحطة الحاويات في مرفأ بيروت):

قطع الغيار لتصلح الرافعات الجسرية المتضررة تصل لبنان أواخر شهر تشرين الثاني الجاري



أعلنت سارة حيدر مديرة الشركة المشغلة لمحطة الحاويات في مرفأ بيروت BCTC ان قطع الغيار المطلوبة لتصلح الرافعات الجسرية التي لحقت بها الاضرار من جراء الانفجار المدمر والقاتل الذي وقع في مرفأ بيروت القديم في ٤ آب المنصرم، متوقع وصولها من الخارج الى بيروت في نهاية الشهر الجاري، على ان يجري تصلح هذه الرافعات ليرتفع عدد الرافعات الجسرية التي ستصبح جاهزة للتعامل مع بواخر الحاويات خلال شهر كانون الاول الى ١٣ رافعة.

وكما اصبح معروفاً، تمكنت محطة الحاويات من استئناف تقديم خدماتها بعد مرور أسبوع واحد على وقوع الانفجار.

ملف المواد الخطرة في مرفأ بيروت يصل الى خواتمه بانتظار التنفيذ



باسم القيسي

الرئيس والمدير العام لمرفأ بيروت

بعد متابعة من رئيس حكومة تصريف الاعمال حسان دياب، جرى اداريا اقبال ملف المستوعبات التي تحتوي على مواد خطرة في مرفأ بيروت في انتظار المباشرة بتنفيذ الاتفاق الذي تم التوقيع عليه بين اللجنة المؤقتة لادارة مرفأ بيروت وبين شركة COMBILIFT الالمانية

لازالة واتلاف المستوعبات خارج لبنان، والتي تحتوي على مواد شديدة الخطورة وعددها ٥٢ مستوعبا من باحة المستوعبات في المرفأ بالتنسيق مع وزارة الدفاع الوطني، وقيادة الجيش ووزارة المالية والمديرية العامة للجمارك. وكان رئيسا الجمهورية والحكومة قد وقعا على موافقة استثنائية بطلب من وزارة الاشغال العامة والنقل، تنص على تكليف ادارة مرفأ بيروت بتوقيع العقد مع الشركة الالمانية.

وتجدر الاشارة الى انه تم العثور على هذه المستوعبات في الكشوف الذي جرى بناء لقرار الحكومة اثر الانفجار الذي وقع في مرفأ بيروت، حيث تبين وجود هذه المستوعبات التي دخلت في اوقات زمنية مختلفة الى المرفأ منذ العام ٢٠٠٩.

وكان رئيس الحكومة بحسب مصادر الـ LBCI قد اثار منذ البداية ومرارا سواء في اجتماعات المجلس الاعلى للدفاع او متابعة مباشرة مع وزارة الاشغال العامة والنقل او مع الادارات والاجهزة المعنية، قضية التأخير في التخلص من هذه المستوعبات نظرا للخطر الذي تشكله، الى ان بلغت الامور خواتمها الادارية بانتظار ان تبدأ الشركة الالمانية بتنفيذ عملية ترحيل هذه المستوعبات الى خارج لبنان، والتي يصير الرئيس دياب على انجازها بأسرع وقت، نظرا لخطر وجودها على السلامة العامة.

اسرار بحرية

● أصبح مرفأ شنغهاي الصيني في شهر تشرين الاول الماضي، المرفأ الأوحيد في العالم الذي يتداول في شهر واحد أكثر من ٤ ملايين حاوية نمطية. فقد تعامل مع ٤,٢ ملايين حاوية نمطية محطما الرقم القياسي الذي كان حققه في شهر تموز المنصرم والبالغ ٣,٩ ملايين حاوية نمطية.

● هناك خوف من ان تزداد الاحوال البحرية والجوية سوءا في الأيام المقبلة، فيتعطل العمل في القسم الشرقي في محطة الحاويات في مرفأ بيروت وغير المحمي بكاسر الموج، قبل التمكن من تصلح الرافعات الجسرية المتضررة من انفجار المرفأ في القسم الغربي في محطة الحاويات والمحمي بكاسر الموج، مما سيؤدي الى توقف العمل في المحطة بشكل شبه كامل.

● توقع خبراء في قطاع النقل البحري العالمي ان تخسر شركة ملاحية كبرى المركز الاول الذي تحتله، في حال استمرت في ممارسة سياسة عدم التوسع بأسطولها، في حين ان شركة الملاحية التي تحتل المركز الثاني تواصل تعزيز أسطولها بسفن الحاويات الجديدة والمستعملة ومن مختلف الأحجام.

● تمكنت دولة اقليمية من توسيع نفوذها في لبنان ليشمل أيضا القطاع التجاري، اذ تمكنت من ان تكون بين الدول الخمس الأولى المصدرة الى لبنان في العام الحالي.

● من المتوقع ان تؤدي عودة تفشي فيروس «كورونا» وانتشاره في العالم، الى معاودة شركات الملاحية العالمية الى سحب بعض بواخرها من الخدمة لمنع تدهور أجور الشحن مجددا وتكبدها الخسائر الفادحة.



ARKAS Line PROVIDES WEEKLY CONTAINER SERVICES CONNECTING BEIRUT WITH:

Egypt	Alexandria, Damietta, Port Said (East & West),
Turkey	Yarimca, Gemlik, Marport, Izmir, Mersin, Samsun and Iskenderun
Spain	Barcelona, Castellon, Valencia, Algeciras, Marine, Bilbao
Greece	Piraeus, Thessaloniki
France	Fos Sur Mer
Portugal	Setubal, Leixeos
Tunisia	Souse, Bizerte, Rades
Algeria	Alger, Oran, Annaba
Morocco	Casablanca , Tanger
Libyan ports	Misurata , Khoms, Tripoli
Black Sea	Odessa, Constanta, Varna, Burgas, Novorossiysk, Poti
Ghana	Tema
Ivory Coast	Abidjan
Nigeria	Tincan Island / Apapa
Senegal	Dakar
Mauritania	Nouakchott, Nouadhibou
Benin & Niger	Cotonou
Mali	Burkina Faso

حادثة تفجير مرفأ بيروت: جريمة العصر والإهمال

وقد بقي الوضع على ما هو عليه، حتى بعد تحوّل اللجنة المؤقّنة المذكورة الى لجنة موسّعة من سبّة أعضاء ورئيس من دون أن تحمل صفة رسمية واضحة (عامّة أو خاصّة) وتتبع لوصاية وزير الأشغال والتّقل، ونلفت الى أنّ رواتب اللّجنة المشار إليها لا تخضع لسلسلة موظفي الدولة ولا تتبع أعمال اللجنة قانون المحاسبة العمومية ولا ارتباط لها بالمالية العامّة.

وهنا نذكر، أنّه خلال العام ٢٠٠٤، صدرت توصية من لجنة الأشغال والطّاقة في مجلس النواب تطلب وضع الحكومة اللبنانيّة يدها على ملف المرفأ ووضع خطة شاملة للنقل البحري، بما فيها النظر في دور المرفأ اللبنانيّة، سيمًا مرفأ بيروت الذي لا يمكن معرفة عائداته بصورة دقيقة وشفافة ومحاسبية أصولًا باعتبارها لا تخضع لرقابة الدولة اللبنانية وإنّما لمدقّق ماليّ مستقلّ، مما يبقي الدولة جاهلة لمعطيات الصّرف على المشاريع وعلى الأكلاف التشغيليّة الدقيقة لمرفأ بيروت التي هي

خارجة عن آليّة الرقابة والتدقيق، المعتمد في إدارات الدولة بوجه عام، ورقابة ديوان المحاسبة وقانون المحاسبة العموميّة كما أشرنا آنفًا. بعد كارثة تفجير المرفأ في ٤ آب الماضي، وتدمير أحياء من العاصمة بيروت تحيط به، غابت الجهود الإنقاذية والإغاثية الرسميّة، وظهر جليًا التخبّط لدى إدارات الدولية اللبنانية في التصرف مع واحدة من أكبر مآسي العصر التي حلّت بلبنان، فزهقت أرواح الأبرياء والمسعفين وفوج إطفاء العاصمة، فضلًا عن المفقودين الذين لا زال مصيرهم غير معروف حتى تاريخه.

وبديهي القول أن الانفجار المذكور فاقم الأزمات في البلد الذي يعاني أساساً من الخلافات السياسيّة المستحكمة وتفشي الفساد في مفاصل الإدارة عموماً وغياب الرقابة الداخليّة والشفافيّة والحوكمة، إضافة الى العجز في الموازنة والخسائر المالية الضخمة وإصابة النظام المصرفيّ بالشلل وارتفاع الأسعار بشكل جنونيّ.

هذا، وقد فرضت خسائر المرفأ نفسها، والجهات التي ينبغي أن تتحمّلها وتعتبر مسؤولّة عنها، على الإقتصاد اللبنانيّ المترنّح أصلاً، وانقسمت بين خسائر مباشرة ماديّة ناجمة عن الانفجار والتدمير بذاتهما، وأخرى غير مباشرة، نتجت عن توقّف المرفأ لفترة بسبب تضرره الجسيم، ممّا أدى الى حرمان الخزينة من مبالغ تتراوح بين ٢٤٠ و٣٤٠ مليار دولار من الموارد المالية والرسوم المتأتية عنه، هذا بغضّ النظر عن التهرب الجمركي الذي يصل الى نحو المليار دولار سنويًا.

في هذا السياق، تحرّك مكتب الأمم المتّحدة المعني بالمخدرات والجريمة United Nations Office on Drugs and Crime UNODC، وذلك في إتجاهين اثنين: فلقد قام المكتب المذكور، بعد انفجار مرفأ بيروت، بعملية تقييمية Evaluation Mission لمساعدة إدارة المرفأ والقوى اللبنانيّة المسلّحة في تقييم الأضرار التي لحقت بالمرفأ من جرّاء التفجير، كما مناقشة الإجراءات المساعدة لذلك. أمّا في الإتجاه الثاني، فقد عمل المكتب المذكور على مواظبة الجمارك اللبنانية في تولّي مهامها ودعمها بمؤازرة القوى المسلّحة وعناصر الجمارك على تطبيق برنامج CCP (Container Control Programme)-UNODC-WCO (World Customs Organization)



بمقام ايلي الشبر
بروفسور في جامعة Kedge Business School
خبير دولي في الشحن البحري

من المعروف أن مرفأ بيروت يمثّل التقاء الملقارات الثلاث أوروبا وآسيا وأفريقيا وهو ما حوّلته الى ممرّ رئيسي لعبور أساطيل السفن التجارية بين الشرق والغرب. ويعدّ مرفأ بيروت ضمن أفضل عشر مرفأ في البحر الأبيض المتوسط، بحيث تحوّل الى مرفأ إقليمي ومركز لإعادة الشحن «ترانزيت» في المنطقة.

تبلغ المساحة الاجمالية للمرفأ مليوناً ومئتي ألف متر مربّع، كما تبلغ مساحة المسطح المائي فيه مليوناً وألفي متراً مربّعاً. عدد أرصفتها ستة عشر رصيفاً، تنتشر عليها المستودعات المسقوفة والمكشوفة، وكافة الأرصفة فيه مجهزة بمنافذ مياه لخدمة السفن.

ويملك المرفأ أربع مستودعات للبضائع العامّة (بمساحة إجمالية تتجاوز خمسة وعشرين ألف متر مربّع) وثلاثة مستودعات لعمليات التجميع، وثلاثة مستودعات للسيارات ومستودعاً واحداً للبضائع الخطرة تبلغ مساحته ٥٢٣١ م.م.

يتعامل مرفأ بيروت مع ٣٠٠ ميناء عالمي، ويقدر عدد السفن التي ترسو فيه ٣١٠٠ سفينة سنويًا، وتجري من خلاله معظم عمليات الإستيراد والتصدير اللبنانية، كما تمثّل البضائع التي تدخل اليه نسبة ٧٠ في المئة من حجم البضائع التي تدخل لبنان في بلد يعتمد أساساً على الإستيراد.

تبلغ إيرادات إدارة المرفأ السنويّة نحو ٢٢٠ مليون دولار أميركي يعود منها ٦٠ مليوناً فقط الى خزينة الدولة اللبنانية على أن يستخدم الباقي للرواتب والأجور ولتطوير المرفأ بحدّ ذاته.

في هذا السياق، لا يخفى على أحد استخدام القوى السياسيّة البارزة في البلد نفوذها الذي يتحكّم بمفاصل عدّة حيوية تتعلّق بالمرفأ: إنطلاقاً من أعمال المحسوبية في التوظيف والتعيين، وعمليات التهريب والتهرب الجمركي (المقدّر سنويًا بين مليار وملياري دولار) التي فاحت فضاءً فسادها الى العلن مرّات عدّة من دون ولوجها الى آية محاسبة فعّالة، فضلاً عن عمليّات تلميز الأشغال بالتراضي من دون إتباع الأصول القانونية المرعيّة الإجراء في مرفأ العالم وتلقّي بعض موظفي المرفأ والأجهزة الأمنيّة فيه للرشاوى بحسب تنوع البضائع التي يقومون بتسريع تمريرها أو يخفّضون رسوم مرورها أو يغضّون الطّرف عنها بشكل فاضح.

أمّا الأخطر من ذلك كلّّه، فهو الممنوعات والمواد الخطرة التي هربت أحياناً داخل سيارات مستعملة (كما أفادت بذلك تقارير عدّة) ما سهّل المخالفات وتمادي الفساد، وتجذّر مكانه ممّا لا يزال يعيق عمليّة التدقيق الداخليّ في إدارات مرفأ بيروت ومصالحه وأقسامه سيمًا قسم معاينة البضاعة، الذي يهمنها هنا، بعد أن أفضى الإهمال وعدم الشفافيّة وانتفاء آليّة الرقابة والتدقيق الفعّالة الى حدوث كارثة العصر، فيما تتولّى إدارة مرفأ بيروت لجنة مؤقتة، وذلك منذ بداية تسعينات القرن الماضي، بعد أن استردّت الدولة اللبنانية ملكية المرفأ الذي كان يدار من قبل مؤسسة خاصّة يمتاز من الدولة اللبنانية.

وهنا تجدر الإشارة بأنّه قد استمرت إدارة المرفأ بالعمل بحسب الأسس الإدارية عينها التي كانت تتبّعها الشركة الخاصّة وهي لا تخضع لرقابة ديوان المحاسبة.

القائمة على المراجعة وتقديم كافة المعلومات للجهات المعنية في ما يختص بالقوانين والإرشادات والأنظمة.

ولعل أهم دور ينبغي ان تضطلع به الجمارك في المرفأ، قبل دورها المالي، كأداة للجباية وتحصيل الرسوم على السلع والبضائع الواردة لأية دولة، يتمثل في دعم منظومة الأمن عبر حماية حدود الدولة، ووقاية مجتمعها من الممارسات التجارية الضارة، ومنع دخول المواد الخطرة والسلع الممنوعة، ومراقبة السلع ذات الاستخدام المزدوج Dual Usage.

وهنا، قد ظهر للأسف، إنهيار قطاع الجمارك اللبنانية في تعزيز أمن وإستقرار المجتمع اللبناني، وفشله في حماية الأرواح والممتلكات، وذلك تبدى من خلال قصورها، طيلة سنوات، عن القيام بدوره الأمني بضبط التهديدات الأمنية التي شكلتها مواد نيترات الأمونيوم المودعة بشكل متفلس في العنبر رقم ١٢ في مرفأ بيروت في ظلّ انتفاء الرقابة وعدم تطبيق القوانين وأنظمة الرقابة الداخلية وإجراءات زاجرة بمنع دخول مواد خطيرة، وذلك دون حماية وشروط مقيّدة، لدرء مخاطرها على سلامة الأفراد والمجتمع وحماية الممتلكات العامة والخاصة، ممّا أفضى إلى حدوث كارثة سميت «بيروتشيانا» قضت على الأرواح البريئة ودمّرت ربع العاصمة بيروت التي رقدت سنوات على تلك القنبلة الموقوتة المشؤومة.

لكن، يبقى أخيراً الأمل أن تسلك التحقيقات الأمنية والقضائية في قضية تفجير مرفأ بيروت مسلكها الصحيح توصلاً لكشف الفاعلين والمتدخلين والمحرّضين وكلّ ذي صلة بجريمة العصر التي أودت بالأبرياء والأطفال والمدنيين وغيّرت معالم عاصمة لبنان بشكل لا رجوع عنه. ■

الذي فعلت أنشطته بالتعاون مع النروج، استراليا والمانيا، وذلك للتحري عن التهريب ومكافحة تبيض الأموال وتسهيل التجارة الخارجية من خلال تبسيط إجراءات الإستيراد والتصدير وتحفيز بيئة العمل الإستثمارية في مرفأ بيروت، كما أكد على ذلك الخبير (UNODC Law Enforcement Expert) Bob Van Den Berghe، كما شدّد البرنامج المذكور على ضرورة التعاون بين كافة الاجهزة اللبنانية لتأمين وتعزيز وتطبيق معايير الشفافية Transparency بالتعاون مع السلطات اللبنانية.

ولئن قامت شركات كبرى لسفن الحاويات Containers، بعد أسبوع من إنفجار مرفأ بيروت باستئناف رحلاتها اليه، مع إعادة تشغيل محطة الحاويات فيه التي أصيبت بأضرار طفيفة فقط، تبقى في نظرنا، ضرورات أساسية لا بدّ منها من أجل تشغيل العجلة الاقتصادية بشكل فعّال تتعلّق بشكل رئيس بوجوب إعادة النظر في الهيكلية الإدارية للمرفق الحيوي الذي يشكّله مرفأ بيروت، واستكمال العمل على مشروع قانون حديث للجمارك، يرافقه إصلاح عميق للإدارة الجمركية، لجهة إجراءاتها وأساليب عملها، سيّما البيانات الجمركية التفصيلية ومعاينة البضائع بما يتلاءم وكما تفرضه الممارسات العالمية والاتفاقيات الدولية، كاتفاقية كيوتو الدولية لتبسيط وتنسيق الإجراءات الجمركية (Kyoto Convention) لتسيير التجارة، وإتفاقية كيوتو المعدلة التي أعدتها منظمة الجمارك العالمية (WCO)، وذلك بهدف توحيد الإجراءات والممارسات الجمركية، وتبسيطها من قبل الاطراف المتعاقدة، وانصاعها الى مبادئ رئيسة أهمها الشفافية والتنبؤ بالإجراءات الجمركية، توحيد وتبسيط إجراءات إقرارات السلع والمستندات المؤيدة، الإجراءات المبسطة للأشخاص المعتمدين، إستخدام إدارة المخاطر والرقابة

شركة هولسيم لبنان ش.م.ل دعوة لحضور جمعية عمومية عادية

يتشرف مجلس إدارة شركة هولسيم (لبنان) ش.م.ل. بدعوة حضرات المساهمات والمساهمين الى حضور اجتماع الجمعية العمومية العادية، التي ستعقد في فندق "لورويال"، ضبيه، في تمام الساعة الحادية عشر من قبل ظهر يوم الخميس الواقع فيه ٢٦ تشرين الثاني ٢٠٢٠، وذلك للتداول في جدول الأعمال التالي:

- ١) تلاوة وتصديق تقرير مجلس الادارة العائد للسنة المالية ٢٠١٩ المنتهية في ٣١ كانون الاول ٢٠١٩.
- ٢) تلاوة وتصديق تقرير مفوضي المراقبة العائد للسنة المالية ٢٠١٩ المنتهية في ٣١ كانون الاول ٢٠١٩.
- ٣) الموافقة على الميزانية وعلى حساب الأرباح والخسائر للسنة المالية ٢٠١٩ المنتهية في ٣١ كانون الاول ٢٠١٩ وإبراء ذمة أعضاء مجلس الإدارة.
- ٤) تلاوة وتصديق تقرير مجلس الإدارة المنظم وفق أحكام المادة ١٥٨ من قانون التجارة.
- ٥) تلاوة وتصديق تقرير مفوضي المراقبة المنظم وفق أحكام المادة ١٥٨ من قانون التجارة.
- ٦) انتخاب أعضاء مجلس الادارة.
- ٧) تعيين مفوضي المراقبة لأعمال السنة المالية ٢٠٢٠ وتحديد بدل أتعابهم.
- ٨) إعطاء أعضاء مجلس الادارة الترخيص المنصوص عليه في المادة ٢٩ من نظام الشركة.

للمتكن من حضور الجمعية، على مالكي الأسهم الاسمية الذين أودعوا أسهمهم لدى المؤسسات المصرفية، أن يسجلوا أسماءهم في سجلات الشركة خمسة أيام على الأقل قبل الاجتماع بعد ابراز الايصالات التي تثبت إيداع وتجميد أسهمهم لدى المؤسسات المصرفية المعتمدة بالاضافة الى مستند تمثيلهم عند الحاجة.

الهنري في ٢٣ تشرين الأول ٢٠٢٠
مجلس الادارة
شركة هولسيم (لبنان) ش.م.ل.



ارتفاع الحركة الاجمالية في مرفأ بيروت انعكس ايجابا على الواردات المرفئية

٩٦ باخرة، ٣٧٢ الف طن، ٦٣،٣٤١ حاوية نمطية، ١٤٦٩ سيارة و١٠،٧٦٦ مليون دولار

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت حاوية نمطية مقابل ٦٥١٩ حاوية، اي بارتفاع قدره ٣٦٩ حاوية نمطية ونسبته ٦٪.

وارتفاع مجموع الحاويات برسم المسافنة في ايلول ٢٠٢٠

واظهرت الاحصاءات ارتفاع حركة الحاويات برسم المسافنة في ايلول، فبلغ مجموعها ١٦٠٩٤ حاوية نمطية مقابل ١١٩٣٤ حاوية في آب، اي بزيادة نسبتها ٣٥٪.

وارتفاع مجموع السيارات في ايلول ٢٠٢٠

كما افادت الاحصاءات ارتفاع مجموع السيارات التي تعامل معها مرفأ بيروت في ايلول الماضي الى ١٤٦٩ سيارة مقابل ١٧٥ سيارة في آب المنصرم، اي بزيادة قدرها ١٢٩٤ سيارة ونسبتها ٧٣٩٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٤٦٩ سيارة في ايلول الماضي على الشكل التالي: **السيارات المستوردة:** بلغت ٦٥٦ سيارة مقابل ١٦٠، اي بارتفاع نسبته ٣١٠٪. **السيارات المعاد تصديرها بحرا:** بلغت ٨١٣ سيارة مقابل ١٥ سيارة، اي بزيادة قياسية بلغت ٧٩٨ سيارة.

ارتفاع الحركة انعكس ايجابا على الواردات المرفئية في ايلول ٢٠٢٠

وانعكس ارتفاع حركة مرفأ بيروت الاجمالية في ايلول الماضي ايجابا على مجموع الواردات المرفئية التي بلغت ١٠،٧٦٣ مليون دولار مقابل ٦،٣٤٨ مليون دولار في آب المنصرم، اي بزيادة قدرها ٤،٤١٥ مليون دولار ونسبتها ٧٠٪.

الحركة والواردات المرفئية في ايلول ٢٠٢٠ أدنى مما كانت عليه في ايلول ٢٠١٩

من جهة ثانية، لا بد من الاشارة اخيرا الى ان الحركة الاجمالية المسجلة في مرفأ بيروت في ايلول من العام الحالي جاءت ادنى مما كانت عليه في الشهر نفسه من العام الماضي، مما ادى ايضا الى انخفاض مجموع الواردات المرفئية. ■

حركة مرفأ بيروت ومجموع الواردات المرفئية في شهري آب وأيلول ٢٠٢٠

الايوان	ايلول ٢٠٢٠	آب ٢٠٢٠	-/+
عدد البواخر	٩٦ باخرة	٦٣ باخرة	٣٣+
الوزن الاجمالي للبضائع (طن)	٣٧٢ ألف طن	٢٨٨ ألف طن	٨٤+
بضائع مستوردة (طن)	٢٦٨ ألف طن	٢٣٨ ألف طن	٣٠+
بضائع مصرة ومعاد تصديرها بحرا (طن)	١٠٤ ألف طن	٥٠ ألف طن	٥٤+
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٦٣،٣٤١ حاوية نمطية	٤١،٥٥٤ حاوية نمطية	٢١،٧٨٧+
حاويات مستوردة	٢٩،٤٨٤ حاوية نمطية	١٩،٣٩٧ حاوية نمطية	١٠،٠٨٧+
حاويات مصرة ومعاد تصديرها بحرا	٢٨،٢٢٧ حاوية نمطية	١٩،٤١٣ حاوية نمطية	٨،٨١٤+
حاويات معاد تصديرها على متن السفن	٥،٣٣٠ حاوية نمطية	٢،٧٤٤ حاوية نمطية	٢،٨٨٦+
حاويات مستوردة برسم الاستهلاك المحلي	١٣،٩٤٨ حاوية نمطية	١٢،٢٠٠ حاوية نمطية	١،٧٤٨+
حاويات مستوردة فارغة	٦،٣٣٠ حاوية نمطية	١،٧٨٢ حاوية نمطية	٤،٥٤٨+
حاويات مستوردة برسم المسافنة	٩،٢٠٦ حاوية نمطية	٥،٤١٥ حاوية نمطية	٣،٧٩١+
حاويات مصرة مالى ببضائع لبنانية	٩،٣٩٠ حاوية نمطية	٥،٥٣٩ حاوية نمطية	٣،٨٥١+
حاويات معاد تصديرها فارغة	١١،٩٤٩ حاوية نمطية	٧،٣٥٥ حاوية نمطية	٤،٥٩٤+
حاويات معاد تصديرها برسم المسافنة	٦،٨٨٨ حاوية نمطية	٦،٥١٩ حاوية نمطية	٣٦٩+
مجموع الحاويات برسم المسافنة	١٦،٠٩٤ حاوية نمطية	١١،٩٣٤ حاوية نمطية	٤،١٦٠+
مجموع السيارات	١٤،٤٩٩ سيارة	١٧٥ سيارة	١،٢٩٤+
سيارات مستوردة	٥٦٦ سيارة	١٦٠ سيارة	٤٩٦+
سيارات معاد تصديرها بحرا	٨١٣ سيارة	١٥ سيارة	٧٩٨+
مجموع الواردات المرفئية	١٠،٧٦٣ مليون دولار	٦،٣٤٨ مليون دولار	٤،٤١٥+

سجل مرفأ بيروت في شهر ايلول (سبتمبر) الماضي حركة اجمالية أكبر مما كانت عليه في شهر آب (اغسطس) المنصرم وقد انسحبت هذه الزيادة ايضا على الواردات المرفئية. واظهرت الاحصاءات ان هذه الحركة والواردات الجيدة المسجلة في ايلول الماضي جاءت ادنى مما كانت عليه في الشهر نفسه (ايلول) من العام المنصرم.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت الاجمالية في آب وايلول ٢٠٢٠

وبينت المقارنة بحركة مرفأ بيروت الاجمالية في شهري آب وايلول ٢٠٢٠ الوقائع التالية: **عدد البواخر:** بلغ ٩٦ باخرة مقابل ٦٣ باخرة، اي بارتفاع قدره ٣٣ باخرة ونسبته ٥٢٪. **الوزن الاجمالي للبضائع:** بلغ ٣٧٢ الف طن مقابل ٢٨٨ الف طن، اي بزيادة قدرها ٨٤ الف طن ونسبته ٢٩٪.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي البالغ ٣٧٢ الف طن في ايلول الماضي كالاتي: **البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي:** بلغ وزنها ٢٦٨ ألف طن مقابل ٢٣٨ الف طن، اي بارتفاع قدره ٣٠ الف طن ونسبته ١٣٪. **البضائع اللبنانية وتلك المعاد تصديرها بحرا:** بلغ وزنها ١٠٤ ألف طن مقابل ٥٠ الف طن، اي بزيادة قدرها ٥٤ الف طن ونسبته ١٠٨٪.

وارتفاع مجموع الحاويات في ايلول ٢٠٢٠

وسجل مرفأ بيروت في ايلول ارتفاعا ملموسا بالحاويات التي تداولها، حيث بلغ مجموعها ٦٣٣٤١ حاوية نمطية مقابل ٤١٥٥٤ حاوية في آب، اي بزيادة نسبتها ٥٢٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٣٣٤١ حاوية نمطية على الشكل التالي:

الحاويات المستوردة: بلغ عددها ٢٩٤٨٤ حاوية نمطية مقابل ١٩٣٩٧ حاوية نمطية، اي بارتفاع قدره ١٠٠٨٧ حاوية نمطية ونسبته ٥٢٪. **الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا:** بلغت ٢٨٢٢٧ حاوية نمطية مقابل ١٩٤١٣ حاوية، اي بزيادة قدرها ٨٨١٤ حاوية نمطية ونسبتها ٤٥٪. **الحاويات المعاد تصديرها على متن السفن:** بلغت ٥٦٣٠ حاوية نمطية مقابل ٢٧٤٤ حاوية، اي بارتفاع قدره ٢٨٨٦ حاوية نمطية ونسبته ١٠٥٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في ايلول ٢٠٢٠؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة في ايلول والبالغة ٢٩٤٨٤ حاوية نمطية كالاتي: **الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي:** بلغت ١٣٩٤٨ حاوية نمطية مقابل ١٢٢٠٠ حاوية، اي بارتفاع قدره ١٧٤٨ حاوية نمطية ونسبته ١٤٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ٦٣٣٠ حاوية نمطية مقابل ١٧٨٢ حاوية، اي بزيادة قدرها ٤٥٤٨ حاوية نمطية ونسبتها ٢٥٥٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ٩٢٠٦ حاوية نمطية مقابل ٥٤١٥ حاوية، اي بنمو قدره ٣٧٩١ حاوية نمطية ونسبته ٧٠٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا في ايلول ٢٠٢٠؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا في ايلول من العام الحالي والبالغة ٢٨٢٢٧ حاوية نمطية على الشكل التالي:

الحاويات المصدرة مالى ببضائع لبنانية: بلغت ٩٣٩٠ حاوية نمطية مقابل ٥٥٣٩ حاوية، اي بارتفاع قدره ٣٨٥١ حاوية نمطية ونسبته ٧٠٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١١٩٤٩ حاوية نمطية مقابل ٧٣٥٥ حاوية، اي بزيادة قدرها ٤٥٩٤ حاوية نمطية ونسبتها ٦٢٪.

تراجع إيرادات قناة السويس الى ٦٥,٢ مليار جنيه في الأشهر التسعة الأولى من العام الحالي

أعلنت هيئة قناة السويس ان إيرادات القناة بلغت ٦٥,٢ مليار جنيه (نحو ٤,١ مليار دولار) خلال الأشهر التسعة الأولى من العام الحالي مقابل ٧٣,٩ مليار جنيه للفترة ذاتها من العام الماضي، اي بانخفاض قدره ٨,٧ مليار جنيه ونسبته ١١,٧٧٪.

من جهة أخرى، حققت هيئة قناة السويس زيادة طفيفة بإيرادات القناة في شهر ايلول (سبتمبر) الماضي، فقد بلغت هذه الإيرادات ٤٧٠,٧ مليون دولار مقابل ٤٦٩,٤ مليون دولار للشهر نفسه من العام الماضي، أي بارتفاع قدره ١,٣ مليون دولار ونسبته ٠,٢٨٪.

وتعتبر قناة السويس اقصر طرق الشحن بين أوروبا وآسيا وتعد واحدة من المصادر الرئيسية للعملة الصعبة في مصر.

انخفاض كبير بحركة مرفأ بيروت الاجمالية ومجموع وارداته المرفئية

١٠٢٤ باخرة، ٣,٢٦٨ مليون طن، ٥٨٧٥٠٧ حاوية نمطية، ٩٨٩٩ سيارة و٨٤,٨ مليون دولار

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفرغها من البضائع المستوردة
برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ٩٩٧٠٦ حاوية نمطية مقابل ٢٢٧٩٧٤ حاوية، اي بتراجع قدره ١٢٨٢٦٨ حاوية نمطية ونسبته ٥٦٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ١٢٢١٩١ حاوية نمطية مقابل ١٧٧٨١٤ حاوية، اي بانخفاض قدره ٥٥٦٢٣ حاوية نمطية ونسبته ٣١٪.

تراجع مجموع الحاويات برسم المسافنة في الأشهر التسعة الأولى من ٢٠٢٠

وانخفض مجموع الحاويات برسم المسافنة في مرفأ بيروت خلال الأشهر التسعة الأولى من العام الحالي الى ٢٤٢٥٤٤ حاوية نمطية مقابل ٣٥٨٢٥٠ حاوية للفترة ذاتها من العام الماضي، اي بتراجع نسبته ٣٢٪.

وتراجع كبير بمجموع السيارات في الأشهر التسعة الأولى من ٢٠٢٠

وتراجع مجموع السيارات التي تعامل معها مرفأ بيروت خلال الأشهر التسعة الأولى من العام الحالي الى ٩٨٩٩ سيارة مقابل ٣٩٤٢٧ سيارة للفترة نفسها من العام الماضي، اي بانخفاض كبير قدره ٢٩٥٢٨ حاوية نمطية ونسبته ٧٥٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٩٨٩٩ سيارة كالاتي:

السيارات المستوردة: بلغت ٤٥٩٥ سيارة مقابل ٣١٨٤٦ سيارة للأشهر التسعة الأولى ذاتها من العام الماضي، اي بتراجع دراماتيكي نسبته ٨٦٪.

السيارات المعاد تصديرها بحرا: بلغت ٥٣٠٤ سيارة مقابل ٧٥٨١ سيارة، اي بانخفاض قدره ٢٢٧٧ سيارة ونسبته ٣٠٪.

تراجع الحركة انسحب ايضا على مجموع الواردات المرفئية

وأظهرت الاحصاءات ايضا ان تراجع الحركة الاجمالية في مرفأ بيروت خلال الأشهر التسعة الأولى من العام الحالي انسحب على مجموع الواردات المرفئية التي بلغت ٨٤,٨٤١ مليون دولار مقابل ١٥٢,٨٤٢ مليون دولار للفترة نفسها من العام الماضي، اي بانخفاض ملموس قدره ٦٨,٠٠١ مليون دولار ونسبته ٤٥٪. ■

حركة مرفأ بيروت ومجموع الواردات المرفئية في الأشهر التسعة الأولى من ٢٠١٩ و ٢٠٢٠

الأجواب	الأشهر التسعة الأولى	
	٢٠١٩	٢٠٢٠
مجموع البواخر	١,٣٣٨ باخرة	١,٠٢٤ باخرة
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	٥,١٨٤ مليون طن	٣,٢٦٨ مليون طن
بضائع مستوردة (طن)	٤,٥٦٨ مليون طن	٢,٧١٩ مليون طن
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحرا (طن)	٦١٦ ألف طن	٥٤٩ الف طن
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٩٦٥,٥٢٨ حاوية نمطية	٥٨٧,٥٠٧ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٤٥٩,٤٩٨ حاوية نمطية	٢٧٦,٦٦٦ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحرا	٤٦٦,٠٣٣ حاوية نمطية	٣١٠,٨٤١ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها على متن السفن	٤٢٩,٩٩٧ حاوية نمطية	٣٢,٦٤٤ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم الاستهلاك المحلي	٣٧٦,٢٨٦ حاوية نمطية	١٤٢,٨٠٣ حاوية نمطية
حاويات مستوردة فارغة	٢,٧٧٦ حاوية نمطية	١٣,٥١٠ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم المسافنة	١٨٠,٤٣٦ حاوية نمطية	١٢٠,٣٣٣ حاوية نمطية
حاويات مصدرة مألئ ببضائع لبنانية	٥٧,٢٤٥ حاوية نمطية	٥٦,٣٠٠ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها فارغة	٢٢٧,٩٧٤ حاوية نمطية	٩٩,٧٠٦ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها برسم المسافنة	١٧٧,٨١٤ حاوية نمطية	١٢٢,١٩١ حاوية نمطية
مجموع الحاويات برسم المسافنة	٣٥٨,٢٥٠ حاوية نمطية	٢٤٢,٥٤٤ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٣٩,٤٢٧ سيارة	٩,٨٩٩ سيارة
سيارات مستوردة	٣١,٨٤٦ سيارة	٤,٥٩٥ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحرا	٧,٥٨١ سيارة	٥,٣٠٤ سيارة
مجموع الواردات المرفئية	١٥٢,٨٤٢ مليون دولار	٨٤,٨٤١ مليون دولار

أفادت الاحصاءات ان مرفأ بيروت سجل انخفاضاً كبيراً بحركته الاجمالية في الأشهر التسعة الأولى من العام الحالي عما كانت عليه في الفترة نفسها من العام الماضي، وان هذا التراجع انسحب ايضا على مجموع الواردات المرفئية. ويذكر ان انخفاض الحركة في مرفأ بيروت بدأ مع اندلاع الاحتجاجات والمظاهرات في لبنان في ١٧ تشرين الأول (اكتوبر) من العام الماضي وتساعد مع تدهور الأوضاع الاقتصادية والمالية والمعيشية من جهة، وانتشار فيروس «كورونا» ونقشه في البلاد من جهة أخرى.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت في الأشهر التسعة الأولى من العامين ٢٠١٩ و ٢٠٢٠

وأظهرت المقارنة بحركة مرفأ بيروت الاجمالية خلال الأشهر التسعة الأولى من العامين ٢٠١٩ و ٢٠٢٠ الأرقام التالية:

مجموع البواخر: بلغ ١٠٢٤ باخرة مقابل ١,٣٣٨، اي بانخفاض نسبته ٢٣٪. **الوزن الإجمالي للبضائع:** بلغ ٣,٢٦٨ مليون طن مقابل ٥,١٨٤ مليون طن، اي بتراجع قدره ١,٩١٦ مليون طن ونسبته ٣٧٪.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي البالغ ٣,٢٦٨ مليون طن كالاتي:

وزن البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ ٢,٧١٩ مليون طن مقابل ٤,٥٦٨ مليون طن، اي بتراجع قدره ١,٨٤٩ مليون طن ونسبته ٤٠٪.

وزن البضائع اللبنانية المصدرة وتلك المعاد تصديرها بحرا: بلغ ٥٤٩ الف طن مقابل ٦١٦ الف طن، اي بانخفاض قدره ٦٧ الف طن ونسبته ١١٪.

وتراجع ملموس بحركة الحاويات في الأشهر التسعة الأولى من العام ٢٠٢٠

كما سجلت حركة الحاويات في مرفأ بيروت خلال الأشهر التسعة الأولى من العام الحالي تراجعاً ملموساً فبلغ مجموعها ٥٨٧٥٠٧ حاوية نمطية مقابل ٩٦٥٥٢٨ حاوية في الفترة عينها من العام الماضي، اي بانخفاض نسبته ٣٩٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٥٨٧٥٠٧ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المستوردة: بلغ مجموعها ٢٧٦٦٦٦ حاوية نمطية مقابل ٤٥٩٤٩٨ حاوية، اي بتراجع قدره ١٨٢٨٣٢ حاوية نمطية ونسبته ٤٠٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا: بلغ مجموعها ٢٧٨١٩٧ حاوية نمطية مقابل ٤٦٦٠٣٣ حاوية، اي بانخفاض نسبته ٤٠٪.

الحاويات المعاد تصديرها على متن السفن: بلغ عددها ٣٢٦٤٤ حاوية نمطية مقابل ٤٢٩٩٧ حاوية، اي بتراجع قدره ١٠٣٥٣ حاوية نمطية ونسبته ٢٤٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في الأشهر التسعة الأولى من ٢٠٢٠؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة في الأشهر التسعة الأولى من العام الحالي والبالغة ٢٧٦٦٦٦ حاوية نمطية على الشكل التالي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ١٤٢٨٠٣ حاوية نمطية مقابل ٢٧٦٢٨٦ حاوية للفترة نفسها من العام الماضي، اي بتراجع قدره ١٣٤٤٨٦ حاوية نمطية ونسبته ٤٨٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ١٣٥١٠ حاوية نمطية مقابل ٢٧٧٦ حاوية، اي بارتفاع قدره ١٠٧٣٤ حاوية نمطية ونسبته ٣٨٧٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ١٢٠٣٣٣ حاوية نمطية مقابل ١٨٠٤٣٦ حاوية، اي بانخفاض قدره ٦٠٠٨٣ حاوية نمطية ونسبته ٣٣٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا خلال ٩ أشهر؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا في الأشهر التسعة الأولى من العام الحالي والبالغة ٢٧٨١٩٧ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المصدرة مألئ ببضائع لبنانية: بلغت ٥٦٣٠٠ حاوية نمطية مقابل ٥٧٢٤٥ حاوية، اي بانخفاض قدره ٩٤٥ حاوية نمطية ونسبته ٢٪.

ارتفاع ملموس بحركة الحاويات ومرفأ بيروت يتعامل مع ٦٣٣٤١ حاوية نمطية

تعديلات بعض المراتب الامامية وMERIT تحافظ على الأولى استيرادا وتصديرا

و MERIT تحتفظ بالأولى تصديرا و MAERSK بالثانية

كما افادت الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في ايلول الماضي والبالغة ٩٣٩٠ حاوية نمطية ان تعديلات طرأت على بعض المراتب الامامية:

- فوكالة MERIT SHIPPING احتفظت بالمرتبة الاولى بتصديرها ٥٤٨٣ حاوية نمطية مقابل ٢٩٤٣ حاوية في آب، اي بزيادة نسبتها ٨٦٪.

- كما حافظت وكالة MAERSK (لبنان) على المرتبة الثانية بشحنها ١٦٤٦ حاوية نمطية مقابل ١٥٥٣ حاوية، اي بارتفاع نسبتها ٦٪.

- بينما تقدمت مجموعة SEALINE من المرتبة السادسة الى الثالثة بـ ١١٥٣ حاوية نمطية مقابل ١٠٦ حاوية، اي بنمو نسبتها ٩٨٨٪.

- في حين تراجع TOURISM & SHIPPING SERVICES من المرتبة الثالثة الى الرابعة بـ ٤١٧ حاوية نمطية مقابل ٣٣٠ حاوية، اي بارتفاع نسبتها ٢٦٪.

- وحلت وكالة MSC (لبنان) في المرتبة الخامسة بـ ٣٤١ حاوية نمطية مقابل ٢٦١ حاوية، اي بزيادة قدرها ٨٠ حاوية نمطية ونسبتها ٣١٪.

ارتفاع مجموع الحاويات برسم المسافنة في أيلول ٢٠٢٠

من ناحية أخرى، ارتفعت حركة الحاويات برسم المسافنة في أيلول، فقد بلغ مجموعها ١٦٠٩٤ حاوية نمطية مقابل ١١٩٣٤ حاوية في آب، اي بارتفاع نسبتها ٣٥٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٦٠٩٤ حاوية نمطية على الشكل التالي:

- بقيت وكالة MERIT SHIPPING محتلة المرتبة الاولى بـ ١٢٦٦٨ حاوية نمطية مقابل ٧٦٨٣ حاوية في آب المنصرم، اي بارتفاع نسبتها ٦٥٪.

- وحلت وكالة MSC (لبنان) من المرتبة الثانية بـ ١١٠٨ حاوية نمطية مقابل ٩٢٤ حاوية، اي بزيادة قدرها ١٨٤ حاوية نمطية ونسبتها ٢٠٪.

- وحققت الوكالات البحرية الاخرى ٢٣١٨ حاوية نمطية مقابل ٣٢٢٧ حاوية، اي بتراجع قدره ١٠٠٩ حاوية نمطية ونسبتها ٣٠٪. ■

حقق مرفأ بيروت ارتفاعا جيدا بحركة الحاويات التي تداولها في شهر أيلول عما كانت عليه في شهر آب المنصرم، كما اظهرت الاحصاءات ان بعض المراتب الامامية شهدت تعديلات بأسماء الوكالات البحرية التي احتلتها.

ارتفاع ملموس بحركة الحاويات في أيلول ٢٠٢٠

فقد ارتفع مجموع الحاويات في مرفأ بيروت الى ٦٣٣٤١ حاوية نمطية مقابل ٤١٥٥٤ حاوية في آب المنصرم، اي بزيادة جيدة نسبتها ٥٢٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٣٣٤١ حاوية نمطية على الشكل التالي:

الحاويات المستوردة: بلغ عددها ٢٩٤٨٤ حاوية نمطية مقابل ١٩٣٩٧ حاوية، اي بارتفاع قدره ١٠٠٨٧ حاوية نمطية ونسبتها ٥٢٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا: بلغ عددها ٢٨٢٢٧ حاوية نمطية مقابل ١٩٤١٣ حاوية، اي بزيادة قدرها ٨٨١٤ حاوية نمطية ونسبتها ٤٥٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغ عددها ٥٦٣٠ حاوية نمطية مقابل ٢٧٤٤ حاوية، اي بارتفاع قدره ٢٨٨٦ حاوية نمطية ونسبتها ١٠٥٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في أيلول ٢٠٢٠؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة والبالغة ٢٩٤٨٤ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١٣٩٤٨ حاوية نمطية مقابل ١٢٢٠٠ حاوية في آب، اي بارتفاع نسبتها ١٤٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ٦٣٣٠ حاوية نمطية مقابل ١٧٨٢ حاوية، اي بزيادة قدرها ٤٥٤٨ حاوية نمطية ونسبتها ٢٥٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ٩٢٠٦ حاوية نمطية مقابل ٥٤١٥ حاوية، اي بارتفاع قدره ٣٧٩١ حاوية نمطية ونسبتها ٧٠٪.

MERIT تحافظ على الأولى استيرادا و MSC الثانية

فقد اظهرت الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ١٣٩٤٨ حاوية نمطية ان المراتب الثلاث الامامية لم تشهد تغييرات بأسماء الوكالات البحرية التي احتلتها:

- فوكالة MERIT SHIPPING ظلت محتفة بالمرتبة الاولى باستيرادها ٣٥٧٢ حاوية نمطية مقابل ٢٧٨٧ حاوية، اي بارتفاع نسبتها ٢٨٪.

- كما بقيت وكالة MSC (لبنان) في المرتبة الثانية بتفريغها ٢٦٩٥ حاوية نمطية مقابل ٢٦٥١ حاوية، اي بزيادة قدرها ٤٤ حاوية نمطية ونسبتها ٢٪.

- وراوحت وكالة MAERSK (لبنان) مكانها في المرتبة الثالثة بـ ٢٤٥٧ حاوية نمطية مقابل ٢١٠٢ حاوية، اي بنمو قدره ٣٥٥ حاوية نمطية ونسبتها ١٧٪.

- بينما تقدمت وكالة نقلات الجزائر من المرتبة الخامسة الى الرابعة بـ ١٦٧٥ حاوية نمطية مقابل ١٣٦٢ حاوية، اي بزيادة نسبتها ٢٣٪.

- في حين انتقلت مجموعة SEALINE من المرتبة السابعة الى الخامسة بـ ١٠٢٩ حاوية نمطية مقابل ٦٢٤ حاوية، اي بارتفاع نسبتها ٦٥٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا في ايلول الماضي والبالغة ٢٨٢٢٧ حاوية نمطية على الشكل التالي:

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٩٣٩٠ حاوية نمطية مقابل ٥٥٣٩ حاوية في آب المنصرم، اي بارتفاع نسبتها ٧٠٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١١٩٤٩ حاوية نمطية مقابل ٧٣٥٥ حاوية، اي بزيادة قدرها ٤٥٩٤ حاوية نمطية ونسبتها ٦٢٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ٦٨٨٨ حاوية نمطية مقابل ٦٥١٩ حاوية، اي بنمو قدره ٣٦٩ حاوية نمطية ونسبتها ٦٪.

استيراد - IMPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	SEPT 2020	AUGUST 2020	+/-
01- MERIT SHIPPING AGENCY	3,572	2,787	+785
02- MSC (LEBANON)	2,695	2,651	+44
03- MAERSK (LEBANON)	2,457	2,102	+355
04- GEZAIYR TRANSPORT	1,675	1,362	+313
05- SEALINE GROUP	1,029	624	+405
06- LOTUS SHIPPING AGENCY	977	684	+293
07- TOURISM & SHIPPING SERVICES	912	1,413	-501
08- EL-FIL SHIPPING	620	373	+247
09- GULF SHIPPING AGENCY	11	145	-134
10- EDOUARD CORDAHI	-	41	-41
11- ARAB SHIPPING & CHARTERING	-	18	-18
TOTAL IMPORT FULL FOR LOCAL MARKET (TEU)	13,948	12,200	+1,748
TOTAL IMPORT EMPTY (TEU)	6,330	1,782	+4,548
TOTAL IMPORT FULL FOR TRANSHIP (TEU)	7,381	4,269	+3,112
TOTAL IMPORT EMPTY FOR TRANSHIP (TEU)	1,825	1,146	+679
TOTAL GENERAL (TEU)	29,484	19,397	+10,087

تصدير - EXPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	SEPT 2020	AUGUST 2020	+/-
01- MERIT SHIPPING AGENCY	5,483	2,943	+2,540
02- MAERSK (LEBANON)	1,646	1,553	+93
03- SEALINE GROUP	1,153	106	+1,047
04- TOURISM & SHIPPING SERVICES	417	330	+87
05- MSC (LEBANON)	341	261	+80
06- GEZAIYR TRANSPORT	218	205	+13
07- EL-FIL SHIPPING	57	41	+16
08- GULF SHIPPING AGENCY	46	-	+46
09- LOTUS SHIPPING AGENCY	29	33	-4
10- EDOUARD CORDAHI	-	67	-67
TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE CARGO (TEU)	9,390	5,539	+3,851
TOTAL REEXPORT EMPTY (TEU)	11,949	7,355	+4,594
TOTAL REEXPORT FULL FOR TRANSHIP (TEU)	5,997	4,583	+1,414
TOTAL REEXPORT EMPTY FOR TRANSHIP (TEU)	891	1,936	-1,045
TOTAL GENERAL (TEU)	28,227	19,413	+8,814

ارتفاع حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي وتلك المصدرة ملأى ببضائع لبنانية

تبديلات في بعض المراتب و CMA CGM الفرنسية تحافظ على الأولى استيراداً وتصديراً



JEREMY NIXON
ONE



ROLF HABBEN JANSEN
HAPAG LLOYD



LUCIEN ARKAS
ARKAS



SOREN SKOU
MAERSK



DIEGO APONTE
MSC



رودولف سعادة
CMA CGM

– في حين تراجعت شركة ARKAS التركية من المرتبة الرابعة الى الخامسة بـ ٢٦٥ حاوية نمطية مقابل ١٩٦ حاوية، اي بارتفاع نسبته ٣٥٪.
– وانتقلت مجموعة ONE اليابانية من المرتبة الثامنة الى السادسة بـ ٢٢٩ حاوية نمطية مقابل ١٥٧ حاوية، اي بزيادة قدرها ٧٢ حاوية نمطية ونسبتها ٤٦٪.

٨٧٪ حصة شركات الملاحة الست الأولى استيراداً في أيلول ٢٠٢٠

وبلغت حصة شركات الملاحة العالمية التي احتلت المراتب الست الأولى استيراداً على بواخرها وبواخر بعضها البعض ١٢٠٩٠ حاوية نمطية، أي ما نسبته ٨٧٪ من مجموع الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي البالغة ١٣٩٤٨ حاوية نمطية، بينما بلغت حصة شركات الملاحة العالمية التي احتلت المراتب الست الأولى ذاتها في آب ١٠٤٢٠ حاوية نمطية اي ما نسبته ٨٥٪ من مجموع الحاويات المستوردة البالغة ١٢٢٠٠ حاوية نمطية، اي بزيادة نسبتها ١٦٪.

٩٢٪ حصة شركات الملاحة الست الأولى تصديراً في أيلول ٢٠٢٠

بينما بلغت حصة شركات الملاحة العالمية التي احتلت المراتب الست الأولى تصديراً على بواخرها وبواخر بعضها البعض في أيلول ٨٧٠٨ حاوية نمطية، اي ما نسبته ٩٣٪ من مجموع الحاويات المصدرة ملأى وبالغتها ٩٣٩٠ حاوية نمطية، في حين بلغت حصة شركات الملاحة العالمية التي احتلت المراتب الست الأولى نفسها في آب ٤٩٤٢ حاوية نمطية، اي ما نسبته ٨٩٪ من مجموع الحاويات المصدرة ملأى البالغة ٥٥٢٩ حاوية نمطية، اي بارتفاع نسبته ٧٦٪.

RANKS OF SHIPPING LINES BY IMPORTING CONTAINERS IN AUGUST & SEPT 2020

NAME OF SHIPPING LINES	SEPT 2020	AUGUST 2020	+/-
01- CMA CGM- FRENCH	4,593	3,337	+1,256
02- MSC-SWITZERLAND	2,662	2,613	+49
03- MAERSK- DANISH	2,358	1,894	+464
04- ARKAS-TURKISH	1,420	1,100	+320
05- HAPAG LLOYD - GERMANY	529	1,022	-493
06- TURKON-TURKISH	528	317	+211
07- ONE GROUP - JAPANESE	452	454	- 2
08- HAMBURG SUD-GERMANY	422	287	+135
09- COSCO GROUP- CHINESE	412	420	-8
10- TARROS-ITALY	343	205	+138
11- EVERGREEN- TAIWANESE	171	285	- 114
12- MESSINA - ITALY	35	65	- 30
13- GULF- SWEDEN	11	145	-134
14- YANG MING- TAIWANESE	10	55	-45
15- GCL	2	1	+ 1
TOTAL IMPORT FULL FOR LOCAL MARKETS (TEU)	13,948	12,200	+ 1,748

RANKS OF SHIPPING LINES BY EXPORTING CONTAINERS IN AUGUST & SEPT 2020

NAME OF SHIPPING LINES	SEPT 2020	AUGUST 2020	+/-
01- CMA CGM-FRENCH	6,459	3,599	+2,860
02- MAERSK-DANISH	1,150	524	+626
03- MSC-SWITZERLAND	330	259	+71
04- COSCO GROUP- CHINESE	275	111	+164
05- ARKAS-TURKISH	265	196	+69
06- ONE GROUP- JAPANESE	229	157	+72
07- HAPAG LLOYD-GERMANY	213	191	+22
08- EVERGREEN- TAIWANESE	203	173	+30
09- HAMBURG SUD-GERMANY	72	157	-85
10- TARROS-ITALY	71	20	+51
11- TURKON-TURKISH	64	73	-9
12- GULF- SWEDEN	46	-	+46
13- YANG MING-TAIWANESE	8	5	+3
14- MESSINA-ITALY	4	70	-66
15- DIVERSE SHIPPING LINES	1	4	-3
TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE CARGOES (TEU)	9,390	5,539	+ 3,851

بينت احصاءات مرفأ بيروت ان شركات الملاحة العالمية سجلت ارتفاعاً بحركة الحاويات التي استوردتها برسم الاستهلاك المحلي وتلك الملأى بالبضائع اللبنانية التي صدرتها في شهر أيلول (سبتمبر) الماضي عما كانت عليه في شهر آب (أغسطس) المنصرم. كما بينت ان بعض المراتب شهدت تبديلات بأسماء شركات الملاحة التي احتلتها.

ارتفاع مجموع الحاويات استيراداً وتصديراً في أيلول ٢٠٢٠

فقد بلغ مجموع الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي وتلك المصدرة ملأى ببضائع لبنانية ٢٣٣٢٨ حاوية نمطية في أيلول الماضي مقابل ١٧٧٣٩ حاوية في آب المنصرم، اي بارتفاع قدره ٥٥٩٩ حاوية نمطية ونسبته ٣٢٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٢٣٣٢٨ حاوية نمطية على الشكل التالي:
الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١٣٩٤٨ حاوية نمطية مقابل ١٢٢٠٠ حاوية، اي بزيادة قدرها ١٧٤٨ حاوية نمطية ونسبتها ١٤٪.
الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٩٣٩٠ حاوية نمطية مقابل ٥٥٢٩ حاوية، اي بارتفاع قدره ٣٨٥١ حاوية نمطية ونسبته ٧٠٪.

CMA CGM الفرنسية تحافظ على الأولى استيراداً في أيلول ٢٠٢٠

وأظهرت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في أيلول الماضي وبالغتها ١٣٩٤٨ حاوية نمطية ان تعديلات طفيفة طرأت على بعض المراتب التي احتلتها شركات الملاحة العالمية في مرفأ بيروت:

– فشركة CMA CGM الفرنسية ظلت محتلة المرتبة الأولى باستيرادها ٤٥٩٣ حاوية نمطية على بواخرها وبواخر شركات الملاحة التي يضمها تحالف بحري ذاته (ALLIANCE) مقابل ٣٣٣٧ حاوية في آب، اي بارتفاع نسبته ٣٨٪.

– كما ظلت شركة MSC السويسرية في المرتبة الثانية بتفريغها ٢٦٦٢ حاوية نمطية مقابل ٢٦١٣ حاوية، اي بزيادة قدرها ٤٩ حاوية نمطية ونسبتها ٢٪.

– وراحت شركة MAERSK الدانمركية مكانها في المرتبة الثالثة باستيرادها ٢٣٥٨ حاوية نمطية مقابل ١٨٩٤ حاوية، اي بزيادة نسبتها ٢٥٪.

– وبقيت شركة ARKAS التركية في المرتبة الرابعة بتفريغها ١٤٢٠ حاوية نمطية مقابل ١١٠٠ حاوية، اي بارتفاع قدره ٣٢٠ حاوية نمطية ونسبته ٢٩٪.

– كما ظلت شركة HAPAG LLOYD الألمانية في المرتبة الخامسة بـ ٥٢٩ حاوية نمطية مقابل ١٠٢٢ حاوية، اي بانخفاض قدره ٤٩٣ حاوية نمطية ونسبته ٤٨٪.

– وتقدمت شركة TURKON التركية من المرتبة الثامنة الى السادسة بـ ٤٥٢ حاوية نمطية مقابل ٤٥٤ حاوية، اي بانخفاض قدره حاويتين نمطيتين.

و CMA CGM الفرنسية تحتفظ بالمرتبة الأولى تصديراً في أيلول ٢٠٢٠

وأفادت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية وبالغتها ٩٣٩٠ حاوية نمطية ان تغييرات شهدتها بعض المراتب بأسماء شركات الملاحة العالمية التي احتلتها:

– فشركة CMA CGM الفرنسية احتفظت بالمرتبة الأولى بتصديريها ٦٤٥٩ حاوية نمطية على بواخرها وبواخر شركات الملاحة التي يجمعها تحالف بحري مشترك (ALLIANCE) مقابل ٣٥٩٩ حاوية في آب، اي بزيادة نسبتها ٧٩٪.

– كما حافظت شركة MAERSK الدانمركية على المرتبة الثانية بشحنها ١١٥٠ حاوية نمطية مقابل ٥٢٤ حاوية، اي بارتفاع نسبته ١١٩٪.

– وراحت MSC السويسرية مكانها في المرتبة الثالثة بـ ٣٣٠ حاوية نمطية مقابل ٢٥٩ حاوية، اي بزيادة قدرها ٧١ حاوية نمطية ونسبتها ٢٧٪.

– بينما تقدمت مجموعة COSCO الصينية من المرتبة التاسعة الى الرابعة بـ ٢٧٥ حاوية نمطية مقابل ١١١ حاوية، اي بنمو نسبته ٤٨٪.

ارتفاع كميات البضائع وعدد الشاحنات ومجموع الواردات المرفئية

٦٥ باخرة، ٢٦٧٢٣٩ طناً، ٥١٤٧ حاوية نمطية، ٧٣ سيارة، ٨٥٨ شاحنة و٢,٦٧٦ مليار ليرة

مجموع الحاويات: بلغ ٥١٤٧ حاوية نمطية مقابل ٣٢١٢ حاوية، أي بزيادة قدرها ١٩٣٥ حاوية نمطية ونسبتها ٦٠٪.

وتوزع هذا المجموع ٥١٤٧ حاوية نمطية في أيلول ٢٠٢٠ كالآتي:

الحاويات المستوردة: بلغت ٢٤٢٦ حاوية نمطية مقابل ١٧٢٤ حاوية، أي بارتفاع قدره ٦٩٢ حاوية نمطية ونسبته ٤٠٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ٢٧٢١ حاوية نمطية مقابل ١٤٧٨ حاوية، أي بنمو قدره ١٢٤٣ حاوية نمطية ونسبته ٨٤٪.

مجموع الشاحنات: بلغ ٨٥٨ شاحنة مقابل ١٣٥٤ شاحنة، أي بتراجع قدره ٤٩٦ شاحنة ونسبته ٣٧٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٨٥٨ شاحنة في أيلول ٢٠٢٠ كالآتي:

الشاحنات الواردة بحراً: بلغ عددها ٤٠١ شاحنة مقابل ٧٠٦ شاحنة، أي بانخفاض قدره ٣٠٥ شاحنة ونسبته ٤٣٪.

الشاحنات الصادرة بحراً: بلغ عددها ٤٥٧ شاحنة مقابل ٦٤٨ شاحنة، أي بتراجع قدره ١٩١ شاحنة ونسبته ٢٩٪.

الواردات المرفئية في أيلول ٢٠٢٠ أكبر منها في أيلول ٢٠١٩

وانسحب الارتفاع بحركة مرفأ طرابلس الاجمالية في أيلول ٢٠٢٠ على مجموع الواردات المرفئية التي بلغت ٢,٦٧٦ مليار ليرة مقابل ١,٥٧٩ مليار ليرة، أي بزيادة قدرها ١,٠٩٧ مليار ليرة ونسبتها ٤٣٪.

مرفأ طرابلس مستمر بالعمل طيلة فترة الإقفال

من ناحية أخرى، أعلنت إدارة مرفأ طرابلس ان المرفأ كما جميع المرفأ اللبنانية، وطبقاً لمقررات المجلس الاعلى للدفاع، مستتة من قرارات الإقفال، وبالتالي فإن المرفأ والادارات المرتبطة به ستستمر بعملها أثناء فترة الإقفال «تأميناً للأمن الغذائي اللبناني».

جدول مقارنة بحركة مرفأ طرابلس ومجموع الواردات المرفئية في آب وأيلول ٢٠٢٠

الإبواب	أيلول ٢٠٢٠	أب ٢٠٢٠	-/+
عدد البواخر	٦٥ باخرة	٨٥ باخرة	٢٠- باخرة
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	٢٦٧,٢٣٩ طن	٢٥١,٤٠١ طن	١٥,٨٣٨+ طن
بضائع مستوردة (طن)	١٦٥,٧٠٠ طن	١٩٧,٧٤٠ طن	٣٢,٠٤- طن
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن)	١٠١,٥٣٩ طن	٥٣,٦٦١ طن	٤٧,٨٧٨+ طن
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٥,١٤٧ حاوية نمطية	٧,٤٦٦ حاوية نمطية	٢,٣١٩- حاوية نمطية
حاويات مستوردة (حاوية نمطية)	٢,٤٢٦ حاوية نمطية	٤,٥٥٣ حاوية نمطية	٢,١٢٧- حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٢,٧٢١ حاوية نمطية	٢,٩١٣ حاوية نمطية	٩٢- حاوية نمطية
مجموع السيارات	٧٣ سيارة	١٧٦ سيارة	١٠٣- سيارة
مجموع الشاحنات	٨٥٨ شاحنة	٦٤٤ شاحنة	٢١٤+ شاحنة
شاحنات واردة بحراً	٤٠١ شاحنة	٣٤١ شاحنة	٦٠+ شاحنة
شاحنات صادرة بحراً	٤٥٧ شاحنة	٣٠٣ شاحنة	١٥٤+ شاحنة
مجموع الواردات المرفئية (ل.ل.)	٢,٦٧٦ مليار ليرة	٢,٤٢٦ مليار ليرة	٢٥٠+ مليون ليرة

جدول مقارنة بحركة مرفأ طرابلس ومجموع الواردات المرفئية في أيلول ٢٠١٩ و ٢٠٢٠

الإبواب	أيلول ٢٠٢٠	أيلول ٢٠١٩	-/+
عدد البواخر	٦٥ باخرة	٥٥ باخرة	١٠+ باخرة
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	٢٦٧,٢٣٩ طن	١٦٠,٨٩٦ طن	١٠٦,٣٤٣+ طن
بضائع مستوردة (طن)	١٦٥,٧٠٠ طن	١٤٤,٩٣٠ طن	٢٠,٧٧+ طن
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحراً (طن)	١٠١,٥٣٩ طن	١٥,٩٦٦ طن	٨٥,٥٧٣+ طن
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٥,١٤٧ حاوية نمطية	٣,٢١٢ حاوية نمطية	١,٩٣٥+ حاوية نمطية
حاويات مستوردة (حاوية نمطية)	٢,٤٢٦ حاوية نمطية	١,٣٣٤ حاوية نمطية	١,٠٩٢+ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٢,٧٢١ حاوية نمطية	١,٤٧٨ حاوية نمطية	١,٢٤٣+ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٧٣ سيارة	٢٦٣ سيارة	١٩٠- سيارة
مجموع الشاحنات	٨٥٨ شاحنة	١,٣٥٤ شاحنة	٤٩٦- شاحنة
شاحنات واردة بحراً	٤٠١ شاحنة	٧٠٦ شاحنة	٣٠٥- شاحنة
شاحنات صادرة بحراً	٤٥٧ شاحنة	٦٤٨ شاحنة	١٩١- شاحنة
مجموع الواردات المرفئية (ل.ل.)	٢,٦٧٦ مليار ليرة	١,٥٧٩ مليار ليرة	١,٠٩٧+ مليار ليرة

سجل مرفأ طرابلس في شهر أيلول (سبتمبر) الماضي زيادة بالوزن الإجمالي للبضائع وعدد الشاحنات عما كانت عليه في شهر آب (أغسطس) المنصرم، في حين تراجع عدد السيارات ومجموع الحاويات. كما اظهرت الاحصائات أيضاً ارتفاع بمجموع الواردات المرفئية.

مقارنة بحركة مرفأ طرابلس الاجمالية في آب وأيلول ٢٠٢٠

وافادت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس الاجمالية في شهري آب وأيلول من العام الحالي الارقام التالية:

عدد البواخر: بلغ ٦٥ باخرة مقابل ٨٥ باخرة في آب الماضي، أي بانخفاض قدره ٢٠ باخرة ونسبته ٢٤٪.

الوزن الإجمالي للبضائع: بلغ ٢٦٧٢٣٩ طن مقابل ٢٥١٤٠١ طن، أي بزيادة قدرها ١٥٨٢٣٨ طن ونسبتها ٦٠٪.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي البالغ ٢٦٧٢٣٩ طن في أيلول الماضي كالآتي: **البضائع المستوردة:** بلغ وزنها ١٦٥٧٠٠ طن مقابل ١٩٧٧٤٠ طن، أي بتراجع قدره ٣٢٠٤٠ طن ونسبته ١٦٪.

البضائع اللبنانية المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ وزنها ١٠١٥٣٩ طن مقابل ٥٣٦٦١ طن، أي بارتفاع قدره ٤٧٨٧٨ طن ونسبته ٨٩٪.

عدد السيارات: تراجع الى ٧٣ سيارة مقابل ١٧٦ سيارة، أي بانخفاض قدره ١٠٣ سيارة ونسبته ٥٩٪.

عدد الحاويات: بلغ ٥١٤٧ حاوية نمطية مقابل ٧٤٦٦ حاوية، أي بتراجع قدره ٢٣١٩ حاوية نمطية ونسبته ٣١٪.

وتوزع هذا العدد البالغ ٥١٤٧ حاوية نمطية في أيلول الماضي كالآتي: **الحاويات المستوردة:** بلغ عددها ٢٤٢٦ حاوية نمطية مقابل ٤٥٥٣ حاوية، أي بانخفاض قدره ٢١٢٧ حاوية نمطية ونسبته ٤٧٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ عددها ٢٧٢١ حاوية نمطية مقابل ٢٩١٣ حاوية، أي بتراجع قدره ١٩٢ حاوية نمطية ونسبته ٧٪.

عدد الشاحنات: بلغ ٨٥٨ شاحنة مقابل ٦٤٤ شاحنة، أي بارتفاع قدره ٢١٤ شاحنة ونسبته ٣٣٪.

وتوزع هذا العدد البالغ ٨٥٨ شاحنة في أيلول الماضي كالآتي: **عدد الشاحنات الواردة بحراً:** بلغ ٤٠١ شاحنة مقابل ٣٤١ شاحنة، أي بزيادة قدرها ٦٠ شاحنة ونسبتها ١٨٪.

عدد الشاحنات الصادرة بحراً: بلغ ٤٥٧ شاحنة مقابل ٣٠٣ شاحنة، أي بارتفاع قدره ١٥٤ شاحنة ونسبتها ٥١٪.

وارتفاع مجموع الواردات المرفئية في أيلول ٢٠٢٠

وبلغت الواردات المرفئية في ايلول الماضي ٢,٦٧٦ مليار ليرة مقابل ٢,٤٢٦ مليار ليرة في آب المنصرم، أي بزيادة قدرها ٢٥٠ مليون ليرة ونسبتها ١٠٪.

حركة مرفأ طرابلس في أيلول ٢٠٢٠ أكبر منها في أيلول ٢٠١٩

من ناحية أخرى، بينت المقارنة ان حركة مرفأ طرابلس الاجمالية في أيلول من العام الحالي جاءت أكبر مما كانت عليه في الشهر نفسه (أيلول) من العام الماضي وقد أفادت المقارنة بما يلي:

عدد البواخر: بلغ ٦٥ باخرة مقابل ٥٥ باخرة في ايلول ٢٠١٩، أي بارتفاع قدره ١٠ بواخر ونسبته ١٨٪.

الوزن الإجمالي للبضائع: بلغ ٢٦٧٢٣٩ طن مقابل ١٦٠٨٩٦ طن، أي بزيادة قدرها ١٠٦٣٤٣ طن، أي بزيادة قدرها ٦٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٢٦٧٢٣٩ طن في ايلول الماضي كالآتي: **البضائع المستوردة:** بلغت ١٦٥٧٠٠ طن مقابل ١٤٤٩٣٠ طن، أي بارتفاع قدره ٢٠٧٧٠ طن ونسبته ١٤٪.

البضائع المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغت ١٠١٥٣٩ طن، مقابل ١٥٩٦٦ طن، أي بزيادة قدرها ٨٥٥٧٣ طن ونسبتها ٥٦٪.

عدد السيارات: بلغ ٧٣ سيارة مقابل ٢٦٣ سيارة، أي بتراجع قدره ١٩٠ سيارة ونسبته ٧٢٪.

أعيادكم سعيدة

بنتمنى ما تفارق الضحكة وجوهكم في موسم الأعياد وطول السنة.

هاتف: 6 4634161 (+962) فاكس: 6 4637905 (+962) www.jicjo.com

الأردن: عمان (الدوار الثالث وفرع المدينة/ وسط البلد) - العقبة الإمارات العربية المتحدة: أبوظبي - دبي - الشارقة الكويت

Digital Economy Enabler

in member countries





العدد ٥٨٨ • السنة الواحدة والخمسون • تشرين الثاني (نوفمبر) ٢٠٢٠
AL BAYAN ECONOMIC • ISSUE N° 588 • 51 YEARS • NOVEMBER 2020



محمد مجدي عمر (LOCKTON - مصر):
ثمة امكانات وقدرات ضخمة في مصر ونجاح اي شركة مرتبط بدور الوسيط

**قيادات التأمين تبحث سبل التعاون
بين القطاعين العام والخاص
وزيادة الشمول التأميني والوعي والتكنولوجيا**

الملتقى الاقليمي السادس
للتأمين الطبي والرعاية الصحية

الجزء الثاني
PART II

This part is
sponsored by



هذا الجزء
يصدر برعاية



Staying up-to-date makes a difference

To keep you informed of the must-to-know industry-related news and events, Arab Re goes beyond traditional reinsurance boundaries by bringing to you its

News App



- ✓ Relevant Daily News from all over the world
- ✓ Our Corporate News and Events



Tune-in to panoramic news and download our new App



قيادات التأمين تبحث سبل التعاون بين القطاعين العام والخاص وزيادة الشمول التأميني والوعي والتكنولوجيا والقطاع العام يتعاون مع الخاص مع فرض بعض الالتزامات

خلال الملتقى الاقليمي السادس للتأمين الطبي والرعاية الصحية



د. محمد معيط (وزير المالية المصرية) يلقي كلمة



من اليمين: رضا عبد المعطي، د. محمد عمران، علاء الزهيري، شكيب أبو زيد ود. إيهاب أبو المجد



من اليسار: د. أحمد عبد العزيز، أحمد خليفة، د. أيمن الافي، محمد مصطفى عبد الرسول، محمد عبد الجواد وأحمد مرسى

ناقش الملتقى الإقليمي السادس للتأمين الطبي دور صناعة التأمين الطبي والرعاية الصحية في تقديم الخدمة تحت مظلة التأمين الصحي الشامل في مصر. وتناول المتحدثون المقترحات الخاصة بقطاع التأمين الطبي ودوره في منظومة التأمين الصحي الحكومي الشامل. وامتد النقاش الى قانون تنظيم التأمين الجديد الذي ينظم عمل شركات الرعاية الصحية العاملة بنظام الطرف الثالث TPA وتأسيس شركات تأمين طبي متخصصة ومساهمة ذلك في تطوير نشاط التأمين الطبي في مصر.

وتضمنت الجلسة الافتتاحية التطرق لدور هيئة الرقابة المالية في دعم قطاع التأمين ومواجهة تداعيات فيروس «كورونا» الى جانب لمحة عن التجارب العربية في التعامل مع تداعيات الجائحة.



من اليسار: محمد الدشيش، شريف الغمراوي، همام بدر وأحمد شوقي



من اليسار: د. وفاء محمود، رماح اسعد، وائل ثروة و ابراهيم لبيب



من اليمين: علاء الزهيري، غسان جبور، فاطمة الزين وشكيب أبو زيد



في الصف الثاني من اليمين: ساميه حيدده



د. ابراهيم فراس



من اليسار: د. معوض حسنين، محمد أبو اليزيد عبدالله، أحمد حسن درويش، مدحت صابر ود. عادل منير

د. محمد عمران (رئيس هيئة الرقابة المالية):

الزام شركات التأمين تكوين احتياطي

لمواجهة آثار تطبيق المعيار المحاسبي الجديد

من جهته، كشف رئيس هيئة الرقابة المالية الدكتور محمد عمران انه وفي اطار استعداد أربعين شركة تأمين وجمعية تأمين تعاوني تزاوّل نشاط التأمين في مصر لتطبيق معيار المحاسبة المصري رقم ٤٧ والخاص بالأدوات المالية، بما يتفق مع معيار التقارير المالية الدولية رقم IFRS9، اصدرت الهيئة القرار رقم ١٦٣ لسنة ٢٠٢٠ القاضي بالزام شركات التأمين الخاضعة لاشراف ورقابة الهيئة بتكوين احتياطي لمواجهة مخاطر آثار تطبيق معيار المحاسبة المصري الجديد والخاص بالأدوات المالية، بما يعادل نسبة ١ في المئة من اجمالي الأصول، وذلك من صافي أرباح العام المالي المنتهي في ٢٠٢٠/٦/٣٠ بعد احتجاز الضريبة، على ان يتم إدراجه ضمن حقوق المساهمين ولا يتم التصرف فيه الا بعد موافقة الهيئة.

د. محمد معيط (وزير المالية المصرية):

١١٠ مليارات جنيهه مخصصات مالية مقررّة لقطاع الصحة

في موازنة العام المالي الحالي

أكد وزير المالية الدكتور محمد معيط في كلمته خلال الملتقى ان الدولة حرصت في ظل أزمة «كورونا» على اتخاذ الاجراءات اللازمة لتحقيق التوازن بين حماية صحة المواطنين، والعودة التدريجية للنشاط الاقتصادي للحفاظ على المسار الاقتصادي الآمن للدولة على النحو الذي يسهم في توفير احتياجات المواطنين والارتقاء بمستوى الخدمات المقدمة لهم، لافتا الى ان موازنة العام الحالي تستهدف دعم شبكة الحماية الاجتماعية، لا سيما من خلال توفير رعاية صحية جيدة للمواطنين خاصة في ظل الجائحة.

اضاف: «ان المخصصات المالية المقررة لقطاع الصحة بلغت في موازنة العام المالي الحالي ١١٠ مليارات جنيهه بما يمثل ٦,٤ في المئة من اجمالي الموازنة، بزيادة ٢١ مليار جنيهه عن العام المالي السابق بنسبة ٢٤ في المئة، وقد كانت ٧١ مليار جنيهه في العام المالي ٢٠١٨/٢٠١٩، وبلغت ٦٢ مليار جنيهه في العام المالي ٢٠١٧/٢٠١٨، بمراعاة زيادة الإنفاق الاستثماري على قطاع الصحة، بما يتسق مع سعي الحكومة لتوفير رعاية صحية جيدة للمواطنين، والتنفيذ التدريجي لنظام التأمين الصحي الشامل، لضمان استدامة الملاءة المالية، والمرونة الكافية لمواكبة اي متغيرات».

وأوضح الوزير د. معيط: «ان التعديلات الجاري اعدادها على قانون التأمين الصحي الشامل ستتضمن آلية تنظيم عمل شركات التأمين الطبي المتخصصة وشركات الرعاية الصحية، سواء من خلال تقديم بعض الخدمات المكملّة للخدمات الصحية التي تقدمها الدولة او المشاركة في ادارة هذه المنظومة ببعض المحافظات».



في الصف الثاني من اليسار: د. شريف فتحي يوسف ود. وليد عوف



من اليسار: دينا جميل، بيتر مجدي، أيمن قنديل، أحمد ناصف وسامح أنس

شكيب أبو زيد (الأمين العام للاتحاد العام للتأمين):

التوسع في الشمول المالي والتأميني بطرح منتجات متناهية الصغر تتميز بالوضوح وانخفاض التكلفة

من جهته، أكد الأمين العام للاتحاد العام للتأمين شكيب أبو زيد ان هناك اجماعاً على ان المنظومة الطبية في كل البلدان لم تكن مستعدة بالصورة الامثل لمواجهة جائحة مثل «كوفيد-19»، حيث فوجئ كل العالم رغم التوقعات التي كانت تنتشر من وقت لآخر حول امكانية حدوث جائحة. وأضاف: «يفتقر القطاع الصحي الحكومي في أغلبية البلدان العربية للامكانيات ويعالج ذوي الدخل المحدود جدا والامراض المستعصية، بجانب قطاع خاص يتردد عليه من لديهم القدرة على الدفع او لمن لديهم تأمين اجتماعي او شخصي يغطيهم بشكل جيد، وبين الفئتين هناك مجموعات كبيرة من المواطنين ليست لديها اي تغطية صحية»، موضحا «نتيجة لما سبق، وجب العمل على إدراج هذه الفئات المهمشة في نظام تأميني، ولشركات التأمين والرعاية الصحية دور مركزي يجب ان تؤديه لحماية المواطنين»، مطالباً بالتوسع في الشمول المالي والتأميني بطرح منتجات متناهية الصغر تتميز بالوضوح وانخفاض التكلفة.

د. ايهاب ابو المجد (رئيس الجمعية المصرية لشركات ادارة الرعاية الصحية):

قانون تنظيم التأمين الشامل سيسمح بتأسيس شركات تأمين طبي متخصصة

وكشف رئيس مجلس ادارة الجمعية المصرية لشركات ادارة الرعاية الصحية وعضو هيئة التأمين الصحي الشامل الدكتور ايهاب ابو المجد ان قانون تنظيم التأمين الشامل سينظم الرعاية الصحية وسيسمح بتأسيس شركات تأمين طبي متخصصة، بجانب تنظيم عمل شركات الرعاية الصحية TPA لتقع تحت رقابة هيئة الرقابة المالية.

علاء الزهيري (رئيس الاتحاد المصري للتأمين):

قطاع التأمين قدم خدمات وتغطيات اضافية لمنظومة التأمين الحكومي الشامل

وكشف رئيس الاتحاد المصري للتأمين والعضو المنتدب لشركة GIG للتأمين علاء الزهيري ، ان التعاون بين قطاع التأمين الطبي ومنظومة التأمين الصحي الشامل أمر حيوي ومهم لكلا الطرفين، وهو ما يسعى الاتحاد المصري للتأمين الى تحقيقه. ورأى الزهيري ان قطاع التأمين قدم العديد من الخدمات والتغطيات الاضافية لمنظومة التأمين الصحي الحكومي الشامل، بالاضافة الى الاستفادة من خبرات العاملين بشركات التأمين وأنظمة العمل والتكنولوجيا المتقدمة، بجانب الاستفادة من التجارب العربية في التعاون بين القطاعين الخاص والحكومي في منظومة التأمين الصحي.

وأكد الزهيري اهمية تاريخ قطاع التأمين الطبي، مشيراً الى انه ساند الدولة في أزمة فيروس «كورونا» بالتعاون مع الهيئة العامة للرقابة المالية، للحد من انتشار الفيروس وتطبيق الاجراءات الاحترازية والتبرع لصندوق «تحيا مصر» بمبلغ ١٠ ملايين جنيه ومساندة جيش مصر الأبيض.



من اليسار: شكيب ابو زيد، ماريان نبيل ومهي نجم



دينا زكري وأيمن قنديل



من اليمين: وليد سيد مصطفى



من اليسار: أيمن حجازي ومحمد مهران



من اليمين: بسمة عدنان، د. هشام الشاذلي ومنى لطفى



المهندس مصطفى مدحت حسين وعلياء النمى

الجلسة الاولى



من اليسار: د. شريف فتحي يوسف، د. إيهاب أبو المجد، علاء الزهيري ورضا عبد المعطي

رضا عبد المعطي (الهيئة العامة للرقابة المالية):

٥,٤ مليار جنيه حجم أقساط التأمين الطبي

رضا عبد المعطي رئيس مجلس ادارة الهيئة العامة للرقابة المالية المستشار قال في الجلسة الأولى: «بلغ حجم أقساط نشاط التأمين الطبي لشركات التأمين حوالى ٥,٤ مليار جنيه خلال العام المالي ٢٠١٩-٢٠٢٠، مشيراً الى ان هناك ٢٦ شركة تصدر وثائق التأمين الطبي في السوق». وأشار عبد المعطي الى ان الهيئة تسعى، من خلال قانون التأمين الجديد، الى تنظيم عمل شركات الرعاية الصحية وشركات ادارة الرعاية الصحية، موضحاً ان عدد هذه الشركات المنتسبة الى الجمعية المصرية للرعاية الصحية يبلغ عددها ٨٢ شركة، مذكراً بأن القانون الجديد سيسمح بتدشين شركات تأمين طبي متخصصة برأسمال ٦٠ مليون جنيه، الى جانب السماح بتدشين وتنظيم عمل شركات ادارة الرعاية الصحية برأسمال ١٥ مليون جنيه.

د. شريف فتحي يوسف (رئيس عناية - مصر): السماح للشركات التعاقد مباشرة مع العملاء مما يخفف الأعباء عن كاهل الدولة

استعرض د. شريف فتحي يوسف رئيس مجلس الادارة والعضو المنتدب لشركة عناية مصر أهمية دور صناعة التأمين الطبي والرعاية الصحية في تقديم الخدمة تحت مظلة التأمين الصحي الشامل، ما يمثل احد الاتجاهات المستقبلية التي بدأت معظم دول العالم في تطبيقها. واقترح ان تسمح الدولة لشركات التأمين والرعاية بالتعاقد مع العملاء مباشرة بمستوى تغطية ومميزات يختارها العميل، على ان يدفع الأخير اشتراك لشركة التأمين مكمل لاشتراك الدولة، وفي هذه الحالة تغطي شركات التأمين العميل بالكامل وتسترد من الدولة تعويضات الجزء المغطى بالتأمين الحكومي. المقترح الثاني هو إعطاء مهام التسوية المالية الى شركات التأمين، مما يخفف عن كاهل الحكومة المصرية عبء التعامل مع آلاف الشركات وملايين المستفيدين ومقدمي الخدمات الصحية. المقترح الثالث هو تقديم التغطية للمواطنين الراغبين في التعامل مع شركات تأمين عن طريق قسائم صحية بمبلغ القسط.





محمد مجدي عمر (LOCKTON)



أحمد شوقي محاطا بفريق عمل مصر للتأمين

الجلسة الثانية

أيمن حجازي (رئيس شركة أليانز للتأمين - مصر):

مصر استعدت للوباء عبر قانون التأمين الحكومي الشامل وزيادة التوعية

ولفت رئيس مجلس ادارة شركة أليانز للتأمين في مصر أيمن حجازي خلال الجلسة الثانية للملتقى، الى انه من المتوقع ان تزيد الديون الحكومية على مستوى العالم بنسبة ١٣٠ في المئة عام ٢٠٢١ بدلا من ١٠٥ في المئة في عام ٢٠١٩. وأضاف: ساهم «كورونا» في زيادة الفقر داخل المجتمعات، كما ساهم في تطوير العمل والتعليم عن بعد وتغيير سلوكيات المواطنين وزيادة الاهتمام بالذكاء الاصطناعي وخطر القرصنة الالكترونية لفهم سلوكيات المواطنين. واكد حجازي ان مصر استعدت مبكرا للوباء عبر قانون التأمين الصحي الحكومي الشامل وزيادة التوعية، لافتا الى ان الاجهزة الرقابية لها دور هام في مواجهة الوباء.



من اليسار: أيمن حجازي، علاء الزهيري ورضا عبد المعطي

حافظ الغربي (رئيس الهيئة العامة للتأمين في تونس): أقطاب التأمين الصحي في تونس تشكل ١٤ في المئة من حجم المحفظة

وقال رئيس الهيئة العامة للتأمين في تونس حافظ الغربي ان هناك بروتوكولات بين الاتحاد الوطني للتعاونيات والصندوق الوطني للتأمين في تونس لتوفير حزمة من التغطيات التأمينية للمواطنين منها برنامج التأمين الطبي التكميلي. وأضاف: «يتضمن البرنامج تغطية المرضى ومصاريف العلاج والعجز الكلي والجزئي، فيما يستثنى العلاج بالمنشطات وعلاج السمعة الى الابد». وأوضح الغربي ان حصيلة اقساط التأمين الطبي في تونس سجلت ١٢٢ مليون دولار بحصة تصل الى ١٤ في المئة من حصة اقساط السوق، فيما سجلت التعويضات ١١٠ ملايين دولار وبنسبة تصل الى ٢١ في المئة من جملة التعويضات المسددة بالسوق.

أحمد ناصف (شركة أكسا للتأمين - مصر):

تضمين خطتنا التوسعية تطوير المزايا المقدمة للحلول الطبية وتصميم منتجات جديدة في مجال التكنولوجيا

ولفت العضو المنتدب لشركة أكسا للتأمين - مصر أحمد ناصف الى ان خطتها التوسعية في فرع التأمين الطبي تتضمن تطوير المزايا المقدمة للحلول الطبية وتصميم منتجات جديدة في مجال التكنولوجيا. وأوضح ناصف ان المؤشرات الميدانية للشركة كشفت ان الاقساط المكتتبه لكافة فروع الشركة تخطت حاجز ١,٥ مليار جنيه بنهاية العام المالي الماضي، مقابل مليار للعام السابق بمعدل نمو ٥٠ في المئة. وقال ناصف ان شركته استطاعت تقديم الخدمات المبتكرة، خاصة تلك التي تساعد عملاءها على تلبية كافة احتياجاتهم من اقرب مكان لهم مثل تطبيق My AXA الذي يتيح التواصل لعملاء التأمين الطبي بمكالمة فيديو مع طبيب للحصول على استشارة طبية، بالإضافة الى توافر خدمة توصيل الدواء حتى باب المنزل من خلال التطبيق نفسه.



جلسات عمل اليوم الثاني
د. مازن أبو شقرا (GEN RE)؛
إملاك الذكاء الاصطناعي والتكنولوجيا المتطورة سيساعدان في إدارة وتخفيف المخاطر

بصورة مستمرة، لافتاً إلى أن ما حدث من جراء الجائحة أوجد وعياً في مجال الطبابة عن بُعد Telemedicine. كما أن الرعاية عن بُعد Remote Care أصبحت مهمة للغاية، مضيفاً أن عملية التطوير والابتكار ستحدث في هذا المجال ولكن بوتيرة أسرع مقارنة مع الزمن قبل جائحة "Covid-19"، مشدداً على أهمية الصحة الإلكترونية e-health المقدمة والمعززة من خلال الإنترنت والتقنيات ذات الصلة.



جمال حمزه والى اليمين المتحدث عبر ZOOM محمد بازي وفي الاعلى من اليمين: MOHSIN KHAN، د. مازن أبو شقرا وأشرف العزوني

ومن منظور قطاع إعادة التأمين، يؤكد د. أبو شقرا أهمية تجنب المخاطر أكثر من إدارتها، مشيراً إلى ضرورة إتباع نهج خاص لإدارة المخاطر يساعد الشركات على التعامل مع الأوضاع الراهنة، معلناً أن مستوى المخاطر وتقلباتها التي سواجهاها في المستقبل قد تكون جديدة على القطاع، لذا فإن امتلاك الذكاء الاصطناعي والتكنولوجيا المتطورة سيساعدان بالتأكيد في إدارة وتخفيف هذه المخاطر. وقال د. أبو شقرا أننا في ظل التطور التكنولوجي الذي نعيشه، نتجه أكثر فأكثر نحو إتباع أسلوب التوقيع الإلكتروني وبصمة العين الرقمية، لذلك هناك الكثير من الحلول التي اقترحها العاملون في القطاع من أجل التخفيف من أي جائحة قد نواجهها مستقبلاً، وأحد هذه الحلول هو إنشاء مجمع صحي (Pandemic Pool) شريطة إدراك ومعرفة أن أي وباء قد لا نشهده كل عام، لذا فالمجمع لا يشبه المجمعات الأخرى التي يتواتر فيها حجم المخاطر بنسب معينة وتحدث بصورة مستمرة، موضحاً أنه من الممكن إنشاء صندوق سيادي للوباء حيث تستطيع الحكومات المشاركة فيه وتعمل على توفير الاغطية اللازمة والضرورية، مضيفاً أنه بالإمكان أيضاً الحصول على رعاية صحية شاملة على غرار ما تقوم به الحكومة المصرية، حيث تكون الحكومة مسؤولة عن توفير الرعاية الصحية الأولية (Primary Care).

كما اقترح د. أبو شقرا أنه يمكن للأفراد وضع بعض الأموال جانباً من مدخراتهم مثل تلك المتعلقة بفترة ما بعد التقاعد من أجل إنشاء صندوق خاص بهم من شأنه تلبية متطلباتهم واحتياجاتهم الطبية اللاحقة، لافتاً إلى أن هناك الكثير من الأفكار والخطط التي يمكن تطبيقها أيضاً في المستقبل عبر ابتكارات متميزة في إدارة المخاطر عن بعد، وتأمين الحاجات الأساسية للمؤمن وتوفير الدعم التقني والمادي في الأيام العصيبة.

تناول مدير عام شركة Gen Re منطقتي الشرق الأوسط وشمال افريقيا، الدكتور مازن أبو شقرا، في المحاضرة التي ألقاها، موضوع الأوبئة الناشئة وكيف يمكن لقطاعي التأمين وإعادة الإستعداد وبذل الجهود للتخفيف من المخاطر في المستقبل، ولفت إلى أنواع المنتجات التأمينية التي يمكن أن تكون متاحة للعملاء لتجنب الضغوط المالية في المستقبل. وسأل د. أبو شقرا ما إذا كان قطاعا التأمين وإعادة في جميع أنحاء العالم جاهزين حالياً لمثل هذا الحجم من الجائحة التي شهدناها

مؤخراً، مشيراً إلى الأوبئة المختلفة على مر العصور حيث أنه خلال الألف عام الماضية، كان العالم يشهد جائحة كبيرة بين الحين والآخر، وكان أكبرها هو الموت الأسود أو الطاعون الأسود التي حدثت عام ١٣٤٧-١٣٥١ وذهب ضحيتها بين ٧٥ إلى ٢٠٠ مليون شخص، أي ما يقارب أكثر من ربع سكان العالم مات في ذلك الحين، فضلاً عن الإنفلونزا الإسبانية التي حدثت في أوائل القرن العشرين وقتلت أكثر من ٥٠ مليوناً أي حوالي ٣.٣ في المئة من السكان الفعليين في ذلك الوقت.

وفي ما يتعلق بالأوبئة التي ظهرت خلال السنوات الأخيرة مثل «سارس» و«ميرس» و«كوفيد-١٩»، أوضح د. أبو شقرا أن أكثر من مليون شخص لقوا حتفهم في الأشهر الثمانية الماضية، ويعتبر هذا الرقم مرتفعاً نوعاً ما ولكن بالمقارنة مع عدد السكان الذي يبلغ حوالي ٨ مليارات نسمة، فإن عدد الذين قضوا يعتبر محدوداً مقارنة بمن توفوا في السنوات السابقة، مؤكداً أن الأمر لا يتعلق بالتقليل من أهمية وخطورة الوباء الحالي ولكن أهمية التكنولوجيا من حد انتشار الوباء.

وأعلن د. أبو شقرا أن الخسائر التي طالت الممتلكات من شركات ومؤسسات جراء عمليات الإغلاق وتوقف الأعمال بسبب تفشي الجائحة كانت أكبر بكثير من الخسائر في الأرواح، مشيراً إلى أن ما يعادل ٨٥ - ٩٠ في المئة من الخسائر من مصدرها فرعي التأمين على الممتلكات والتأمين ضد الحوادث (P&C)، معلناً أننا نعيش اليوم ما يسمى بعالم Volatile Uncertain Complex & Ambiguous World (VUCA)، أي العالم المتقلب والمعقد والغامض حيث يتعين على الجميع توخي الحذر الشديد ومحاولة التخفيف من المخاطر وتجنبها بطريقة معينة للتمكن من إدارتها، مشيراً إلى أننا بحاجة لأساليب حماية جديدة لأننا نعيش في بيئة متغيرة

محسن خان (MUNICH RE): المطلوب حملات توعية - تحليل بيانات - التحول الرقمي وبرامج إعادة تناسب مع الاخطار

تناول محسن خان رئيس الحلول في مجموعة ميونيخ ري MUNICH RE في منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا في كلمة عبر الـ ZOOM، الصعوبات التي واجهها معيدو التأمين نتيجة جائحة «كوفيد-١٩» وتضمنت عدم القدرة على تحديد التسعير، عدم وضوح التشريعات الخاصة بالأوبئة، صعوبة التأكد اذا ما كانت المطالبات حقيقية أم زائفة، والحلول التي طرحها تضمنت زيادة حملات التوعية للحد من تفاقم المرض والتحليل الدقيق للبيانات، الاسراع نحو التحول الرقمي وتصميم برامج إعادة تأمين تتناسب مع طبيعة الأوبئة.



تابع جلسات عمل اليوم الثاني



من اليمين: د. هشام الشاذلي، مصطفى مدحت حسين، روبن علي، د. أحمد نوح، أمير برسوم وسعد جاد



من اليمين: هيثم طاهر، د. أيمن حسن، د. أحمد خليل ود. محسن جورج

سعد جاد (مستشار رئيس الهيئة العامة للتأمين الصحي الشامل):

مشاركة شركات التأمين والرعاية في منظومة التأمين الصحي الحكومي الشامل تتطلب حلولاً تكنولوجية

كشف مستشار رئيس الهيئة العامة للتأمين الصحي الشامل لشؤون الميكنة ونظم المعلومات سعد جاد خلال الجلسة السادسة ان «مشاركة شركات التأمين وشركات الرعاية الصحية في منظومة التأمين الصحي الحكومي الشامل تتطلب اعتماد الحلول التكنولوجية لمعالجة البيانات وتبادلها بين مختلف الأطراف».

وقال: «ان التجربة المصرية في التأمين الصحي الحكومي الشامل فريدة، لأنه يخدم عددا كبيرا من المنتفعين، وطبيعة المنتج التأميني وحزمة التغطيات الواسعة». وأشار الى ان «اهم مشكلة واجهت منظومة التأمين الصحي الحكومي الشامل هي التعامل مع كم كبير من البيانات، وتبادلها بين عناصر المنظومة سواء هيئة التأمين الصحي الشامل او مقدمي الخدمات مع مراعاة اختلافها لدى كل طرف».

محمد بزي: بوبا للتأمين تخطط لتقديم حزمة جديدة من المنتجات

في ضوء دراسة بوبا غلوبال حول تأثير «كورونا» على المديرين التنفيذيين

كشف العضو المنتدب لشركة بوبا للتأمين محمد بزي ان حصتها السوقية من نشاط التأمين الطبي في السوق المصرية بلغت ٤١,٤ في المئة.

وقال ان المجموعة توفر خدماتها التأمينية من خلال مركز الاتصالات التابع لها، فضلا عن عدد من شركات وساطة التأمين التي تتعاقد مع «بوبا» للوصول بخدماتها للعملاء.

وأوضح بزي ان الشركة تخطط حاليا لتقديم حزمة جديدة من المنتجات التأمينية في ضوء النتائج التي كشفت عنها الدراسة التي أجرتها بوبا غلوبال حول تأثير جائحة «كورونا» على المديرين التنفيذيين، شملت ألفي شخص من كبارهم في أوروبا وأمريكا الشمالية والشرق الأوسط وآسيا، من بينها مصر.

وأظهرت نتائج الدراسة على الباحثين في مصر ان جميع المصريين الذين شملتهم الدراسة الاستطلاعية يعتبرون الجائحة فرصة لتحسين أسلوب حياتهم، حيث يعتقد ٦٨ في المئة من الافراد المشاركين في الاستطلاع أن الجائحة جعلتهم أقرب الى أسرهم. ويخطط الكثيرون لتخصيص المزيد من الوقت لعائلاتهم ويتطلع ٢٩ في المئة منهم الى حضور المزيد من المناسبات العائلية.

تابع: «تساعدنا دراسة مؤشر بوبا غلوبال للحالة الصحية لدى المديرين التنفيذيين على تحديد أبرز المشاكل وأكثرها إلحاحا حتى نتمكن من تصميم حلول تتناسب مع احتياجات عملائنا».

وقال بزي ان إجمالي أقساط بوبا العالمية سجلت ١,٣ مليار جنيه استرليني، فيما بلغت أرباح المجموعة ٤١٦ مليون جنيه استرليني.

ووفقا لبزي، يتجاوز عدد عملاء المجموعة عالميا نحو ٥٠٠ الف عميل، ويتم توفير الخدمات الطبية لهم عبر ٨٠ الف موظف يعملون بمكاتب المجموعة عالميا.

أيمن حسن (نائب رئيس ومدير عام شركة نوفو نورديسك - مصر):

نطور موظفينا بجانب العمل على التوعية بمرض السكري

اوضح نائب رئيس ومدير عام شركة نوفو نورديسك - مصر أيمن حسن في الجلسة الرابعة من فعاليات اليوم الثاني للملتقى ان الشركة العالمية تستثمر سنويا حوالى مليار يورو على الابحاث، مشيرا الى ان عدد العاملين بالشركة على مستوى العالم يصل الى ٤٣ الف موظف.

وأشار الى ان الشركة في مصر لديها نحو ١٦٠ موظفا، مؤكدا استثمار حوالى ٣٣ مليون جنيه على أقلام الانسولين لعلاج السكري، والتي يتم توزيعها مجانا على المرضى التابعين للتأمين الصحي. وأضاف ان الشركة بمصر تهدف خلال الفترة المقبلة الى تطوير موظفيها، بجانب العمل على التوعية بمرض السكري، مشيرا الى ان لديها مراكز تنقيف سكري في انحاء الجمهورية.

واكد حسن ان ١٠ في المئة من سكان مصر يعانون من مرض السكري، وذلك وفقا للاحصائيات الرسمية، مشيرا الى وفاة حوالى ٧٦ الف مريض نتيجة لهذا المرض ومضاعفاته.

مصطفى مدحت (رئيس مجلس ادارة IT FUSION):

التكنولوجيا الحديثة تؤثر على منظومة التأمين الطبي والرعاية الصحية

قال رئيس مجلس ادارة شركة IT FUSION المهندس مصطفى مدحت ان التقنيات التكنولوجية الحديثة أثرت في منظومة التأمين الطبي والرعاية الصحية على مستوى العالم، موضحا ان هناك شقين لهذه التأثيرات بعضها سلبي وآخر ايجابي.

وأوضح أن بعض المؤسسات والشركات تميل في بداية عملها لتعظيم دور التكنولوجيا في المرحلة الاولى لنشاطها، ثم تتجه تدريجيا لتقليص هذا الدور نتيجة لعوامل متعددة.

ورأى ان ابرز الايجابيات المكتسبة من التقنيات التكنولوجية تتمثل في الخدمات الطبية عن بُعد، والتي بلغ حجمها حوالى ١٤٧ بليون دولار خلال العام الماضي، ومتوقع نموها الى ٢٣٤,٥ مليار دولار بحلول ٢٠٢٣.

وأشار مدحت الى ان حجم هذه الخدمات الطبية عن بُعد بافريقيا ومنطقة الشرق الأوسط بلغت حوالى ٣,٤٨ مليار دولار خلال العام الماضي.



مجدي فرغل متوسط زملاءه



فاطمة عبد الفتاح محاطة بفريق عمل الاتحاد المصري للتأمين المشكور على جهوده



من اليمين: فاطمة عبد الفتاح والمذيعة ريهام ابراهيم



التوصيات

وخرج الملتقى الإقليمي السادس للتأمين الطبي بتوصيات عدة مهمة في ختام أعماله، تضمنت العمل على تحقيق التعاون بين الدولة وشركات التأمين للسماح للأخيرة بالتعاقد مباشرة مع العملاء، أو التسوية المالية أو التغطية عبر شركات التأمين.

وكشف رئيس الاتحاد المصري للتأمين **علاء الزهيري** عن عقد ورشة قريبا تضم ممثلي الاتحاد المصري للتأمين والجمعية المصرية لشركات ادارة الرعاية الصحية، والهيئة العامة للرقابة المالية والهيئة العامة للتأمين الصحي لمناقشة تقييم تجربة تطبيق منظومة التأمين الصحي الحكومي الشامل في بور سعيد. وأضاف **الزهيري** ان التوصيات شملت التعاون بين مراقبي التأمين العرب واتحاد التأمين العربي للتعاون في مواجهة التأثيرات الاقتصادية لفيروس «كورونا» على قطاع التأمين، والتعاون مع الجهات الاقليمية لتأسيس صندوق تأمين عربي لتغطية الأوبئة والفيروسات.

وأشار الى اهمية تعزيز التعاون بين شركات التأمين والإعادة لاضافة شرط لوثائق التأمين واتفاقيات الإعادة لتغطية الأوبئة والفيروسات، لافتا الى اهمية تأسيس منصات الكترونية للتواصل بين حملة الوثائق والمستفيدين من التأمين الطبي، وايضا التعاون لتحقيق الاستدامة.

وتضمنت التوصيات اهمية التوسع في استخدام التطبيقات الالكترونية والتعاون لرفع درجة الوعي التأميني بالوقاية من الأوبئة وتحفيز المواطنين على استخدام التكنولوجيا، وكيفية إيجاد تغطيات تأمينية مناسبة للمشروعات المتوسطة والمتناهية الصغر وتحفيز المواطنين على الحصول عليها. كما تطرقت التوصيات الى تفعيل التعاون بين شركات الادوية وقطاع التأمين والرعاية الصحية لتقديم خدمة افضل للمواطن، كذلك رفع وعي المواطنين بكيفية الوقاية من مختلف الامراض.

Your Success is Our Business

With decades of experience evaluating, underwriting, and managing life and health risks, our expertise and knowledge is unsurpassed. Whether your book is growing or changing, our tailor-made reinsurance solutions can help you achieve your risk management objectives and corporate goals.



A Berkshire Hathaway Company

genre.com

S&P: AA+ | A.M. Best: A++



٢,٢ مليار دولار أقساط شركات التأمين في مصر خلال ٢٠١٩ بنمو نسبته ١٩ في المئة

مصر للتأمين أولى في تأمينات الممتلكات تليها GIG وقناة السويس

ومصر لتأمينات الحياة أولى في تأمينات الأشخاص تليها أليانز لايف وميتلايف



(US\$ 000)

Company Name	Gross Written Premium 2019	Gross Written Premium 2018	Assets 19 / 18	Assets 18 / 17	Shareholders Equity 19 / 18	Shareholders Equity 18 / 17	Profits 19 / 18	Profits 18 / 17
MISR INSURANCE	561,880	534,820	2,095,660	2,253,720	1,017,830	1,181,660	138,310	118,990
MISR LIFE	278,500	250,810	1,967,750	1,990,640	515,200	638,400	81,860	73,320
ALLIANZ LIFE	195,000	123,630	671,110	566,790	65,600	54,610	12,540	17,840
METLIFE	178,440	148,380	412,880	344,800	46,950	39,490	21,460	20,420
AXA LIFE	125,000	99,940	441,970	363,710	42,480	34,480	8,000	7,980
GIG	69,380	60,690	100,440	86,660	37,690	30,100	11,360	7,930
BUPA EGYPT	67,880	60,440	120,320	122,680	39,360	48,870	1,540	660
AXA P&C	65,190	36,820	74,090	47,930	14,360	12,610	250	-1,630
SUEZ CANAL	63,000	58,620	101,900	87,670	16,900	13,230	3,800	2,640
ALLIANZ P&C	55,250	45,880	91,650	74,440	23,830	16,630	5,730	6,220
ORIENT TAKAFUL	52,180	45,940	98,320	72,230	27,500	21,630	6,250	5,580
EGYPTIAN TAKAFUL P&C	50,500	40,310	100,810	75,460	24,950	18,410	9,000	5,580
QNB LIFE	42,000	31,310	194,690	151,980	40,130	30,360	10,500	8,040
EGYPTIAN TAKAFUL LIFE	41,130	25,940	50,200	39,700	13,710	13,150	560	110
SUEZ CANAL LIFE	37,750	26,000	91,560	73,190	8,180	6,250	2,620	1,410
ROYAL	34,000	33,130	68,200	65,440	15,420	13,510	4,840	4,700
AL MOHANDES	31,870	26,880	62,370	56,860	19,980	19,030	5,760	5,000
DELTA	27,250	21,060	50,330	42,330	23,510	19,300	5,520	4,020
WETHAQ TAKAFUL	25,000	17,380	52,250	38,570	13,480	10,980	3,250	2,800
ESIH	23,800	17,250	53,430	50,050	17,270	20,160	-1,070	4,800
ISKAN	20,320	18,620	29,300	26,460	8,770	8,520	2,000	1,850
CHUBB LIFE	15,750	14,250	40,980	34,210	9,270	7,470	2,290	1,510
AIG	15,570	16,690	51,460	51,360	17,880	14,990	2,880	840
MEDGULF EGYPT	15,000	4,820	12,070	8,270	2,630	3,160	-460	-210
DELTA LIFE	13,500	17,930	76,930	66,700	10,000	7,500	2,860	2,100
MISR TAKAFUL	13,250	2,380	15,260	6,110	8,450	4,100	950	350
LIBANO SUISSE TAKAFUL	13,000	7,810	9,980	7,730	2,750	3,100	-300	-280
CIS	12,120	12,560	26,620	20,510	4,360	-1,270	1,310	760
TOKYO MARINE GENERAL	11,900	12,000	28,180	25,840	8,840	7,740	1,100	970
AROPE P&C	11,700	9,690	25,820	23,320	13,630	12,360	1,480	1,570
METLICO	6,700	5,500	10,850	8,360	2,950	2,800	140	340
AL MOHANDES LIFE	6,630	5,750	65,740	60,260	15,440	12,850	5,170	4,110
CHUBB P&C	5,000	4,500	20,610	24,140	14,460	14,140	320	250
UNITED	4,000	4,190	2,930	3,080	-4,600	-3,740	-790	-2,990
AROPE LIFE	3,900	3,380	12,880	11,140	5,920	5,560	300	110
TOKYO MARINE LIFE	2,600	2,130	17,160	17,150	7,940	8,900	-970	-150
SARWA P&C	1,250	-	4,480	-	3,160	-	30	-
EGE	560	500	31,350	30,540	24,060	23,390	3,500	3,600
SARWA LIFE	200	-	4,120	-	3,750	-	150	-
MADA ⁽¹⁾	-	-	-	-	-	-	-	-
WATANIYA ⁽¹⁾	-	-	-	-	-	-	-	-
TOTAL (US\$ 000)	2,197,950	1,847,930	7,386,650	7,030,030	2,183,990	2,374,430	354,040	311,140

⁽¹⁾ Newly Registered



ارتفعت أقساط شركات التأمين في جمهورية مصر خلال العام ٢٠١٩ بنسبة ١٩ في المئة مقارنة بالعام ٢٠١٨ لتبلغ نحو ٢,٢ مليار دولار أمريكي. كما ارتفعت الأرباح الصافية بنسبة ١٣,٨ في المئة الى نحو ٣٥٤ مليون دولار. ونمت موجودات الشركات بنسبة ٥ في المئة الى ٧,٣٩ مليارات دولار.

واحتلت شركة مصر للتأمين المرتبة الاولى في المجموع وفي تأمين الممتلكات، تليها GIG وقناة السويس. اما في تأمينات الاشخاص، فاحتلت مصر لتأمينات الحياة المرتبة الاولى تليها أليانز لايف وميتلايف.



محمود حنفي

LIBANO SUISSE TAKAFUL



احمد مرسي

MISR TAKAFUL



عاطف الزبيق

DELTA LIFE



فاطمة الزين

MEDGULF EGYPT



همام بدر

ISKAN



د. عادل موسى

DELTA



رضا احمد فتحي

AL MOHANDES



بيتر مجدي

SARWA LIFE



احمد خليفة

SARWA



علي السيسي

AROPE LIFE



ايهاب حصني العوض

CHUBB



اشرف سالماني

AL MOHANDES LIFE



د. ايمن الالفي

METLICO



مدحت صابر

AROPE P&C

عناية مصر
MANAGING HEALTHCARE INSURANCE
SINCE 1998

INAYA
EGYPT

www.inayaegypt.com



محمد مجدي عمر (الرئيس التنفيذي لشركة لوكتون لوساطة التأمين LOCKTON - مصر):

ثمة إمكانات وقدرات ضخمة في قطاع التأمين الطبي بمصر



تعتبر شركة لوكتون الاكبر بين شركات وساطة التأمين المستقلة والمملوكة بالكامل للقطاع الخاص في العالم، وتحل المرتبة الثامنة حاليا بين كبريات شركات الوساطة العالمية وتشمل أعمالها الدولية توفير خدمات وساطة التأمين واعادة التأمين والخدمات الاستشارية والادارية لبرامج التأمين ودرء المخاطر وادارة المطالبات، فضلا عن الخدمات التأمينية.

اما شركة لوكتون لوساطة التأمين - مصر فتستمد قوتها من الشركة الأم، وقد أضحت تمثل تصورا جديدا ومميزا في تقديم خدمات ادارة المخاطر ووساطة التأمين بمعايير عالمية وبإداء رفيع المستوى.

الرئيس التنفيذي للشركة في مصر محمد مجدي عمر أشار الى مكانتها وموقعها الرائد بعد استعانتها بفريق متخصص ذي كفاءات عالية في مجال الوساطة، وربط نجاح اي شركة تأمين في تقديم الخدمة بدور الوسيط في تقديم اضافات على المنتجات والخدمات، واجدا ان هناك امكانات وقدرات ضخمة في قطاع التأمين الطبي داخل مصر، داعيا الشركات التي تتعاطى التأمين الطبي الاستثمار اكثر في التقنيات الرقمية.

على شركات التأمين الطبي الاستثمار اكثر في التقنيات الرقمية

التعويضات، بحيث ان التأمين الطبي، هو التأمين على شيء محقق الحدوث.

من جهة أخرى، فإن وسيط التأمين يحتل دائما الواجهة مع العميل، ونجاح اي شركة تأمين في تقديم الخدمة مرتبط بدوره في تقديم اضافات على المنتجات والخدمات للمحافظة على صلة الوصل بين العميل وشركة التأمين.

نجاح الشركة مرتبط بالوسيط

هل تقدم شركتكم التغطيات التأمينية الطبية في السوق المصرية؟



- العمل في مجال التأمين الطبي غير سهل انطلاقا من صعوبة تحصيل التعويضات والتحكم بها. ولذلك، قررنا تكوين فريق عمل متخصص والاستعانة بأشخاص ذوي كفاءات عالية وخبرات في شركات مهمة كي نتمكن بطريقة معينة من السيطرة على



أركان LOCKTON ويظهر من اليسار: ناجي عبود، هشام رفعت، عطا خطيب، محمد مجدي عمر، جيار منير ومحمد صلاح الدين

خبراتهم والسعي نحو تطوير نشاط الوساطة في التأمين الطبي للتماشي مع أحدث النظم العالمية.

استثمار في التقنيات الرقمية

■ هل تحقق السوق المصرية تقدما في مجال التكنولوجيا؟

– لا تزال الطريق طويلة

لتحقيق هذا الهدف بالرغم من

التطور اللافت في هذا المجال في

سوق التأمين، إلا أنه يجب التركيز على توفير

الخدمة الجيدة للمتلقي نظرا الى ان التأمين الطبي

يختلف عن التأمينات الاخرى، ويتطلب من الشركات

الاستثمار أكثر في التقنيات الرقمية التي تساعد الى

حد كبير في تطوير الخدمات المقدمة للعملاء. ■

قدرات ضخمة في قطاع التأمين الطبي

■ كيف تقومون تجربتكم في مجال التأمين الطبي؟

– ثمة امكانات وقدرات ضخمة في قطاع

التأمين الطبي نظرا الى ان نسب

الاختراق التأمين الصحي لا

تزال متدنية، أضف الى ذلك

ان مساهمة التأمين في الناتج

القومي المصري منخفضة

مقارنة بالدول المجاورة.

■ هل تلمسون اهتماما من قبل شركات الاعادة

بفرع التأمين الطبي؟

– أفاد عطا خطيب رئيس مجلس ادارة الشركة في

مصر ولوكتون مينا أنه سيكون هناك تنسيق

وتعاون مع المقر الرئيسي للشركة في دبي للبدء

بالعمل على حسابات اعادة التأمين للاستفادة من

نجاح اي شركة تأمين

في تقديم الخدمة

مرتبط بدور الوسيط

**لوكتون الشرق الأوسط تعكس أهمية المنطقة بالنسبة الى المجموعة وتؤكد التزامها بحضورها المحلي والإقليمي**أديب الناصر
مدير تطوير الاعمال
لوكتونعرفات خطيب
مدير عام لوكتون
لوساطة التأمين - الإماراتنيل نيمو
الشريك الإداري
LOCKTON INT'Lفارس خطيب
الرئيس التنفيذي
LOCKTON UAEطوني سعدة
الرئيس التنفيذي الإقليمي
LOCKTON MENAعطا خطيب
رئيس مجلس ادارة
LOCKTON MENA

بقطاع التأمين والمتوقعة خلال السنوات المقبلة بالتوازي مع خطة الحكومة لزيادة مساهمة القطاع في الناتج الاجمالي وزيادة حصيلة الشركات من الاقساط التأمينية. **دبي بوابة عبور**

وكانت لوكتون الشرق الأوسط وشمال افريقيا المحدودة، قد حصلت على ترخيص من سلطة دبي للخدمات المالية يخولها مزاولة أعمالها من مركز دبي المالي العالمي. ويعكس تأسيس شركة لوكتون الشرق الأوسط أهمية المنطقة بالنسبة للمجموعة، كما يؤكد التزامها بتعزيز حضورها المحلي والإقليمي. ونظراً إلى هيكلتها الإدارية المرنة التي تعززها شهرة لوكتون العالمية وعلامتها التجارية القوية، ستتيح الشركة المضي قدماً في تنمية فريقها المتميز الذي تضاعف عدد أفرادهِ خلال الأشهر الـ ١٢ الماضية، كما ستساعدها على تحقيق هدفها في تأسيس عمليات جديدة بمناطق أخرى في المستقبل القريب.

المؤسس

لا بد من التذكير بمؤسس الشركة ورئيسها في منطقة الشرق الاوسط وافريقيا الضامن العربي الذي احتل مكانة خاصة في قلوب الكثيرين على امتداد العالم العربي، وهو عمل بجهد وجدّ من اجل الارتقاء بمستوى التأمين العربي. المرحوم **وائل الخطيب** سجل في حياته المهنية نجاحات كثيرة، وكان لوفاته حزناً عميقاً في الدول العربية والعالمية، وقد ربطتنا به في مجلة «البيان الاقتصادية» صداقة واحترام متبادل.

تعدّ شركة لوكتون أكبر شركة وساطة تأمين بملكية خاصة وعائلية في العالم، تأسست عام ١٩٦٦ في مدينة كانساس الأميركية وهي الثامنة بين كبرى شركات الوساطة في العالم واختيرت على أنها «المكان الأفضل للعمل بالتأمين».

وتنشط حول العالم بجهد من ٦٥٠٠ من المتخصصين لخدمة ما يزيد على ٥٠ الف عميل.

مستشار ووسيط للخدمات التأمينية

وتمارس شركة لوكتون لوساطة التأمين عملها كمستشار ووسيط للخدمات التأمينية بشفافية تامة لضمان توفير أعلى معايير الخدمة والحماية لعملائها، حيث تضم الشركة فريقاً من المتخصصين في جميع فروع التأمين وإدارة المخاطر للتعامل مع متطلبات العملاء في شتى القطاعات الحيوية مثل الطاقة، النفط والغاز، الممتلكات، الهندسة والإنشاءات، المؤسسات المالية، الخدمات المهنية المحترفة، الملاحة الجوية والبحرية، التصنيع، الضيافة، التكنولوجيا، المواصلات، الخدمات الغذائية والصحية والتعليمية، وغيرهم.

لوكتون - مصر

وكانت الشركة أعلنت عن بدء نشاطها رسمياً في السوق المصرية من ضمن توسعها الإقليمي في منطقة الشرق الاوسط والهادف للاستفادة من التنمية الاقتصادية التي تشهدها مصر حالياً، والاستفادة من معدلات النمو المحققة



Lockton ضمن قائمة أفضل بيئة عمل لشركات التأمين



PETER CLUNE

أعلنت شركة Lockton أنها اختيرت ضمن قائمة أفضل بيئة عمل لشركات التأمين للعام الثاني عشر على التوالي. والبرنامج، الذي تنظمه Business Insurance Best Companies Group ويكرم أصحاب العمل لأدائهم المتميز في إنشاء بيئة عمل يمكن للموظفين فيها الازدهار والاستمتاع بعملهم ومساعدة شركاتهم على النمو.

وقال الرئيس التنفيذي لشركات

لوكتون **بيتر كلون PETER CLUNE**: «نحن فخورون بكوننا مدرجين ضمن قائمة شركات التأمين الذي تتوافر فيها أفضل بيئة عمل عاماً بعد عام وقد أكدنا أننا شركة رائدة بخدمة عملائها وثقافتها في ظل التحديات التي واجهناها هذا العام، ونحن مدينون بهذا النجاح لموظفينا، لقد ظلوا ملتزمين تجاه عملائنا ومجتمعاتنا وبعضهم البعض. لقد حصلنا على هذا التقدير بسببهم».

وتعزو لوكتون نجاحها لفريق عملها، حيث تسمح استقلالية Lockton لشركائها بالحرية والموارد للتصرف بما يخدم مصلحة عملائهم، بحيث تُمكن ثقافة ريادة الأعمال الفريدة لموظفي Lockton من خدمة احتياجات العملاء بشكل أفضل وتحقيق إمكاناتهم الكاملة.

تيم غاردنر أفضل رئيس تنفيذي للعام في قطاع وساطة إعادة التأمين



TIM GARDNER

أعلنت شركة Lockton Re، شركة إعادة التأمين العالمية لأكبر وسيط تأمين مستقل مملوك للقطاع الخاص في العالم، عن فوز تيم غاردنر TIM GARDNER بجائزة أفضل رئيس تنفيذي للعام في قطاع وساطة إعادة التأمين، ضمن حفل توزيع جوائز Reactions North America.

وتعليقاً على الجائزة، قال

غاردنر، الرئيس التنفيذي العالمي للشركة في المملكة المتحدة: «أود

أن أتقدم بالشكر الجزيل للقائمين على الجائزة وأعضاء لجنة الحكم على هذا التقدير الذي جاء نتيجة الجهود التي نبذلها في Lockton Re، وسنواصل تقدمنا وتطورنا، حيث أن منصتنا وأفرادنا وقدراتنا تلقى صدق لدى العملاء في جميع أنحاء العالم. وفي الواقع كل هذا النجاح لم يكن ممكناً من دون التزام وتفاني جميع العاملين في الشركة. وسنواصل التركيز على دفع صناعة إعادة التأمين إلى الأمام مع التزام لا مثيل له لخدمة العملاء وتلبية التزاماتهم ومتطلباتهم».

تقدم نهجاً مبسطاً يساعد العملاء على اتخاذ قرارات مستنيرة

لوكتون تعلن عن طرح منصة لتحليل المخاطر الإلكترونية لوسطاء التأمين



COLIN WHITE



ANTHONY DAGOSTINO



OREN SCHETRIT

أعلنت شركة لوكتون، وسيط التأمين وإعادة التأمين العالمي، أنها ستطرح منصة لتحليل المخاطر الإلكترونية لوسطاء التأمين CyberCube's Broking Manage.

وقالت الشركة في بيان لها إن CyberCube صممت وخصّصت برنامج Broking Manager خصيصاً لتلبية احتياجات مساحة وساطة التأمين، حيث تقدم نهجاً مبسطاً لتوليد تأثير التعرض المالي الذي يساعد العملاء على اتخاذ قرارات مستنيرة بشأن التغطيات والحدود.

وأشارت لوكتون إلى أن برنامج Broking Manager سيسمح لفريق شركتها بتحديد المصادر والتأثير المالي للتعرض للمخاطر الإلكترونية وتقييم العملاء وفقاً لذلك.

وأوضحت أن المنصة ستنتج أيضاً تقارير يمكن استخدامها لتقييم العملاء المحتملين والعملاء حول مصادر الخسارة المحتملة، والأحداث الإلكترونية الأخيرة وذات الصلة، والمقارنة المرجعية من وسيط إلى آخر، أو معيد تأمين إلى آخر.

وأعرب مدير المنتج في CyberCube **أورين شيتريت OREN SCHETRIT** عن سعادته باختيار لوكتون كأهم الوسطاء في العالم للشراكة معه، معتبراً ذلك بالنسبة له تصويماً كبيراً على الثقة في Broking Manager، ولا سيما قدرة المنتج على تعزيز وعي الوسطاء بشكل جذري حول كيفية تأثير المخاطر الإلكترونية على أعمالهم وعملائهم.

وعلق **أنتوني داغوستينو ANTHONY DAGOSTINO**، نائب الرئيس التنفيذي وقائد الممارسات السيبرانية والتكنولوجيا العالمية في لوكتون، بأن «فرق الشركة متحمسة لإضافة إمكانات CyberCube إلى إستراتيجيتنا التحليلية التي تواجه العملاء».

ولفت إلى أن «نهجنا يوفر قيمة على العديد من المستويات من خلال الاستفادة من مصادر البيانات المتعددة من قطاعي الأمن والتأمين السيبراني-الهجمات الإلكترونية والاحتيال أو القرصنة».

ويواصل اقتراح Lockton المستند إلى البيانات، تحسين الدقة في النمذجة التنبؤية ونمذجة رأس المال وقياس المخاطر الإلكترونية.

وقال **كولين وايت COLIN WHITE**، رئيس Cyber Analytics في Lockton: «لقد أثبت CyberCube أنه حل تصميم تنبؤي منخفض الاحتكاك مصمم خصيصاً لمف تعريف المخاطر لعملائنا، وهذا ما يتلاءم بسلاسة كركيزة واحدة في المناقشة الشاملة للعوامل النوعية والكمية التي تؤثر على قرار الشراء المحدود». ومن المعروف أن قوة الشركة عالمياً مع فريق عمل ذي خبرة عالية وفهم عميق في السوق المحلية سيجعلها تقدم قيمة مضافة واضحة في تقديم خدمات إدارة الأخطار والتأمين بمعايير عالية وبأعلى مستوى من الخدمة.

أحدثت فرقا بمجتمعاتها في جميع أنحاء العالم

لوكتون تجمع أكثر من مليون دولار في حملة خيرية عالمية

وشركاؤها ومنتجوها ومساهموها يدعمون ١٣٠ منظمة للإغاثة من «كورونا»

ونتيجة ذلك، تمكن موظفو لوكتون من رؤية تأثير هذه الحملة الأولى من نوعها بشكل مباشر. وقدمت لوكتون تبرعات نقدية لأكثر من ١٣٠ مستفيدًا مختلفًا في جميع أنحاء العالم، بما في ذلك المنظمات



SIMON COLEMAN

والمؤسسات غير الربحية التي تكافح انعدام الأمن الغذائي، موفرة الدعم لمرافق الرعاية الصحية، وخدمات الصحة العقلية والاجتماعية، بما في ذلك أولئك الذين يحاربون عدم المساواة النظامية والظلم العنصري، وتقديم خدمات أخرى.

وتابع **مارشال لوكتون**: «يمثل شركاؤنا والمنتجون والمساهمون من جميع أنحاء العالم روح لوكتون الحقيقية وتجمعوا معًا لدعم أكثر من ١٣٠ منظمة تواصل إحداث تأثير إيجابي في مجتمعاتنا المحلية. كانت رؤية التأثير الذي أحدثه موظفونا في جميع أنحاء العالم بكرمهم بمثابة تجربة تنشيط خلال هذه الأوقات غير المسبوقة».

أما خارج الحملة الرسمية، فكان ان أخذ أعضاء لوكتون على عاتقهم إحداث تغيير في مجتمعاتهم، وتبرع الشركاء والمنتجون والشركاء في جميع أنحاء العالم بمعدات الحماية الشخصية لمنشآت الرعاية الصحية، وقدموا وجبات الطعام والهدايا وكلمات الشكر للعاملين في مجال الرعاية الصحية واستمروا في تقديم خدمة دون انقطاع للعملاء بالرغم من آثار الوباء. ويواصل موظفو لوكتون إحداث تأثير إيجابي في مجتمعهم وإلهام الآخرين لفعل الشيء نفسه.

وقال **سايمون كولمان** SIMON COLEMAN، مدير العمليات في شركة Lockton International: «يتضح من التعليقات التي تلقيناها أن هذه الحملة كان لها تأثير كبير على مجتمعات Lockton المحلية على مستوى العالم، لقد دعمنا العلاقات الحالية وأنشأنا شراكات جديدة ستستمر لفترة طويلة بعد هذه الحملة».



MARSHALL LOCKTON

إن جزءا مهما ودائما من قصة Lockton هو تقليدها المتمثل في رد الجميل للمجتمعات التي تعيش وتعمل فيها، ومساعدة أفرادها ومجتمعاتها على الوصول إلى إمكاناتهم الكاملة، وتمكين وإلهام موظفيها وعملائها لتحقيق النجاح.

ومع استمرار جائحة "COVID-19" في التأثير على كل مجتمع على حدة بطرق لا يمكن تصورها، اجتمعت شركة Lockton Associates والمنتجون والمساهمون حول العالم لجمع أكثر من مليون دولار والتبرع بالآلاف من معدات الحماية الشخصية وتقديم عدد لا يحصى من ساعات التطوع للمنظمات المحلية بهدف إحداث فرق في مجتمعاتهم. وخلال ذروة الوباء، أعلن مساهمو شركة Lockton عن حملة خيرية عالمية وهي حملة "The Lockton Cares COVID-19 Community Impact" وكان هدفها بسيطاً: إحداث فرق في المجتمعات المحلية التي يعيش ويعمل فيها أفراد لوكتون حول العالم. وأطلق مساهمو Lockton الحملة بتبرع عالمي لتوزيعه على المنظمات المبتكرة التي تكافح بشكل مباشر فيروس «كورونا» أو تدعم أولئك الذين تأثروا.

وبروح لوكتون الحقيقية، استجاب موظفو المجموعة للنداء وجمعوا ١,٢٤,١٢٥ دولاراً أميركياً للإغاثة من فيروس «كورونا» في جميع أنحاء العالم.

وقال نائب الرئيس الأول **مارشال لوكتون** MARSHALL LOCKTON: «تتمتع شركات لوكتون بتاريخ غني في دعم مجتمعاتنا. مع استمرار جائحة «كورونا» في التأثير على العالم، شعرنا أننا مضطرون كمؤسسة للعمل معاً كشركة واحدة ودعم أولئك الذين هم في أمس الحاجة إليها في هذه الأوقات الصعبة. وفي Lockton، يتم تمكين موظفينا للقيام بما هو أفضل لعملائهم ومجتمعاتهم كل يوم ولم تكن هذه الحملة مختلفة. وقد تم منح الشركاء والمنتجين في جميع أنحاء العالم حرية اختيار مكان توزيع هذه الأموال في مجتمعاتهم».

Lockton

A story of independency, entrepreneurial spirit & empowered people that led to utmost success



Jack Lockton
Founder



Ron Lockton
Chairman



Peter Clune
CEO

Lockton Companies Inc. is the world's largest privately held insurance brokerage firm, providing insurance, risk management, employee benefits and retirement services. In addition to its Kansas City, Missouri headquarters, Lockton operates more than 100+ locations in 125 countries. Lockton currently employs more than 8,300 people worldwide. The company was founded by Jack Lockton in 1966 and has since become among the world's largest insurance brokerage firms. Lockton serves a wide array of industries with services that include risk management, casualty, surety, professional indemnity and more. For more than 50 years, Lockton posted organic growth, with global revenues reaching more than \$1.72 billion in fiscal 2019.

Dynamic entrepreneurial culture

In 1966 Jack Lockton (1942–2004) founded Lockton Insurance. He had just graduated from the University of Missouri Kansas City in 1964 with a degree in Economics. Prior to attending the University of Missouri he transferred from Westminster College in Missouri. Prior to founding Lockton Insurance, Jack Lockton worked as an underwriter for a surety bonding company where he specialized in serving contractors.

Lockton Company started when Jack partnered with his parents to share office expenses and have money to hire office help. He was able to persuade established people in the industry to leave their positions to work with him, including Gary Hambright who had worked with Jack at his previous job. In 1976 Jack's brother David M. Lockton joined the company as Lockton's ninth employee. David later served as President then CEO. From 2003-2020, David served as the company's Chairman until Jack's son Ron Lockton took over in May 2020. Before taking over as Chair, Ron served as CEO from 2017-2020 and held numerous other roles during his 29 years with the company.

Lockton began expanding the business across the country after establishing a successful office in Denver in 1979. It focused on finding successful business leaders in new areas and recruiting them to establish a new office. This is still Lockton's business model today.

In 2006, Lockton expanded globally with the acquisition of Alexander Forbes International Risk Services, making it the world's largest privately owned broker.

Entering the reinsurance business

In March 2019, Lockton announced the formation of Lockton Global Re, a new global reinsurance business. This was a major build-out of Lockton's reinsurance capabilities, and it incorporated Lockton's London-based specialty team into the global unit. As a major global retail broker, Lockton always saw the opportunity in building complimentary talent in reinsurance to support its carrier partners.

In 2016, Lockton launched a digital insurance broker called Mylo, with the aim of giving small businesses and individuals a quick, convenient way to get customized advice, consult with licensed agents, or compare and purchase insurance products online. The combination of Mylo's technological capabilities, its unique distribution strategy and Lockton's legacy of excellence in insurance

distribution led Lockton to make this investment in Mylo especially that it works to bring digital solutions to improve the personal and small-business insurance-purchasing process.

Empowered to make a difference

As a family-owned organization, Lockton is not driven by the quarterly pressure of financial markets. This kind of independence frees it to always act in the best interest of its clients and creates an entirely different dynamic. It has a strong entrepreneurial culture and this brings about something quite extraordinary in the insurance business—local partners with the focus and freedom to do what's right for the business that can also draw on deep global resources to deliver the very best results.

Lockton's people have an unmatched work ethic, and go above and beyond to make people's business safer, smarter and more profitable. The best and brightest are drawn to Lockton because they want to make a difference. They're voracious doers who know how to help clients respond quickly to changing markets and growing risks.

Total focus on client needs

With Lockton, you get something you may not be used to with insurance—creative thinking. No matter what risks you face, Lockton helps you overcome them with innovative solutions tailor-made for your business. Lockton is laser-focused on clients' needs and embrace their challenges as its own. Together, they work as partners to proactively achieve long-term goals — while protecting the clients' interests at every turn. Lockton works tirelessly to strengthen the clients business with the absolute best in risk management, insurance, employee benefits consulting and retirement services.

Why Lockton?

Lockton is the kind of place for those with drive, passion and a hunger for intellectual challenge. Its unique entrepreneurial culture empowers its people to better serve client needs and realize their full potential. As the world's largest independent insurance brokerage firm, it leverages its unmatched talent and global access to A-rated specialist insurers to protect its clients from evolving risk and uncertain markets. Lockton:

- Possess a thorough understanding of its clients and their risk profiles
- Offer impartial, expert advice that guides and protects long-term growth
- Provide access to contemporary risk & compliance resources
- Support its clients in the event of loss via dedicated claims advocacy teams
- Employ expert, top global talent, including brokers, previous underwriters and lawyers
- Negotiate on behalf of its clients to secure suitable and sustainable premiums and insurer relationships

By truly understanding the individual business requirements, Lockton blends its services into a single, consolidated insurance program that guarantees comprehensive risk protection and ongoing support.

علاء الزهيري (رئيس الاتحاد المصري للتأمين والعضو المنتدب لشركة GIG للتأمين - مصر):



٨,٤ مليار جنيه حجم أقساط التأمين الصحي في مصر

طمأن رئيس الاتحاد المصري للتأمين والعضو المنتدب لشركة GIG للتأمين في مصر علاء الزهيري الى دور الاتحاد في تعديل قانون التأمين الصحي الشامل، وأشار الى ان حجم أقساط التأمين لدى الشركات وصل الى ٨,٤ مليار جنيه، متوقعا ارتفاع وتيرة الطلب على التأمينات الصحية في ظل انتشار «كوفيد-١٩» وكذلك زيادة نسب الاختراق التأميني، واجدا ان صناعة التأمين بأمس الحاجة للاستثمار اكثر في التكنولوجيا والرقمنة، مبينا ان مصر استطاعت استيعاب تداعيات الفيروس، محيدا الشركات المسندة ذات النتائج الجيدة من تشدد المعידين واسعارهم المرتفعة.

توقع ارتفاع وتيرة الطلب على التأمينات الصحية وزيادة نسب الاختراق التأميني

وزيادة الأرباح من ناحية أخرى، وحتى في تسهيل التعامل مع العملاء. وقد اكتشفنا في ظل أزمة «كوفيد-١٩»، أننا في صناعة التأمين بأمس الحاجة لتفعيل التطور التكنولوجي، خاصة خلال العمل من المنازل، فرأينا أننا بحاجة للاستثمار أكثر في التكنولوجيا. والموضوع ليس بالصعوبة التي كانت متوقعة، بل بالعكس، فالعمل عن بعد تم بشكل سهل، والتعاون مع العملاء والوسطاء والمعידين كان جيدا، ووجدنا أن الاتجاه نحو الرقمنة ضرورة. الى ذلك، طلبنا من هيئة الرقابة المالية إصدار جميع الوثائق الكترونيا بعد أن أصدرنا أربع وثائق تأمين قبل ذلك، مع امكانية توقيع الشركة الكترونيا عليها. وخلال ٧ أشهر، وافقت الهيئة على تسريع الاجراءات التي قدمناها للتحوّل الرقمي في قطاع التأمين. أعتقد ان هذه البداية في الرقمنة، وبتبعتها التسويق الالكتروني والتعامل مع الوسطاء الالكتروني في بعض فروع التأمين.

السوق المصرية احتوت «كورونا»

■ كيف تنظرون الى المستقبل في ظل تطورات سريعة تحصل في العالم والمنطقة؟

- على المستوى المحلي، استطاعت مصر

احتواء «كورونا» ونأمل عودة الأعمال في كافة

القطاعات الى طبيعتها المعتادة، ونحن محظوظون في

قطاع التأمين كون مشاريع البنى التحتية والكهرباء والمياه

والصرف الصحي والاسكان وغيرها لم تتوقف في السوق جراء الأزمة.

وكشركات تأمين، استفدنا جدا من عدم توقف الأعمال المرتبطة بالبناء

وغيرها كونها محركا لصناعة التأمين.

من جهة أخرى، تأثرت أقساط التأمين المرتبطة بالسياحة والسفر

والطيران نتيجة فترات الإغلاق في العالم كله. وكوننا مرتبطين بالسوق

العالمية التي تشهد مشكلات عدة، لمسنا تشددا من قبل معيدي التأمين

ونرى ان التجديدات في يناير ٢٠٢١ ستكون الأكثر صعوبة في الـ ١٠

سنوات الأخيرة، وسط تأثر المعيدون وتكبدهم خسائر وتراجعا في احجام

أقساطهم، وبالتالي نتوقع ان تكون هناك زيادة في الأسعار وقبول جديدة،

وانما الشركات التي حققت نتائج جيدة وحافظت على سمعتها الطبية في

السوق، ستكون الأقل تضررا. ■

■ هلا وضعنا في صورة وضع قطاع التأمين الصحي في المنطقة عموما ومصر تحديدا؟

- أولا، الشكر لتغطية مجلتكم الكريمة لأعمال المؤتمر رغم كل الظروف، مع الأمل ان تعود الأوضاع لما كانت عليه في لبنان.

في ما خص التأمين بمصر، فكنا أمام تحدّي لانعقاد هذا الملتقى، فكنا نعقدّه مرة كل سنتين وفي الربع الأول من العام، لكن بتصميم من الاتحاد وبحسب تعليمات الدولة المصرية لحصر عدد المشاركين، وافقنا على انعقاده نظرا لأهميته، متخذين كل الاجراءات الاحترازية للوقاية من فيروس «كورونا».

وتوافقا مع كلمة وزير المالية المصري محمد المعيط،

سيكون لقطاع التأمين الطبي دور في تنفيذ منظومة

التأمين الصحي الشامل، وهذا مطلبنا الأساسي

اليوم، كون صوتنا كقطاع تأمين وشركات تأمين

قد وصل، وقد تأكدنا من الوزير انه سيكون لنا

دور في تعديل القانون. وفي سياق متصل،

تقدمنا ببعض المقترحات ويتم الاطلاع عليها،

ثم ان حجم أقساط التأمين الصحي في مصر

وصل الى ٨,٤ مليار جنيه لشركات التأمين

والرعاية الصحية، ونأمل بارتفاع جديد لهذا الحجم

خاصة مع تطبيق منظومة التأمين الصحي الشامل. المسألة

تتطلب بعض الوقت، ولكنها ستبرز في نهاية المطاف دور التأمين الطبي في

مصر ونجاح المنظومة التي نعمل على تنفيذها.

ضرورة الاتجاه نحو الرقمنة

■ في رأيكم، هل أزمة «كوفيد-١٩» ستؤثر في زيادة عدد المؤمن لهم او ستكون بمثابة عائق أو تحد جديد أمام صناعة التأمين؟

- في رأيي، سيكون تأثيرها ايجابيا خاصة في التأمين الطبي، علما ان هذا

الفرع موجود في مصر وتعتمده الشركات. لكن هذا القطاع سيستفيد بشكل

كبير من الوثائق التي سيطلبها العملاء، لأن الخوف يوّد دوما الحاجة

للتأمين. كما ومن المتوقع زيادة نسب الاختراق التأميني.

■ كيف تواكبون التحوّل الرقمي في صناعة التأمين؟

- يساهم التحوّل الرقمي في زيادة نسب الاختراق التأميني من ناحية،

RE

Wind is the natural flow of air, pulling and diverging to go where it is needed; a ceaseless force. Its momentum inspires great efficiency in the way we transfer knowledge to our stakeholders. Trust Re believes in the continuous rejuvenation and prosperity of the insurance and reinsurance industry through sponsoring education and the sharing of expert knowledge.

JUVENATION



TRUST RE
REINSURER OF CHOICE

WWW.TRUSTRE.COM

عمر جوده عضوا منتدبا لشركة مصر للتأمين



وافق مجلس ادارة شركة مصر للتأمين على تعيين عمر جوده عضوا منتدبا للشركة خلفا لمؤمن مختار الذي تقدم باستقالته الى المجلس لظروف شخصية.

ويتمتع جوده بخبرة عميقة في قيادة التأمين المباشر واعادة التأمين وكذلك في التأمين التكافلي واعادة التكافل، وقد بدأ عمله منذ عام ١٩٨٢ مع شركات مختلفة من بينها EISA و NICE و AL AHLIA و ESIH وأخيرا مع AFRICA RE.

السيد عمر جوده متخصص في أنشطة التأمين والإعادة والتأمين التكافلي وإعادة التكافل البحري، بجانب القيادة والإدارة والتخطيط والاتصالات، وحاصل على بكالوريوس مجال التأمين من جامعة القاهرة وعلى رخصة مستشار تأميني من الهيئة العامة للرقابة المالية في سبتمبر ١٩٩٦.

مؤمن مختار (الرئيس السابق لشركة مصر للتأمين)؛

نبذل جهدا كبيرا ليكون سوق التأمين في مصر من افضل الاسواق في المنطقة

تعمل شركة مصر للتأمين MISR INSURANCE من ضمن مشروع إعادة هيكلتها على مشروع التحول الرقمي، وتغيير طريقة التعاون مع العملاء وجعل العلاقات معهم بمثابة شراكة وتقديم الدعم الكامل لهم. مؤمن مختار رئيس مجلس الإدارة السابق للشركة أجرى مقابلة مع «البيان الاقتصادية» قبل تقديم استقالته لاسباب شخصية، أشار فيها الى تأدية دور بارز على صعيد المسؤولية الاجتماعية، مطمئنا الى اهتمام الدولة المصرية بتحقيق الشمول التأميني، مذكرا بإطلاق مصر للتأمين في التوسيع بمنتجات المشاريع الصغيرة والمتوسطة والمتناهية الصغر الى جانب التأمين الزراعي، ومشروع بناء وحدة خاصة بإدارة المخاطر في ما يتعلق بالتأمين على الممتلكات، والشق الوظيفي ومسألة التخرج من بعض الشركات، منوها بدعم الهيئة العامة للرقابة المالية القوي للسوق وشركات التأمين.



الحديثة. ومن الناحية الفنية، قررنا تغيير طريقة التعاون مع العملاء وجعل العلاقات بمثابة شراكة وتقديم كامل الدعم لهم.

من جهة أخرى، أوشكنا على الانتهاء من تعيين عدد من المهندسين بهدف بناء وحدة خاصة بإدارة المخاطر في ما يتعلق بالتأمين على الممتلكات، وذلك بهدف مراجعة معايير السلامة مع العملاء على ان تكون جزءا من هذا الاستثمار لاعطاء قيمة اكبر للعميل وتقليل تعرض ممتلكاته لأي خطر، الى جانب العمل على إنشاء وحدة اکتوارية من خلال التعاون مع خبير اکتواري، كما سنعين خمسة اکتواريين جدد. وهذه المشاريع تعد من أبرز الانجازات التي حققتها الشركة خلال الفترة المنصرمة، يضاف اليها نجاحنا في تحقيق زيادة بحجم الاقساط المكتتبه بنسبة ٣,٩ في المئة وزيادة أيضا في معدلات الربحية، مقارنة بالعام الماضي بفضل جهود جميع العاملين في الشركة، الى جانب العمل على مراجعة المحفظة الاستثمارية للشركة من خلال التخرج من بعض الشركات التي منيت بخسائر. ونحن فخورون بما حققناه حتى الآن من نتائج مشجعة.

دعم من الهيئة العامة للرقابة المالية

■ كلمة أخيرة؟

تم اختياري رئيسا للمجلس التنفيذي للممتلكات والحوادث، وبدأنا اتخاذ خطوات لتحسين البنية التحتية لسوق التأمين المصري بهدف خلق نوع من التعاون، فضلا عن ان اللجان التابعة للمجلس بدأت بالعمل على قواعد ارشادية تتعلق بعمليات الاكتتاب، وهذا يحصل للمرة الاولى في مصر من أجل تحقيق أفضل الممارسات. ونبذل جهدا كبيرا ليكون سوق التأمين في مصر من افضل الاسواق في المنطقة. كما ان الهيئة العامة للرقابة المالية تقدم دعما قويا للسوق ولشركات التأمين، وتعاون معا لنشر الوعي وزيادة معدلات الاختراق التأميني للوصول الى اكبر عدد من المواطنين.

وكشركة مصر للتأمين، نحرص على تلبية احتياجات السوق من خلال طرح أفضل المنتجات والخدمات لتعريف المواطنين بالاطار المحيطة بهم وتشجيعهم على شراء بوالص التأمين وبأسعار تنافسية جدا. ■

■ كيف تمكن قطاع التأمين في مصر من التأقلم مع آثار جائحة «كوفيد-١٩»، وما هي الخطوات التي قامت بها شركتكم على هذا الصعيد؟

تأثرت مختلف القطاعات العاملة في السوق ومنها قطاع التأمين بشكل سلبي نتيجة انتشار الوباء، ولكننا حرصنا على استمرار التواصل مع العميل طوال فترة الاغلاق باعتماد وسائل التواصل عن بعد، بالإضافة الى اعتماد أسلوب المداورة في العمل. كما أدت الشركة خلال هذه الفترة دورا بارزا على مستوى المسؤولية الاجتماعية من خلال المساهمة في شراء أجهزة الوقاية للأطقم الطبية، فضلا عن تقديم مبالغ مالية للأشخاص المتضررين نتيجة توقف أعمالهم. وبرغم هذه التحديات نجحت مصر للتأمين في المحافظة على حصتها السوقية، وبدلنا جهدا كبيرا في توفير تغطية الأوبئة ضمن وثائق التأمين للعملاء، بالإضافة الى التأمين على توقف الاعمال بسبب الجائحة.

الشمول التأميني

■ ما زالت نسبة الشمول التأميني ضئيلة في الأسواق العربية، ما المطلوب لزيادة هذه النسبة؟

تولي الدولة المصرية أهمية كبيرة لموضوع الشمول التأميني، كما ان لشركات التأمين دورا مهما فيه، حيث بدأت تطرح منتجات تأمينية لأصحاب المداخل المحدودة تحقيا للشمول في قطاع التأمين. كما بدأنا في الأونة الاخيرة البحث في عملية التوسع بمنتجات وخدمات المشاريع الصغيرة والمتوسطة الحجم والتأمين المتناهي الصغر الى جانب التأمين الزراعي، انطلاقا من ان المزارعين يشكلون شريحة مهمة من البلاد.

اعادة هيكلة

■ ما هي الانجازات التي حققتها شركة مصر للتأمين خلال توليكم رئاستها، وما هي المعوقات التي تعترضكم؟

بدأت الشركة مشروع اعادة هيكلة ضخمة جدا منذ فترة، والآن نحن في مرحلة التنفيذ، كما نعمل أيضا على مشروع التحول الرقمي الذي يشكل القاعدة الأساس لتطوير مصر للتأمين، وقد حصلنا على موافقة من وزارة قطاع الاعمال العام لتوظيف حوالي ١٣٥ شخصا متخصصا يتمتعون بمهارات التعامل مع التقنيات

AP_{EX}
Partner of Choice



www.apexib.com

د. أحمد عبد العزيز (العضو المنتدب لشركة مصر لتأمينات الحياة MISR LIFE)؛**المطلوب تضافر كل الجهود لجعل صناعة التأمين****أكثر إنتاجية وربحية واستدامة**

تعمل شركة مصر لتأمينات الحياة MISR LIFE على تنفيذ أجندتها المنضمة الكثير من الأهداف على رأسها مضاعفة أقساطها من خلال الوصول الى أوسع شرائح المجتمع المصري تعزيزاً لمكانة الشركة والمساهمة في زيادة الناتج المحلي، وهي للغاية تستخدم الحلول الرقمية والتكنولوجية في الترويج لمنتجاتها وحلولها المبتكرة. كما وتنشط في تقديم كل ما هو جديد للسوق المحلية من خلال اطلاق فروعها الذكية الجديدة وتعزيز اتفاقياتها لتوفير خدمات التأمين البنكي.

العضو المنتدب للشركة الدكتور أحمد عبد العزيز عرض لانجازاتها أيضاً خلال إنتشار فيروس «كورونا» من منطلق تنفيذ إجراءات وقرارات الدولة، وكشف عن تبرعها بعشرة ملايين جنيه لصندوق اعانات الطوارئ للعمال. ورأى ان تطبيق منظومة التأمين الشامل تأتي بالنفع على شركات التأمين كافة وبخاصة بعد الاعلان عن مشاركة القطاع الخاص، واجدا فرصا كبيرة في قطاع التأمين البنكي كونه احدي الأذرع الاستراتيجية في تحقيق أهداف التوسع والوصول الى قاعدة عريضة من العملاء من مختلف الفئات العمرية والشرائح المجتمعية.

نمو مطرد لقطاع التأمين

■ ما زالت نسبة الشمول التأميني ضئيلة في الأسواق العربية، ما المطلوب لزيادة هذه النسبة؟

- لا شك في أن قطاع التأمين هو أحد أهم الأدوات الإستراتيجية لزيادة نمو الاقتصاد وتحقيق التنمية المستدامة لأي دولة في العالم، بما في ذلك الدول العربية ومنها مصر. وبالرغم من أن نسبة الشمول التأميني، الذي يعد جزءاً لا يتجزأ من الشمول المالي، ما زالت في حاجة بذل الجهد من جميع المنيين بالقطاع بشكل مباشر أو غير مباشر لنشر الوعي والوصول إلى مختلف شرائح المجتمع، إلا أن القطاع يحقق نمواً مطرداً في الأسواق العربية.

وبالنظر إلى الأسواق العربية، نلاحظ أن هناك عدداً من التحديات التي تواجه قطاع التأمين وأهمها غياب الوعي الكافي بأهمية المنتجات والحلول التأمينية وعدم وجود تنوع للمنتجات لتلبية احتياجات العملاء، فضلاً عن عدم طرح منتجات مبتكرة تناسب جميع شرائح المجتمع وتطوير المنتجات بما يتماشى مع التطور الرقمي الذي يشهده العالم أجمع.

وفي مصر، شهد قطاع التأمين وتأمينات الحياة نمواً ملحوظاً خلال السنوات الأخيرة الماضية في حجم الأقساط والاستثمارات، فضلاً عن تحسن البيئة التشريعية للقطاع، إلا أننا مازلنا في حاجة إلى الجهد والتنسيق لزيادة نشر الوعي التأميني في مختلف أنحاء البلاد.

كما تعمل كافة الجهات والمؤسسات العاملة في مجال التأمين، والتي تضم الحكومة المصرية وهيئة الرقابة المالية والاتحاد المصري للتأمين وشركات التأمين المختلفة، لزيادة الوعي والشمول التأميني من خلال استراتيجيات متكاملة تشمل العديد من النشاطات لمواجهة التحديات التي تواجه القطاع.

ومن جانبها، تعمل شركة مصر لتأمينات الحياة على تحقيق الشمول التأميني من خلال العديد من المبادرات وخطط العمل مثل تنظيم المؤتمرات الخاصة بالشمول المالي والتأميني، حيث نظمت بالتعاون مع البنك الأهلي المصري، «مؤتمر الشمول المالي من الإتاحة إلى التمكين الاقتصادي»، إلى جانب المشاركة في العديد من المؤتمرات والمبادرات الأخرى.

وأرى أنه من المهم جداً مواكبة شركات التأمين العاملة في الأسواق العربية بما فيها مصر للتطور الرقمي الذي يشهده العالم أجمع في جميع المجالات. وقد تحركت شركة مصر لتأمينات الحياة منذ أكثر من ثلاث سنوات في هذا الإطار، حيث قمنا بتحديث كافة الأنظمة في الشركة إلى جانب توفير عدة قنوات رقمية للدفع ونشر المعلومات عن منتجاتنا وحلولنا التأمينية وقمنا بالتسهيل على عملائنا وبخاصة في زمن الـ «كورونا».

كما أنه من المهم جداً تشجيع دور المرأة في هذا القطاع وتمكينها اقتصادياً حيث أن لها دوراً فاعلاً في الشمول التأميني ونشر الوعي حول أهمية التأمين في العالم أجمع. وكذلك توفير منتجات وحلول تأمينية مبتكرة تناسب جميع الفئات والأعمار. وقد قمنا في شركة

■ ما الذي يقوم به قطاع التأمين حالياً للتخفيف من آثار جائحة فيروس «كورونا» المستجد؟

- أظهرت الأزمة الحالية كفاءة أداء الحكومة المصرية والقطاعين العام والخاص وجودة القرارات والجهود الوطنية في مواجهة التحديات والأزمات والحد من تداعيات فيروس «كورونا» المستجد، حيث كان للجائحة تأثير واضح على العديد من القطاعات والأفراد، وبالتالي كان على الجميع التكاتف للعبور من هذه الفترة العصيبة والمساهمة لدعم خطة الدولة المصرية في مواجهة «كورونا»، وكان لقطاع التأمين دور حيوي وفاعل في ذلك.

وفي إطار المسؤولية المجتمعية تجاه الوطن لتخفيف آثار الجائحة، قامت مجموعة مصر القابضة للتأمين وشركاتها التابعة مصر لتأمينات الحياة ومصر للتأمين بالمساهمة في ذلك من خلال تنفيذ إجراءات وقرارات الدولة في ما يخص بالتعامل مع الـ «كورونا» للحفاظ على موظفيها وعملائها وكافة المتعاملين معها. كما قامت بدعم ومساندة العمالة الموسمية أو غير المنتظمة المتضررة من التداعيات الاقتصادية التي خلفها الفيروس، من خلال تبرعها بعشرة ملايين جنيه لصندوق إعانات الطوارئ للعمال، وذلك ضمن حزمة الإجراءات الاحترازية التي تتخذها الدولة لمواجهة الوباء.

وكانت مساهمتنا مع الصندوق جزءاً من دورنا في حماية ودعم المجتمع المصري وبخاصة فئة العمالة غير المنتظمة. وحرصت أيضاً مجموعة مصر القابضة للتأمين وشركاتها التابعة على المساهمة بـ ١٠ ملايين جنيه في مبادرة «تأمين الفريق الطبي - أهل مصر قد المسؤولية» التي أطلقتها مؤسسة أهل مصر للتنمية، إيماناً بدور الأطباء وفرق التمريض والعاملين بمجال الصحة، تأكيداً على أهمية دعم «جيش مصر الأبيض» وعلاج المصابين بالفيروس، وبخاصة في هذه الفترة الصعبة التي يمر بها العالم.

كما ساعد التحول الرقمي في شركة مصر لتأمينات الحياة - والذي بدأناه منذ فترة طويلة قبل الـ «كورونا» - في حماية موظفينا وعملائنا من خلال التباعد الاجتماعي وتوفير قنوات متعددة للدفع ومعرفة المعلومات اللازمة عن منتجاتنا.

منظومة التأمين الشامل نافعة لشركات التأمين

■ يقال هناك خطة لتطبيق التأمين الصحي الشامل. برأيكم، كيف ينعكس ذلك على شركات التأمين؟

- تسعى الحكومة في المرحلتين الحالية والمقبلة الى التركيز على زيادة الإنفاق على الصحة وكافة المجالات، بما في ذلك مجال التأمين، سواء في القطاع العام أو الخاص، لما لها من دور فاعل وحيوي في منظومة التأمين الصحي الشامل. وتهدف الدولة من ذلك تحقيق التغطية الشاملة لكافة المواطنين بجودة متعددة تلبية رغبات واحتياجات جميع فئات المجتمع المختلفة، حيث أن المنظومة تتسم بالمرونة.

وأرى أن تطبيق منظومة التأمين الشامل تأتي بالنفع على شركات التأمين كافة، وبخاصة بعد الإعلان عن مشاركة القطاع الخاص حيث سيكون هناك منافسة في السوق لتقديم أفضل المنتجات والحلول والشراكات، ويصب ذلك في مصلحة المواطن أولاً وأخيراً.



– تمتلك مصر فرصاً استثمارية وتشغيلية كبيرة في قطاع التأمين وتأمينات الحياة خلال الفترة المقبلة، حيث أن حجم السوق والتعداد السكاني وتحسن الاقتصاد، إلى جانب المشروعات القومية التي يتم تنفيذها حالياً، تتطلب تغطيات تأمينية كبيرة على مستوى الأفراد أو الممتلكات.

وفي ظل وجود فرص واعدة في الدول العربية بما في ذلك مصر، فإن قطاع التأمين قادر من خلال اتباع مجموعة من الإستراتيجيات والممارسات أن يحقق معدل نمو جيد. كما أن السوق جاهزة حالياً للانطلاق ولكن نحتاج إلى أساليب مختلفة وقنوات توزيع مبتكرة تختلف عما سبق.

ومن جانبنا، يمثل هدف الشركة في استكمال العمل استناداً إلى الأساس الراسخ الذي أرسيناه خلال مسيرتنا، حيث تسعى الشركة، وهي أعرق شركة حيث تتواجد في السوق المصرية منذ أكثر من ١٢٠ عاماً، إلى التوسع عبر محاور عديدة، منها محور تنفيذ تحالفات مع كيانات كبيرة قد تجلت بدايتها في توقيعنا اتفاقية التأمين البنكي مع البنك الأهلي المصري وتوقيع اتفاق مؤسسين مع البنك نفسه وبنك مصر وإنشاء شركة تأمين تكافلي «حياة»، ومحور التوسعات الخارجية من خلال تعظيم نشاط إعادة التأمين وتدعيم الفروع الخارجية.

ومع بداية التحول الرقمي الذي تشهده البلاد من تطورات تقنية متسارعة، انطلقت شركة مصر لتأمينات الحياة بخطى حثيثة وسريعة لمواكبة كل ما هو جديد بما يتناسب مع مكانتها وريادتها في سوق التأمين في مصر والعالم.

ومن ثم فإن هناك فرصاً كبيرة في قطاع التأمين البنكي لأنه يعد إحدى الأذرع الإستراتيجية في تحقيق أهداف التوسع والوصول إلى قاعدة عريضة من العملاء من مختلف الفئات العمرية والشرائح المجتمعية.

مضاعفة الأقساط

■ ما هي آخر إنجازات وتطورات شركتكم وكيف تتوقعون أن تكون نتائجكم في نهاية عام ٢٠٢٠؟

– كان عام ٢٠١٩-٢٠٢٠ محورياً بالنسبة لشركتنا، بداية من أنه عام تاريخي لمصر ١٢٠ عاماً على وجود مصر لتأمينات الحياة في السوق المصرية وعلى ريادتها في مصر ومنطقة الشرق الأوسط، إلى قيامنا بتطوير الهيكل التنظيمي للشركة. فقد أعدنا هيكل نماذج أعمالنا لكي نكون أكثر فاعلية وتطور استناداً على قوة المنصات الرقمية ونجحنا في تحقيق نتائج قوية في أعمالنا والدخول في شركات إستراتيجية وإعداد الشركة وتوجيهها نحو المستقبل. وفي الوقت الذي كانت فيه الأسواق والاقتصادات العالمية بأكملها تواجه تحديات كبيرة خاصة خلال انتشار جائحة «كورونا»، واصلنا استكمال أولوياتنا لتحقيق نتائج مالية متميزة هذا العام.

والمتوقع خلال العام الجاري الانتهاء من تحويل كل قطاعات الشركة لنظام مُميكن، وربط كل القطاعات ببعضها البعض من خلال ١١ نظاماً مختصاً بتأمينات الحياة وخدمة العملاء وإعادة التأمين الوارد. وتم رفع كفاءة وتطوير الفروع القديمة وتزويدها بكل وسائل تكنولوجيا المعلومات لتسهيل العملية البيعية للمسوقين. ونسعى أيضاً إلى مضاعفة الأقساط التأمينية من خلال الوصول إلى أكبر فئة في مصر وفي المنطقة لتعزيز مكانة الشركة الرائدة والمساهمة في زيادة الناتج المحلي. ونستخدم الحلول الرقمية والتكنولوجية في الترويج إلى منتجات وحلول التأمين المختلفة والمبتكرة لتلبية احتياجات ومتطلبات العملاء الحاليين والمستهدفين.

كما نعمل حالياً على الاستمرار في التطوير وتقديم كل ما هو جديد إلى السوق المصرية من خلال إطلاق فروعنا الزكية الجديدة وتعزيز اتفاقاتنا لتوفير خدمات التأمين البنكي لإتاحة منتجاتنا لمختلف فئات المجتمع من خلال التوسع الجغرافي والتقني. وأيضاً نحن بصدد افتتاح أول فرع من فروعنا الذكية الجديدة في مدينة الشيخ زايد، الذي صُمم على أحدث مستوى وأعلى التقنيات. فقد تم الانتهاء من إعداده وتجهيزه، ومن المتوقع على مدار العام المالي الجاري افتتاح من ثلاثة إلى أربعة فروع زكية جديدة للشركة والانتهاء من تحويل قطاعات الشركة لأنظمة زكية، وربط كل القطاعات ببعضها البعض. ■

مصر لتأمينات الحياة بالتعاون مع البنك الأهلي المصري مع بداية هذا العام بطرح وثيقة «معاش بكره» حصرياً لعملاء البنك من خلال فروعه، وهي وثيقة متميزة وفريدة من نوعها ولها العديد من المميزات التي تجعلها أحد أهم الحلول والمنتجات التأمينية التي تتوافر في السوق لما فيها من مميزات لا توجد في أي وثيقة أخرى.

وتعمل الشركة كذلك على نشر الوعي حول التأمين وأهميته من خلال خطة التسويق الإلكتروني للشركة عن طريق منصاتها للتواصل الاجتماعي وحملاتها التسويقية، فضلاً عن Omni Channel التي قامت بإطلاقها مؤخراً.

وأخيراً وليس آخراً، على الجميع أن يعي حقيقة أن التأمين هو إحدى أذرع الادخار المهمة، وعلى الأجيال الجديدة أن تفكر في المستقبل لسنوات طويلة وتنمية فكر الادخار عندهم لأن الأصل في التأمين هو الحياة بغرض الاستثمار والادخار في المقام الأول، وهذا أحد أهداف طرح وثيقة «معاش بكره» إلى جانب منتجات الشركة المختلفة. ومن المهم أن يبدأ نشر الوعي لدى المواطنين منذ الصغر في مراحل التعليم المختلفة.

إننا فالتوتمرات والفعاليات والندوات التثقيفية والتوعوية الهادفة، وتمكين المرأة اقتصادياً، والتوعية منذ الصغر في مراحل التعليم والدراسة المختلفة، فضلاً عن توفير المنتجات والحلول المبتكرة التي تلبي احتياجات المواطن المختلفة وتخدم مختلف فئات المجتمع، مهمة جداً وضرورية لنشر الوعي التأميني لتحقيق الشمول المالي.

تطوير صناعة تأمينات الحياة

■ ما هي أكبر التحديات المقبلة؟

– عانت صناعة تأمينات الحياة لسنوات عدة من الأطر التقليدية واستخدام الأليات نفسها مع عدم تنوع المنتجات والخدمات دون الأخذ في الاعتبار احتياجات العملاء المتغيرة. ولقد التزمنا في شركة مصر لتأمينات الحياة بالمساهمة في تطوير مستقبل صناعة تأمينات الحياة في مصر لما

لها من دور ريادي لأكثر من ١٢٠ عاماً. ونرى أنه من المهم العمل على تغيير نظرة العملاء ومتطلباتهم من خلال توفير منتجات وخدمات جديدة ومبتكرة وأكثر مرونة. وكما نعلم ونتابع، فإن الأسواق تشهد تغييرات ديناميكية في صناعة التأمين لتواكب التطور العالمي الذي يتجه بقوة وبمعدل سريع نحو رقمنة الاقتصاد والربط بين تكنولوجيا المعلومات وتحليل البيانات، وهو ما نشهده حالياً في الغالبية العظمى من معاملتنا بدءاً من طريقة تواصلنا وتفاعلنا إلى كيفية قيامنا بالأعمال اليومية وتقديم المنتجات والحلول التأمينية.

لذا، فإنه من الضروري التحرك بسرعة لتوفير منتجات وحلول تأمينية مبتكرة والعمل على زيادة الوعي التأميني لنواكب ما يحدث من زيادة في الطلب والوعي العالمي في مجال التأمين.

ولقد قمنا بالفعل باتخاذ مجموعة من الخطوات خلال الفترة الماضية سيكون لها تأثير ملحوظ. وفي السنوات المقبلة، سنرى قطاع التأمين وقد تدارك خطورة عدم اتخاذ خطوات إيجابية في اتجاه تحقيق النمو المطلوب.

وتهدف الشركة إلى توفير خدماتها ومنتجاتها إلى جميع الأسر المصرية والأفراد وحمايتهم من المخاطر المستقبلية ومساعدتهم في تحقيق أهدافهم المالية، وهو ما يتماشى مع أهدافنا واستراتيجيتنا وقيمنا الأساسية ما يعزز أهدافنا المالية في النهاية. ولقد قمنا بوضع خطة التنمية المستدامة وبدأنا بالفعل في توفير حلول عصرية ومجموعة أدوات فعالة لتحقيق نمو حجم محفظة الشركة، فضلاً عن توفير حلول مبتكرة لعملائنا، وتوفير وظائف مجزية لموظفينا، مع تحقيق تدفق نقدي متناسب لصالح مساهمينا.

ومن الضروري أن تتضافر كل الجهود لجعل صناعة التأمين أكثر إنتاجية وربحية واستدامة لنواجه كافة التحديات والمتطلبات المجتمعية سريعة التغير. وأستطيع أن أؤكد أن من يحققون النجاح والتقدم المطلوب هم من يستثمرون التكيف واستخدام التغيير لصالحهم. ومع إيماننا بضرورة أن نكون مستثمراً مسؤولاً، فإننا لا ننظر إلى التزامنا من الناحية المالية فحسب، ولكن نهتم أيضاً بالناحية الإنسانية والمجتمعية من خلال خطة استدامة متكاملة.

حاجة إلى قنوات توزيع مبتكرة

■ في رأيكم، أين تكمن إمكانات وفرص النمو؟



شريف الغمراوي

(العضو المنتدب لشركة قناة السويس للتأمين - مصر):

هدف خطتنا المستقبلية زيادة نسبة الشمول التأميني في الأسواق العربية

العضو المنتدب لشركة قناة السويس للتأمين شريف الغمراوي، وهو احد الذين ساهموا الى جانب المرحوم محمد عبدالله لبناء الشركة وتطويرها لتصل الى مصاف احدى افضل الشركات العاملة في مصر، حيث باشر عمله في الشركة منذ ٣٨ عاماً، كشف خطة للمرحلة المقبلة والمرتكزة على زيادة معدلات الربحية من دون تكبير حجم الاقساط، وأشار الى تأثير «كوفيد-١٩» على فرعي التأمين البحري والسفر، مشيراً الى وضع خطة مستقبلية تهدف الى زيادة نسبة الشمول التأميني في الأسواق العربية، لافتاً الى تمدد التأمين الصحي الشامل الى ست محافظات مصرية قبل نهاية العام الجاري، مبدياً رضاه التام عن النتائج المحققة.

نسبة الشمول التأميني في الأسواق العربية، بما يضمن وصول الخدمات التأمينية لكافة المواطنين، وذلك عبر اقامة العديد من الندوات والمؤتمرات وورش العمل التي من شأنها نشر الوعي والخبرة الفنية.

■ مطلوب اليوم تطبيق التأمين الصحي الشامل، برأيكم، كيف ينعكس ذلك على شركات التأمين والرعاية الصحية؟

- بدأ تطبيق التأمين الصحي

الشامل في بور سعيد، ومن المقرر

ان يصبح هذا النوع إلزامياً في ست

محافظات مصرية قبل نهاية العام

الجاري.

رضى عن النتائج

■ ما هي أكبر التحديات المقبلة؟

- نسعى جاهدين لأن تبقى شركتنا في مقدمة شركات

التأمين في مصر، ونحن راضون عن نتائجنا المحققة،

ونأمل المحافظة على المستوى نفسه خلال المرحلة

المقبلة. ■

تركيز على معدلات الربحية

■ عيّنت مؤخراً عضواً منتدباً في شركة قناة السويس للتأمين وانت اكثر من يستحق هذا المنصب، ما هي الخطط التي ستتبعها داخل الشركة؟

- اشكر كلمتكم المؤثرة وافيدكم اننا سوف نركز خلال

المرحلة المقبلة على زيادة معدلات الربحية من

دون تكبير حجم الأقساط، وذلك عبر

خفض حجم الانفاق، ولله الحمد

الأمر تسير على قدم وساق.

■ الى أي مدى أثرت جائحة «كوفيد-

١٩» على قطاع التأمين وكيف استطعتم تجاوز هذه الأزمة؟

- كان لجائحة «كوفيد-١٩» تأثير كبير

على إثنين من فروع التأمين وهما التأمين على السفر

والتأمين البحري، في حين لم تتأثر بقية الفروع.

خطة لزيادة نسبة الشمول التأميني

■ ما زالت نسبة الشمول التأميني ضئيلة في الأسواق العربية، ما المطلوب لزيادة هذه النسبة؟

- نحن في صدد وضع خطة مستقبلية تهدف الى زيادة



**“ DO NOT FOLLOW WHERE
THE PATH MAY LEAD.
GO INSTEAD WHERE THERE
IS NO PATH AND LEAVE A TRAIL. ”**

HAROLD R. MCALINDON

د. عادل احمد موسى (رئيس مجلس الادارة والعضو المنتدب لشركة الدلتا للتأمين DELTA):**آثار الجائحة اوجدت اطارا مختلفا للاعمال عن بعد واتجاهها نحو استخدام وسائل الاتصال الرقمية**

رأى رئيس مجلس الادارة والعضو المنتدب لشركة الدلتا للتأمين DELTA الدكتور عادل احمد موسى في جائحة «كوفيد-19» اطارا مختلفا للاعمال عن بعد واستخدام وسائل الاتصال الرقمية، وأشار الى ان الشركة استطاعت خلال عامين من مضاعفة حجم الاقساط من ٣٢٠ الى ٦١٠ ملايين جنيه، وكشف عن تغيير جميع اتفاقيات اعادة التأمين «وحتى شركة الاعادة التي كنا نتعامل معها»، عازيا التشدد في شروط المعيد الى نتائج الشركة المسندة تغطياتها.

التشدد ازاها من دون مبرر، بعكس تلك التي لم تسجل نتائج جيدة. لكن بالنسبة لنا، فعلاقتنا جيدة مع الشركة المتعاملين معها ومن المتوقع ان تكون اتفاقيات العام الحالي ايجابية، انطلاقا من أننا نؤمن بمبدأ العمل لمصلحتنا ومصلحة المعيد في الوقت نفسه. والاهم أننا لا نقبل التعاون مع شركات اعادة لا تتمتع بتصنيف ائتماني مرتفع درجة (A) ضمانا لدفع التعويضات.

شركة اعادة تخدم المنطقة

■ هل تتعاونون مع شركات اعادة عربية، وما المطلوب برايمك لتطوير صناعة اعادة التأمين في عالمنا العربي؟

- لا نتعاون حتى الساعة مع شركات اعادة عربية، انما مع شركات وساطة عربية. ولكن المشكلة في عالمنا العربي وجود عدد اكبر من شركات الاعادة مقارنة بحجم السوق، والتي يفضل تمتعها بملاءة مالية كبيرة وانتشار وتوسع في أسواق عديدة ومحفظه متنوعة. وفي هذا الاطار، نتعاون مع شركة الكويت لاعادة التأمين وسعودي ري، كوننا نحرص على التعامل مع شركات قوية وذات سمعة حسنة في السوق. وفي رأيي، من غير المحبب ان يكون لكل دولة عربية شركة اعادة خاصة بها، ومن الافضل ان يكون هناك شركة قوية تخدم أسواق المنطقة.

عوامل زيادة معدلات الإختراق

■ ما زالت نسبة الشمول التأميني متدنية في الاسواق العربية، ما المطلوب لزيادة هذه النسبة؟

- يعدّ نشاط التأمين مرآة للاقتصاد، وبالرغم من تباطؤ العجلة الاقتصادية في اي دولة، يمكن لصناعة التأمين الاستمرار وتحقيق معدلات نمو نتيجة استغلال الظروف، فالخدمات التأمينية مثل اي سلعة تقوم على عملية العرض والطلب. وعلى صعيد السوق المصرية، فإنها تضم عددا كبيرا من شركات التأمين يفوق حاجة السوق إليها وتحديدا في مجال التأمينات العامة. اما بالنسبة لتأمينات الحياة، فأهم عوامل نجاح هذا الفرع هو متوسط دخل الفرد.

وعموما، الطلب على تأمينات الافراد في معظم الدول العربية لا يزال متدنيا ولم يصل بعد الى المستويات المطلوبة. لذا، من المتوقع حصول معدلات نمو في هذا النوع خلال المرحلة المقبلة. وبالنسبة للسوق المصرية، تشهد حركة قوية في الاستثمارات والمشروعات والنشاط الاقتصادي ساهمت في زيادة الطلب على التأمين الهندسي بشكل كبير. أما وفي حال توفرت جميع هذه العوامل، فبالإمكان تحقيق طفرة في الطلب على التأمين على مستوى الدول العربية وزيادة معدلات الاختراق. ■

■ كيف تمكن قطاع التأمين من التأقلم مع تداعيات جائحة «كوفيد-19»، وماذا بالنسبة لشركة دلتا للتأمين؟

- سجلت تأثيرات سلبية لجائحة «كوفيد-19» على القطاع التأميني في مصر. وبالنسبة لشركة دلتا للتأمين، تأثرت أعمالنا نتيجة عملية الاغلاق التي دامت ثلاثة أشهر وصعوبة تحصيل الاقساط. كما وأن توقف الأعمال للعديد من المواطنين انعكس سلبا على تأمينات الأفراد. أما بالنسبة للتأمين على الممتلكات، فسجل نوع من التوازن فيها انطلاقا من استمرار التأمين على المشروعات. الى ذلك، اوجدت الآثار الايجابية للجائحة اطارا مختلفا للقيام بالاعمال عن بعد واتجاهها لاستخدام وسائل الاتصال الرقمية، ما شكل تحديا لشركات التأمين للانخراط اكثر في هذا المجال.

توازن المحفظة**تمكنا من مضاعفة الاقساط وزيادة الارباح ٣ اضعاف وركزنا على الكوادر البشرية**

■ ما هي أبرز الانجازات والخطط التي حققتها شركة دلتا للتأمين منذ تسلمكم منصبكم؟

- تمكنت خلال عامين وبفضل جميع العاملين في الشركة، من مضاعفة حجم الاقساط المكتسبة من ٣٢٠ الى ٦١٠ ملايين جنيه، بالإضافة الى زيادة حجم صافي الارباح ما يقرب ٣٠ الى ١١٠ مليون جنيه العام الحالي. كما قمنا بتغيير وتعديل شكل محفظة الاعمال عن طريق تقليص حجم فرع التأمين على المركبات الى ٣٩ في المئة بهدف خلق توازن مع الفروع الاخرى، التي شهدت طفرة مهمة مثل التأمين الهندسي والتأمين على الممتلكات. وكل ذلك ساهم الى حد كبير في رفع معدلات النمو بنسبة ٥٠ في المئة، الى جانب مضاعفة الانتاجية. كما عملنا أيضا على تغيير جميع اتفاقيات اعادة التأمين وشركة الاعادة التي كنا نتعامل معها، فضلا عن تحقيق توازن في معدلات الخسارة. وفي سياق متصل، كانت الشركة في السابق غير جاذبة للعمالة، لذلك قررنا تغيير هيكل العمالة عن طريق تعيين ٨٤ شخصا في قطاعات مختلفة داخل الشركة، مع التركيز على عملية التدريب وتأسيس فريق عمل متخصص خاص بنا من دون الاستعانة بكوادر بشرية عاملة في شركات أخرى، بالإضافة الى أننا نجحنا في وضع الشركة على المعدلات النمطية الدولية المعتمدة عالميا.

التشدد مرتبط بنتائج الشركة المسندة

■ أشارت لوبيدز الى أن أسواق الاعادة العالمية بحاجة الى رفع حجم أقساطها بنحو ١٥ مليار دولار لتحقيق توازن في ميزانيتها. هل يعني ذلك أن أسواق التأمين سوف تشهد تشدداً وارتفاعاً في الاسعار؟

- التشدد في الشروط مرتبط بالنتائج عند التفاوض مع شركات الاعادة، وبالتالي الشركات التي حققت نتائج ايجابية لا يمكن للمعيد رفع اسعار تغطياتها او

www.deltains.org

نتصدى للمخاطر بدلا منك

We Enjoy Taking Risk Instead Of You

**Call Center**
16154

الدلتا للتأمين

توفر التغطيات التأمينية للممتلكات والمسئوليات (حريق - سطو - نقل بحري - نهري - داخلي بري - سكه حديد
اجسام سفن - سيارات - طيران - بترول - هندسي - حوادث متنوعه - حماية الاسره ومسكنها - طبي)
العنوان : ١٤ شارع حسن محمد الرزاز - نوال سابقا - العجوزه - الجيزه - مصر
تليفون : ٢٣٢٥٢٠٤٥ (٢٠٢) فاكس : ٢٣٢٥٢٩٩٠ (٢٠٢)



نيرة مجدي

(شركة جلوب ميد-مصر GLOBEMED EGYPT):

ساهمت «كورونا» في تسريع عملية التحول الرقمي لدى شركات التأمين

سلّطت رئيسة قطاع الأعمال في شركة جلوب ميد-مصر GLOBEMED EGYPT نيرة مجدي الضوء على إزدياد نسبة الوعي التأميني لدى المواطنين نظراً للتداعيات التي نتجت إثر إنتشار جائحة «كورونا»، وكذلك أشارت إلى إن الشركة واصلت عملها كالمعتاد عبر اعتماد الوسائل الرقمية للعمل عن بعد، معتبرة ان «كورونا» ساهمت بتسريع عملية التحول الرقمي لدى الشركات وفي زيادة الطلب على فروع تأمينية معينة. كما شددت على أهمية التعاون بين القطاعين العام والخاص لتنفيذ أنظمة التأمين الصحي الشامل، وأكدت على تحقيق نمو وصلت نسبته الى ٣٥ في المئة من خلال التركيز على تقديم خدمات رقمية جديدة للعملاء المؤمنين، اضافة الى تطوير مركز الإتصال الخاص بالشركة وافتتاح مكاتب ميدانية جديدة لتمثيل الشركة في المستشفيات بهدف توفير أفضل خدمة للعملاء المؤمنين.

... ضرورة التعاون بين القطاعين العام والخاص في تنفيذ منظومة التأمين الصحي الشامل للمواطنين ...

سبق وطبقته بنجاح عدة دول في المنطقة من خلال التعاون بين القطاعين العام والخاص. وفي هذا الصدد، بدأت مصر بتنفيذ منظومة التأمين الصحي على نطاق واسع حيث أظهر القطاع العام اهتمامه بإشراك القطاع الخاص في قطاع التأمين الصحي، ونحن نأمل أن يكون لشركات الـ TPA وشركات التأمين دوراً مهماً ولموسماً، لا سيما تلك الشركات القادرة على توفير خدمات تسهّل إدارة المطالبات الصحية، وتؤمن الربط الرقمي بين مختلف الأطراف المعنية بالرعاية. لا شك إن إشراك القطاع الخاص في خطط التأمين الصحي الشامل سيصبّ في مصلحة العميل المؤمن. وهذا برأينا سيكون له العديد من الإيجابيات على صعيد زيادة معدل التأمين الخاص في مصر، وبالتالي إلى نمو القطاع وتطوره.

وبالحديث عن التعاون بين القطاعين العام والخاص، لا يمكنني أن أغفل خبرة مجموعة جلوب ميد، مجموعة إدارة مطالبات التأمين الصحي الرائدة في منطقة الشرق الأوسط، بالعمل مع القطاع العام في عدة دول في المنطقة مثل المملكة العربية السعودية وغيرها.

خدمات رقمية رائدة ومكاتب جديدة

■ ما هي آخر إنجازات وتطورات شركتكم؟
- كان عام ٢٠٢٠ مليئاً بالتطورات والمتغيرات، حافظت جلوب ميد مصر خلاله على مسارها التصاعدي ومسيرتها الرائدة وذلك نتيجة إستراتيجيتها ورؤيتها التي تتمحور حول توفير أفضل الخدمات للعملاء المؤمنين. وبالفعل حقّقنا نمواً وصلت نسبته الى ٣٥ في

العامل وتلبية متطلبات المؤمنين، لا سيما في حالة الحظر والاعلاق، حيث كان على جميع الموظفين العمل عن بعد. وفي هذا الإطار، واصلت جلوب ميد مصر تلبية متطلبات العملاء وتوفير الخدمات دون أي تأخير نتيجة إستناد عملها إلى أنظمة إلكترونية رائدة ما مكّن الموظفين على العمل عن بعد لتسهيل حصول المرضى المؤمنين على الخدمات الصحية، فضلاً عن معالجة وتنفيذ المطالبات والموافقات الصحية مباشرة وبكلّ كفاءة. وفي هذا الصدد، لا بدّ لي من الإشارة إلى أنّ أنظمة الربط الإلكترونيّة الرائدة التي توفرها جلوب ميد مصر في ما بين مقدمي خدمات الرعاية الصحية وشركات التأمين والمؤمنين ساهمت بشكل فعال في إستمرار عملية توفير الخدمات للمؤمنين دون أي تأخير.

برأيي، لا مفر من اعتماد الحلول الرقمية والالكترونية المتطورة، وعلى جميع الشركات التفكير جدياً في تطبيق إستراتيجية رقمية فعّالة تطل مختلف جوانب عملها للإستمرار في سوق العمل ولإتتمام عملياتها بكفاءة وإلا سيكون مصيرها الزوال.

إعادة النظر بإشراك القطاع الخاص

■ مطلوب اليوم تطبيق التأمين الصحي الشامل، برأيكم كيف ينعكس ذلك على شركات التأمين والرعاية الصحية؟
- طالما اتخذت مصر خطوات رائدة وطموحة تصبّ في إطار توفير التأمين الصحي لجميع المواطنين. وبالفعل لمسنا ذلك من خلال خطط مدروسة لتطبيق التأمين الصحي الشامل الذي

«كورونا» سرعت عملية التحول الرقمي

■ كيف تقومون قطاع التأمين الصحي في مصر بعد جائحة «كورونا»؟

- لم تؤثر جائحة «كورونا» على قطاع التأمين الصحي في مصر إنما على العكس عززت الوعي حول أهمية التأمين الصحي، خاصة بعد قيام هيئة الرقابة المالية بإلزام شركات التأمين بتغطية المؤمن عليهم من جائحة «كورونا» وتركت لكل شركة هامش من الحرية في تحديد إطار التغطية التأمينية. بالطبع تواجه العديد من الشركات في مختلف القطاعات عموماً وقطاع التأمين خصوصاً حالة من عدم اليقين جراء جائحة «كورونا»، ولكن بإعتقادي إنه للخروج من هذه الأزمة لا بد من متابعة التطورات الاقتصادية بهدف تعديل وتحديث معايير وحدود التغطية التأمينية وتحديد الأطر السليمة لمختلف المنتجات التأمينية بما يتناسب مع ظروف السوق.

ونحن في جلوب ميد مصر نراقب وندرس الفرص المتاحة من أجل الاستفادة منها في تطوير أنظمتنا لتحقيق نمو مستدام، لا سيما مع إزدياد الوعي لدى المواطنين الذين أدركوا أهمية التأمين الصحي، وضرورة الحصول على تغطية تأمينية تلائم إحتياجاتهم.

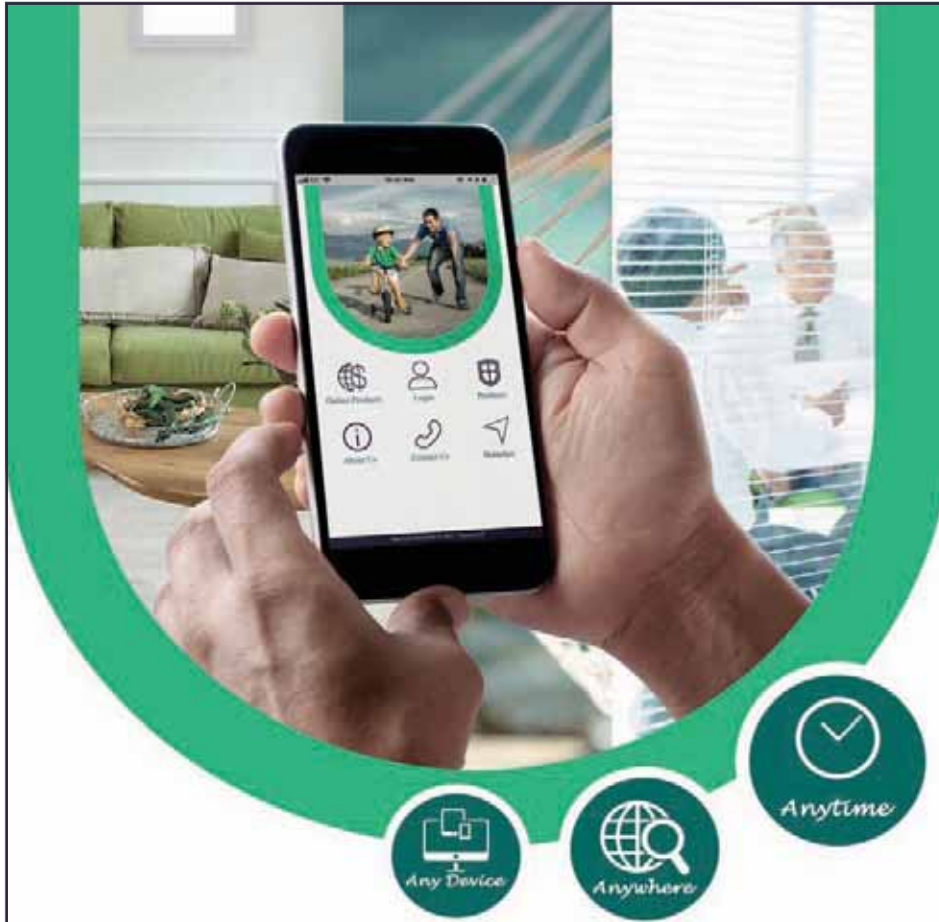
■ في رأيكم، كيف أثرت «كورونا» وفترات الحظر اللاحقة على عمل الشركات في قطاع التأمين الصحي؟
- لا شك أن جائحة «كورونا» تركت بصمتها على كل مفصل من مفاصل الحياة، فكان علينا التألم مع المتغيرات الحاصلة من حولنا للحفاظ على سلامة الموظفين كما ضمان إستمرارية



LOCKTON®

ممثلونا بجميع تفاصيل وإجراءات الدخول إلى المستشفى والتأكد من حصولهم على الخدمة الصحية المطلوبة. حتى أننا وفرنا دور إنتظار خاص للمؤمنين لدى شركات التأمين العاملة معنا لتسهيل وتسريع حصولهم على الخدمات. إضافة إلى أن مكاتبنا توفر الخدمة للمؤمنين طوال فترة دوام العيادات الخارجية.

بدأنا بهذا النموذج في ثلاث مستشفيات، وبعد النجاح الكبير سنفتتح خمس مكاتب ميدانية جديدة خلال شهر نوفمبر الجاري. ■



Designed for your convenience

Insurance made much easier with MLI app



MISR LIFE INSURANCE
TOMORROW STARTS TODAY



شركة مصر للتأمينات العامة من ميم خاضعة للحكام القانون رقم 98 لسنة 1998 وتعديلاته على ترخيص رقم 3 من هيئة الرقابة المالية

افتتحنا مكاتب جديدة للتواصل مع العملاء وتوفير افضل الخدمات لهم

وفي إطار سعينا لتوفير تجربة عملاء متميزة، افتتحنا مكاتب ميدانية لجلوب ميد مصر داخل حرم المستشفيات. تتيح هذه المكاتب مساحة إنتظار مريحة للعملاء المؤمنين، حيث يهتم

المتمتع رغم الظروف الصعبة التي فرضتها جائحة «كورونا» على مختلف القطاعات والشركات. وقد أطلقت جلوب ميد مصر مروحة من الخدمات المتميزة كجزء من جهودها المبتكرة ومبادراتها لمساعدة المرضى خلال هذه الأوقات العصيبة وتوفير تجربة عملاء متميزة.

إنطلاقاً من حرصنا على صحة وسلامة المؤمنين، طرحت جلوب ميد مصر خدمة الكشف الطبي عن بعد Telehealth Services وللمرة الأولى في مصر، بات بإمكان العملاء المؤمنين إستشارة إختصاصيين، وليس فقط أطباء طب عام، من خلال خدمة الكشف الطبي عن بعد، وفي أي وقت ومكان، والإستفادة من إمكانية التواصل مع الأطباء من أكثر من تخصص بما يلبي مختلف إحتياجاتهم الصحية، بما في ذلك أمراض الجهاز الهضمي، وأمراض النساء والتوليد، والأمراض الجلدية، وأمراض القلب، وطب الأطفال، والأنف والأذن والحنجرة. تضمن هذه الخدمة الجديدة استشارة آمنة دون الحاجة إلى زيارة عيادة الطبيب حفاظاً على التباعد الاجتماعي خاصة أثناء جائحة «كورونا».

أطلقنا منصة خدمات رقمية شاملة عبر الواتساب مستندين إلى أحدث تقنيات الذكاء الإصطناعي لمكنة عملية الرد على أسئلة وإستفسارات العميل عبر تطبيق الواتساب. كذلك بات بإمكان العملاء المؤمنين تقديم طلبات الموافقة الطبية عبر الواتساب والتواصل بسهولة مع ممثلي الخدمة لدى جلوب ميد عبر خدمات Chat Services المميزة.

بالفعل أحدثت جلوب ميد مصر نقلة نوعية على صعيد خدمة العملاء المؤمنين من خلال هذه المنصة الرقمية الرائدة. وهذا من دون شك سيؤدي لتحول هائل في تجربة العملاء، وتطور غير مسبوق في قطاع التأمين في مصر.

كذلك في إطار مجموعة خدماتها التي تركز على تقديم خدمات نوعية للعملاء المؤمنين، أطلقت جلوب ميد مصر خدمة الرأي الطبي الثاني Second Medical Opinion من خلال أطباء متخصصين متعاقدين معها لهذه الغاية. وتوفر هذه الخدمة إمكانية إستشارة أطباء بارزين من مختلف التخصصات حيث تقوم جلوب ميد مصر بتنسيق حصول العميل على الخدمة إنطلاقاً من حجز الموعد مع الطبيب، والمتابعة معه، وصولاً إلى تحديث بياناته وسجلاته الطبية، وغيرها. وتمكّنهم الخدمة من حجز استشارة ثانية لتأكيد التشخيص الأول لحالة المريض، وبالتالي تجنب أي تشخيص خاطئ محتمل او عمليات جراحية غير ضرورية.

حامد مبروك

الرئيس التنفيذي لشركة ويليس تاورز واتسون WTW مصر - الكويت والأردن):

المطلوب من شركات التأمين المصرية ابتكار منتجات تناسب مع احتياجات ومدخول ٤٠ مليون مصري



رأى الرئيس التنفيذي لشركة ويليس تاورز واتسون WILLIS TOWERS WATSON في مصر والكويت والأردن حامد مبروك ان لجائحة «كورونا» ايجابياتها وسلبياتها، وأشار الى ضرورة حصول ٤٠ مليون شخص في مصر على تغطيات تأمينية، وهنا المطلوب من شركات التأمين ابتكار منتجات تناسب مع احتياجات ومدخول هؤلاء المواطنين، معتبرا ان السوق المحلية قادرة لاستيعاب المزيد من شركات التأمين شرط توجه الاخيرة نحو أسواق مختلفة، داعيا هيئة الرقابة المالية للتعامل بجدية مطلقة مع الهدف من اعطاء رخص للشركات الجديدة، أخذا في الاعتبار القيمة المضافة التي ستوفرها للسوق.

السوق المحلية قادرة على استيعاب المزيد من شركات التأمين شرط توجهها نحو فروع متخصصة

والخسائر الفادحة. ولتجنب هذه المشكلات واعادة الربحية للسوق، يتوجب على الشركات الجديدة التوجه نحو فروع متخصصة Niche، وبالتالي المطلوب من هيئة الرقابة المالية التعامل بجدية مطلقة مع الهدف من اعطاء رخص للشركات واخذها بالاعتبار القيمة المضافة التي ستوفرها للسوق.

■ ما هي الآثار الايجابية من عملية الدمج بين ويليس تاورز واتسون وشركة الوساطة العالمية AON أيون؟

- ان الحد الاقصى لاتمام الصفقة هو شهر يونيو من العام ٢٠٢١، ومن المتوقع الانتهاء منها قبل هذا التاريخ الا ان العملية مرتبطة بموافقات عديدة من جهات متنوعة. وعموما، ستسهم هذه الخطوة في التأسيس لأضخم كيان في مجال الوساطة والاستشارات ووساطة اعادة التأمين على مستوى العالم. وبالتأكيد هذا الأمر سيعود بالفائدة على عملائه وقدرته على الابتكار وتطوير الاسواق التي يتواجد فيها.

توقع اداء ايجابي

■ كيف تقومون أداء الشركة في الأسواق التي تتواجدون فيها وهل لديكم اي خطط مستقبلية؟

- لمسنا تحسنا ملحوظا على عكس الصورة القائمة التي كانت موجودة قبل أشهر عدة، وبالتأكيد لم نتمكن من تحقيق الخطط الموضوعه للعام الحالي، الا انه تبقى توقعاتنا بتحقيق أداء ايجابي. وانطلاقا من ضخامة عملية الاستحواذ، تم تجميد الخطط المستقبلية في الوقت الحالي لغاية وضوح معالم وشكل الكيان الجديد. ■

اقتصادية. من هنا يتوجب علينا كخبراء في مجال التأمين ابتكار منتجات تناسب مع احتياجات ومدخول المواطنين، الى جانب نشر الوعي بينهم وتحديد في القرى والأرياف النائية، حول أهمية شراء وثائق تأمين، فضلا عن طرح وثائق غير معقدة في ما يتعلق بالتأمين على الثروة الحيوانية والصناعات الصغيرة، بهدف جذب اكبر عدد من العملاء، مع الاخذ بالاعتبار ان التأمين غير موجه لفئة الميسورين في المجتمع، بل على العكس الى الطبقة الفقيرة الاكثر حاجة للتغطيات.

■ هل لاحظتم ارتفاعا في أسعار تجديد اتفاقيات الاعادة او تشددا في الشروط من قبل شركات الاعادة؟

- المنافسة حادة وشرسة بين الشركات في السوق المصرية، لدرجة أنها تبحث عن السيولة المالية على حساب الربحية، في المقابل الأسواق العالمية على مستوى اعادة التأمين تشهد عملية انكماش واضحة، فضلا عن زيادة ملحوظة في الأسعار في العديد من العمليات.

جدية تعامل هيئة الرقابة المالية

■ في رأيكم، هل للسوق المصرية القدرة على استيعاب المزيد من الشركات الجديدة؟

- على مستوى اقتصاد الدولة وأعداد السكان، لدى السوق المحلية القدرة لاستيعاب المزيد من شركات التأمين، لكن في حال اعتمدت الشركات الجديدة النهج المعتمد لتلك الحالية وتوجهت نحو الاسواق نفسها، فالتحديات التي تعانيها السوق مرشحة للاستمرار وهي تتمثل في تدني الاسعار

البيان ■ كيف تصفون تداعيات جائحة «كوفيد-١٩» على قطاع التأمين في مصر؟

- للجائحة تداعيات سلبية وأخرى ايجابية، وتتمثل السلبيات في الانكماش الاقتصادي الحاصل، فضلا عن تراجع معدلات الاستيراد. أما النواحي الايجابية فتكمن في زيادة الاهتمام بشراء وثائق التأمين، وحصول طفرة في تأمينات الافراد. وقد ساهم الارتفاع في اسعار أسواق الاعادة العالمية في تقليل تداعيات الانكماش الاقتصادي في السوق المصرية، ومقارنة بقطاعات أخرى، كانت آثار الجائحة محدودة نسبيا على قطاع التأمين باستثناء بعض الفروع مثل تأمين السفر وكل ما هو مرتبط بالقطاع السياحي حيث تأثر بشكل كبير بانتشار الوباء، واعتراه صعوبة في التحصيل، لكن في المقابل سلطت هذه الفروع الضوء على أهمية ايجاد حلول للكثير من الاخطار، الى جانب التنوع في المخاطر وطرق التغطية والأسواق.

انكماش وساطة الاعادة عالميا

■ ما زالت نسبة الشمول التأميني متدنية في الأسواق العربية، ما المطلوب برأيكم لزيادة هذه النسبة؟

- نولي أهمية كبيرة لموضوع الشمول التأميني وتوزيع الخدمات التأمينية بهدف زيادة أعداد المؤمن لهم، مع العلم أنه من أصل مئة مليون نسمة في مصر هناك ٦٠ مليون شخص لا يزالون في المراحل التعليمية كافة ليبقى ٤٠ مليون شخص من الضروري حصولهم على تغطيات تأمينية، وذلك باعتماد التسويق للمنتج السليم باعتباره خدمة

Global Reach, Local Knowledge

4 continents
52 countries

Barents Re through its Unit Barents
Risk Management operates and writes
in the International Market both
Treaty & Facultative Business



www.barentsre.com

● Panama ● Miami ● Paris ● Beirut

أيمن حجازي (رئيس مجلس إدارة مجموعة شركات أليانز- مصر ALLIANZ EGYPT):

للعام الثاني على التوالي أليانز تصدر قائمة إنتربراند لأفضل شركات التأمين العالمية وتحقق ٣٥٪ نمواً في تأميناتها على الحياة و ٢٩٪ لتأمينات الممتلكات أثناء جائحة «كورونا»



نجحت مجموعة شركات أليانز-مصر في تخطي تداعيات فيروس «كورونا» المستجد بأقل الخسائر محققة نمو ٣٥ في المئة حجم أقساط تأمينات الحياة لتصل الى ٤ مليارات جنيه، ونمواً بنسبة ٢٩ في المئة في تأمينات الممتلكات لتبلغ الأقساط ١,١ مليار جنيه.

رئيس مجلس إدارة المجموعة أيمن حجازي وفي مقابلة مع «البيان الاقتصادية»، دعا الى التكامل بين الحكومات وشركات التأمين للنهوض بمستوى الخدمات الصحية المقدمة لتغطية نطاق اوسع من شرائح المجتمع المصري وشمولهم بالرعاية الصحية السديدة، وكشف عن تحويل عمليات توزيع وتحصيل الوثائق الى الكترونية بالكامل، معتبراً «التحديات محفزاً يدفعنا لابتكار المزيد من الحلول التأمينية الخلاقة»، مستعرضاً الخدمات المتقدمة التي توفرها المجموعة ومنها الإلكترونية في تأمين مخاطر القرصنة لمصلحة البنوك والمؤسسات المصرفية.

■ ما هي أبرز التحديات التي تواجهونها حالياً، وأين تكمن امكانات وفرص النمو في رأيكم؟

- في أليانز مصر، دائماً ما ننظر للتحديات على أنها محفز يدفعنا لابتكار المزيد من الحلول التأمينية الخلاقة. فمُنذ تأسيسها في مصر عام ١٩٧٦، عملت الشركة على تثقيف المجتمع المصري بكافة مجالات التأمين المتنوعة وفك غموضها بتبسيط إجراءاتها وبنودها للعامة. واليوم، وفي ضوء الإجراءات الوقائية التي تتبعها دول العالم أجمع للحد من انتشار فيروس «كورونا» باستبدال الخدمات المباشرة بأخرى إلكترونية، بادرت أليانز بتقديم حلول تأمينية جديدة ضد المخاطر الإلكترونية تعرف باسم Cyber Insurance لتأمين مخاطر القرصنة الإلكترونية لصالح البنوك والمؤسسات المصرفية، وبمقتضى وثيقة التعاقد سوف توفر أليانز تغطيات تأمينية متعددة للمخاطر الناتجة عن أي أعمال قرصنة الكترونية محتملة، سواء كانت تتعلق ببيانات عملاء البنك أو أنظمة التشغيل الخاصة بالبنك وفي جميع فروعها، وكذلك تلف الممتلكات الرقمية وتوقف الأعمال ونفقات الاستثمار.

تحقيق ٤٥٠ مليون جنيه أرباحاً

■ كيف تصفون نتائجكم في نهاية العام ٢٠٢٠؟

- على الصعيد العالمي، توجت نتائج أعمال أليانز لعام ٢٠٢٠ بتصدرها للعام الثاني على التوالي كأفضل شركات التأمين العالمية في قائمة إنتربراند لأفضل العلامات التجارية العالمية. وعلى الصعيد المحلي، سجلت شركة التأمين على الحياة معدلات نمو بلغت ٣٥ في المئة وهي نسبة جيدة مقارنة بالمستويات المحققة في السوق المصرية، بالإضافة إلى تحقيق حجم أقساط في تأمينات الحياة بقيمة ٤ مليارات جنيه، وكذا في تأمين الممتلكات بما يقارب المليار والمئة مليون جنيه بنسبة نمو تصل إلى ٢٩ في المئة، في حين سجلت الشركتان أرباحاً بلغت ٤٥٠ مليون جنيه، فضلاً عن نمو في العائد على المساهمين بما يزيد على ٣٠ في المئة، مع تحقيق معدلات ربحية جيدة. ■

٣٥٪ نمواً في تأمينات الحياة و ٢٩٪ نمواً بتأمينات الممتلكات

■ كيف تمكنتم من التأقلم مع تداعيات جائحة «كوفيد-١٩»؟

- بفضل حسن تفعيل وتسويق محفظة أعمالنا الغنية بخدمات ومنتجات استثنائية ومتنوعة، نجحت الشركة في تخطي تداعيات «كورونا» بأقل الخسائر ممكنة، حيث سجلت شركة أليانز لتأمينات الحياة معدلات نمو بلغت ٣٥ في المئة وهي نسبة جيدة مقارنة بالمعدلات المحققة بشركات التأمين في السوق المصرية، بالإضافة إلى نمو بنحو ٢٩ في المئة لتأمينات الممتلكات. هذا ونجحت الشركة أيضاً في تحقيق حجم أقساط في تأمينات الحياة بقيمة ٤ مليارات جنيه، وكذلك قرابة المليار والمئة مليون جنيه في تأمين الممتلكات، فضلاً عن تحقيق معدلات ربحية جيدة.

التكامل... مفتاح النهوض بالخدمات الصحية في مصر

■ مطلوب اليوم تطبيق التأمين الصحي الشامل، برأيكم كيف ينعكس ذلك على شركات التأمين والرعاية الصحية؟

- دائماً ما تبادر الحكومات في كافة دول العالم المتقدمة بتطبيق منظومة تأمين صحي لمواطنيها لشمولهم بالرعاية الطبية اللازمة. من هنا، تكمن حتمية وضرورة التكامل بين الحكومات التي تطبق تلك المنظومة لأول مرة وشركات التأمين المشهود لها بالمهنية في القطاع الخاص، وذلك لتعظيم الاستفادة من خبراتها والنهوض بمستوى الخدمات الصحية المقدمة لتغطية نطاق أوسع من شرائح المجتمع المصري وشمولهم بالرعاية الصحية السديدة.

رؤى أليانز المستقبلية وطلوها التأمينية المبتكرة

■ هل تركزون في شركة أليانز على التأمينات متناهية الصغر؟

- ما زالت أليانز تخطو أولى خطواتها نحو التأمين متناهي الصغر في السوق المصرية فقد تمكننا هذا العام من تقديم خدمات تأمينية منخفضة التكلفة إلى أكثر من مليون شخص في مصر، إلا أننا نتوق إلى دور أكبر في هذا المجال. من هنا، قررنا تحويل كافة عمليات توزيع وتحصيل الوثائق إلى إلكترونية بالكامل، وذلك لحسن إدارة نفقات تلك العمليات فضلاً عن تطبيق استراتيجية الدولة للتحول الرقمي.

10 Years
of success

MOTORcare
egypt



End to End Motor Claims Management



motorcareegypt.com



MotorCareEgypt



أحمد مرسي

(رئيس شركة مصر للتأمين التكافلي MISR TAKAFUL)؛

تطبيق التأمين الصحي الشامل في مصر فرصة مهمة في المرحلة الحالية

رئيس مجلس إدارة شركة مصر للتأمين التكافلي MISR TAKAFUL أحمد مرسي أشار الى اتخاذ شركات التأمين المصرية تداركا لتداعيات فيروس «كورونا» المستجد، اجراءات تدعيماً لمراكزها المالية، وذكر بمحدودية تغطيات الفيروس تأمينياً في مصر مقارنة بالأسواق الأوروبية، واصفاً تطبيق التأمين الصحي الشامل في البلاد بالفرصة المهمة في المرحلة الحالية، كاشفاً عن تسجيل ٢٠٠ مليون جنيه حجم أقساط مع تحقيق معدلات نمو جيدة، مبدياً تفاؤله بإداء الشركة خلال العام المقبل.

سينشأ خلاف بين شركات التأمين وحاملي الوثائق، الا ان الأمر يختلف في السوق المصرية نظرا الى ان هذا النوع من التغطيات محدود جدا مقارنة بما عليه في الأسواق الأوروبية.

■ اليوم مطلوب تطبيق التأمين الصحي الشامل، برأيكم، كيف ينعكس ذلك على شركات التأمين والرعاية الصحية؟

- يعد تطبيق التأمين الصحي الشامل في مصر فرصة مهمة في المرحلة الحالية وتحديدًا مع انتشار فيروس «كورونا». ومن المهم ايضا العمل على تطبيقه في مختلف الدول كما هي الحال في السوق المصرية بما يعود بالفائدة على المجتمع المصري.

■ ٢٠٠ مليون جنيه اقساطاً

■ ما هي آخر انجازات وتطورات شركتكم وكيف تتوقعون أن تكون نتائجكم في نهاية عام ٢٠٢٠؟

- سجلت شركة مصر للتأمين التكافلي حجم أقساط بلغ ٢٠٠ مليون جنيه مع تحقيق معدلات نمو جيدة، ويعود ذلك الى الخدمة المميزة التي نقدمها وتوسع الشركة، فضلا عن المنافسة على مستوى الأسعار، بالإضافة الى تقديمنا خدمات تأمينية إلكترونية تهدف الى استقطاب فئة الشباب. وعموما نحن متفائلون بإداء الشركة خلال العام المقبل، بحيث أن قطاع التأمين من القطاعات التي تنمو خلال الازمات. ■

■ في رأيكم، ما هي الخطوات التي يجب ان يقوم بها قطاع التأمين للتخفيف من تداعيات وباء كوفيد-١٩؟

- بالتأكيد تركت جائحة «كورونا» آثاراً سلبية على مجمل اقتصادات العالم، وبالنسبة للسوق المصرية صدرت مؤخرا احصاءات تشير الى ان معدلات النمو خلال العام ٢٠١٩ بلغت ٥ في المئة، في حين انخفضت هذه النسبة الى ٣,٨ في المئة خلال ثلاثة أشهر بسبب انتشار وباء «كورونا» وآثاره السلبية على الاقتصاد المصري، فكان ان تداعت شركات التأمين المصرية لدرس جميع السيناريوهات المتوقعة، فقررت اتخاذ اجراءات معينة في ما خص توزيعات الأرباح، وكذلك في ما يتعلق بتطبيق معيار ٤٧ (معيار المحاسبة المصري) وكل ذلك بهدف تدعيم مركزها المالي.

التأمين الصحي الشامل فرصة مهمة

■ الى اي مدى سيؤثر الضرر بالسمعة، الذي يتعرض له قطاع التأمين، على تراجع الطلب على منتجاته وخدماته بسبب رفضه تعويض مطالبات توقف الأعمال المتعلقة بفيروس «كورونا»؟

- في حال تضمنت بوليصة التأمين شروطا واضحة تنص على تعويض مطالبات توقف الاعمال المتعلقة بفيروس «كورونا»، فعلى الشركات والقطاع تنفيذ الشروط، وفي حال استثناء هذه التغطية وعدم توفر مثل هذه الشروط



مصطفى مدحت حسين (رئيس مجلس ادارة شركة IT FUSION):

التقنيات الحديثة دورها في مساعدة صناعة التأمين الصحي على النمو والابتكار في خدماتها



تعّد IT FUSION من الشركات الرائدة في تقديم حلول برامج التأمين، ولها باع طويل في دعم بيئات العمل الواسعة والمتنوعة والمتعددة الثقافة في مصر والسودان. كما وتنشط في تقديم أعمال الاتمته ومنتجات الحلول والخدمات في مجالها، مع حرصها على تبني التقنيات المدعومة من قبل محترفين كونها ركيزة أساسية في تحقيق تمكين العملاء.

رئيس مجلس ادارتها المهندس مصطفى مدحت حسين قدم لمحة عن اختصاصاتها وبرمجياتها وشبكتها المتنوعة من العملاء ودور منصتها الجامعة لمزودي الخدمات الصحية وشركات التأمين، كاشفا عن نية التوسع نحو أسواق الخليج، معتبرا ان للتقنيات الحديثة دورا مهما في مساعدة صناعة التأمين الصحي على النمو والابتكار في خدماتها.

هل لنا بلحمة عامة عن الشركة وطبيعة عملها؟

تأسست IT FUSION عام ٢٠٠٥ وتقدم حلول الداتا والبرمجيات التي تساعد شركات التأمين الصحي في تقديم خدمات التأمين لعملائها. ونقدم حولا مبتكرة عالية القيمة من خلال ربط الفجوة بين المعرفة في اعمال التأمين وتكنولوجيا المعلومات، كما ونعمل على تطوير البرمجيات والاجهزة المحمولة وذكاء الاعمال والخدمات السحابية. وتضم الشركة شبكة متنوعة من العملاء تتضمن عددا كبيرا من الصيدليات، بالإضافة الى ٦٠٠ معمل وحوالي ١٢٠ مختبرا وكلها موجودة على خط واحد تشترك فيه جميع شركات التأمين الطبي. والأهم ان لهذا النظام القدرة على تقييم برامج الرعاية الصحية وربط مختلف المكونات الموجودة على المنصة من مزودي خدمات وشركات تأمين.

تقدم حولا مبتكرة عالية القيمة بربط الفجوة بين المعرفة في أعمال التأمين وتكنولوجيا المعلومات

خطة توسعية

هل تتركز أعمالكم فقط في السوق المصرية؟
- تتركز أعمالنا في الفترة الحالية على السوق المصرية، لكننا في صدد وضع خطة للتوسع نحو أسواق الخليج خلال الفترة المقبلة.
ما مدى أهمية مشاركتكم في الملتقى الإقليمي السادس للتأمين الطبي والرعاية الصحية؟

- حرصنا خلال مشاركتنا بفعاليات الملتقى على التركيز على التكنولوجيا بشكل كبير ودورها في تطوير أنظمة الرعاية الصحية، سواء على مستوى مصر او دول المنطقة، فقد بات للتقنيات الحديثة دور مهم في مساعدة صناعة التأمين الصحي على النمو والابتكار في خدماتها.

مصر للتأمين التكافول
ممتلكات و مسئوليات

نتحمل المسؤولية
نتشارك في الارباح

المركز الرئيسي
المركز الرئيسي: ٢٨ طلعت حرب وسط البلد القاهرة ت: ٢٣٩٤٥٦٠٠ - ٢٥٧٥٢٤٦١ - ٢٥٧٥٢٤٥٠ (٠٢)

الفروع
فرع قصر النيل: ١٧ ش قصر النيل وسط البلد القاهرة ت: ٢٣٩١٣٢٠٢ (٠٢) - ٢٣٩١٣٢١٩ - ٢٣٩١٣٢١٥
الاسكندرية: ١٣٦ ش الشهيد جلال الدسوق برج الأكاديمية وابور المياه قسم باب شرق ت: ٤٢١٠٠٧٨ - ٤٢١٠٠٧٩
فرع مدينة نصر: ٩٤ ش عباس العقاد مدينة نصر ت: ٢٢٧٥٠١٧٦ - ٢٢٧٥٠١٧٥ - ٢٢٧٥٠١٧٥
فرع المنصورة: ش قناة السويس برج جرين بلازا شقة رقم ١ الدور الثاني ت: ٢٣١١٩٠٢ - ٢٣١١٩٠٥ - ٢٣١١٩٠٩
فرع المنيا: برج النيل الوحدة الادارية رقم ١٦ الدور الاول
فرع طنطا: ١٣ برج البدوي شارع عمر زعفان قسم أول طنطا محافظة الغربية ت: ٣٤٠٠٠٤٥ - ٣٤٠٠٠٤٥
فرع مصر الجديدة: ١٨ شارع الاندلس خلف حديقة الميرلاند هليوبولس ت: ٢٢٤٥٣٠٤١٨

www.misr-takaful.com info@misr-takaful.com

المهندس أحمد محمود

(المدير العام المساعد لشركة موتور كير إيجيبت MCE):

هدفنا التحول الى منصة خدمات الكترونية وطول رقمية شاملة ومتطورة تقدم للعملاء



تعد شركة «موتور كير إيجيبت» MCE من أكبر الشركات المرخص لها في مصر من هيئة الرقابة عام ٢٠٠٨ لمزاولة نشاط المعاينة وتقدير أضرار فرع المركبات. وبحسب المدير العام المساعد للشركة المهندس أحمد محمود ثمة خطة استراتيجية ومعاصرة هدفها تحويل الشركة الى منصة خدمات الكترونية وحلول رقمية شاملة ومتطورة تقدم للعملاء، وقد اتخذت خطوات جدية تساهم في تنفيذ هذه الاستراتيجية أبرزها رفع رأس مال الشركة الى ٩ ملايين جنيه، مطمئنا الى سهولة عملية التحول الرقمي لإمتلاك الشركة قاعدة بيانات رقمية ضخمة، مذكرا بكفاءة مواردها البشرية وخبراتهم العالية.

التحول الرقمي

■ ماذا في جعبتكم من مشاريع تطويرية للشركة؟

■ هل من السهل تحقيق التحول الرقمي؟

– بعد مرور أكثر من ١٠ اعوام على مزاولة

الشركة نشاطها وخدمة شركات التأمين والعملاء في

مجال معاينة أضرار المركبات، وبعدها

تخطينا جميع التحديات وأصبح

لدينا دور مركزي في السوق

المصرية، وضعنا خطة

استراتيجية ومعاصرة هدفها

تحويل الشركة الى منصة خدمات

الالكترونية وحلول رقمية شاملة ومتطورة تقدم

لعملائنا، وللغاية أقرت خطوات جدية تساهم في تنفيذ

الاستراتيجية ومنها تحويل الشركة الى مساهمة، رفع

رأس المال الى ٩ ملايين جنيه، الاستثمار في مجال التحول

الرقمي وضم خبراء متخصصين في هذا المجال، تطوير

جميع الخدمات ووضعها على التطبيق الهاتفي لتلبية لطلبات

العملاء، كما عقدنا شراكات استراتيجية مع مقدمي الخدمات

ومع الشركات العالمية المتخصصة في تكنولوجيا

المعلومات لتقديم أفضل الحلول للسوق المحلية.

– تتميز MCE بامتلاكها قاعدة بيانات رقمية

ضخمة تسهل عملية تطوير التحول

الرقمي وامكانية إدخال الذكاء

الاصطناعي، وعموما توجه

الشركة يتلاءم مع التحولات في

مصر باتجاه اعتماد التكنولوجيا.

تتمتع MCE بموارد بشرية ذات كفاءة وخبرة

عالية

■ ما مدى تعويلكم على مواردكم البشرية في النهوض بأعمال الشركة؟

– تتمتع MCE بموارد بشرية ذات كفاءة وخبرة عالية،

كما تعمل باستمرار على الارتقاء بفنيات وحرفية

مواردها عبر تكثيف دورات التدريب بالتعاون مع

شركات متخصصة في التكنولوجيات الحديثة. ■



وثيقة
تأمين
السفر

وثيقة تأمين
المسئولية
للأطباء

حمل تطبيق

**MISR
INSURANCE**

وتمتع بالحماية
التأمينية

Call Center
19114



GET IT ON
Google Play

Download on the
App Store

لتحميل تطبيق **MISR INSURANCE**

شركة تابعة مساهمة مصرية خاصة لأحكام الشانون رقم ١٠ لسنة ١٩٨١ وتعديلاته وحاصلة على ترخيص رقم ١ من الهيئة العامة للرقابة المالية

الإعلان حاصل على موافقة الهيئة العامة للرقابة المالية بتاريخ ٢٠١٩/٤/٨

د. شريف فتحي يوسف (رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة عناية INAYA - مصر):

نطالب الدولة بتحديد حزمة منافع أساسية محددة والإستعانة بشركات التأمين وشركات إدارة الرعاية الصحية في المنظومة الجديدة للتأمين الصحي



طالب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة عناية INAYA-مصر الدكتور شريف فتحي يوسف بتقديم الدولة حزمة منافع أساسية محددة والإستعانة بشركات التأمين وشركات إدارة الرعاية الصحية في منظومة التأمين الصحي الشامل سواء من خلال التعاون مع الدولة في الإدارة أو بتغطية حزم خدمات إضافية غير مشمولة في الخدمات الأساسية، لافتا النظر الى خبرة هذه الشركات في التعامل مع النظم التكنولوجية الحديثة في إدارة الرعاية الصحية مما كان له اثر كبير في إرضاء العملاء وتقديم خدمة طبية ذات جودة عالية واحتواء التكاليف وهذا هو الهدف الذي تسعى الدولة لتحقيقه في المنظومة الجديدة، راصدا رضى كبيرا من قبل العملاء على تحمل شركات التأمين تكاليف تعويضات «كورونا»، كاشفا عن استراتيجية الشركة المرتكزة على تحقيق المزيد من النمو وزيادة العقود المبرمة مع شركات التأمين، مسلطا الضوء على انجازاتها وتطوير نظامها الخاص بالتحوّل الرقمي.

عمليات الشفاء، ما جعل شركات التأمين تبادر للتعامل مع تداعيات الفيروس، وقد ادركت ان الكلفة ليست باهظة فتحملت وسددت التعويضات في حدود المسموح وبعد التشاور مع معيدي التأمين.

■ كيف تصفون تأثير جائحة «كوفيد-١٩» على قطاع التأمين وتحديدًا شركات الرعاية الصحية؟

– أثار ظهور فيروس «كورونا» بشكل مفاجئ قلقا شديدا وارتباكا لدى شركات التأمين والعملاء على حد سواء، وبالنسبة للقطاع ككل شهد في البداية انخفاضا في حجم التعويضات نتيجة عزوف المؤمن لهم عن الذهاب الى أماكن تقديم الخدمة خوفا من انتقال العدوى، ولكن سرعان ما عادت الأمور الى طبيعتها، ولا أتصور ان المحصلة النهائية لتكلفة التعويضات كانت بالسوء المتوقع نظرا لان معظم الحالات كانت خفيفة الى متوسطة بالاضافة الى تحمل الدولة تكلفة تحليل الـ PCR والعزل بالمستشفى.

■ ما هي أبرز إنجازات شركة «عناية» وكيف تمكنت من التعامل مع الظروف الراهنة؟

– «عناية» شركة إدارة محافظ صحية وتتعاون حاليا مع تسع شركات تأمين، حيث تعمل على إدارة وثائقها. وقد لمسنا رضى كبيرا من عملائنا لتحمل شركات التأمين تكاليف تعويضات «كورونا».

استراتيجية زيادة العقود

■ هل أنتم متفائلون بالمرحلة المقبلة وما هي استراتيجيتكم الجديدة؟

– تركز استراتيجيتنا على تحقيق المزيد من النمو وزيادة العقود المبرمة مع شركات التأمين الحالية والجديدة التي دخلت السوق المصرية مؤخرا. وبعد ٢٢ عاما من وجودنا في السوق، تمكنا من امتلاك المقر الخاص بالشركة ونقوم بتدريب وتأهيل فريق العمل بصورة مستمرة، الى جانب استحداث مركز الاتصال لخدمة العملاء بشكل أفضل وعلى مدار الساعة، وتطوير النظام الخاص بعملية التحوّل الرقمي مواكبة لمتغيرات السوق. ■

استراتيجيتنا تركز على تحقيق النمو وزيادة العقود المبرمة مع الشركات

إعادة نظر بسقف التغطيات

■ كيف تصفون واقع التأمين الصحي الشامل في مصر؟

– من الافضل وجود حزمة منافع أساسية محددة BASIC BENEFIT PACKAGE تقدمها الدولة ليأتي بعدها دور شركات التأمين، بحيث أنه من الصعب توفير تغطيات شاملة لكل شيء من دون حدود كما يطالب البعض، وهذا غير مسبوق في اي نظم تأمينية في العالم وهذا وضع ان استمر سيؤثر سلبا على شركات التأمين والرعاية الصحية وبالتالي على صناعة التأمين ككل، ومن هنا نطالب الدولة بإعادة النظر بهذا التوجه.

الشركات تتحمل تكلفة الوباء

■ في رأيكم، هل يؤثر عدم تغطية تعويضات جائحة «كورونا» على سمعة شركات التأمين؟

– حقيقة، لم تكن عملية تغطية الأوبئة تشكل أولوية عند شاربي وثائق التأمين، لكن مع ظهور وباء «كوفيد-١٩» ازداد الطلب على التغطية وتدخلت هيئة الرقابة المالية لتحث الشركات على تغطية الفحوصات لحين التأكد من التشخيص، وفي واقع الامر لم تعد التغطية نسبة الـ ١٥ في المئة من اجمالي المصابين، في وقت ساهمت سرعة العلاج والعزل المنزلي الى حد كبير في



محمد الدشيش (الرئيس التنفيذي لمعهد التأمين بمصر):

استراتيجية جديدة لإدارة المعهد تعتمد التقنيات الذكية

الرئيس التنفيذي لمعهد التأمين بمصر محمد الدشيش أكد استئناف أعماله وسط تدابير وإجراءات حمائية من انتشار «كوفيد-19»، وكشف عن استراتيجية جديدة لإدارة المعهد تعتمد التقنيات الذكية، ملاحظاً تجاوباً كبيراً من جانب مسؤولي الشركات وتعاونهم في مجال دورات التدريب المعتمدة لموظفيها.

استراتيجية جديدة للمعهد

■ ما هي الإنجازات التي حققها معهد التأمين لتاريخه؟ وما هي الأهداف التي تسعى إلى تحقيقها؟
- يعد معهد التأمين في مصر من أعرق المعاهد على مستوى الشرق الأوسط، تأسس عام ١٩٧٥ كأول معهد في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا، وقد حرصت من منطلق مسؤولياتي على استكمال مسيرة أسلافي الذين ترأسوا المعهد، إلا أنه بحكم عملي خارج مصر، وجدت أن مراكز التدريب في العديد من الدول أكثر تطوراً من تلك الموجودة لدينا، لذا قررت وضع استراتيجية من خمس محاور وافق عليها مجلس الإدارة وكذلك الجمعية العمومية لاتحاد المصري للتأمين، وقد أقرت الجمعية العمومية للاتحاد تقديم قرض تمويلي لتمكين المعهد من تحقيق استراتيجيته الجديدة.
أحد هذه المحاور تطوير البنية الأساسية للمعهد وإدخال وسائل تكنولوجية جديدة مثل Smart Board

دورات عبر شبكات الانترنت

■ ما هي الخطوات التي قمت بها للتأقلم مع تداعيات جائحة «كوفيد-19»؟
- امتثلنا للإجراءات الاحترازية التي اتخذتها الدولة ابتداء من شهر مارس الماضي والتي أدت إلى العمل عن بُعد وبـ ٥٠ في المئة من قوة العمل لتحقيق التباعد الاجتماعي وتوقف برامج التدريب في المعهد. ومنذ بداية شهر يوليو، تمكنا من استئناف أعمالنا وحافظنا على شروط السلامة والتباعد الاجتماعي، وعقدنا العديد من البرامج بالمعهد بلغت ١٤ برنامجاً تدريبياً حضرها ٩٧ متدرباً طبقاً للخطة التدريبية للمعهد لعام ٢٠٢٠ / ٢٠٢١، بالإضافة إلى برنامجين تدريبيين خارج الخطة حضرها ٧ متدربين، فضلاً عن تنظيم جزء من الامتحانات الخاصة بالدبلومات المهنية المتخصصة (دبلومة التأمين الطبي ودبلومة التسويق ودبلومة تأمينات الحياة) عن بُعد.



لتمكين المعهد من التدريب Online بتمويل من الاتحاد المصري للتأمين. ونحن الآن في صدد تجهيز مقر تدريب حديث مزود بتقنيات نكية لتسهيل لقاء المحاضرات، وسيتم افتتاحه في أواخر الشهر المقبل بإذن الله.

تجاوب من الشركات

■ هل هناك تجاوب من شركات التأمين للتعاون معكم في مجال التدريب؟
- لمسنا تجاوباً كبيراً من جانب مسؤولي الشركات، حيث إن أعداد الخطة تم بالتعاون مع جميع الشركات من خلال عرض الدورات التدريبية المعتمدة والاجراءات والتدابير الأخرى التي ترغب الشركات في إضافتها للوصول إلى عملية تنسيق كامل. وأود أن أشكر كل من الاتحاد المصري للتأمين والاتحاد العام العربي للتأمين للدعم الذي يقدمه لنا. ■

We Insure

Proudly the first and the only insurance company in Egypt to enjoy double global ratings.

Oil & Gas



Fire & Property



Motor



Medical





General Accident



Engineering



Marine

www.gig.com.eg
Hotline 19792
A MEMBER OF GULF INSURANCE GROUP




في أي حي للتأمين - مصر شركة معتمدة مصرية خاصة لأحكام القانون رقم ١٠ لسنة ١٩٨١ وتعديلاته وخاصة على ترخيص رقم ٩ لعام ١٩٩٢ من الهيئة العامة للضريبة المالية

فاطمة الزين (المديرة العامة لشركة ميدغلف MEDGULF - مصر):



لتطبيق التأمين الالزامي في جميع الخطوط وتطوير برامج أساسية تناسب ومتوسط الميزانيات المتاحة للعملاء

لطالما استمدت شركة ميدغلف MEDGULF - مصر قوتها من قوة ومكانة المجموعة بقيادة الضامن العريق لطفي الزين، وذلك استنادا الى مقولة «ما لا يقتلك يجعلك أقوى».

المديرة العامة للشركة فاطمة الزين عرضت لتأثيرات وباء «كوفيد-19» في بداياته على شركات التأمين، ورأت ان سوق التأمين الخاصة لن تتأثر هي الاخرى بخطة التأمين الشامل في مصر، وستؤدي الى تنمية الوعي حول أسس ومبادئ واهمية التأمين بما سينعكس ايجابا على الشركات، مقترحة تطبيق التأمين الالزامي في جميع الخطوط مع تطوير برامج أساسية تناسب مع متوسط الميزانيات المتاحة للعملاء، داعية الى تعاون جميع الجهات المسؤولة عن ملفات التأمين ووضع ضوابط للحد من تشويه صورة التأمين في السوق، معتبرة ان فرص النمو موجودة في الاسواق نظرا لندرة التأمينات فيها.

لن تنجح التحديات التي نواجهها الا في جعلنا اكثر قوة واستعدادا للسنوات المقبلة

اساسية تتناسب مع متوسط الميزانيات المتاحة للعملاء وتكون اساسا لبرامج اعلى واكثر مطابقة لاحتياجات العميل بعد زيادة الوعي (مقارنة بمستوى دخل الافراد على مختلف الشرائح).

■ ما هي اكبر التحديات المقبلة؟

- تنمية التعاون بين جميع الجهات المسؤولة عن ملفات التأمين من شركات تأمين ووسطاء تأمين والجهات الرقابية المسؤولة عنهم ووضع ضوابط للحد من تشويه صورة التأمين في السوق، حيث يتبع قلة من هذه الجهات بعض الممارسات مثل عرض وثائق لا تحتوي على الحد الأدنى لمتطلبات العميل او بيع الوثائق بثمن بخس او بخسارة بهدف زيادة حصة السوق على المدى القصير، مما يقدم للعميل صورة مشوهة عن التأمين والميزانية المطلوبة له وينعكس بشكل بالغ السوء على السوق ككل.

وعليه، يجب وضع آليات لمراقبة هذه البنود حتى نضمن استمرار حصة السوق الحالية على المدى الطويل وزيادتها.

التزام بالأسس والضوابط

■ في رأيكم، أين تكمن إمكانيات وفرص النمو؟

- فرص النمو موجودة في كل الاسواق ذات وجود ضعيف للتأمين فيها، فلا تزال نسبة المؤمن عليهم ضئيلة مقارنة بالتعداد السكاني لكل بلد. وللمساهمة في نمو سوق التأمين بالبلاد يجب على شركات التأمين والوسطاء الالتزام بالأسس والضوابط التي تضمن لجميع الاطراف حقوقهم ونشر الوعي للتسهيل على العميل دخول السوق واختيار ما يناسب احتياجاته بوضوح وشفافية.

■ ما هي آخر انجازات وتطورات شركتكم وكيف تتوقعون ان تكون النتائج في نهاية عام ٢٠٢٠؟

- في ظل الظروف الخاصة لعام ٢٠٢٠، تظل الشركة متمسكة بمكانتها بقوة، فطالما آمن رئيس مجلس الادارة الخاص بالمجموعة لطفي الزين بالعبرة التالية «ما لا يقتلك يجعلك أقوى» (WHAT DOESN'T KILL US MAKES US STRONGER) ولن تنجح التحديات التي نواجهها الا في جعلنا اكثر قوة واستعدادا للسنوات المقبلة.

■ MEDGULF IS STRONG AND SOLID ALWAYS AND FOREVER INSHALLAH

لبنان

■ ما الذي يقوم به قطاع التأمين حاليا للتخفيف من آثار "COVID-19"؟

- قبل تصنيف "COVID-19" كوباء، قامت العديد من شركات التأمين في مصر (ما يقرب من ٨٠ في المئة) بتغطية الحالات الواردة مما ادى للكثير من الخسائر وارتفاع نسب الخسارة عن وثائق التأمين نتيجة لعامل الخطر غير المتوقع او المدروس. وساهم في هذا ايضا اسعار برامج العلاج التي طرحتها المستشفيات بمختلف درجاتها وغياب آلية تقنين ومراقبة اسعار البرامج، على الاقل في الفترة الاولى للوباء. حاليا تمت معالجة هذا الوضع بتقديم الخدمات الطبية لحالات العزل المنزلي التي لا تستدعي الإقامة بالمستشفى ومراقبة وزارة الصحة وتثبيت الاسعار لبرامج العلاج خصوصا مع انخفاض عدد وحدة الحالات.

لا تأثير على سوق التأمين الخاصة

■ يقال ان هناك خطة لتطبيق التأمين الصحي الشامل. في رأيكم، كيف ينعكس ذلك على شركات التأمين؟

- ينعكس تنفيذ خطة التأمين الشامل بشكل ايجابي على شركات التأمين، حيث يغطي التأمين الصحي الشامل المشتركين لحدود معينة قد لا تتناسب مع العملاء ممن اعتادوا مستوى معيناً من التغطيات والخدمة الطبية، وعليه لن تتأثر سوق التأمين الطبي الخاصة بشكل سلبي بالخطة نتيجة لتمسك العملاء بشركات التأمين ذات الخدمة المميزة والسعة الطبية، وبالعكس فتطبيق خطة التأمين الصحي الشامل مع مراعاة الدقة وجودة الخدمة سيؤدي الى تنمية الوعي حول أسس ومبادئ واهمية التأمين وسينعكس ايجابا على شركات التأمين.

ويمكن ملاحظة هذا في بعض الدول التي طبقت هذا النظام بالفعل مثل لبنان الذي يطبق نظام الضمان الاجتماعي بالإضافة الى التأمين الطبي الخاص ولديه حصة كبيرة من السوق مقارنة بحجم البلد وعدد السكان.

تطوير برامج تأمين أساسية

■ ما زالت نسبة الشمول التأميني ضئيلة في الأسواق العربية، ما المطلوب لزيادة هذه النسبة؟

- يجب نشر الوعي التأميني في الأسواق العربية ويمكن تطبيق هذا عن طريق التأمين الالزامي في جميع الخطوط، حيث يمكن تطوير برامج

Catastrophes?

Is your company protected against

Contact us today
+961 1 489 555
info@premiumbroking.com



محمود حنفي (العضو المنتدب لشركة ليبانو سويس تكافل LIBANO SUISSE TAKAFUL):



طرح منتجات تأمينية متناهية الصغر خطوة مهمة لاستقطاب فئات جديدة من المجتمع المصري

عرض العضو المنتدب لشركة ليبانو سويس تكافل LIBANO SUISSE TAKAFUL محمود حنفي للأثار المباشرة التي خلفتها جائحة «كوفيد-19» على قطاع التأمين المصري خصوصا لناحية إعاقة عمليات التحصيل، وأبرز الوجه الإيجابي للجائحة والمتمثل في إدراك المواطنين مدى أهمية شراء وثائق التأمين، معتبرا طرح منتجات تأمينية متناهية الصغر خطوة مهمة لاستقطاب فئات جديدة من المجتمع، معددا إنجازات الشركة وأبرزها زيادة محفظة أعمالها الى ٢٥٥ مليون جنيه بنهاية ٢٠١٩، واعداداً بطرح منتجات جديدة في مجال التأمينات الطبية والتأمين على الحياة.

معدلات ربحية جيدة

■ ما هي أبرز إنجازات الشركة وهل من خطط مستقبلية؟

– سجلت الشركة إنجازات عديدة، منها زيادة في محفظة الاعمال من ٨٠ مليون جنيه في العام ٢٠١٨ الى ٢٥٥ مليون جنيه العام الماضي. وبالرغم من تأثر أعمالنا في الربع الاخير نتيجة جائحة «كوفيد-19»، الا أننا من الشركات الأقل تأثرا، والدليل تحقيق نسب نمو في محفظة الاعمال بلغت ٢٤ في المئة.

ومن المتوقع تسجيل ٣٢٠ مليون جنيه كحجم أعمال هذا العام، كما سنعمل على تنوع المخاطر وتوسيع المحفظة الخاصة بالتأمين على الحياة، بالاضافة الى طرح منتجات جديدة في مجال التأمينات الطبية والتأمين على الحياة، ولا شك سنركز بقوة على التحول الرقمي. ولكن تبقى الركيزة الاساس في تطوير المحفظة التأمينية لاي شركة قطاع التجزئة الذي نوليها أهمية كبرى.

الى ذلك، افتتحنا ستة فروع خلال المرحلة الماضية وسنفتتح فرعين جديدين قبل نهاية هذا العام بهدف زيادة عدد نقاط البيع والوصول الى اكبر عدد من العملاء، خصوصا المتواجدين في المناطق النائية، كما نؤدي دورا بارزا في نشر الوعي التأميني من خلال دورات تدريبية بالتعاون مع معاهد التأمين.

والاهم اننا حققنا معدلات ربحية جيدة في عمليات الاكتتاب، وسجلنا نسب ربحية للمرة الاولى هذا العام، مع سعينا الدائم لتحقيق مراكز مهمة ومنافسة كبرى الشركات. ومن المتوقع ان يكون لدينا توجه لاعتماد فروع أخرى من التأمين، لكن لا يزال هذا القرار قيد الدرس مع مجلس الادارة. ■



الحصة السوقية لشركات التكافل تزداد عاما بعد عام



تتمثل في انها غير مربحة، ولكنها تشكل خطوة مهمة لاستقطاب فئات جديدة من المجتمع، خصوصا ان عدد السكان في مصر مرتفع جدا. وبالنسبة اليانا كشركة ليبانو سويس تكافل، طرحنا منتجات موجهة لقطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة الحجم.

شركات الرعاية الصحية المستفيدة الأكبر

■ مطلوب اليوم تطبيق التأمين الصحي الشامل، في رأيكم كيف ينعكس ذلك على شركات التأمين والرعاية الصحية؟

– تعتبر المبادرة التي أطلقتها الحكومة المصرية والقاضية بتطبيق التأمين الصحي الشامل في غاية الاهمية، ولكن حتى الآن لا تزال الامور غير واضحة في ما يتعلق بدور شركات التأمين في تطبيق هذه الخطة. ومن المتوقع ان يكون المستفيد الاكبر شركات الرعاية الصحية اكثر من شركات التأمين.

■ في ظل تراجع اعداد شركات الاعادة التكافلية الاقليمية، أين تتجهون خلال هذه المرحلة في تعاملاتكم؟

– منذ تأسيس الشركة وجميع تعاملاتنا في مجال الاعادة تتمحور حول شركات مصنفة فئة اولى مثل ميونيخ ري MUNICH RE وجن ري GEN RE وهانوفر ري HANNOVER RE.

■ كيف تصفون الآثار السلبية لجائحة «كوفيد-19» على قطاع التأمين في مصر، وكيف تمكنت شركتكم من تجاوز هذه الأزمة؟

– تمثلت الآثار المباشرة للجائحة في الضغط على عمليات تحصيل الأقساط، حيث انخفضت معدلاتها بنسبة ٢٥ في المئة، ناهيك عن التداعيات السلبية على خطوط الأعمال الجديدة. من جهة أخرى، الظهور المفاجئ للجائحة وُلد عدم استقرار في الأسواق، نظرا الى ان الشركات والقطاعات لم تكن مستعدة لمثل هذا الحدث، وان العديد من الشركات واجهت أزمات مالية دفعتها الى تقليص حجم الرواتب وتخفيض أعداد الموظفين.

استقطاب فئات جديدة من المجتمع

■ في رأيكم، هل تعد تجربة ليبانو سويس تكافل ناجحة في مصر في ظل وجود عدد كبير من الشركات؟

– ثمة من يفضل التوجه للتأمين التكافلي حيث المنافسة أقل حدة نظرا الى العدد المحدود لشركاته، مع الاشارة الى ان الحصة السوقية لشركات التكافل تزداد عاما بعد عام وهذا مؤشر إيجابي جدا، فضلا عن ان هيئة الرقابة والجهات المعنية يبذلون جهودا لتطوير هذا القطاع واصدار قوانين جديدة تساعد على تنظيم قطاع التكافل في مصر، وأتوقع مع الوقت ان نشهد تحسنا لسوق التكافل بفضل تعاون مختلف المعنيين.

■ ما زالت نسبة الشمول التأميني متدنية في الاسواق العربية، ما المطلوب لزيادة هذه النسبة؟

– طرح منتجات تأمينية متناهية الصغر او موجهة للشركات الصغيرة والمتوسطة الحجم تساهم الى حد كبير في الوصول الى شريحة من المجتمع بعيدة كل البعد عن التأمين. الا ان المشكلة الوحيدة في هذا النوع من التأمينات



FENCHURCH
FARIS

**Credibility leaves a
lasting impression.**

www.fenfar.com

Broker at

LLOYD'S

Insurance & Reinsurance Consultants and Brokers
ATHENS | KUWAIT | AMMAN | RIYADH | AL KHOBAR | ABU DHABI | DUBAI | MUSCAT

Fenchurch Faris Ltd. | Incorporated in Jordan, Number 1402

غسان جبور (الشريك والرئيس التنفيذي في شركة MERCURE (MRB) لوساطة اعادة التأمين):



نعمل على توفير منتجات متخصصة ضمانا للتميز عن بقية الشركات

عرض الشريك والرئيس التنفيذي في شركة MERCURE (MRB) لوساطة اعادة التأمين غسان جبور للظروف التي عاشتها الشركة الحديثة العهد في ظل انتشار فيروس «كورونا»، ولخطة العمل التي اعتمدها وتركيزها على بعض الأسواق الواعدة، واصفا انطلاقتها بالحقيقية، مؤكدا العمل على توفير منتجات متخصصة ضمانا للتميز عن بقية الشركات، كاشفا عن بدء المرحلة الثانية من الخطة المتمثلة بزيادة عدد فريق العمل خدمة لأوسع شريحة من العملاء.

بدأنا المرحلة الثانية في خطتنا المتمثلة برفع عدد فريق العمل لخدمة أوسع شريحة من العملاء

التكنولوجيا الحديثة، حيث ان المؤسسات في جميع القطاعات مجبرة ان تسرع في تحديث طريقة عملها واستعمال التكنولوجيا كعامل اساسي تماشيا مع الظروف الحالية .

■ كيف تصفون علاقتكم مع شركائكم؟

- ان علاقتنا مع شركائنا منذ البداية مبنية على أرض صلبة وتتميز بالشفافية والثقة المتبادلة. فمع انتشار جائحة «كوفيد-١٩»، قمنا بتواصل دائم من اجل تخطي هذه المرحلة الصعبة سويا. وهذا كان له عامل ايجابي اساسي في نجاحنا خلال هذه الفترة ضمن رؤية واضحة للمستقبل.

ارتفاع اسعار التغطيات

■ اشارت لويديز مؤخرا ان أسواق اعادة التأمين بحاجة لزيادة في حجم أقساطها بحدود ١٥ مليار دولار، بم تعلقون خصوصا أننا على أبواب موسم تجديدهات؟

- ان جائحة «كوفيد-١٩» كان لها تأثير سلبي جدا على الاقتصاد العالمي حيث ان الكثير من القطاعات توقفت عن العمل كليا (قطاعات الطيران، الفنادق، المطاعم والخدمات...) ومنها من وجدت نفسها في انخفاض كبير في نشاطاتها مما ادى الى تدهور الاستثمارات بشكل عام.

ان شركات اعادة التأمين بطبيعتها تعتمد على ارباح ناتجة عن اعمالها التقنية (Technical results) من جهة، وبشكل كبير على استثماراتها من جهة أخرى. فهي الان مجبرة، بسبب ظروف الاستثمار الحالية ان تعتمد على الارباح التقنية، وقد بدأت منذ اكثر من سنة بتصحيح شروط الاعمال الاختيارية منها خصوصا في مجالات الطيران (Aviation) والطاقة (Energy) وغيرها، حيث ان ارتفاع الاسعار تخطى ٢٥ في المئة وصولا في بعض الحالات الى ١٠٠ في المئة.

اما بالنسبة الى تجديد اتفاقيات اعادة التأمين، ان البوادر واضحة نحو التشدد من قبل المعيدين (Hard market) والاتجاه نحو تحسين شروط الاعادة في مجال الاسعار وبعض الشروط الخاصة.

فلا بد من الذكر ان التعامل قد يختلف بين شركة وأخرى على ضوء النتائج الخاصة لكل شركة على حدة. ■

البيان ■ افتتحتم شركتكم قبل فترة وجيزة من انتشار جائحة «كوفيد-١٩»، كيف استطعتم التأقلم مع الوضع الراهن وما هي الاستراتيجية التي تعتمدها في خدمة عملائكم؟

- لا شك ان افتتاح الشركة ترافق مع ظروف صعبة للغاية كانت بدايتها مع ثورة ١٧ تشرين الاول ٢٠١٩ في بيروت، حيث كان من المقرر ان تتم عملية التوظيف من لبنان لكن اضطررنا الى تغيير خطة العمل نتيجة الاحداث اللبنانية. وعندما قررنا مباشرة أنشطتنا بعد أن قمنا بإختيار فريق العمل، لا سيما في فرع التأمين الاختياري، انتشرت جائحة «كوفيد-١٩» مما حال دون تمكنا من السفر والتواصل مع شركائنا، فكان لـ «كورونا» تأثير كبير على سير أعمالنا في المرحلة الاولى، لكن خلال فترة وجيزة وضعنا خطة عمل بديلة ودخلنا في قطاعات أعمال مرتبطة بـ «كوفيد-١٩»، كما ركزنا بشكل كبير على السوق المصرية بحكم تواجدنا فيها. وبالإجمال تحسنت أوضاعنا في النصف الثاني من ٢٠٢٠، بعدما تأقلمنا مع الأوضاع الراهنة وبدأنا التواصل مع عملائنا عبر الاتصال المرئي واستقطبنا أعمالا خصوصا من الامارات، الأردن، الكويت، لبنان، الى جانب دول اخرى. من هنا، استطيع القول ان انطلاقتنا الحقيقية بدأت ونحن واثقون بتحقيق الأهداف المرجوة في نهاية العام الجاري.

منتجات متخصصة

■ كيف تقيمون تعامل شركات التأمين معكم؟

- نعمل حاليا على مجموعة من الاجراءات لعل أبرزها التركيز على توفير منتجات متخصصة ضمانا للتميز عن بقية الشركات الأخرى ذات الباع الطويل في السوق مع المحافظة على جودة ونوعية الخدمة. فكل ما حققناه لغاية الآن عزز موقعنا وحاز على ثقة عملائنا في العديد من الأسواق، مع العلم اننا لم نتوسع بعد في جميع البلدان تماشيا مع الظروف الراهنة .

■ هل تعتقدون ان توجهات ومطالب السوق اختلفت بعد جائحة «كوفيد-١٩»؟

- ان ما لا شك فيه ان ما بعد «كوفيد-١٩» يختلف عن ما قبله، وعلى جميع الشركات ان تتأقلم على سبل جديدة في التعامل خصوصا من جهة استعمال



LIBANO - SUISSE

Takaful - Egypt

THE SIGNATURE THAT PROTECTS YOU

المركز الرئيسي: برج (٤) فاخر ، أبراج عثمان الدور الثاني ، كورنيش النيل ، المعادي ، القاهرة ، مصر
تليفون: ٢٥٢٤٧٠٧٨ (٠٢) +

فرع المعادي ١: برج (٤) ، شارع رقم (٢١٦) ، دجلة ، القاهرة ، مصر
تليفون: ٢٥١٦٤١٠٨ (٠٢) +

فرع المعادي ٢: برج (٦٩) ، شارع (١٠٥) ، أعلى مكتب البريد ، المعادي ، القاهرة ، مصر
تليفون: ٢٥٢٦٩٤١٢ (٠٢) +

مصر الجديدة: برج (٤٨) ، شارع الحرية ، مصر الجديدة ، القاهرة ، مصر
تليفون: ٢٦٩١٠٢٧١ (٠٢) +

فرع الإسكندرية: برج (٢٤٢) ، شارع الجيش ، بجوار كوبري إستانلى ، الإسكندرية ، مصر
تليفون: ٥٤٦٢٦٤٨ (٠٣) +



عاطف الزيبق (العضو المنتدب لشركة الدلتا لتأمينات الحياة):

نوع استثمارنا ضمانا للحد الأدنى

من العائد للمؤمن له

لاحظ العضو المنتدب لشركة الدلتا لتأمينات الحياة عاطف الزيبق زيادة الإقبال على تأمينات الحياة بفعل خطر فيروس «كورونا»، وأشار الى تعاونها مع العديد من البنوك في مجال توفير وثائق التأمين على الحياة، لافتا الى تنوع استثماراتها ضمانا للحد الأدنى من العائد الذي تجيزه للمؤمن له، مذكرا ببرنامج «مزايا» الخاص بوثائق الادخار وتسهيلات، عارضا لنتائج الشركة المحققة وسعيها الى زيادة الاقساط المكتتبه ورفع حصتها السوقية، متوقفا عند امكانية استيعاب المجتمع المصري ذي التعداد السكاني الكبير، اعداد الشركات العاملة في السوق.

برنامج «مزايا»

■ هل طرحتم برامج تأمينية مختلفة عن تلك التي تقدمها شركات التأمين على الحياة العاملة في السوق؟

- نوفر باقة متنوعة من البرامج والمنتجات التأمينية، كما أطلقنا العام الحالي برامج جديدة للعملاء، في حين ان برامج التأمين على الحياة لدى جميع الشركات متشابهة نظرا لتغطية خطر موحد وهو خطر الحياة، لكن بإمكان الشركات اضافة مزاي مختلفة، على سبيل المثال دفع مبلغ التأمين خلال مدة سريان الوثيقة. ونحن في شركة الدلتا لتأمينات الحياة، أطلقنا برنامج «مزايا» الخاص بوثائق الادخار ويقضي بتقسيم المبلغ الذي تتضمنه الوثيقة وفق حاجة العميل له وعند الاستحقاق يدفع المبلغ المتبقي مع الارباح.

■ كيف تقوّمون نتائجكم خلال العام ٢٠٢٠، مقارنة بتلك المحققة خلال العام الماضي؟

- سجلنا معدلات نمو في الارباح بلغت ٦٠ في المئة، بالإضافة الى نمو في حجم الاقساط المكتتبه بنسبة ٤٠ في المئة، حيث وصلت الى ٢٦٠ مليون جنيه اي ما يفوق المستهدف. ونعمل على زيادة الاقساط المكتتبه في العام المقبل ورفع حصتنا السوقية، الى جانب التوسع الجغرافي وزيادة عدد الفروع.

وثائق بعملات متنوعة

■ في رأيكم، هل تحتاج السوق المصرية لعمليات استحواذ انطلاقا من الاعداد الكبيرة للشركات، سواء تلك التي تتعاطى تأمين الحياة او التأمينات العامة؟

- هناك آراء مختلفة حول هذا الموضوع، فهناك من مؤيد ويعارض عمليات الدمج، ولكن عدد السكان الكبير في مصر والبالغ ١٠٠ مليون نسمة بإمكانه امتصاص اعداد الشركات العاملة في السوق، الا ان هناك في الجانب الآخر معوقات، منها غياب الوعي التأميني، التضخم، ارتفاع الأسعار وغيرها، وبالتالي يتطلب اتخاذ القرار دراسة معمقة.

■ أي عملة تستخدمون في إصدار البوالص، الدولار الأميركي أم الجنيه المصري؟

- نصدر وثائق بعملات الدولار واليورو والجنيه المصري، ويشجعنا على ذلك استقرار السوق لناحية ثبات سعر صرف العملة المحلية، مع الإشارة الى أن ٩٥ في المئة من عملائنا يفضلون إصدار البوالص بالعملة المحلية كونهم يتقنون بالجنيه المصري. لكن يبقى الامر مرتبنا باحتياجات ومتطلبات العملاء، لذلك يتوجب علينا التعامل معهم نزولا عند رغبتهم في اختيار العملة. ■

■ في رأيكم، ما هي التداعيات السلبية لجائحة «كوفيد-١٩» على قطاع التأمين المصري عموما وشركتكم تحديدا؟

- كانت الجائحة مغطاة تبعا لشروط الوثيقة، الا ان بعض شركات التأمين وضعت شروطاً تستثنى الأوبئة بعد اعلان منظمة الصحة العالمية ان فيروس «كورونا» وباء. من جهتنا ومنذ بداية الجائحة، وفرنا تغطية لها ودفعنا جميع المطالبات المتوجبة علينا لاهالي المتوفين بالجائحة، فضلا عن أننا قدمنا تكاليف تغطية هذا الوباء من دون ان نرفع سعر الوثيقة.

■ ما زالت نسبة الشمول التأميني ضئيلة في الاسواق العربية، ما هي خطة العمل التي اعتمدهموا لجذب المزيد من العملاء لشراء بوالص تأمين على الحياة؟

- يضم المجتمع المصري شرائح مختلفة، منها لا تملك القدرات المالية لشراء وثائق التأمين بمبالغ ضخمة، لذلك قررنا التوجه نحو الشريحة الاجتماعية الأعلى وأصحاب المداخل المتوسطة، لنتمكن من خلق سوق خاص بنا لتسويق وثائق التأمين على الحياة. وحاليا نتيجة انتشار جائحة «كوفيد-١٩» والهلع الذي أصاب الناس، نلاحظ زيادة في الإقبال على تأمينات الحياة، بحيث ان وجود خطر معين يزيد الطلب على التأمين.

تنوع الاستثمارات

■ هل وقّعتم اتفاقيات مع مصارف في مصر لتسهيل بيع وثائق التأمين على الحياة؟

- تغطي الشركة وثائق تأمين الائتمان CREDIT INSURANCE في عدد من البنوك بموجب اتفاقيات جماعية. انما في ما يتعلق بالقروض، فلا يمكن لأي بنك منح قرض بلا وثيقة تأمين على الحياة، ونحن بدورنا نتعاون مع عدد من البنوك في هذا المجال ووفق عقود منظمة.

■ في ظل الظروف الاستثمارية الصعبة على مستوى المنطقة والعالم، هل تواجهون صعوبات في تقديم برامج تؤمن الحد الأدنى من العائد لبوالص الاستثمار؟

- نوفر جميع انواع برامج التأمين، من التأمين المؤقت الذي يغطي خطر الوفاة فقط، الى التأمين المختلط، لكن في ما يتعلق بالعملاء الذين يرغبون بالاستثمار عن طريق البورصة، فإن قيمة الوثيقة تختلف مع ارتفاع او هبوط حركة البورصة. اما بالنسبة لوثيقة GUARANTEED BENEFIT POLICY، فتعد من أصعب الوثائق نظرا الى ان شركة التأمين تتحمل كامل المخاطر، لذلك نقوم بتنوع استثمارنا لضمان حد ادنى من العائد للمؤمن له.



GlobeMed
Egypt



INSURANCE

Manage Your Health Insurance
Anytime, Anywhere

- *Locate the nearest healthcare providers*
- *Submit & track health insurance claims, complaints and inquiries*
- *Access policy details*
- *View claims history & much more*

محمد مصطفى عبد الرسول (العضو المنتدب لشركة أورينت للتأمين ORIENT - مصر):

توجه الدولة وهيئة الرقابة المالية سيكون نحو تحقيق الشمول المالي وتطوير التأمينات المتناهية الصغر



نجحت شركة أورينت للتأمين ORIENT - مصر في ظل انتشار جائحة «كوفيد-19» في العمل عن بعد استناداً الى التقنيات المتوافرة لديها. العضو المنتدب للشركة محمد مصطفى عبد الرسول رأى ان التوجه الحالي للدولة المصرية وهيئة الرقابة المالية سيكون نحو تحقيق الشمول المالي وتطوير التأمينات المتناهية الصغر، لزيادة نسب الاختراق التأميني في المجتمع المصري. وكشف عن تحضير الشركة لعدد من البرامج والخدمات في كل من قطاع التجزئة والتأمين المتناهي الصغر، أملاً بدور حيوي لقطاع التأمين المصري في عملية تطبيق التأمين الصحي الشامل، منظرًا الى نتائجها الواعدة وانجازاتها، معولا على الاستثمار المالي في تسجيل أرقام جيدة مستقبلاً.

الخطوة الجديدة، مع التذكير بضرورة الاستعانة بخبرات شركات التأمين لنجاح آلية تنفيذ التأمين الصحي الشامل على مستوى البلاد.

■ هل لمستم اي تشدد في شروط معيدي التأمين او زيادة في الاسعار مع تجديد اتفاقيات الاعادة؟

- باتت الاسواق العالمية أكثر صعوبة وتشددا، كما قبل انتشار جائحة «كوفيد-19»، وشهدت اسعار الاعادة ارتفاعا منذ العام الماضي. وبالنسبة إلينا لم ننته حتى الان من مفاوضات تجديد اتفاقيات الاعادة، ولكننا نتوقع ان تكون السوق صعبة خلال السنوات المقبلة. من جهة أخرى، لمسننا تغييراً كبيراً في الاسعار على مستوى مخاطر التأمين على الطاقة والمشروعات الضخمة والتأمينات الالكترونية قبل المرحلة الحالية وظهور الجائحة.

تصنيف a+

■ ما هي أبرز انجازات الشركة وماذا عن خططكم المستقبلية؟

- من أبرز التحديات بالنسبة إلينا المحافظة على تصنيفنا الائتماني بحيث حصلت الشركة على درجة a+ مع نظرة مستقبلية مستقرة، مما يجعل أورينت شركة التأمين المباشر الأعلى تصنيفاً في السوق المصرية وافريقيا. وقد أثبتنا لوكالة التصنيف أننا نستحق تقييمها فضلاً عن تمكننا من تسجيل نتائج ايجابية جدا مع تحقيق معدلات نمو جيدة، بالإضافة الى أننا نعد من كبريات الشركات في السوق المصرية ونجحنا خلال فترة قصيرة من تحقيق العديد من الانجازات وكسب سمعة حسنة في السوق، وتوجهنا خلال المرحلة المقبلة ستركز على قطاع التجزئة عن طريق الاستثمار المالي وبذل جهود اكبر لتطوير هذا الفرع، ايماناً منا بتسجيل أرقام جيدة مستقبلاً. ■



نأمل بدور حيوي لقطاع التأمين في عملية تطبيق التأمين الصحي الشامل في مصر



- تكمن المشكلة في غياب الوعي بين المواطنين وعدم نظرهم للتأمين على انه أولوية وخدمة ذات اهمية يجب الاستثمار فيها، لذلك سيكون توجهنا نحو استقطاب هذه الفئة من المواطنين من خلال طرح منتجات مناسبة لهم وبمقاربات مقبولة لتوفير الحماية الذي يحتاجون إليها في قطاعات متعددة.

من جهة أخرى، سنولي اهمية اكبر للاستثمار الواسع في مجال التحول الرقمي بهدف الوصول الى شريحة اكبر من المواطنين وازالة كل العوائق المرتبطة بالاجراءات والتعقيدات التي ترافق عملية التأمين. فعندما تصبح الاجراءات أكثر سهولة، سيزيد الطلب على الخدمات التأمينية وبذلك ترتفع نسب الاختراق في السوق.

الاستعانة بخبرات شركات التأمين

■ مطلوب اليوم تطبيق التأمين الصحي الشامل، في رأيكم كيف ينعكس ذلك على شركات التأمين والرعاية الصحية؟

- الملاحظ في تصريحات وزارة المالية الاخيرة تشديدها على دور شركات التأمين في عملية تطبيق التأمين الصحي الشامل، وعلى أمل تطبيق التوصيات التي خرج بها الملتقى الإقليمي السادس للتأمين الطبي والرعاية الصحية، نأمل بدور حيوي للقطاع في هذه

■ هل نجحتم في التأقلم مع الأوضاع الراهنة في ظل انتشار جائحة «كوفيد-19»؟

- كان للجائحة تداعيات سلبية على مختلف الأسواق العالمية، لكننا نجحنا في تخطي العقبات ووضعنا خطة لاستمرارية عملنا من خلال اعتماد أسلوب العمل عن بُعد استناداً الى التقنيات المتوافرة لدينا، لكن في الوقت نفسه شهدت بعض فروع التأمين مثل التأمين على المركبات والممتلكات والبحري انكماشاً نتيجة الوباء، الا اننا تمكنا من تحصيل الاقساط برغم عمليات الاغلاق. بالإضافة الى ان النتائج التي حققتها الشركة كانت مشجعة برغم التحدي الذي نعيشه، فضلاً عن ادارة العمليات بشكل جيد. وعموماً، نجح الاقتصاد المصري في امتصاص الازمة ولم يكن هناك تداعيات سلبية كبيرة عليه.

توجه نحو الشمول المالي

■ ما زالت نسبة الشمول التأميني ضئيلة في الاسواق العربية، ما المطلوب لزيادة هذه النسبة؟

- لا تزال نسب الاختراق التأميني في السوق المصرية متدنية جداً وأقل من 1 في المئة، وهذه النسبة تعد الأدنى بين اسواق المنطقة، لذلك سيكون التوجه الحالي للدولة وهيئة الرقابة المالية نحو تحقيق الشمول المالي وتطوير التأمينات المتناهية الصغر. ونحن بدورنا نؤدي دوراً في هذا المجال عن طريق التحضير لعدد من البرامج والخدمات في كل من قطاع التجزئة والتأمين المتناهي الصغر. وسنطلق خلال العام المقبل بعض المبادرات في هذين المجالين.

منتجات مناسبة للمواطنين

■ في رأيكم، هل للمواطنين القدرة على شراء بوالص تأمين في ظل الظروف الاقتصادية الصعبة التي نعيشها؟

أيمن قنديل

(رئيس مجلس إدارة شركة أكسا للتأمين-مصر والرئيس التنفيذي لشركة أكسا لتأمينات الحياة-مصر):

زيادة الوعي ضروري للنهوض بقطاع التأمين وتطوير المجتمعات



أكد رئيس مجلس إدارة شركة أكسا للتأمين-مصر والرئيس التنفيذي لشركة أكسا لتأمينات الحياة-مصر أيمن قنديل ووقوف شركات التأمين المصرية إلى جانب عملائها خلال هذه المرحلة الحرجة والاستثنائية، من خلال تغطيتها لوباء «كوفيد ١٩» ضمن منتجات التأمين الطبي والتأمين على الحياة. كما أشار إلى الدور المحوري الذي قامت به الهيئة العامة للرقابة المالية في تعزيز الوعي ودور التأمين من خلال اصدار قوانين جديدة، شاكراً الاتحاد المصري للتأمين والحكومة المصرية على دورهما في زيادة الوعي التأميني لدى المواطنين.

كجزء لا يتجزأ في حياة العائلات المصرية ليستمتعوا بحماية دائمة ضد أي من المخاطر والتحديات التي قد يواجهونها.

ريادة في تبني التحول الرقمي

■ **ماذا عن استثماركم في مجال التحول الرقمي لاستقطاب فئة الشباب في المجتمع المصري؟**

– نفخر بكوننا من أوائل الشركات التي تبنت التحول الرقمي ومقتنعين بأهميته حيث ساهم إطلاق تطبيق MyAXA في ٢٠١٧ وتحديثه في ٢٠١٩ في مواكبة احتياجات عملاء فرع الطبي، كما أن التطبيق متاح لجميع عملاء أكسا ويقدم حالياً خدمات لعملاء التأمين الطبي وتأمين السيارات. ونحن نعد من أوائل الشركات في السوق المصرية التي أطلقت تطبيقاً مميّزاً يتيح للعملاء التواصل مع الأطباء عبر المحادثات الهاتفية والفيديو، بالإضافة إلى إطلاقنا العيادة الافتراضية، والتي تتيح للعملاء الحصول على استشارة طبية والقيام بالفحوص اللازمة من مكان العمل دون الحاجة إلى زيارة طبيب في عيادة. وتعد الخطوة نقلة نوعية مهمة بالنسبة لنا في مسيرة مواكبة آخر التطورات التكنولوجية.

■ **ما هي آخر التطورات وخططكم المستقبلية؟**

– سنتركز أولوياتنا الفترة المقبلة في اتجاهين: الأول هو خدمة العملاء ورفع مستوى الخدمة والشبكة الطبية، أما الاتجاه الثاني فهو إستكمال الشركة لخطة التحول الرقمي. جميع القرارات في المرحلة المقبلة ستتمحور حول وضع احتياجات العميل كأولوية، ففي الأشهر الماضية، قدمنا خدمات استثنائية لجميع عملاء أكسا حيث أتحننا لهم التواصل مع طبيب عبر الهاتف مجاناً. ومع وجود حلول رقمية مثل تطبيق MyAXA الذي يتيح للعملاء التحدث مع طبيب والحصول على استشارات طبية دون الحاجة لمغادرة المنزل، استطعنا مساعدة العملاء على الالتزام بالإجراءات الاحترازية للحفاظ على صحتهم وصحة عائلاتهم في مصر. كما أن لدينا مسئولية تجاه المجتمع حيث تبرعت أكسا بأجهزة التنفس الصناعي لمستشفيات الحجر الصحي في مصر، بالإضافة إلى مشاركة العاملين بالشركة في مبادرة تحدي أكسا للتضامن والتي أطلقتها أكسا على منصات التواصل الاجتماعي لتوجه رسالة شكر للعاملين في مجال الرعاية الصحية مع هاشتاغ #استجابة_أكسا_للتضامن. كما تبرعت لصالح بنك الطعام المصري لمساندة أكثر من ٣٥٠ فرد لدعم برنامج العمالة اليومية خلال أسبوع المسئولية المجتمعية في أكسا لتقليل الآثار الاقتصادية لفيروس «كورونا» على تلك العائلات. ومن خلال شركتها مع شركة أوبر، وفرت ٢٠ ألف وجبة طعام ورحلات ركوب مجانية للعاملين في القطاع الصحي في ٤ مستشفيات، لتلبية احتياجاتهم في هذه الظروف الاستثنائية مع كل ما يقدمونه من تضحيات لمكافحة الوباء. ■

■ **ما الذي يقوم به قطاع التأمين المصري حالياً للتخفيف من آثار جائحة «كوفيد-١٩»؟**

– من المعروف في قطاع التأمين هو استثناء الأوبئة من الوثائق، إلا أن أكسا طالبت الهيئة العامة للرقابة المالية بالموافقة على القيام برفع هذا الاستثناء في وثائق التأمين الطبي المحلي ليستنى لها خدمة عملائها على أعلى مستوى كشريك حقيقي في مثل تلك الظروف. كما أن مجموعة أكسا العالمية كان لها توجه مماثل وهو خدمة العملاء وعدم استثناء الأوبئة من وثائق التأمين الطبي لحمايتهم وعلاجهم من خطر الإصابة، وذلك من منطلق ووقوف شركات التأمين إلى جانب عملائها خلال هذه المرحلة. فضلاً عن أن هذه الخطوة تعطي المزيد من المصداقية لدور التأمين والقطاع على حد سواء.

■ **كيف تصفون تعاون شركات إعادة معكم في هذا الموضوع؟**

– لشركة أكسا سمعة طيبة في السوق وبالتالي شركات إعادة المتعاملين معنا يتقون بنا، مما يوفر لنا الدعم الكامل في أي قرار نتخذه. وعموماً، تربطنا علاقات جيدة مع جميع المعيددين منذ سنوات عديدة وثمة نوع من التكامل معها.

■ **كيف تصفون نسب الإختراق التأميني في**

التأمينات على الحياة في السوق المصرية وهل أنتم راضون عليها؟

– أمامنا طريق طويل في هذا المجال، مما يشكل فرصة مهمة بالنسبة لنا. من جهة أخرى، فنحن نسعى لإتاحة التأمين على الحياة لجميع فئات المجتمع ودورنا كشركات تأمين العمل على دعم الطبقات الأكثر احتياجاً في الحصول على هذا النوع من التأمينات، لذا لدينا شراكات كثيرة مع مؤسسات التمويل لتوفير تأمين متناهي الصغر، كونه يؤمن تعويضاً في حال تعرض أي من هذه الفئات إلى أحداث غير متوقعة قد تؤثر على دخلهم اليومي.

■ **ما هي التحديات التي تواجهونها في السوق إلى جانب غياب الوعي التأميني؟**

– من أبرز تحديات المرحلة الحالية في التعامل مع الأوبئة هو التحدي المالي في مواجهة تفشي «كورونا» علاوة على عدم الخبرة في التعامل مع الأوبئة مما أربك حسابات شركات إعادة التأمين العالمية خلال الفترة السابقة ومع الوقت اكتسبت خبرة وبدأت بالفعل عدد من الشركات الإكتتاب فيه. وعلى صعيد تحدي زيادة الوعي بأهمية التأمين، بذلت هيئة الرقابة المالية جهوداً حثيثة خلال الأعوام الماضية لتعزيز الوعي حول دور التأمين من خلال إصدار قوانين جديدة. بالإضافة إلى دور الاتحاد المصري للتأمين والدولة المصرية أيضاً في زيادة الوعي بين المواطنين، ولكننا نحتاج للمزيد من المعرفة والوعي بأهمية التأمين. كما أن شركات التأمين تسعى من خلال قنوات متنوعة مثل الحملات الإعلانية والمحتوى المميز على صفحاتها على وسائل التواصل الاجتماعي، لتبسيط مفهوم التأمين وأهميته

رماح أسعد

(العضو المنتدب لشركة تكافل المصرية لتأمينات الحياة عضو مجموعة الخليج للتأمين GIG):

نسب الاختراق التأميني المتدنية أبرز امكانيات وفرص النمو في مختلف القطاعات



رأى العضو المنتدب لشركة تكافل المصرية لتأمينات الحياة عضو مجموعة الخليج للتأمين GIG رماح أسعد ان تأثير «كوفيد-19» كان محدودا على قطاع التأمين المصري، وأمل بتحقيق خطوات متقدمة في مشروع التأمين الصحي الشامل، مطالبا بزيادة الوعي بين المواطنين واطلاق منتجات جديدة ومبتكرة وتفعيل أدوات التحصيل، معتبرا نسب الاختراق التأميني المتدنية أبرز امكانيات وفرص النمو في القطاعات كافة، لافتا الى تسجيل ما يقارب ٥٦ مليون جنيه أرباحا، متوقعا بداية قوية للشركة مطلع العام المقبل.

– المطلوب زيادة الوعي بين المواطنين واطلاق منتجات جديدة ومبتكرة، بالإضافة الى تفعيل أدوات تحصيل جديدة، في حين ان النسب المتدنية للشمول التأميني تشكل التحدي الأساسي والأكبر لقطاع التأمين.

■ برأيكم، أين تكمن امكانيات وفرص النمو؟

– تعد نسب الاختراق التأميني

المتدنية أبرز امكانيات وفرص النمو في القطاعات كافة بالنسبة لشركات التأمين، وهذا ما يجب ايلاؤه أهمية في المرحلة الراهنة.

٥٦ مليون جنيه أرباحاً

■ ما هي آخر إنجازات وتطورات شركتكم وكيف تتوقعون أن تكون نتائجكم في نهاية عام ٢٠٢٠؟

– سجلت الشركة حوالى ٦٥٠ مليون جنيه حجم أقساط لهذا العام وبلغت أرباحها ما يقارب ٥٦ مليون جنيه، وهذا الرقم يفوق الخطة الموضوعية وفي ظل تفشي وباء «كوفيد-19». وفي اعتقادي أننا أمام عام مقبل واعد ومن المتوقع ان تكون بدايتنا قوية. ■

■ ما هي الخطوات التي قمت بها للتخفيف من آثار جائحة «كوفيد-19» في السوق المصرية؟

– انعكست الجائحة بطريقة سلبية على بعض خطوط التأمين، الا ان الشركات العاملة في فروع تأمينية عديدة تمكنت من القيام بعملية توازن للتخفيف من الآثار السلبية لهذه الجائحة. وبصورة عامة كان التأثير السلبي للوباء محدودا على قطاع التأمين المصري.

■ مطلوب اليوم تطبيق التأمين الصحي الشامل، برأيكم، كيف ينعكس ذلك على شركات التأمين والرعاية الصحية؟

– تطبيق التأمين الصحي الشامل مشروع قومي عملاق في قطاع يعاني تحديات كبيرة، لذلك كلنا أمل بتحقيق خطوات متقدمة

لهذا المشروع. كما نسعى دائما وبالحوار مع الجهات الرسمية، ان يؤدي قطاع التأمين والادارة الطبية دورا مهما في تحقيق هذا المشروع الضخم تحت إشراف الدولة.

فرص النمو في نسب الاختراق المتدنية

■ ما زالت نسبة الشمول التأميني ضئيلة في الأسواق العربية، ما المطلوب لزيادة هذه النسبة؟

Together, We Unlock Potential

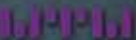
Willis Towers Watson RE Egypt

Address: 3, Al Mansour Mohamed St.,
Zamalek, Cairo, 1158, Egypt

Tele: +202 2737 3411/33

Email: info@gsegypte.com

www.willistowerswatson.com

Willis Towers Watson 

Willis Towers Watson RE Egypt : Registered with Egyptian Financial Supervisory Authority (EFSA) - Reinsurance Broker



د. أيمن الألفي

(العضو المنتدب للشركة المصرية الإماراتية لتأمينات الحياة التكافلي (METLICO):

جائزة «كورونا» ساهمت في زيادة الوعي التأميني

اعتبر العضو المنتدب للشركة المصرية الإماراتية لتأمينات الحياة التكافلي (METLICO) د. أيمن الألفي أن جائزة «كورونا» ساهمت في زيادة الوعي التأميني الى جانب إيلاء أهمية أكبر لطلب التغطيات، ولاحظ اهتمام المواطنين بالتأمين على الحياة والطبي، داعياً الى زيادة نسب الشمول التأميني من خلال طرح برامج ذات تكلفة متوسطة على المؤمن له وتقديم وثائق غير معقدة من السهل تسويقها وتحصيل أقساطها، واجدا ان هناك فرصا واعدة لقطاع التأمين نتيجة زيادة معدلات الوعي، منوهاً بأن الشركة في طريقها لاعتماد برامج استثمارية وادخارية جديدة ومتنوعة ومرنة ملائمة لمختلف الطبقات الاجتماعية، مع تركيزها على تحديث نظم الحاسب الآلي وتطوير منظومة التحول الرقمي.



زيادة الشمول التأميني بطرح برامج ذات كلفة متوسطة وتقديم وثائق من السهل تسويقها

التأمين حول تحديد الدور الفعلي لشركات التأمين في هذه المنظومة الجديدة، والذي بناء عليه سيتقرر كيفية المشاركة. ■ ما زالت نسبة الشمول التأميني ضئيلة في الأسواق العربية، ما المطلوب لزيادة هذه النسبة؟

- تتمثل زيادة نسب الشمول التأميني في طرح برامج ذات تكلفة متوسطة على المؤمن له، بالإضافة الى تقديم وثائق بسيطة غير معقدة ومرنة من السهل تسويقها وتحصيل أقساطها، فضلاً عن تطوير الحلول الالكترونية. وكل هذه العوامل تساهم في انتشار التأمين وزيادة نسب الشمول التأميني.

الانطلاق بالتأمين الطبي

■ في رأيكم، أين تكمن إمكانيات وفرص النمو؟

- تكمن الفرص والإمكانيات في مختلف أنواع التأمين باستثناء بعض الفروع مثل تأمينات السفر، وذلك بصفة مؤقتة بسبب جائحة «كورونا». لكن هناك الكثير من الفرص الواعدة لقطاع التأمين نتيجة زيادة معدلات الوعي.

■ ما هي آخر إنجازات وتطورات شركتكم وكيف تتوقعون أن تكون نتائجكم في نهاية عام ٢٠٢٠؟

- سجلت الشركة معدلات نمو بلغت ٣٨ في المئة، وهذه نسبة جيدة في ظل الظروف التي مررنا بها، بالإضافة الى ادخال برامج جديدة، حيث سننطلق الشهر المقبل بالتأمين الطبي، الى جانب اعتماد برامج استثمارية وإدخارية جديدة ومتنوعة ومرنة ملائمة لمختلف الطبقات الاجتماعية. كما سنركز في الفترة الحالية على تنويع البرامج وتحديث نظم الحاسب الآلي في الشركة، الى جانب تطوير منظومة التحول الرقمي. ■



إهتمام بالتأمين على الحياة والطبي

■ ما الذي يقوم به قطاع التأمين حالياً للتخفيف من آثار جائحة «كوفيد-١٩»؟

- كان للجائحة آثار سلبية وأخرى ايجابية ولكننا تمكنا من تخفي التداعيات السلبية خلال فترة الاغلاق، والتي حالت على امكانية تحصيل الأقساط والقدرة على بيع الوثائق. من جهة أخرى، ساهمت الجائحة في زيادة الوعي التأميني، الى جانب إيلاء أهمية أكبر لطلب التغطيات. وبالنسبة الى شركتنا، فإنها خلال تلك الفترة سجلت نتائج ايجابية جدا وكان تعاملنا مع الأزمة على انها فرصة يجب الاستفادة منها، وقد لاحظنا خلال هذه الفترة زيادة اهتمام المواطنين بالتأمين على الحياة والتأمين الطبي، كما أنه تم منح العملاء فترة سماح إضافية لسداد الأقساط دون أي غرامات أو جزاءات عليها بناءً على تعليمات الهيئة العامة للرقابة المالية. وتم تفعيل لجنة الأزمات لكي تعمل على مدار ٢٤ ساعة يومياً والتواصل مع العملاء لطمأنتهم بأن وثائق الحياة تغطي جائحة «كورونا».

زيادة نسب الشمول التأميني

■ مطلوب اليوم تطبيق التأمين الصحي الشامل، برأيكم كيف ينعكس ذلك على شركات التأمين والرعاية الصحية؟

- لا يزال دور شركات التأمين غير واضح في خطة تطبيق التأمين الصحي الشامل، ولا تزال عملية التطبيق تقتصر على عدد من المحافظات فقط، ولكن تم إجراء نقاشات عدة مع وزارة الصحة والمسؤولين عن

محمد مختار (رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة مصر هيلث كير للرعاية الصحية):

نظامنا الإلكتروني يرشد استهلاكات المشتركين ويؤمن التواصل مع إدارة المطالبات وينهي الاجراءات والمعاملات الكترونيا



تنشط شركة مصر هيلث كير MISR HEALTH CARE للرعاية الصحية في كل من أسواق مصر واليمن والسودان وتخدم ٤٤ ألف مستفيد من خلال إدارتها محافظ لـ ٦٢ شركة تأمين توفر لها خدمات ادارة محافظها باحترافية عالية.

رئيس مجلس ادارة الشركة والعضو المنتدب فيها محمد مختار اكد اتباعها مبدأ الشفافية في جميع تعاملاتها، وتوقع ان يزداد الاقبال على قطاع التأمين الطبي في مصر، معتبرا انه في حال تطبيق القانون الصحي بطريقة صحيحة ستقلص الخسائر في التأمين الصحي الخاص، متطرقا الى اهمية النظام الالكتروني المعتمد في ترشيد استهلاكات المشتركين والتواصل مع ادارة المطالبات وانهاء الاجراءات والمعاملات بطريقة الكترونية، داعيا الى انشاء اتحاد تأميني خاص بشركات الرعاية الصحية ليكون لها كلمتها، لافتا الى ان سعر وثيقة التأمين الصحي في مصر الاقل كلفة من اي سوق اخرى في العالم.

نظام الكتروني

■ كشركة رعاية صحية، كيف تستطيعون حماية شركات التأمين من عمليات الاحتيال والتزوير؟

– باستخدام النظام الإلكتروني On-line الخاص بنا، نستطيع اكتشاف جزء من عمليات الاحتيال والغش، لا سيما انه يحتوي على قواعد طبية لمراقبة الحالات الطبية واعمال الغش واساءة الاستخدام. ويسمح النظام الاطلاع على الشبكة الطبية بكافة تفاصيلها وحجم الاستهلاك والمصروفات وكذلك الموافقات الطبية وخدمة تحديد الاماكن GPS للتسهيل على المشتركين الوصول لعناوين مقدمي الخدمات على مستوى الجمهورية. ويمكن للعميل الدخول الى النظام الالكتروني لمعرفة حجم استهلاكات المشتركين العاملين بشركته، والسعي للتحكم في حجم الاستهلاك وترشيده بجانب امكانية التواصل أو تولاين مع ادارة المطالبات في مصر هيلث كير، وكذلك ادارة الموافقات الطبية والحسابات ومركز الاتصال. بالإضافة الى ذلك، يمكن لمقدمي الخدمات ايضا الدخول على النظام الالكتروني وانهاء الاجراءات والمعاملات مع الشركة بطريقة الكترونية لتوفير الوقت والجهد.

اتحاد شركات TPA

■ ماذا عن المنافسة بين شركات الرعاية الصحية؟

– منذ سنتين وأنا أطلب بتشكيل اتحاد لشركات ال TPA على غرار الاتحاد التأميني للعمل على تقديم مشروع قانون خاص بشركات الرعاية الصحية لحماية أطراف العلاقة المشتركة بين شركات الرعاية الصحية وكذلك المستفيدين من الخدمة وشركات التأمين والحد من المنافسة الضارة بين شركات الرعاية، لا سيما ان الأتعاب أضحت تنافسية للغاية مؤخرا بين شركات الرعاية الصحية، الامر الذي أثر على جودة ونوعية ومستوى الخدمة المقدمة. من هنا، يجب تشكيل "لوبي" لشركات الرعاية الصحية لها تشريعات خاصة بها توحد كلمتها لتصبح مسموعة وتلقى رجع صدى، خصوصا انه لا توجد مادة تشريعية تنظم شركات الرعاية الصحية، كما أطلب بوجود مدونة لأخلاقيات المهنة Code Of Ethics بين شركات الرعاية الصحية

■ في رأيكم، هل المواطن المصري قادر على شراء وثيقة تأمين صحي حاليا؟

– بالنسبة الى حجم المنافع التأمينية التي تتضمنها الوثيقة، ما زال سعر وثيقة التأمين الصحي في مصر أقل كلفة من اي سوق أخرى في العالم، حيث توجد وثائق تأمينية لا يتخطى سعرها ٢٠٠٠ او ٢٥٠٠ جنيه في السنة، اي ما يعادل ١٥٠ دولارا أميركيا، وهذه القيمة تعد متدنية جدا وقد لا تتوفر في أسواق أخرى. ■

٤٤ ألف مستفيد

■ هل لنا بلحة عن شركتكم؟

– تأسست شركة مصر هيلث كير للرعاية الصحية في شهر مارس ٢٠١٨، ولديها هيكل مساهمين متين يتكوّن من شركة مصر للتأمين بحصة ٢٠ في المئة وشركة مصر لتأمينات الحياة بحصة ٢٠ في المئة وشركة GLOBAL BENEFIT GROUP (GBG) الأميركية بحصة ٤٠ في المئة، فيما تساهم شركة GLOBAL CAPITAL INVESTMENTS الاماراتية بحصة ٢٠ في المئة. ويبلغ رأس المال المدفوع والمصدر للشركة ١٢ مليون جنيه، ورأس المال المرخص به ٢٠ مليون جنيه. واللافت انه منذ تأسيس الشركة ارتفع عدد المستفيدين من التعاقدات الطبية التي تديرها لمصلحة شركات التأمين المتعاقدة معها بأسواق مصر والسودان واليمن من ٢٢ الى ٤٤ الف مستفيد، وأنمل ان يصل عدد المستفيدين الى ٥٠ الف مع نهاية العام الحالي، كما ارتفع عدد العقود التي تديرها الشركة لمصلحة شركات التأمين المتعاقدة معها وفقا لنظام الطرف الثالث والمعروف تأمينيا بـ TPA من ٢٥ تعاقدًا خلال العام الاول لنشاط الشركة بالسوق الى ٦٢ تعاقدًا حاليا موزعة بواقع ٥٧ تعاقدًا في السوق المصرية و ٥ عقود في السوقين السودانية واليمنية.

وتتعاقد مصر هيلث كير حاليا مع شركات مصر للتأمين في السوق المصرية وشركات شيكان وجوبا والمتحدة والنيلين في السوق السودانية، إضافة الى شركتي المتحدة للتأمين وإسناد في اليمن.

■ ما الذي يميز شركتكم عن مثيلاتها من الشركات المنافسة؟

– نتبع مبدأ الشفافية في جميع تعاملاتنا، لا سيما اننا نخضع لرقابة الجهاز المركزي للمحاسبات.

■ في حال تم تطبيق التأمين الصحي بطريقة صحيحة فإنه سيساهم في تقليص

معدلات الخسائر

■ مطلوب اليوم تطبيق التأمين الصحي الشامل، برأيكم كيف ينعكس ذلك على شركات التأمين والرعاية الصحية؟

– في حال تم تطبيق التأمين الصحي بطريقة صحيحة، فإنه سيساهم في تقليص معدلات الخسائر في التأمين الصحي الخاص، لا سيما انه سيستقطب شريحة كبيرة من المواطنين، وبالتالي سيخفف العبء عن شركات التأمين، ولهذا السبب يعد التأمين التجاري في بريطانيا من الانجح والافضل وذلك لأن الحكومة تأخذ على عاتقها شريحة كبيرة من المؤمنین.

أحمد خليفة (العضو المنتدب لشركة ثروة SARWA)؛



تطبيق خطة التأمين الصحي الشامل يضع مصر في مصاف الدول المتقدمة

العضو المنتدب لشركة ثروة SARWA أحمد خليفة قلل من تأثيرات أزمة «كوفيد-١٩» على إنتاجية شركات التأمين المصرية ونتائجها، وعزا انخفاض نسب الاخرق التأميني الى عدم دخول أطراف وعملاء جدد الى منظومة التأمين، واصفا خطة الحكومة في ما يتعلق بتطبيق التأمين الصحي الشامل بالمهمة جدا وتضع مصر في مصاف الدول المتقدمة، مقدرًا سعي جميع الشركات لتقديم أفضل الخدمات، مطمئنًا الى سير الشركة بخطة ايجابية مسجلة أرباحا صافية بقيمة ٣ ملايين جنيه برغم حداثة.

■ مطلوب اليوم تطبيق التأمين الصحي الشامل، برأيكم كيف ينعكس ذلك على شركات التأمين والرعاية الصحية؟

– وضعت الحكومة خطة عمل واضحة في ما يتعلق بتطبيق التأمين الصحي الشامل، وبدأ العمل عليه في ست محافظات، وسيتم العمل فيه في أواخر العام ٢٠٢١، على ان تكتمل المنظومة خلال السنوات القليلة المقبلة. وهذه خطوة مهمة جدا وتضع مصر في مصاف الدول المتقدمة، كما من شأنها تحسين مستوى الخدمات الصحية في البلاد وتعزيز التنافسية بين شركات التأمين لتقديم خدمات ذات جودة عالية وبأسعار تنافسية.

■ ٣ ملايين جنيه ربحاً صافياً

■ في رأيكم، ما هي التحديات الأخرى التي يعانها القطاع في مصر؟

– من أبرز تحديات السوق المصرية المنافسة السعرية الحادة، بالمقابل لدى جميع الشركات اتجاه لتقديم خدمات أفضل بما يضمن لها الاستدامة التي تشكل العنصر الأهم في المرحلة الحالية.

■ ما هي آخر إنجازات وتطورات شركة ثروة؟

– تسير الشركة بخطة ايجابية وتستكمل عملية التشغيل التي بدأت في شهر أبريل ٢٠١٩. وستكون هذه السنة أول ميزانية للشركة، مع العلم أنها حققت في السنة المالية الاولى حوالى ١٧٩ مليون جنيه حجم أقساط، وبلغت اجمالي الاستثمارات ١٨١ مليون جنيه الى جانب تسجيل ربحية صافية وصلت الى ٣ ملايين جنيه، وبالرغم من أنها محدودة نسبيا، الا انها تعد إنجازا كوننا شركة حديثة التأسيس. ■

تأثيرات محدودة لأزمة «كوفيد-١٩»

■ كيف تمكن قطاع التأمين المصري من التأقلم مع التحديات الناجمة عن جائحة «كورونا»؟

– نجح قطاع التأمين المصري في إستيعاب الآثار الناجمة عن جائحة «كوفيد-١٩»، فلم تؤثر سلباً على إنتاجية الشركات ولا على معدلات ربحيتها حتى تاريخه، كما ان النتائج المالية لهذه الشركات لم تتأثر ويمكن القول بأن القطاع تعامل بطريقة ايجابية وناجحة مع الأزمة. والمعروف ان معظم الشركات المصرية أضحت تغطي المخاطر الناجمة عن الجائحة الى جانب التحاليل والاختبارات اللازمة.

■ ما زالت نسبة الشمول التأميني ضئيلة في الأسواق العربية، ما المطلوب لزيادة هذه النسبة؟

– يعود انخفاض نسب الاخرق الى ان العديد من الاعمال والقطاعات تنظر للتأمين على انه من الكماليات، وهذا ما حال دون دخول أطراف وعملاء جدد لمنظومة التأمين، وأشير الى ان تأثيرات جائحة «كورونا» كانت محدودة جدا واقتصرت فقط على قطاعي الأعمال والتجزئة.

التأمين الصحي الشامل

■ في رأيكم، هل سترتفع أسعار وثائق التأمين مع اقتراب موسم تجديد اتفاقيات اعادة التأمين؟

– من المتوقع مع ارتفاع التكاليف على الشركات ان ترتفع أسعار الوثائق، فضلا عن أنه مع اقتراب موسم تجديد اتفاقيات الاعادة، ثمة مؤشرات لأن يكون هناك تخفيض في عمولات اتفاقيات الاعادة، في ظل ارتفاع أسعار اعادة التأمين الاختياري، مما يجعل السوق أكثر صعوبة.



تعيين طارق سيف أمينا عاما للاتحاد المصري للتأمين



عين مجلس ادارة الاتحاد المصري للتأمين الدكتور طارق سيف زميل معهد التأمين القانوني بلندن، أمينا عاما خلفا لوفاء محمود التي بلغت سن التقاعد.

وتقدم ٢١ مرشحا لخلافة محمود في منصب الامين العام للاتحاد وبعد فرز السير الذاتية للمرشحين، تم اعداد قائمة مختصرة ضمت خمسة مرشحين من بينهم طارق سيف.

ومن بين الدرجات العلمية التي حصل عليها سيف، درجة الدكتوراه من الأكاديمية العربية للعلوم والتكنولوجيا والنقل البحري، بالإضافة لزمالة معهد التأمين القانوني بلندن.

بيتر مجدي (العضو المنتدب لشركة SARWA LIFE):



لتطبيق الشمول المالي قبل التأميني

رأى العضو المنتدب لشركة SARWA LIFE بيتر مجدي ان تأثير جائحة «كورونا» لم يكن كبيرا على الشركات الكبرى، وقلل من تداعيات الجائحة على أعمال الشركة لاعتمادها التكنولوجيا الرقمية في تقديم خدماتها، داعيا الى تطبيق الشمول المالي قبل التأميني، والى اعتماد شركات التأمين الوسائل الرقمية وعمليات الدفع الالكتروني في تعاملاتها مع العملاء، كاشفا عن استثمار مليوني دولار في بناء أنظمة رقمية ذات الدور الكبير في تطوير المهارات.

■ الى أي مدى أثرت جائحة «كوفيد-١٩» على قطاع التأمين؟

– لا شك في أن تأثير «كوفيد-١٩» لم يقتصر على السوق المصرية فحسب بل تعداه الى العالم بأسره، ورغم ذلك، لم يكن تأثير الجائحة كبيرا على الشركات الكبرى ذات الباع الطويل في قطاع التأمين، لكن في ما يتعلق بالشركات الناشئة كان التأثير أكبر.

استراتيجية التحول الرقمي

■ كيف تعاملتم مع الاحداث؟

– نتجه نحو التحول الرقمي بشكل كامل، لا سيما ان الأتمتة والرقمنة تأتي في قائمة أولوياتنا منذ اليوم الأول لتأسيس الشركة. عندما ظهر الوباء تأكدنا ان الاستراتيجية التي نتبعها صحيحة مئة في المئة، وهذا أثر علينا بشكل ايجابي، نظرا لأن جميع عملياتنا تتم رقمياً، في حين ان الشركات الأخرى التي يتركز نشاطها من خلال فروعها الرئيسية ومكاتبها تأثرت بصورة سلبية لأنها اضطرت الى ان تقفل أبوابها بسبب انتشار الجائحة، الامر الذي كبدها خسائر فادحة. وفي ما يخص الأضرار المتعلقة بـ «كوفيد-١٩» في مصر، فجميع الشركات ملزمة بتغطيتها من دون استثناءات.

الشمول المالي أولاً

■ ما زالت نسبة الشمول التأميني ضئيلة في الأسواق العربية، ما المطلوب لزيادة هذه النسبة؟

– ثمة خطط يتم طرحها في ما يتعلق بهذا الموضوع، لكن في البداية لا بد من تحقيق الشمول المالي بصورة أساسية، على ان يتبعه الشمول التأميني في ما بعد. ووفقا لتعليمات البنك المركزي ومنظمي قطاع التأمين، هناك اتجاه خلال الفترة المقبلة لأن تعتمد جميع تعاملات الشركات مع العملاء الوسائل الرقمية وعمليات الدفع الالكتروني والتخفيف من التعاملات النقدية المباشرة، وهذه العملية رغم انها تتم بوتيرة بطيئة حاليا، لكنها ايجابية للسوق والشركات على السواء وعلى المدى البعيد. ووقف أي تعامل نقدي مع العملاء الافراد في حال تجاوزت قيمة القسط اكثر من ٥٠٠ جنيه وهذا يجب تحصيل المبلغ عن طريق سبل الدفع الالكترونية التي بدأت في الانتشار مؤخرا بشكل كبير مثل المحافظ الإلكترونية التي وصل عدد العملاء بها ١٧ مليون محفظة تم اصدارها حتى الان.

استثمار مليوني دولار في التكنولوجيا

■ هل استطاعت شركتكم الحديثة العهد تحقيق النتائج المرجوة، وما هي المعوقات التي تواجهكم؟

– برغم حصولنا على ترخيص لتأسيس الشركة في ظل جائحة «كورونا»، إلا أننا استثمرنا ما يقدر بمليون دولار في مجال التكنولوجيا وفي بناء أنظمة رقمية، كون هدفنا يكمن في تأدية دور فعال في مجال التكنولوجيا الرقمية DIGITAL TECHNOLOGY ADOPTION، لإدراكنا ان هذا هو السبيل الوحيد لازدهار صناعة التأمين في السوق المصرية مستقبلا. ■

مدحت صابر (العضو المنتدب لشركة أروب لتأمينات الممتلكات والمسؤوليات AROPE - مصر):



سياستنا الانتقائية ساهمت في زيادة ارباحنا الى ٤١ مليون جنيه

لفت العضو المنتدب لشركة أروب AROPE لتأمينات الممتلكات والمسؤوليات مدحت صابر الى ان هيئة الرقابة المالية حرصت على تفاعل شركات التأمين في تغطيات مخاطر «كورونا»، واعتبر «تطبيق التأمين الصحي الشامل حلما جميلا يراود المواطنين لكن تنفيذه يعتبر تحديا لضرورة تدبير مصادر التمويل اللازمة»، وان شركات التأمين لها دور محوري واساسي، عازيا زيادة أرباح الشركة الصافية من ٢٣ الى ٤١ مليون جنيه لانتهاجها سياسة تطوير واعادة نظر في سياستها الاكتتابية.

نظري، سوف يكون نجاح هذا القانون مرهون بتدبير مصادر التمويل وان شركات التأمين لها دور محوري واساسي لا يمكن الاستغناء عنه.

■ ما هي أبرز التحديات التي تواجهونها في عملكم؟

- أبرز هذه التحديات هو التأثير السلبي لوباء «كورونا» على الحركة الاقتصادية العالمية، الى جانب العمل على ايجاد صيغة للاستقرار خلال هذه الازمة، نظرا الى ان النفقات أعلى من المداخيل، بالاضافة الى ما يترتب على التعامل مع المعايير المحاسبية الجديدة المفروضة حاليا والتي تفرض زيادة في حجم الاحتياطات.

ارتفاع بالارباح التقنية

■ كيف تقومون نتائجكم لهذا العام مقارنة بتلك المحققة خلال العام ٢٠١٩؟
- انتهجت الشركة سياسة انتقائية لتطوير أدائها مما ساهم في زيادة ارباحها الصافية من ٢٣ الى ٤١ مليون جنيه، وهذا نتيجة اعادة النظر في السياسة الاكتتابية للشركة والمصرفيات. كما اننا سجلنا ارتفاعاً في الارباح التقنية واعدنا تنظيم محفظة الاعمال، ما ساهم في انخفاض الاقساط المكتتبه من ١٨٧ الى ١٦٥ مليون جنيه ولكن العبرة بالارباح بالاقساط .

■ ماذا سيحصل بشركة أروب مصر في حال تمت عملية بيع بلوم بنك؟

- علاقتنا مع بلوم بنك قوية وتجربة ناجحة وان للبنك حصة ٣٩٪ من رأسمال شركتنا ونحن نتعامل باحترافية وحريصون على نجاح هذه العلاقة في المستقبل مع اي بنك آخر يحل محل البنك الحالي. ■

٨٠ في المئة من الشركات المصرية تغطي مخاطر «كورونا»

■ ما الذي يقوم به قطاع التأمين حاليا للتخفيف من آثار جائحة «كوفيد-١٩»؟

- الأمر مرتبط باتفاقيات الاعادة الموقعة مع شركات التأمين، بحيث ان بعض الاتفاقيات تسمح بتغطية الأوبئة والآخرى لا تضعها، لذا عقدت هيئة الرقابة المالية اجتماعا لدراسة الوضع وحثت شركات التأمين على التعامل مع الازمة باحترافية دون الاخلال بالتعاقدات الدولية وان شركات التأمين التي لا تتمكن من تغطية الأوبئة، استنادا للعقد الموقع مع شركة الاعادة، ان تمنح تغطية جزئية للكشوفات والتحليل اذا كانت شروط الوثيقة تسمح بذلك.

لكن بالتأكيد كانت هناك تداعيات سلبية للجائحة على القطاع التأميني في مصر، وفي الوقت نفسه، وبنتيجة الاغلاق، تراجعت نسب الحوادث، فضلا عن تخوف المواطنين من دخول المستشفيات لتجنب انتقال العدوى اليهم، وهذا ساهم في تقليص التكاليف على شركات التأمين.

«قوائم الانتظار»

■ مطلوب اليوم تطبيق التأمين الصحي الشامل، برأيكم كيف ينعكس ذلك على شركات التأمين والرعاية الصحية؟

- تطبيق التأمين الصحي الشامل حلما جميلا يراود المواطنين لكن تنفيذه يعتبر تحديا لضرورة تدبير مصادر التمويل اللازمة لمثل هذا المشروع. وبعد التنفيذ من الطبيعي مواجهة مشكلة «قوائم الانتظار» طويلة المدى كما هي الحال في اوربا، نتيجة عدم توفير مصادر مالية لتغطية التكاليف الاستشفائية. وبحسب وجهة

WE RE-INFORCE WHATEVER YOU INSURE...

Platinum Reinsurance Brokers, an organization of professionals with more than 35 years of experience in the fields of global Insurance, Reinsurance, Niche products & Risk management.

Delivering a Platinum service to our clients...



Quantum Tower, 10th Floor
Charles Malek Avenue
Achrafieh, Sofil, Beirut, Lebanon
P.O.Box: 16-5476
Landline: +961 1 333 610; Fax: 117
E-mail: info@platinum-reins.com
www.platinum-reins.com



PLATINUM
REINSURANCE BROKERS SAL

همام بدر (رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة إسكان للتأمين - مصر):



راضون عن نتائجنا المحققة في الفصل الأول ونتمنى تسجيل الأرقام الموضوع مع نهاية العام

توَقَّع رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة إسكان للتأمين همام بدر تراجع ونيرة شراء الوثائق بفعل تأثر تباطؤ تمويل المشروعات وتأثر القطاع البحري بجائحة «كوفيد-١٩»، وأظهر طموحا للمزيد من نسب النمو برغم المنافسة الواقعة بين ٤٠ شركة تعمل في السوق المحلية، كاشفا عن توقيع اتفاق مع احد المعيددين ذوي الخبرة، مبديا رضاه من النتائج المحققة في الفصل الاول من العام الجاري برغم الظروف الصعبة، متمنيا تسجيل الأرقام الموضوع مع نهاية العام.



■ هل لجائحة «كوفيد-١٩» آثار سلبية على قطاع التأمين في مصر، وما الذي تقومون به للتخفيف من تداعيات الازمة؟

– تركت الجائحة آثارا سلبية على الاقساط، وباعتبار التأمين من ضمن الخدمات المالية، فإننا سننأثر بطريقة مباشرة او غير مباشرة، كما ومن المتوقع حصول عملية تباطؤ في تمويل المشروعات، الى جانب تأثر قطاع التأمين البحري نتيجة توقف عمليات استيراد السيارات، وهذا بدوره يؤثر سلبا على حركة المبيع في السوق ويؤدي بالتالي الى تراجع وتيرة شراء الوثائق.

■ تأسست شركة إسكان بمساهمة عدد من البنوك، هل حققت الهدف من تأسيسها وما هي خططكم في المرحلة المقبلة؟

– الهدف الأساسي من المساهمة في شركة إسكان للتأمين هو تحييز جزء من محافظ التأمين الخاصة بالبنوك الى شركات يمتلكونها والحصول على عائد مجز.

المرحلة الاولى من تأسيس الشركة لم تكن بحسب التوقعات، وذلك لأسباب عديدة تعود الى التعاملات الشخصية، بالإضافة الى المنافسة مع شركات أخرى عاملة في السوق وتملك خبرات كبيرة، بحيث أننا كشركة حديثة، لدينا طاقة استيعابية محدودة، وبالتالي لا يمكننا المنافسة في السعر من الناحيتين الفنية والتجارية، مقارنة بالشركات الأخرى التي تملك القدرة على تخفيض أسعارها، وهذا يشكل تحديا كبيرا بالنسبة إلينا، الا انه مع الوقت بدأت اقساطنا بالارتفاع وأصبحنا نملك القدرة على منافسة الشركات الأخرى.

أربعون شركة

■ ما زالت نسبة الشمول التأميني ضئيلة في الأسواق العربية، هل قدمتم أي برامج لتحسين هذه النسبة؟

– يتوزع هيكل ملكية الشركة بين مجموعة شركات بنك التعمير والاسكان والبنك العقاري المصري العربي، بالإضافة الى مصرفين آخرين أكثر تخصصا هما البنك الزراعي وبنك ناصر، وبالرغم من قاعدة العملاء المحدودة لهذه البنوك كان



وقّعنا اتفاقا مع احد المعيددين ذوي الخبرة لاكتسابها وتقديم خدمات واسعة



هناك إصرار على مساهمتها في الشركة انطلاقا من خطة طويلة الأمد وتحديد للبنك الزراعي، بهدف تقديم خدماته للعاملين في النشاط الزراعي. ومن جهتنا، تمكنا من تسويق منتجات التأمين لعملاء البنك سواء على مستوى الافراد او ممتلكاتهم. على صعيد آخر، تسجل الشركة نموا سنويا في حجم الاقساط ولكننا نطمح للمزيد من نسب النمو، غير ان زيادة أعداد الشركات في السوق يعرقل هذه الخطة، بحيث انه عند تسجيل شركة إسكان للتأمين كانت الشركة الـ ٢٤ على مستوى تأمين الممتلكات وتأمينات الحياة. وحاليا وصلنا الى حوالي ٤٠ شركة من خلال تأسيس ١٦ شركة خلال ١٣ عاما. وهذا العدد من شأنه زيادة حدة المنافسة في تقديم الخدمة وعملية التسعير لمشتري خدمة التأمين.

إنفاق مع معيد

■ كم تبلغ نسبة التأمين الصحي من اجمالي محفظتكم؟

– في الوقت الحالي، تشكل محفظة التأمين الصحي الحجم الأدنى من حيث الاكتتاب فيها. وذلك لأننا مع بداية عملنا واجهنا منافسة قوية في هذا المجال، مترافقة مع عوامل عديدة أبرزها ارتفاع تكاليف العلاجات الطبية بعد تعويم العملة. فعلى مدى السنوات العشر الماضية، لم تكن تتجاوز أقساط التأمين الطبي نسبة ٢ في المئة من المحفظة، وخلال العام الماضي اكتتبنا تغطيات تأمين طبي محدودة جدا، ولم ندخل في تأمين مجموعات كبيرة ومحافظ

ضخمة كوننا نفتقد الى الادارة الموسعة، وتداركا للتغيير المستمر في أكلاف العلاج الطبي والذي سيكون وقعه سلبيا علينا، ارتأينا ان نبقى متابعين للتطورات الحاصلة في هذا المجال واتخاذ القرار المناسب على أساسه.

في سياق متصل ومنذ العامين تقريبا، وقّعنا اتفاقا مع معيد تأمين لديه خبرة في أسواق مماثلة لأسواقنا، بهدف اكتسابها منه وتقديم خدمات واسعة مبنية على آليات وأساسيات العمل في التأمين الطبي.

إجراءات تصحيحية

■ يحكى أن أسواق اعادة التأمين تحتاج الى ١٥ مليار دولار اضافية، هل لمستم ارتفاعا في الأسعار او تشددا في الشروط مع اقتراب موعد التجديدات؟

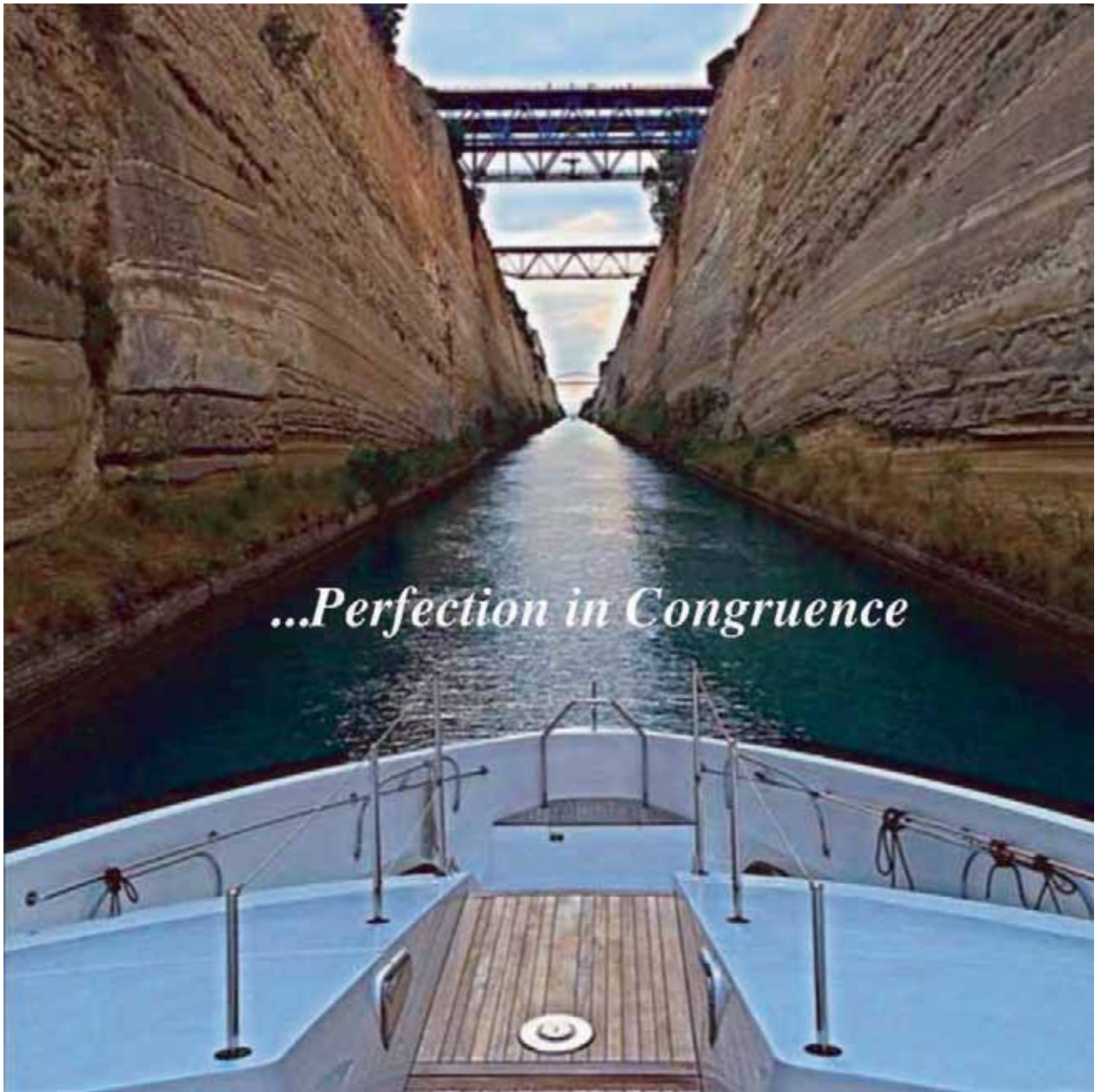
– لا تزال معدلات الخسائر في التأمين على الحريق في السوق المصرية مرتفعة، وتشير الدلائل الى انه سيكون هناك معايير أكثر تحفظا من جانب شركات الاعادة بغية تحسين نتائج هذا الفرع.

وانطلاقا من تدني معدلات الاستثمار، من المفترض تحسين الشروط لمصلحة شركات التأمين والاعادة.

■ كيف تقومون بالنتائج التي حققتها الشركة وهل لديكم أي خطط مستقبلية؟

– سجلت الشركة معدلات ربحية تزيد عن الخطة الموضوعه، بالإضافة الى اتخاذها خلال العام الماضي خطوات اصلاحية في بعض فروع التأمين، خصوصا في فرع التأمين على المركبات، حيث لم تكن نتائجه مرضية، وستكون لهذه الإجراءات التصحيحية انعكاسات ايجابية على النتائج.

اما بالنسبة للخطة الموضوعه في ما خص حجم الاقساط للعام المالي ٢٠٢٠-٢٠٢١، فقد فرضت الظروف الاقتصادية التي يمر بها العالم وجائحة «كوفيد-١٩» تحديد أرقاما متحفظة للأقساط المكتتبه، نظرا لوجود ملامح لتباطؤ اقتصادي عالمي. الا ان النتائج التي تحققت في الفصل الاول من العام جيدة برغم الظروف الصعبة، مع تمنياتنا بتحقيق الأرقام الموضوعه في نهاية العام الحالي. ■



COMMERCIAL & GENERAL S.A.L
REINSURANCE BROKERS

Boustany Building, 1st Floor – Al Fours Street – National Museum Area – Beirut – Lebanon
Tel: +9611615815 / 6 – Fax: +9611615817 - E-mail: candgre@candgre.com
www.candgre.com



د. هشام الشاذلي

(مدير عام شركة ميدنت MEDNET - مصر)؛

طلب واسع على التأمينات الصحية والطول الرقمية في السوق المصرية

رصد مدير عام شركة ميدنت MEDNET-مصر الدكتور هشام الشاذلي حركة اعمال تأمين قوية في السوق، ولاحظ طلبا واسعا على التأمينات الصحية والطول الرقمية، متوقعا ان يفرض وباء «كورونا» ديناميكية معينة في السوق تدفع بشركات التأمين والرعاية الصحية ومقدمي الخدمات الى اعادة نظر بالاجراءات والعمل على تطوير خدماتها وتنويعها، معولا على التعداد السكاني الضخم لمصر في زيادة حجم الاقساط المكتتبة بالفرع الصحي، وتوفير الفرص والامكانات غير المستغلة، مما يرفع نسبة المؤمن لهم، مذكرا بامتلاك ميونيخ ري MUNICH RE الشركة وبنشاطها المرتكز على معايير عالمية، مبرزا تحدي غياب الوعي التأميني بين المواطن والذي بدأ بالتلاشي امام زيادة الطلب على التأمينات الصحية في ظل انتشار جائحة «كوفيد-19».

وباء «كورونا» سيدفع بشركات التأمين والرعاية الصحية الى إعادة نظر بإجراءاتها والعمل على تطوير خدماتها وتنويعها

الفرص والامكانات غير المستغلة، بحيث ان نسبة المؤمنين في هذه السوق متدنية مقارنة بأعداد السكان، ومن هنا يتوجب علينا العمل على مواكبة الطفرة التي من المتوقع ان تحصل خلال السنوات الخمس المقبلة بحسب الاحصاءات الاخيرة.

من جهة أخرى، نواجه تحديا كبيرا على مستوى غياب الوعي التأميني بين المواطنين، الاننا مع ظهور جائحة «كوفيد-19»، بدأنا نلاحظ زيادة الطلب على التأمين الصحي من فئات مختلفة من المجتمع، فضلا عن ان تطبيق التأمين الصحي الشامل الذي تديره الحكومة وهيئة التأمين من شأنه رفع الوعي التأميني لدى مختلف الأفراد.

توفير الحلول الرقمية

■ هل أنتم راضون عن أداء الشركة وكيف تتوقعون نتائجكم في نهاية عام ٢٠٢٠؟

- تعد «ميدنت» من الشركات الرائدة في السوق المصرية والمنطقة، حيث نتواجد في مصر منذ خمسة اعوام وحققنا تقدما ملموسا بفضل فريق العمل المتكامل والمتعاون. ونحن حاليا نحاول بناء علاقات وثيقة مع عملاء وجهات جديدة في السوق، ونسعى جاهدين ليكون لنا دور كبير في قطاع التأمين الصحي في الدولة وتوفير افضل الحلول الرقمية المبتكرة للعملاء. ■

والامارات وسلطنة عُمان. أما بالنسبة للسوق المصرية، فلا تزال هذه النسب متدنية جداً، الا ان المؤشرات تدل على تطور في هذا المجال، خصوصا أننا شهدنا زيادة في حجم الاقساط المكتتبة في التأمين الصحي خلال الفترة الممتدة بين ٢٠١٧ و ٢٠٢٠. وهذا دليل على أن الارقام ستشهد مزيدا من الارتفاع خلال المرحلة المقبلة، في ظل تعداد سكاني وصل الى ١٠٠ مليون مواطن. هذا بالإضافة الى العمل على منظومة تطبيق التأمين الصحي الشامل، حيث سيكون لشركات الرعاية الصحية دور أساسي ومهم في تفعيل هذه المنظومة.

مواكبة الطفرة

■ كم تبلغ حصنكم السوقية في السوق المصرية؟

- اللاعبون في مجال الرعاية الصحية الموجودون في مصر وأسواق المنطقة يتوزعون بين محليين وشركات متعددة الجنسية، وشركة «ميدنت» مملوكة بالكامل لشركة ميونيخ ري التي تعد من اكبر شركات الاعادة في العالم، بمعنى انها تعمل وفق معايير عالمية وهي ناشطة في كل من السوق المصرية والأسواق الاخرى التي نتواجد فيها، حيث انها متواجدة في سبع دول على مستوى المنطقة، بالإضافة الى ثلاث دول أوروبية. وتأتي السوق المصرية بالنسبة الى شركة «ميدنت» في المرتبة الثالثة، مع توافر الكثير من

ارتفاع الطلب على التأمينات الصحية

■ ما مدى أهمية انعقاد هذا الملتقى وما هي أبرز النقاط التي ركزت عليها خلال مداخلتكم؟

- لهذا الملتقى أهمية كبرى بعد فترة من الانقطاع بسبب جائحة «كوفيد-19» لمعاودة عقد الاجتماعات وبحث قضايا التأمين الحيوية، خصوصا وأن السوق المصرية تشهد حركة قوية في الأعمال خلال هذه الفترة، فضلا عن ارتفاع الطلب على التأمينات الصحية والحلول الرقمية. وبالتأكيد لهذا الوباء تداعيات سلبية كبيرة على اقتصادات العالم، الا انه فرض ديناميكية معينة في السوق وسيفرض على شركات التأمين ومقدمي الخدمة وشركات الرعاية وكل أطراف المنظومة الصحية توجهاً لإعادة النظر بالاجراءات السابقة والعمل على تطوير الخدمات وتنويعها، بما يتناسب مع متغيرات السوق ومتطلبات العملاء.

تفعيل منظومة التأمين الصحي الشامل

■ ما زالت نسبة الشمول التأميني ضئيلة في الأسواق العربية، ما المطلوب لزيادة هذه النسبة؟
- تختلف نسب الاختراق التأميني بين سوق وأخرى، ففي بعض الأسواق ثمة نسب اختراق مرتفعة كما في المملكة العربية السعودية



شريف الغمراوي

إجمالي أصولها يرتفع الى ١,٧٣٧ مليار جنيه بنمو ٦,٦ في المئة ٤٥,٤٤ مليون جنيه أرباح قناة السويس للتأمين بنهاية العام المالي ٢٠١٩-٢٠٢٠

حققت شركة قناة السويس للتأمين أرباحا بقيمة ٤٥,٤٤ مليون جنيه بنهاية العام المالي المنتهي في ٣٠ يونيو ٢٠٢٠، وارتفع إجمالي أصوله الى ١,٧٣٧ مليار جنيه، مقارنة بـ ١,٦٢٩ مليار جنيه بمعدل نمو ٦,٦ في المئة، وبلغ صافي اقساطها المصدرة نحو ١,٠٠١ مليار جنيه. وبلغت المخصصات الفنية نحو ٥٥٧,٩٩ مليون جنيه، مقابل ٥٢٠,٦٢ مليون جنيه بنهاية العام السابق له.

وأظهرت النتائج المالية ارتفاع محفظة استثمارات الشركة بنهاية العام المالي لتصل الى ١,٢١٤ مليار جنيه بمعدل نمو ٨,٩ في المئة. وبلغ العائد من الاستثمار نحو ١٣٠ مليون جنيه، مقارنة بـ ١٠٩ مليون جنيه خلال العام السابق له.

يذكر ان الشركة كانت قد عيّنت شريف الغمراوي عضوا منتدبا وهو أحد أبرز الضامنين المصريين والذي ساهم في تأسيس الشركة مع المرحوم محمد عبدالله.



**حسام علما
عضوا منتدبا لشركة
المصرية للتأمين التكافلي**

وافقت الهيئة العامة للرقابة المالية على تولي حسام علما، رئيس قطاع التأمين البحري سابقا في شركة مصر للتأمين، منصب العضو المنتدب لشركة

المصرية للتأمين التكافلي - ممتلكات، خلفا لأحمد عارفين.

ويعد علما من أبرز خبرات القطاع في مجال التأمين البحري وتدرج في الوظائف الفنية بشركة مصر للتأمين حتى أصبح رئيسا للقطاع. كما وافق مجلس ادارة المصرية للتأمين التكافلي مؤخرا على تولي مصطفى الفيشاوي منصب نائب العضو المنتدب للشؤون الفنية واعادة التأمين، بدلا من رئيس قطاع الشؤون الفنية بالشركة.



محمود حنفي

اتفاق بين عوده - مصر والبنانية السويسرية لتأمينات الحياة لتسويق منتجاتها عبر فروعها الاسلامية

تعاهد بنك عوده - مصر مع الشركة اللبنانية السويسرية لتأمينات الحياة التكافلي - مصر لترويج منتجاتها عبر الفروع الاسلامية التابعة للبنك وفقا لآلية التأمين البنكي المعتمدة من البنك المركزي المصري والهيئة العامة للرقابة المالية.

وكانت الهيئة أصدرت ضوابط جديدة لنشاط التأمين البنكي تسمح بإبرام البنك ٤ تحالفات مع شركات التأمين، اثنان منهما مع شركتي حياة، إحداهما تعمل وفق النظام التكافلي والأخرى تعمل كشركة تأمين تجاري والشرط نفسه ينطبق على شركتي الممتلكات.

قناة السويس للتأمين

Suez Canal Insurance



SCI
Since 1979

16569
Call Center

المركز الرئيسي : ٣١ شارع محمد كامل مرسى - المهندسين - الجيزة
تليفون : ٣٧٦٠١٠٥١ - ٣٧٦٠٦٨٦٨ فاكس : ٣٣٣٥٤٠٧٠ - ٣٣٣٥٠٩٨١

**من اليمين: رضا عبد المعطي و علاء الزهيري**

القائمون على صناعة التأمين المصرية يطرحون مقترحات للتعاون

بين الشركات والحكومة في «الصحي الشامل»

طرح القائمون على صناعة التأمين في مصر، ثلاثة مقترحات للتعاون بين شركات التأمين العاملة في السوق، خاصة تلك التي تزاول نشاط الطبي، وبين الحكومة في إدارة منظومة التأمين الصحي الشامل، الذي تستهدف الدولة من خلاله، مد مظلة الحماية الطبية لكافة أطراف وأطراف المجتمع المصري.

ووفقا للنشرة الأسبوعية للاتحاد المصري للتأمين، تتضمن المقترحات الثلاثة التي تم عرضها خلالها إحدى جلسات الملتقى الإقليمي السادس للتأمين الطبي، ان تسمح الدولة لشركات التأمين بالتعاقد مع العملاء، مباشرة بمستوى تغطية ومميزات يختارها العميل، بالإضافة الى برنامج التأمين الصحي الحكومي، على سبيل المثال، وليس الحصر (درجة الإقامة بالمستشفى - درجة الشبكة الطبية ... الخ)، مقابل سداد العميل اشتراك لشركة التأمين، مكمل لاشتراك الدولة، وفي هذه الحالة تغطي شركة التأمين العميل بالكامل، وتسترد من الدولة تعويضات الجزء المغطى بالتأمين الحكومي. وتعتبر الدولة في هذا المقترح بمثابة معيد التأمين لشركة التأمين.

وتضم قائمة المقترحات الثلاثة التي عرضت خلال الجلسة المعونة بدور صناعة التأمين الطبي والرعاية الصحية في تقديم الخدمة تحت مظلة التأمين الصحي الشامل (مصر)، إسناد مهام التسوية المالية لشركات التأمين لتقوم الأخيرة بتحصيل الأقساط من الأفراد والشركات (عملاء شركات التأمين)، وسداس صافي مستحقات مقدمي الخدمات الطبية، من مستشفيات ومراكز علاج بعد خصم قيمة نصيب التأمين الصحي الحكومي من الخدمة الطبية المقدمة للعميل.

ووصف القائمون على الجلسة هذا المقترح بأنه سيخفف عن كاهل الحكومة المصرية عبء التعامل مع آلاف الشركات ومقدمي الخدمات الصحية، فضلا عن ملايين المستفيدين واختزال كل هذا في التعامل مع عدد محدد من شركات التأمين. أما المقترح الثالث والأخير، فيتضمن تقديم التغطية التأمينية للمواطنين الراغبين في التعامل مع شركات التأمين عن طريق قسائم صحية بمبلغ القسط، وتقوم الدولة ممثلة في هيئة التأمين الصحي الشامل، بتسديد قيمة القسيمة لشركات التأمين طبقا لاختيار المواطن ورغبته في اختيار شركة التأمين، وبموجب القسيمة الصحية يتمتع المواطن بحزمة من المنافع والمزايا الصحية التي تقوم بتقديمها شركة التأمين في صورة وثيقة تأمين صحي له ولعائلته.

وأوصى القائمون بتفعيل أحد المقترحات الثلاثة، لتعظيم الاستفادة من التعاون بين شركات التأمين والحكومة.

الاتحاد المصري للتأمين أعلن خطة الشمول التأميني

ووقع بروتوكولات تعاون مع اتحاد الصناعات المصرية ومؤسسة أهل مصر للتنمية والهيئة القومية للبريد

أعلن الاتحاد المصري للتأمين عن اعتماد جمعياته العمومية القوائم المالية وتقرير الحسابات، بالإضافة الى خطة العمل ومشروع الموازنة التقديرية عن العام المالي ٢٠٢٠ / ٢٠٢١ والتي تضمنت ثلاثة محاور رئيسية هي الشمول التأميني ويقضي بالوصول الى المواطنين الذين لا تصل اليهم الخدمات التأمينية AUP، تطبيق مبادئ الاستدامة والتحوّل الى التأمين المستدام، التحوّل الرقمي وتكنولوجيا المعلومات.

ووصف رئيس الاتحاد علاء الزهيري الاجتماع بأنه جاء تتويجا لجهود الاتحاد على مدار السنوات الماضية، بالإضافة الى الاعلان عن وضع رؤية جديدة تمت ترجمتها في ثلاث استراتيجيات تهدف جميعها للوصول الى الفئات التي لا تصل اليهم الخدمات التأمينية وتقديم منتجات تأمين مستدام لهم من خلال التحوّل الى قنوات التوزيع الرقمية.

وعلى هامش اجتماع الجمعية العمومية، وقّع الاتحاد مجموعة من البروتوكولات بهدف الوصول الى الفئات التي لا تصل اليها الخدمات التأمينية ونشر الوعي التأميني بينها. وقد تضمنت البروتوكولات التي تم توقيعها، توقيع بروتوكول التعاون بين اتحاد الصناعات المصرية والاتحاد، واعتبر **الزهيري** ان هذا البروتوكول جاء ليتم وضع آليات لتوحيد جهود الاتحادين من خلال تحقيق التعاون المشترك وتقديم الدعم الفني اللازم لتقليل آثار الاخطار التي يمكن ان تتعرض لها العديد من الصناعات المصرية.

الى ذلك، وقّع الاتحاد مع مؤسسة أهل مصر للتنمية بروتوكولي تعاون بهدف التوعية ضد مخاطر الحروق، وبحث الجهود المشتركة للمساهمة في الحد من حوادث الحروق وتقليل الأضرار الناجمة عنها عن طريق رفع الوعي الوقائي في المجتمع.

وفي إطار خطة عمل الاتحاد للوصول الى الفئات التي لا تصل اليها الخدمات التأمينية، وقّع بروتوكول تعاون مع الهيئة القومية للبريد بهدف تنوع قنوات توزيع التأمين على المشروعات الصغيرة ومتناهية الصغر، سواء الجديدة او القائمة، وبرامج التأمين على الافراد والاسر ونشر الوعي التأميني وتنمية المجتمع.



الاتحاد المصري للتأمين عرض لانجازاته خلال عامي ٢٠١٩ و٢٠٢٠

لجان البحري والاعادة والحريق درست اجراءات إنشاء بنك معلومات ومجموعة لتأمين الأخطار الطبيعية واعتمدت الإصدار الالكتروني



أسماء نبيل

رئيسة شعبة الحريق



أشرف عبد السلام

كبير الاخصائيين الفنيين



أمينة طلعت

رئيسة شعبة إعادة التأمين



محمود سامي

الأمين العام المساعد للشؤون الفنية

واستكملت اللجنة العامة انجازاتها خلال ٢٠٢٠ فتم عرض ودراسة القرار رقم ١٦ الصادر عن الهيئة العامة للرقابة المالية بشأن تعامل الشركات المصرية مع وسطاء الاعادة.

وتنفيذا لطلب الهيئة بحثت اجراءات انشاء بنك معلومات للتأمين في الاتحاد بالتعاون معها على غرار ISCOR، كما تم عرض التقرير الخاص بارنست اند يونغ لعام ٢٠٢٠، لتنتهي اللجنة بتوصية سوق التأمين المصري التوسع في المنتجات الالكترونية ومواكبة الاتجاهات العالمية في ابتكار أخرى جديدة.

اللجنة العامة لتأمينات الحريق

وانتهت اللجنة العامة لتأمينات الحريق من اعداد دليل للاكتتاب في تأمينات الحريق، وأعدت النظر في ملحق الشغب والاضطرابات الأهلية والعملية، كما درست التغطيات الخاصة بـ LM7، ABI من خلال البيانات الاحصائية الواردة من الشركات، كما انتهت اللجنة من دراسة ملاحظات احدى شركات التأمين بشأن وثيقة التأمين على المتاحف السابق اعدادها من اللجنة سابقا، ومن صياغة جديدة لشروط الوثيقة الشاملة (فنادق وقرى سياحية)، اضافة الى عرضها دراسة تحليلية لنتائج ومعدلات نمو فرع تأمين الحريق في سوق التأمين المصري عن عام ٢٠١٧ / ٢٠١٨ والواردة في الكتاب الاحصائي للهيئة العامة للرقابة المالية.

وخلال ٢٠٢٠، تناولت اللجنة العامة للحريق دراسة موضوع تقدير مبالغ التأمين (القيمة السوقية العادلة) للأصول عن الإصدار الجديد او التجديديات لفرع الحريق، كما واعتمدت الإصدار الالكتروني محددة نظرتها الى طبيعة نشاط تأمين الحريق المختلفة عن بقية الأنشطة، حيث تستلزم معاينة الأخطار المطلوب التأمين عليها قبل الإصدار وتحليل الأخطار وتحديد الحد الأقصى للخطر ووضع الشروط والأسعار والأسس الفنية لعمليات قبول التأمين.

وختمت اللجنة انجازاتها باستكمال دراسة إنشاء مجموعة لتأمين الأخطار الطبيعية. ■

عرض الاتحاد المصري للتأمين INSURANCE FEDERATION OF EGYPT لانجازاته المحققة خلال العامين ٢٠١٩ و٢٠٢٠ لكل من اللجنة العامة للتأمين البحري / وحدات واللجنة العامة لاعادة التأمين، واللجنة العامة لتأمينات الحريق.

فقد تم خلال ٢٠١٩ بحث ودراسة مشكلات التغطيات التأمينية المتعلقة بقطاع السياحة المصرية، اضافة الى مناقشة المشكلات التي تعانيها شركات السياحة والمتعلقة بالتغطيات والعمل على توقيع بروتوكول تعاون بين قطاعي التأمين والسياحة. كما وتم بحث ودراسة الحالة العملية لحادث السفينة RENOS، مع دراسة اسباب رفع السفن المصرية لاعلام دول أخرى وعلاقتها بإدارة الموانئ.

أما خلال ٢٠٢٠، فقد أعدت اللجنة العامة للتأمين البحري/وحدات خطة عملها عارضة حدود المسؤوليات في الاتفاقيات الخاصة بتلوث مياه البحر وحدود مسؤوليات الناقل البحري في ضوء قواعد هامبورغ وهيغ وفيسبي، اضافة الى عرض ودراسة التغطية التأمينية في حالات الانقاذ البحري خصوصا في ظل توقيع نموذج اللويدز المفتوح للانقاذ، مع مراجعة القانون البحري لعام ١٩٩٠ والتوصل الى توكيد القوانين البحرية وغيرها.

كما وبحثت اللجنة تأثير جائحة فيروس «كورونا» على سوق التأمين البحري المصري، ومدى تأثير التأمين بإهمال الطاقم في اختيار جودة الوقود المناسبة، متطرة الى ارشادات التخفيف من اجهاد البحارة وادارته مع عرض ودراسة مقدمة عن الانقاذ البحري.

اللجنة العامة لاعادة التأمين

وانجزت اللجنة العامة لاعادة التأمين خلال ٢٠١٩ دراسة التعديلات الاخيرة التي طرأت على قانون التأمين الانكليزي. وتم اعداد مذكرة شاملة تتضمن، مقارنة بين القانون الصادر في ١٩٠٦ والقانون الصادر في ٢٠١٥، كما تم درس تعديل قرار مجلس ادارة الهيئة العامة للرقابة المالية رقم ١٢٢ لسنة ٢٠١٤ بشأن ضوابط تعامل شركات التأمين وجمعيات التأمين التعاوني مع المعيدين.

**إحتفالية كونغرس التأمين الطبي والرعاية الصحية تعلن عن جوائز المتميزين**

المتميزون في حفل جوائز احتفالية كونغرس التأمين الطبي والرعاية الصحية الأفرو آسيوي



شيرين عيد روس



د. احمد عبد العزيز يتسلم جائزة MISR LIFE



علاء الزهيري يتسلم جائزة GIG



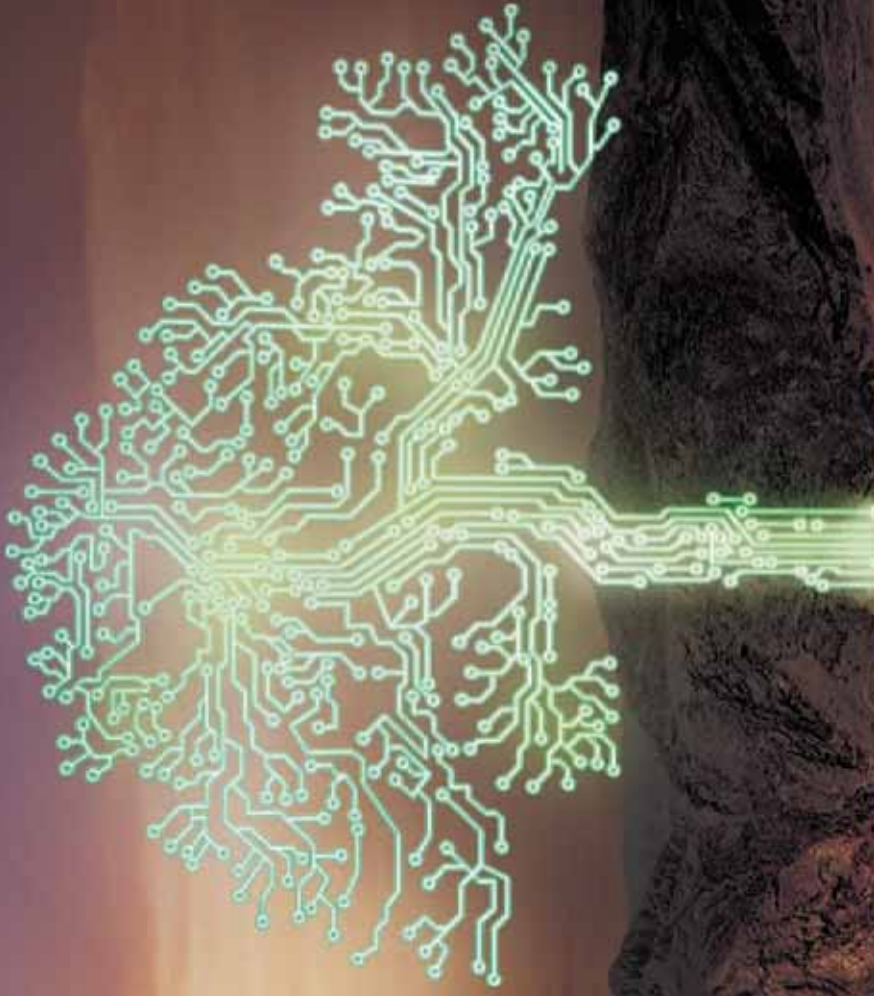
من اليمين: الوزير د. محمد معيط وعلاء الزهيري

وجاءت قائمة الفائزين وفق الآتي:

- أفضل شركة تأمينات عامة تجارية وفازت بها GIG EGYPT.
- أفضل شركة تأمينات حياة تجارية وفازت بها MISR LIFE.
- أفضل شركة تأمينات حياة أطفال وفازت بها METLICO.
- أفضل منتج تأمين طبي جماعي وفازت به METLIFE.
- أفضل شركة وساطة تأمينية وفازت بها شركة ويليس تاورز واتسون WTW.
- أفضل شركة ادارة برامج الرعاية الصحية وفازت بها INAYA.
- الشخصية الأكثر تأثيرا وفاز بها الدكتور محمد معيط وزير المالية المصرية.

أعلنت احتفالية كونغرس التأمين الطبي والرعاية الصحية الأفرو آسيوي عن جوائز المتميزين في صناعة التأمين الطبي والرعاية الصحية.

وضمنت لجنة تحكيم الجوائز كلا من المستشار رضا عبد المعطي نائب رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية، علاء الزهيري رئيس اتحاد التأمين والعضو المنتدب لشركة GIG مصر، عبد الرؤوف قطب رئيس اتحاد التأمين السابق، د. عادل منير رئيس الكونغرس الأفرو آسيوي للتأمين الطبي والأمين العام للاتحاد الأفرو آسيوي للتأمين، د. إيهاب أبو المجد المدير التنفيذي للكونغرس ورئيس جمعية شركات الرعاية الصحية، نهلة كمال من شركة نستلة ود. سميح عامر أستاذ جراحة القلب بجامعة القاهرة.



A DEEP-ROOTED HERITAGE, UPHOLDING OUR EVOLUTION

Being a key provider of professional reinsurance solutions, Oman Re brings forth a reliable foundation with an unrelenting vision of mitigating risk. With an expansive presence in both regional and international markets including Asia, Middle East, Africa, CEE and CIS countries, Oman Re is at the forefront of your reinsurance needs of today and goals of tomorrow.

Proudly serving you from the Sultanate of Oman since 2009.

www.omanre.com



Independence changes everything

Independence is what makes us stand apart. It's what makes us better. Independence is the freedom to always do what's best for our clients. It's why we are all empowered to go above and beyond.

We're purposefully unconventional, insatiably curious and Uncommonly Independent.

Here to help with your (re)insurance needs. Contact us:

Lockton MENA

T: +971 (4) 373 8777

E: contact@mena.lockton.com

W: locktoninternational.com/mena





العدد ٥٨٨ • السنة الواحدة والخمسون • تشرين الثاني (نوفمبر) ٢٠٢٠
AL BAYAN ECONOMIC • ISSUE N° 588 • 51 YEARS • NOVEMBER 2020

MENA INSURERS, REINSURERS AND REINSURANCE BROKERS 2019 RANKING

مراتب شركات التأمين وإعادة التأمين والوساطة في منطقة مينا للعام ٢٠١٩



الجزء الثالث
PART III

This part is sponsored by

APEX
INSURANCE

هذا الجزء يصدر برعاية

AL BAYAN EXCLUSIVE



THE STRENGTH TO ADAPT

NASCO

NASCO INSURANCE GROUP

Offices in Europe, the Middle East & Africa

Lebanon - France - Dubai - Abu Dhabi - Jeddah - Riyadh - Qatar - Turkey - Nigeria - Egypt - Iraq - Tunisia - Cyprus

From the Editor

Nineteen years ago, we undertook to compile and publish about this time of the year a SPECIAL ISSUE covering the results reported by Insurers, Reinsurers and Brokers in the Mena Region, and the rank each of those players had reached, whether in Premium, Asset, Equity or Profit.

Thanks to the support we received from APEX, Reinsurance Brokers who are based in Amman-Jordan, who took the sponsorship of this issue, as well as to all the supporters of Al Bayan Magazine, we managed to bring about this unique issue which proved to be instrumental to the insurance industry, not only in the MENA Region but across the entire insurance markets in the world.

The readers will appreciate that the situation prevalent in some countries of the Mena Region is so chaotic that it made it difficult for us to get updated data from some of the parties concerned in those countries. Hopefully the tragedy will take end, peace will return and all players will be able to resume their activity in full scale in the near future.

We look forward to issuing further editions in the years to come.

Emile Zakhour
Editor in Chief



AL BAYAN
THE LEADING ARAB ECONOMIC MAGAZINE

Founded 1970

Editor in Chief:

Emile ZAKHOUR

LEGAL ADVISOR:

Kamal Abou Dahr Law Office

Publishers:

Al Bayan Printing Publishing
and Distribution Co SAL

SAMI SOLH STREET

PHONE: +961-1-396805

FAX : +961-1-396417

Info@albayanmagazine.com

AL BAYAN ECONOMIC MAGAZINE

Lebanon

Beirut Head Office: + 968 99429677

Sami El Solh Boulevard + 968 92545713

Rahal Building - 6th Floor

P.O.Box: 11-1510

Riad El Solh 11072080

Phone: +961 1 396805

Fax : +961 1 396417

Oman:

+ 966 55 8846200

+ 966 53 0694329

Sudan:

+ 249 927195561

Tunisia:

+ 216 23039777

France:

+ 33 6 52379992

+ 33 6 45683951

Jordan:

+ 962 789815445

+ 962 789832028

Kuwait:

+ 965 97963441

United Arab Emirates:

+ 971 50 7594858

+ 971 50 9637944

+ 971 56 2648724

www.albayanmagazine.com

info@albayanmagazine.com

MENA INSURANCE COS RANKED BY PREMIUM WRITTEN - YEAR 2019

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium Written 2019	Premium Written 2018	Assets 2019	Assets 2018	Shareholders Equity 2019	Shareholders Equity 2018	Net Profit 2019	Net Profit 2018	Roe (%)	Rating
001	QATAR INSURANCE	QATAR	3,528,340	3,463,140	10,828,300	10,760,000	2,807,000	2,190,000	184,000	182,460	6.56	A (S&P)
002	BUPA ARABIA	KSA	2,776,230	2,284,500	2,714,960	2,205,900	808,640	686,500	158,340	140,120	19.58	
003	TAWUNIYA	KSA	2,233,560	2,037,700	3,763,860	3,367,400	639,850	506,500	107,240	-74,480	16.76	A (S&P)
004	GULF INS GRP (GIG)	KUWAIT	1,299,300	1,200,540	2,516,240	1,867,440	358,740	293,520	44,010	39,190	12.27	A (AM Best)
005	DAMAN HEALTH	UAE	1,250,000	1,370,000	2,300,000	2,105,510	690,000	675,240	N/A	N/A	-	
006	ORIENT	UAE	1,056,800	1,007,420	2,107,700	1,928,530	850,750	760,430	115,760	109,200	13.61	A (S&P)
007	ADNIC	UAE	1,022,650	792,650	2,156,850	1,974,210	625,280	572,300	77,400	64,170	12.38	A- (S&P)
008	WAFSA	MOROCCO	971,070	918,200	4,663,140	4,335,470	657,800	632,690	71,200	66,700	10.82	
009	OMAN INSURANCE	UAE	965,950	1,002,180	1,912,160	1,859,020	521,960	449,600	52,040	3,550	9.97	A (AM Best)
010	RMA	MOROCCO	747,640	718,900	4,100,000	4,040,000	652,530	637,950	89,510	82,600	13.72	
011	RAJHI TAKAFUL	KSA	685,280	793,000	960,870	992,800	233,390	204,900	22,980	49,340	9.85	
012	MEDGULF / KSA	KSA	645,670	552,100	933,570	927,000	189,630	178,100	5,120	-54,540	2.70	
013	SAHAM ASSURANCE	MOROCCO	592,420	568,200	2,324,600	2,203,000	482,770	456,330	44,500	44,200	9.22	
014	MISR INSURANCE	EGYPT	561,880	534,820	2,095,660	2,121,150	1,017,830	1,112,170	138,310	118,990	13.59	B++(AM Best)
015	ATLANTA SANAD	MOROCCO	535,400	482,000	900,000	879,600	230,500	220,000	40,920	27,600	17.75	BBB (S&P)
016	AXA MAROC	MOROCCO	464,090	450,930	2,220,000	2,215,000	615,300	600,000	36,850	35,900	5.99	A (AM Best)
017	MAMDA / MCMA	MOROCCO	446,180	414,000	1,800,000	1,800,000	242,000	242,000	-	37,200	-	
018	NATIONAL LIFE	OMAN	385,970	349,590	488,880	419,000	153,000	139,370	26,500	24,170	17.32	B++(AM Best)
019	AXA COOPERATIVE	KSA	375,940	385,600	671,240	589,000	185,660	157,300	28,930	17,040	15.58	A (AM Best)
020	SAICO "DAMANA" (1)	BAHRAIN	326,000	326,000	260,000	260,000	143,000	143,000	18,760	18,760	13.12	A- (AM Best)
021	WALAA	KSA	324,110	294,700	542,060	532,600	178,470	178,900	6,200	30,500	3.47	B++(AM Best)
022	AHLEIA / KUWAIT	KUWAIT	320,880	277,400	1,027,560	926,640	358,190	350,000	33,590	31,360	9.38	A- (S&P)
023	AL AIN AL AHLIA	UAE	314,500	412,660	1,220,000	1,330,400	327,800	320,230	15,810	13,210	4.82	A3 (Moody's)
024	EMIRATES INS.	UAE	309,810	284,200	756,830	718,800	323,980	305,720	38,150	31,060	11.78	A- (AM Best)
025	SALAMA / UAE	UAE	301,400	283,660	1,142,380	1,091,830	230,300	214,450	16,180	5,100	7.03	BBB- (S&P)
026	MISR LIFE	EGYPT	278,500	250,810	1,967,750	1,990,640	515,200	638,400	81,860	73,320	15.89	BBB(AM Best)
027	ALLIANZ SAUDI FRANSI	KSA	269,770	232,200	622,470	556,800	87,130	72,600	11,100	9,900	12.74	A+(AM BEST)
028	DUBAI	UAE	264,600	145,000	438,480	361,600	147,410	132,430	20,710	13,900	14.05	A- (AM Best)
029	UNION / UAE	UAE	252,600	259,400	494,900	450,000	88,830	85,290	5,830	1,800	6.56	B++(AM Best)
030	SAA	ALGERIA	243,960	237,080	710,780	700,810	318,730	313,750	18,400	24,610	5.77	
031	BUHAIRA NATIONAL	UAE	236,180	135,000	547,040	472,400	178,250	173,120	6,010	9,670	3.37	BB+ (S&P)
032	AL ETIHAD	KSA	229,850	247,940	396,510	413,770	128,100	115,310	17,150	23,510	13.39	BB+ (AM Best)
033	MALATH	KSA	222,730	194,500	368,060	332,200	122,800	121,200	4,900	4,170	3.99	BBB+ (S&P)
034	SAICO / KSA	KSA	222,490	253,300	349,760	397,900	82,830	85,500	-640	-3,470	-0.77	
035	GIG BAHRAIN	BAHRAIN	217,200	217,050	571,200	475,300	95,490	93,270	7,600	8,650	7.96	A- (AM Best)
036	CAAT	ALGERIA	206,010	204,100	608,150	564,250	216,510	208,030	21,220	23,450	9.80	
037	WATANIYA / KSA	KSA	196,010	189,900	422,860	286,900	68,880	63,800	4,910	5,440	7.13	BBB (S&P)
038	ALLIANZ (LIFE)	EGYPT	195,000	123,630	671,110	566,790	65,600	54,610	12,540	17,840	19.12	
039	MAROCAINE VIE	MOROCCO	191,500	188,730	690,100	685,000	49,300	48,900	12,900	9,980	26.17	
040	QATAR GENERAL	QATAR	191,000	150,170	2,510,000	2,500,000	1,400,000	1,530,000	-	-	-	A- (AM Best)
041	ARABIA / LEBANON	LEBANON	190,030	181,000	538,630	523,970	119,650	113,630	5,250	6,960	4.39	B++(AM Best)
042	DOHA INSURANCE GROUP	QATAR	180,100	171,320	779,820	559,230	294,770	292,180	13,440	16,550	4.56	A- (S&P)
043	METLIFE / EGYPT	EGYPT	178,440	148,380	412,880	344,800	46,950	39,490	21,460	20,420	45.71	
044	MEDGULF / LEBANON	LEBANON	171,030	144,820	195,460	195,460	39,650	39,650	8,900	8,900	22.45	
045	TAKAFUL EMARAT	UAE	165,100	163,220	300,480	267,400	32,150	44,960	-10,350	3,810	-32.19	
046	RAK / UAE	UAE	158,580	134,600	224,450	226,680	51,770	53,130	1,090	5,580	2.11	BBB+ (S&P)
047	ALLIANZ SNA	LEBANON	153,780	145,810	533,000	536,640	30,600	60,550	-15,500	7,800	-50.65	AA (S&P)
048	CIGNA	MIDDLE EAST	153,570	280,240	155,780	238,160	45,350	49,480	5,100	-2,300	11.25	
049	GULF UNION / KSA	KSA	149,010	87,500	188,370	170,900	38,740	45,400	-7,770	1,540	-20.06	
050	ALLIANZ / MOROCCO	MOROCCO	149,000	141,370	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	A (AM Best)
051	NGI	UAE	146,050	150,100	332,700	332,920	124,520	126,370	4,630	8,540	3.72	
052	ARABIAN SHIELD	KSA	145,000	166,690	303,300	314,530	116,700	114,050	4,510	9,140	3.86	
053	ACIG	KSA	141,160	133,300	150,090	147,300	38,520	36,700	1,900	630	4.93	
054	SALAMA / KSA	KSA	134,300	196,000	201,400	236,640	54,030	70,400	-14,000	4,800	-25.91	BBB- (S&P)
055	STAR	TUNISIA	132,090	119,360	435,460	406,130	118,390	108,610	7,780	5,930	6.57	
056	CAAR	ALGERIA	128,400	126,700	414,950	414,880	183,510	168,230	5,040	5,320	2.75	
057	Abu Dhabi National Takaful	UAE	127,340	104,630	335,700	276,670	107,910	94,550	19,900	19,070	18.44	A- (AM Best)
058	AXA LIFE	EGYPT	125,000	99,940	441,970	363,710	42,480	34,480	8,000	7,980	18.83	
059	BANKERS	LEBANON	122,810	122,660	205,590	219,540	73,550	85,100	-4,500	10,700	-6.12	B++(AM Best)
060	KUWAIT INSURANCE	KUWAIT	122,000	118,100	667,100	554,120	366,030	251,440	30,980	29,610	8.46	A3 (Moody's)
061	SAGR COOP / KSA	KSA	121,520	93,500	289,890	265,000	105,110	118,000	-10,600	300	-10.08	BBB (S&P)

TRAVEL INSURANCE IS ALL WE DO

With **SWAN INTERNATIONAL ASSISTANCE**, you will benefit from:

- A-rated reinsurance capacities.
- Customized travel insurance programs.
- Online travel insurance and assistance platform.
- A state of the art assistance and TPA call center offering medical and non medical assistance 7/24 on direct billing basis.
- Innovative integration process with GDS, OTA's, airline companies and hotel bookings.
- Complete assistance solutions for brokers, insurance and Reinsurance companies.



TRAVELING IN TIMES OF COVID-19?

Our newsletter covers key advice to keep you safe!
Visit our website: SIASSISTANCE.COM

GET IN TOUCH

LEBANON OFFICE

Tel: +961 9 223 994
Siwar Center, Business area,
Bloc B, Seaside road,
Zouk Mosbeh, Lebanon

JORDAN OFFICE

M: +962 781 777 717
Sweifieh,
Abed Al Rahim Hajj Mouhamad street,
Oasis 2 complex # 57, office #206
Amman, Jordan

CANADA OFFICE

Toll-Free: +1 (877) 570 - 7080
9520, Boul. De L'acadie, #214,
Montréal, Québec, H4N 1L8,
Montréal (QC) Canada

CYPRUS OFFICE

Tel: +357 22 272960
Lapithou 14 - Ground Floor
- Office 009A Egkomi
Postal Code 2410- Nicosia - Cyprus

IVORY COAST OFFICE

Tel: +225 22 52 29 25
2 Plateaux, 7eme tranche,
Carrefour Opera - 01 BP 6472
Abidjan 01 - Villa Masavi

NOW IN BAHRAIN

Tel: +973 3833343
Office 22, Building 2578,
Road 3647, Block 436, SEEF,
Kingdom of Bahrain

Rank	Company Name	Country	Premium Written 2019	Premium Written 2018	Assets 2019	Assets 2018	Shareholders Equity 2019	Shareholders Equity 2018	Net Profit 2019	Net Profit 2018	Roe (%)	Rating
062	GIG / JORDAN	JORDAN	120,870	120,220	153,800	141,250	39,230	33,300	7,280	4,530	18.56	B++(AM Best)
063	METLIFE	LEBANON	120,730	123,980	552,210	547,060	29,130	31,130	14,640	39,310	50.26	AA- (S&P)
064	CNMA (1)	ALGERIA	118,700	118,700	210,300	210,300	53,610	53,610	7,730	7,730	14.42	
065	DHOFAR	OMAN	118,650	104,100	385,000	427,070	56,990	50,330	7,040	2,980	12.35	
066	JORDAN INSURANCE	JORDAN	114,800	112,000	127,000	130,040	50,820	47,500	2,100	200	4.13	B++(AM Best)
067	UCA / KSA	KSA	112,080	104,600	319,430	313,800	100,120	98,300	2,010	-16,040	2.01	
068	ISLAMIC / QIIC	QATAR	111,080	104,760	320,590	272,960	141,190	128,290	23,250	23,060	16.47	B++(AM Best)
069	SAGR NATIONAL / UAE	UAE	110,900	96,910	244,270	240,540	97,010	99,200	1,310	5,150	1.35	B+ (AM Best)
070	DAR AL TAKAFUL	UAE	109,810	79,290	152,220	126,600	34,600	33,500	1,340	1,830	3.87	
071	CASH	ALGERIA	107,300	82,000	452,540	405,120	102,720	101,800	3,410	6,020	3.32	
072	NOOR TAKAFUL (9)	UAE	105,000	113,000	-	N/A	-	N/A	-	4,400	-	
073	SAUDI SOLIDARITY TAKAFUL	KSA	104,270	65,600	208,300	141,500	56,100	66,900	-11,450	-15,920	-20.41	B++(AM Best)
074	DUBAI NATIONAL	UAE	103,810	95,640	294,450	268,140	155,140	147,410	15,800	14,440	10.18	B++(AM Best)
075	TRUST / PALESTINE	PALESTINE	101,940	99,810	185,990	179,110	56,180	61,230	3,670	5,900	6.53	
076	AROPE / LEBANON	LEBANON	101,660	110,000	440,120	416,360	158,180	142,450	23,800	21,440	15.05	
077	MADINA TAKAFUL	OMAN	101,180	79,250	250,950	207,480	61,220	60,910	2,380	1,880	3.89	Ba 1 (Moody's)
078	FIDELITY	LEBANON	100,700	105,280	148,590	157,860	25,530	27,390	-2,220	770	-8.70	
079	AXA ME / LEBANON	LEBANON	98,730	107,810	133,710	127,460	28,990	30,490	-1,100	700	-3.79	
080	WARBA	KUWAIT	96,360	93,950	386,840	356,270	123,600	118,110	3,660	1,990	2.96	BBB (S&P)
081	WATANIA / UAE	UAE	93,950	81,740	129,770	108,940	27,240	26,160	3,540	3,270	13.00	
082	BEEMA	QATAR	93,200	91,240	367,840	328,710	106,330	96,460	11,510	11,490	10.82	Baa2 (Moody's)
083	LIBYA (1)	LIBYA	90,000	90,000	350,000	350,000	65,000	65,000	7,000	7,000	10.77	
084	LIA	LEBANON	89,760	114,080	378,100	378,100	67,380	87,400	-5,600	9,560	-8.31	-
085	DHAFRA	UAE	89,300	91,100	279,160	272,520	106,820	98,440	21,530	14,760	20.16	B++(AM Best)
086	BNH	BAHRAIN	89,200	88,900	280,450	245,400	150,140	133,640	13,250	9,100	8.83	B++(AM Best)
087	ARABIA COOP	KSA	88,650	93,600	199,300	198,400	57,600	66,900	-10,000	1,000	-17.36	B++(AM Best)
088	CIAR (1)	ALGERIA	85,580	85,580	143,460	143,460	46,030	46,030	5,620	5,620	12.21	
089	GIG / EGYPT	EGYPT	82,190	67,300	114,010	97,500	41,980	36,600	10,280	11,100	24.49	B++(AM Best)
090	SOLIDARITY	BAHRAIN	81,840	80,000	184,420	182,600	72,330	69,000	7,700	6,900	10.65	B++(AM Best)
091	BURUJ	KSA	81,500	86,000	243,720	257,200	116,850	120,950	1,200	19,400	1.03	Baa2 (Moody's)
092	LIBANO SUISSE	LEBANON	81,300	90,000	179,400	186,200	47,800	48,800	-	1,050	-	
093	KHALEEJ TAKAFUL	QATAR	81,230	74,000	281,210	258,870	153,480	147,660	8,330	6,050	5.43	BBB (S&P)
094	OMAN UNITED	OMAN	81,020	95,200	276,180	275,550	76,060	73,590	8,860	8,140	11.65	
095	ALINMA TOKIO MARINE	KSA	78,300	94,200	203,940	157,300	55,300	65,500	-10,200	-9,980	-18.44	
096	ALLIANCE / UAE	UAE	77,700	79,400	373,330	363,560	140,330	135,430	13,350	13,970	9.51	A- (AM Best)
097	METHAQ TAKAFUL	UAE	77,120	86,370	186,740	169,940	22,910	22,890	540	4,360	2.36	
098	COMAR	TUNISIA	75,730	69,120	207,200	205,100	75,210	65,930	9,200	9,060	12.23	
099	OMAN QATAR	OMAN	75,250	72,400	207,120	222,930	43,010	39,400	3,370	2,970	7.84	
100	WATHBA NATIONAL	UAE	75,100	74,000	427,400	426,500	208,540	232,500	1,630	17,000	0.78	BBB- (S&P)
101	FUJAIRAH NATIONAL	UAE	74,930	72,700	167,400	146,700	77,380	66,750	8,440	8,440	10.91	Baa2 (Moody's)
102	GULF GENERAL	KSA	74,580	70,580	114,720	122,000	42,200	42,500	-1,010	-6,650	-2.39	
103	BANCASSURANCE	LEBANON	73,550	83,410	415,830	442,030	33,400	61,910	-16,090	20,570	-48.17	
104	IRAQ	IRAQ	73,270	66,100	170,750	150,800	176,960	174,320	14,180	7,260	8.01	
105	GAT	TUNISIA	72,480	68,200	188,100	175,900	34,220	32,150	5,240	3,450	15.31	
106	CAT	MOROCCO	72,270	71,250	691,100	690,200	25,240	25,000	2,100	2,000	8.32	BBB- (S&P)
107	GROUPEMED INSURANCE	LEBANON	71,570	58,370	69,300	59,170	20,820	21,230	-400	2,650	-1.92	
108	NATIONAL / IRAQ	IRAQ	71,100	70,000	194,000	192,200	181,000	177,100	15,000	14,500	8.29	
109	UNION NATIONALE	LEBANON	70,810	86,000	133,000	136,200	43,200	41,990	7,540	6,320	17.45	B+ (AM Best)
110	ADIR / LEBANON	LEBANON	70,770	76,790	351,150	364,310	56,260	66,830	510	16,100	0.91	
111	ORIENT UNB TAKAFUL	UAE	69,490	51,770	159,300	130,700	50,960	50,680	280	-2,450	0.55	
112	CHUBB ARABIA	KSA	68,860	62,400	181,250	157,470	86,000	79,720	8,600	11,870	10.00	
113	KFH TAKAFUL	KUWAIT	68,150	62,100	121,750	110,000	39,520	37,100	5,830	2,300	14.75	Baa2 (Moody's)
114	AMAN / UAE	UAE	68,120	102,450	342,770	359,000	20,430	19,610	2,390	260	11.70	BBB- (S&P)
115	BUPA / EGYPT	EGYPT	67,880	60,440	120,320	122,680	39,360	48,870	1,540	660	3.91	
116	VISION	OMAN	66,680	71,460	161,830	160,110	38,400	36,360	3,170	4,110	8.26	
117	CARTE	TUNISIA	66,300	52,520	120,000	115,200	42,400	39,800	7,000	5,050	16.51	
118	AMANA COOPERATIVE	KSA	66,150	36,700	145,870	120,600	41,970	25,500	-7,380	-5,390	-17.58	
119	TAKAFUL OMAN	OMAN	65,670	60,080	55,400	48,300	54,990	46,900	7,260	6,040	13.20	
120	FIRST (SOLIDARITY GROUP)	JORDAN	65,370	59,380	85,640	84,680	46,650	46,080	3,220	3,810	6.90	B++(AM Best)
121	AXA P&C EGYPT	EGYPT	65,190	36,820	74,090	47,930	14,360	12,610	250	-1,630	1.74	
122	INSURANCE HOUSE	UAE	64,300	57,500	91,100	82,960	35,960	26,980	4,350	3,000	12.10	
123	AHLI TAKAFUL	KSA	63,700	91,000	287,000	294,000	64,550	63,000	3,700	3,300	5.73	
124	AL NISR AL ARABI	JORDAN	63,090	60,580	147,750	132,300	31,910	29,660	5,060	4,630	15.86	
125	SUEZ CANAL	EGYPT	63,000	58,620	101,900	87,670	16,900	13,230	3,800	2,640	22.49	
126	AHLIA / OMAN	OMAN	62,190	67,680	213,740	195,000	102,590	100,000	10,680	10,000	10.41	
127	FIDELITY UNITED	UAE	60,220	39,800	99,030	85,840	20,710	19,160	390	-2,500	1.88	



الشركة المركزية لإعادة التأمين
COMPAGNIE CENTRALE DE REASSURANCE

**SERVING YOUR CHALLENGES,
SUPPORTING YOUR ACTIVITY**



İlot 135, N°2, Cité Administrative Plateau, Ouled Fayet, Alger 16035
Tél : +213 0 21 38 25 08 - Fax : +213 0 21 38 26 16
E-mail : contact@ccr.dz - Site Web : www.ccr.dz



Rank	Company Name	Country	Premium Written 2019	Premium Written 2018	Assets 2019	Assets 2018	Shareholders Equity 2019	Shareholders Equity 2018	Net Profit 2019	Net Profit 2018	Roe (%)	Rating
128	MAGHREBIA	TUNISIA	60,160	55,640	133,150	129,500	29,940	27,380	4,150	3,560	13.86	
129	AMI	TUNISIA	60,020	55,880	175,750	174,725	24,100	23,770	5,100	5,500	21.16	
130	ASTREE	TUNISIA	59,500	51,830	186,100	175,200	58,460	40,960	18,270	2,050	31.25	
131	SYRIAN GENERAL	SYRIA	59,040	52,060	-	-	-	-	-	-	-	
132	ALAMIYA (RSA)	KSA	58,650	78,300	235,700	226,600	108,800	103,400	4,000	8,340	3.68	
133	SAHAM ASSISTANCE	MOROCCO	58,230	57,400	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
134	MIDDLE EAST / JORDAN	JORDAN	58,000	57,370	122,440	121,900	54,310	55,440	1,900	2,430	3.50	B+(AM Best)
135	BKIC/GIG-KUWAIT	KUWAIT	57,800	58,600	82,400	81,000	9,030	6,910	1,840	1,730	20.38	A (AM Best)
136	GIG TAKAFUL INT'L	BAHRAIN	57,780	58,620	99,550	103,460	26,810	24,690	1,840	1,740	6.86	
137	MAROC ASSISTANCE	MOROCCO	56,830	56,050	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
138	TRUST / LIBYA (1)	LIBYA	55,350	55,350	210,410	210,410	11,570	11,570	1,910	1,910	16.51	
139	ALLIANZ P&C / EGYPT	EGYPT	55,250	45,880	91,650	74,440	23,830	16,630	5,730	6,220	24.05	
140	GENERAL TAKAFUL	QATAR	52,700	54,300	119,000	151,820	33,800	52,310	10	500	0.03	B++ (AM Best)
141	NATIONAL / PALESTINE	PALESTINE	52,100	50,970	116,420	104,190	42,160	39,010	7,100	3,900	16.84	
142	AHLIA COOPERATIVE	KSA	51,270	48,860	122,310	120,300	20,420	32,800	580	4,220	2.84	
143	EGYPTIAN TAKAFUL NON LIFE	EGYPT	50,500	40,310	100,810	75,460	24,950	18,410	9,000	5,580	36.07	
144	T'AZUR	BAHRAIN	50,310	45,400	74,580	61,000	51,100	54,200	860	-	1.68	
145	SEIB	QATAR	50,000	58,700	108,000	108,000	36,000	41,700	1,400	1,500	3.89	BBB (S&P)
146	ORIENT TAKAFUL	EGYPT	49,860	43,350	93,920	78,530	26,260	20,110	5,970	4,340	22.73	A+(AM Best)
147	AFRICAN (1)	LIBYA	49,100	49,100	60,600	60,600	10,550	10,550	-	-	-	
148	MUSCAT	OMAN	47,970	48,320	139,970	139,490	42,260	45,470	-1,940	1,950	-4.59	
149	GLOBAL UNITED	PALESTINE	46,300	51,130	73,020	71,220	17,730	17,560	1,030	2,800	5.81	
150	SHIEKAN	SUDAN	45,660	33,700	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	
151	ALLIANCE / ALGERIA	ALGERIA	44,080	41,800	83,210	70,910	32,860	24,880	4,050	3,880	12.33	
152	ARABIA FALCON (AFIC)	OMAN	43,960	41,800	163,000	178,290	49,280	46,770	2,920	2,710	5.93	B++(AM Best)
153	BIAT	TUNISIA	43,520	41,920	174,470	137,010	14,670	12,230	4,150	2,930	28.29	
154	SALAMA	ALGERIA	43,260	44,060	126,430	100,210	32,810	34,040	3,850	4,680	11.73	
155	JOFICO	JORDAN	42,890	39,220	47,400	45,520	17,300	15,160	2,030	1,600	11.73	
156	TAKAFUL / PALESTINE	PALESTINE	42,880	41,280	70,860	60,450	18,350	16,390	2,100	2,430	11.44	
157	MASHREK / LEBANON	LEBANON	42,440	41,930	68,310	66,100	3,030	2,100	1,000	-1,300	33.00	
158	QNB LIFE	EGYPT	42,000	31,310	194,690	151,980	40,130	30,360	10,500	8,040	26.16	
159	EURO ARAB	JORDAN	41,830	40,340	51,870	48,950	15,780	14,940	1,400	990	8.87	
160	BH ASSURANCE	TUNISIA	41,700	34,100	111,480	94,390	22,590	17,940	3,400	2,550	15.05	
161	MEDGULF TAKAFUL (1)	BAHRAIN	41,400	41,400	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
162	SABB TAKAFUL	KSA	41,380	37,400	232,590	223,000	85,700	92,400	-6,620	280	-7.72	
163	EGYPTIAN TAKAFUL LIFE	EGYPT	41,130	25,940	50,200	39,700	13,710	13,150	560	110	4.08	
164	SAUDI ENAYA / KSA	KSA	41,080	38,900	116,900	61,500	39,770	15,000	-28,300	-24,500	-71.16	
165	ASSUREX	LEBANON	40,980	42,760	81,300	85,290	31,100	31,620	900	2,830	2.89	
166	LLOYD TUNISIEN	TUNISIA	40,300	32,560	153,890	147,310	25,640	20,290	3,060	2,950	11.93	
167	GULF UNION / BAHRAIN	BAHRAIN	39,500	39,000	64,000	63,100	20,100	19,300	-	-	-	
168	UNITED / YEMEN	YEMEN	39,360	25,020	56,360	47,140	27,210	23,020	7,510	7,230	27.60	
169	MEDGULF / UAE	UAE	39,200	30,740	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	
170	ASCANA	UAE	38,400	45,750	143,000	156,900	79,010	85,010	-1,360	5,990	-1.72	
171	SGBL INSURANCE	LEBANON	38,180	40,360	197,970	197,970	81,420	69,100	9,040	23,500	11.10	
172	SUEZ CANAL LIFE	EGYPT	37,750	26,000	91,560	73,190	8,180	6,250	2,620	1,410	32.03	
173	SAHARA (1)	LIBYA	37,100	37,100	49,300	49,300	11,020	11,020	-	-	-	
174	METLIFE / JORDAN	JORDAN	36,750	42,990	101,345	101,345	20,170	20,170	5,780	5,780	28.66	
175	MAE (1)	TUNISIA	35,918	37,960	157,100	157,100	31,590	31,590	N/A	1,860	-	
176	UNITED / JORDAN	JORDAN	35,850	33,950	55,240	54,020	19,870	19,550	1,560	1,580	7.85	
177	ALJAZIRAH TAKAFUL	KSA	34,750	27,000	196,010	163,000	115,900	106,100	10,070	9,250	8.69	
178	ISLAMIC / JORDAN	JORDAN	34,280	34,670	56,040	56,820	28,910	29,160	2,550	2,010	8.82	A (Islamic R)
179	ROYAL	EGYPT	34,000	33,130	68,200	65,440	15,420	13,510	4,840	4,700	31.39	
180	ISLAMIC	SUDAN	33,510	22,500	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
181	MATU	MOROCCO	33,320	32,880	228,200	227,100	6,100	5,400	-	-	-	
182	2a (GIG) (2)	ALGERIA	33,300	33,300	58,000	58,000	18,000	18,000	2,370	2,370	13.17	
183	GAM (1)	ALGERIA	32,400	32,400	36,100	36,100	15,600	15,600	2,750	2,750	17.63	
184	CTAMA (1)	TUNISIA	32,310	32,310	124,100	124,100	17,000	17,000	N/A	N/A	-	
185	ENAYA / KUWAIT	KUWAIT	32,000	38,500	68,000	72,000	37,000	40,000	-	-	-	
186	MOHANDES	EGYPT	31,870	26,880	62,370	56,860	19,980	19,030	5,760	5,000	28.83	
187	MASHREQ / PALESTINE	PALESTINE	31,180	25,630	60,630	47,090	15,060	13,960	1,830	2,420	12.15	
188	AJIG	JORDAN	30,500	24,010	36,680	31,160	11,380	10,030	1,420	910	12.48	
189	SHARQ	QATAR	30,000	28,000	78,500	77,000	47,000	45,500	4,100	3,800	8.72	BBB+ (S&P)
190	TRUST / ALGERIA	ALGERIA	29,690	23,000	69,000	69,000	30,000	30,000	1,870	1,870	6.23	
191	ARABIA / JORDAN	JORDAN	29,620	32,500	39,150	41,710	14,520	14,250	510	440	3.51	B+(AM Best)
192	CUMBERLAND	LEBANON	29,600	29,610	52,810	49,920	10,600	10,590	20	-490	0.19	
193	JERUSALEM	JORDAN	29,390	26,940	50,700	49,630	19,840	19,400	1,750	1,460	8.82	



Reinsurance **LINK**

The solid link that makes a difference

Rank	Company Name	Country	Premium Written 2019	Premium Written 2018	Assets 2019	Assets 2018	Shareholders Equity 2019	Shareholders Equity 2018	Net Profit 2019	Net Profit 2018	Roe (%)	Rating
194	ATTIJARI	TUNISIA	28,730	27,460	-	-	-	-	-	-	-	
195	WAFIA IMA ASSISTANCE	MOROCCO	28,160	27,720	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
196	ILAF (2)	KUWAIT	28,000	28,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
197	DELTA	EGYPT	27,250	21,060	50,330	42,330	23,510	19,300	5,520	4,020	23.48	
198	MEDGULF / JORDAN	JORDAN	27,130	26,460	38,180	37,330	8,280	8,200	190	50	2.29	
199	PALESTINE	PALESTINE	26,800	19,380	48,210	38,440	10,200	8,340	480	-1,290	4.71	
200	UFA	LEBANON	26,390	28,700	50,270	46,890	14,370	15,380	-510	915	-3.55	
201	SECURITE	LEBANON	26,380	25,920	55,620	53,580	24,110	22,810	1,300	1,260	5.39	
202	WATANIA / JORDAN	JORDAN	25,980	29,960	37,780	37,400	12,800	12,300	650	-1,200	5.08	B (AM Best)
203	DELTA	JORDAN	25,830	21,300	40,310	36,910	14,050	13,710	60	-50	0.43	
204	UNITED / SAUDI	SAUDI	25,350	24,110	75,020	70,790	29,230	35,400	12,040	9,520	41.19	
205	WETHAQ TAFUFUL	EGYPT	25,000	17,380	52,250	38,570	13,480	10,980	3,250	2,800	24.11	
206	AXA DOMMAGE / ALGERIA	ALGERIA	24,830	24,100	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
207	ESIH	EGYPT	23,800	17,250	53,430	50,050	17,270	20,160	-1,070	4,800	-6.20	
208	AL HILAL LIFE	BAHRAIN	23,600	23,060	77,030	72,430	17,080	15,820	1,010	770	5.91	
209	ALIG	LEBANON	22,740	23,410	43,860	45,020	8,230	7,400	830	3,530	10.09	
210	ZITOUNA TAKAFUL	TUNISIA	22,000	23,000	54,000	32,000	10,750	5,000	1,420	2,000	13.21	
211	CARDIF AL DJAZAIR	ALGERIA	21,780	14,500	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
212	NEWTON	JORDAN	21,240	19,780	47,710	48,050	31,430	32,570	610	140	1.94	B (AM Best)
213	TRUST HOUSE (1)	IRAQ	21,000	21,000	8,000	8,000	4,800	4,800	-	-	-	
214	MAGHREBIA VIE (1)	TUNISIA	20,530	20,530	65,300	65,300	6,800	6,800	-	2,100	-	
215	T'AZUR / KUWAIT	KUWAIT	20,500	24,800	41,600	43,400	-	-	-	-	-	
216	UNITED / LIBYA (1)	LIBYA	20,350	20,350	114,950	114,950	14,350	14,350	1,910	1,910	13.31	
217	ISKAN	EGYPT	20,320	18,620	29,300	26,460	8,770	8,520	2,000	1,850	22.81	
218	ARAB LIFE & ACCIDENT	JORDAN	20,180	23,900	19,330	25,710	5,160	5,580	-490	-4,300	-9.50	
219	AHLIA INS. GROUP	PALESTINE	20,000	23,930	69,850	64,090	23,840	22,210	750	2,120	3.15	
220	CAPITAL	LEBANON	19,860	22,370	43,970	47,210	15,900	15,580	2,250	2,770	14.15	
221	COMMERCIAL	LEBANON	19,710	17,840	29,070	26,370	7,920	8,160	-80	-240	-1.01	
222	WETHAQ TAKAFUL	KUWAIT	18,960	16,540	39,210	39,100	39,130	39,000	-280	290	-0.72	BB (S&P)
223	ASIA	IRAQ	18,950	15,860	44,500	41,080	30,900	31,820	1,650	1,240	5.34	
224	CAC	YEMEN	18,800	10,560	6,500	4,800	7,250	4,100	1,900	1,600	26.21	
225	ARAB ASSURERS	JORDAN	18,500	22,450	24,140	25,200	8,550	8,390	240	930	2.81	
226	NATIONAL TAKAFUL	KUWAIT	18,500	19,800	34,000	34,100	23,200	24,200	-	-	-	
227	TAMKEEN	PALESTINE	18,430	10,250	24,800	12,250	7,600	6,720	860	-740	11.32	
228	UNITED / SUDAN	SUDAN	18,340	11,200	17,880	15,000	530	500	1,350	1000	254.72	
229	KUWAIT QATAR (1)	KUWAIT	18,100	18,100	60,000	60,000	21,000	21,000	-	-	-	A (AM Best)
230	CARTE VIE	TUNISIA	17,660	16,520	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
231	SAPS	ALGERIA	17,300	13,700	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
232	UCA / LEBANON	LEBANON	17,210	18,200	50,290	52,440	27,000	27,320	1,810	1,900	6.70	
233	AXA VIE / ALGERIA	ALGERIA	17,130	12,400	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
234	GHAZAL	KUWAIT	17,000	15,130	48,950	45,965	8,970	8,300	250	-	2.79	
235	TAKAFULY (1)	LIBYA	16,100	16,100	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
236	LIBO (1)	LIBYA	16,000	16,000	36,100	36,100	9,990	9,990	2,630	2,630	26.33	
237	CHUBB LIFE	EGYPT	15,750	14,250	40,980	34,210	9,270	7,470	2,290	1,510	24.70	
238	HAYETT	TUNISIA	15,720	14,730	N/A	N/A	10,820	9,670	N/A	N/A	-	
239	CAARAMA	ALGERIA	15,700	14,400	125,000	119,000	13,000	11,800	690	680	5.31	
240	FIRST TAKAFUL	KUWAIT	15,630	17,300	46,470	46,420	28,430	27,900	2,730	2,660	9.60	BB (Capital)
241	AIG / EGYPT	EGYPT	15,570	16,690	51,460	51,360	17,880	14,990	2,880	840	16.11	
242	BEIRUT LIFE	LEBANON	15,500	16,440	24,500	24,500	17,660	17,660	3,760	3,760	21.29	
243	HOLYLAND	JORDAN	15,470	12,080	16,300	11,480	3,970	2,680	-4,080	-170	-102.77	
244	AMANA	LEBANON	15,230	14,230	-	21,260	-	310	-	-	-	
245	TRUST COMPASS	LEBANON	15,100	15,700	52,300	52,300	25,000	25,000	-	-70	-	
246	ARAB ISLAMIC TAKAFUL	KUWAIT	15,000	13,500	-	-	-	-	-	-	-	
247	MEDGULF / EGYPT	EGYPT	15,000	4,820	12,070	8,270	2,630	3,160	-460	-210	-17.49	
248	NORTH	LEBANON	14,000	15,920	29,580	32,320	13,730	13,650	80	960	0.58	
249	GAT VIE	TUNISIA	13,870	10,820	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
250	EULER HERMES ACMAR	MOROCCO	13,820	13,650	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
251	BERYTUS	LEBANON	13,700	11,200	22,230	18,460	3,680	2,160	20	-1,300	0.54	
252	DELTA LIFE	EGYPT	13,500	17,930	76,930	66,700	10,000	7,500	2,860	2,100	28.60	
253	MIS	YEMEN	13,400	10,450	1,210	1,180	12,800	12,500	-	N/A	-	
254	MISR TAKAFUL	EGYPT	13,250	2,380	15,260	6,110	8,450	4,100	950	350	11.24	
255	SHARJAH	UAE	13,230	14,440	80,400	90,600	52,800	53,140	4,090	4,630	7.75	
256	BURGAN	LEBANON	13,140	12,690	16,500	16,500	4,390	4,390	310	310	7.06	
257	GULF TAKAFUL	KUWAIT	13,070	12,800	33,050	36,500	2,180	2,100	-1,020	600	-46.79	Ba1 (Moody's)
258	ARAB UNION INT'L	JORDAN	13,000	11,950	22,830	22,530	8,640	9,330	130	980	1.50	
259	LIBANO SUISSE TAKAFUL	EGYPT	13,000	7,810	9,980	7,730	2,750	3,100	-300	-280	-10.91	



ALL-DIGITAL INSURANCE EXPERIENCE

Your Digital Insurance Company

Leading the Way with Digital Insurance
for Buying Insurance, Renewing a
Policy, and Claiming Online with Live
Tracking Features.

 **insurance**
ASIA
Awards 2020



Glad to announce that
we have been rewarded

**The Digital Insurance
Initiative of the Year - UAE**

Download
AWNIC App



Rank	Company Name	Country	Premium Written 2019	Premium Written 2018	Assets 2019	Assets 2018	Shareholders Equity 2019	Shareholders Equity 2018	Net Profit 2019	Net Profit 2018	Roe (%)	Rating
260	AGLIC	ALGERIA	12,980	11,020	41,260	24,880	7,310	8,530	160	560	2.19	
261	SUDANESE	SUDAN	12,820	9,500	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	
262	AXA GREEN CRESCENT	UAE	12,530	10,890	50,600	49,500	32,970	31,880	-	-1,360	-	
263	AL MANARA	JORDAN	12,400	11,750	21,140	19,410	4,900	4,400	570	-1,330	11.63	
264	CIS	EGYPT	12,120	12,560	26,620	20,510	4,360	-1,270	1,310	760	30.05	
265	MACIR VIE	ALGERIA	12,010	11,820	21,210	22,240	11,240	11,330	510	730	4.54	
266	CLA	LEBANON	11,990	14,820	140,330	141,930	62,940	61,470	9,800	14,580	15.57	
267	TOKYO MARINE GENERAL TAKAFUL	EGYPT	11,900	12,000	28,180	25,840	8,840	7,740	1,100	970	12.44	
268	EL AMANA TAKAFUL	TUNISIA	11,800	10,200	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
269	AROPE / EGYPT	EGYPT	11,700	9,690	25,820	23,320	13,630	12,360	1,480	1,570	10.86	
270	BARAKA	SUDAN	11,360	6,050	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	BBB (Islamic R)
271	NILEIN	SUDAN	11,220	11,250	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	
272	DAR AL SALAM (1)	KUWAIT	11,180	11,180	14,225	14,225	13,095	13,095	-	-	-	
273	DILNIA	IRAQ	11,100	10,000	21,000	19,000	16,200	15,000	800	500	4.94	
274	MIDDLE EAST / SUDAN	SUDAN	10,930	5,450	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
275	SALAMA / SUDAN	SUDAN	10,450	6,500	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	
276	AXA ASSISTANCE	MOROCCO	10,260	10,140	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
277	MEARCO	LEBANON	10,100	12,270	16,860	16,270	4,770	4,400	440	-190	9.22	
278	BAHRIA	LEBANON	10,000	9,690	-	26,460	-	19,110	-	1,240	-	
279	TALA	ALGERIA	9,400	15,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
280	PHILADELPHIA	JORDAN	9,080	10,430	12,470	14,480	3,560	5,800	-2,190	-310	-61.52	
281	KITI	KUWAIT	9,000	9,900	-	-	-	-	-	-450	-	
282	PHENICIENNE	LEBANON	8,880	11,440	18,330	19,500	5,570	5,400	30	580	0.54	
283	BOUBYAN TAKAFUL (1)	KUWAIT	8,800	8,800	18,000	18,000	16,000	16,000	-	-	-	Baa2 (Moody's)
284	VICTOIRE	LEBANON	8,110	9,000	23,310	23,300	9,730	10,560	300	150	3.08	
285	CONFIDENCE (CIG)	LEBANON	7,720	7,420	14,710	13,890	5,080	3,970	430	110	8.46	
286	NASR	MAURITANIA	7,600	8,250	2,050	2,100	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
287	AT TAKAFULIA	TUNISIA	7,540	6,710	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
288	METLICO	EGYPT	6,700	5,500	10,850	8,360	2,950	2,800	140	340	4.75	
289	MOHANDES LIFE	EGYPT	6,630	5,750	65,740	60,260	15,440	12,850	5,170	4,110	33.48	
290	SAFWA	JORDAN	6,500	7,890	12,620	11,860	1,660	2,080	-490	800	-29.52	
291	TAAWUNIYA / SUDAN	SUDAN	6,500	4,200	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	
292	QAFELA (2)	LIBYA	6,350	6,350	15,100	15,100	600	600	350	350	58.33	
293	UNITED / LEBANON	LEBANON	6,080	6,300	14,550	14,280	9,400	9,170	560	670	5.96	
294	SHATT ARAB (2)	IRAQ	5,800	5,800	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	-	
295	COFACE	MOROCCO	5,800	5,690	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
296	LCI	LEBANON	5,800	5,330	16,280	12,400	2,620	3,350	-680	-150	-25.95	
297	COTUNACE	TUNISIA	5,570	5,210	N/A	N/A	N/A	N/A	1,760	N/A	-	
298	YEMEN GENERAL	YEMEN	5,020	5,550	14,900	15,900	7,420	7,360	1,100	1,820	14.82	
299	CHUBB PROPERTY	EGYPT	4,940	3,660	20,430	22,720	14,340	13,310	320	1,180	2.23	
300	JUBA	SUDAN	4,780	2,750	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	
301	RITAJ TAKAFUL	KUWAIT	4,300	4,300	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	
302	NATIONAL / SYRIA	SYRIA	4,300	4,000	13,310	13,180	6,550	5,670	1,040	310	15.88	
303	ISLAMIC / YEMEN	YEMEN	4,240	2,650	8,790	6,050	4,740	3,650	1,180	-	24.89	
304	BLUE NILE	SUDAN	4,240	2,530	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	
305	AMAN / YEMEN	YEMEN	4,140	3,590	1,700	2,160	3,600	4,130	-	630	-	
306	MUTUALISTE	ALGERIA	4,050	4,330	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	-	
307	UNITED / EGYPT	EGYPT	4,000	4,190	2,930	3,080	-4,600	-3,740	-790	-2,990	17.17	
308	SAICO / LEBANON	LEBANON	3,900	4,100	13,900	14,430	8,470	8,300	200	40	2.36	
309	AROPE LIFE	EGYPT	3,900	3,380	12,880	11,140	5,920	5,560	300	110	5.07	
310	ALETEHADIYA (2)	LIBYA	3,450	3,450	6,700	6,700	5,200	5,200	-	-	0.00	
311	TIBESTY (2)	LIBYA	3,330	3,330	2,850	2,850	1,300	1,300	-	-	0.00	
312	UIC / SYRIA	SYRIA	3,210	2,370	12,100	11,400	6,000	6,020	120	1,470	2.00	
313	HAMRAA (1)	IRAQ	3,100	3,100	3,880	3,880	2,640	2,640	275	275	10.42	
314	GIG - IRAQ	IRAQ	3,040	1,450	6,980	5,720	6,460	5,300	120	-	1.86	
315	MMI	SUDAN	2,940	590	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	
316	SYRIAN ARAB	SYRIA	2,850	2,610	12,400	18,780	6,810	6,900	-120	-40	-1.76	
317	IRAQ INTERNATIONAL (1)	IRAQ	2,600	2,600	1,890	1,890	1,720	1,720	90	90	5.23	
318	TOKYO MARINE FAMILY TAKAFUL	EGYPT	2,600	2,130	17,160	17,150	7,940	8,900	-970	-150	-12.22	
319	SAVANNA	SUDAN	2,560	1,820	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	
320	SOLIDARITY ALLIANCE	SYRIA	2,540	1,490	5,580	6,090	1,730	2,320	-600	-460	-34.68	
321	MAREB	YEMEN	2,370	2,890	15,000	15,000	3,700	3,700	90	90	2.43	
322	JAZEERA	YEMEN	2,290	710	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
323	ORIENT / SYRIA	SYRIA	2,230	2,110	7,630	7,800	3,150	3,190	190	210	6.03	
324	ARABIA SYRIA	SYRIA	2,220	2,300	12,640	13,190	5,260	5,680	20	1,700	0.38	
325	AROPE SYRIA	SYRIA	2,220	1,900	10,990	10,620	4,650	4,490	170	100	3.66	

Rank	Company Name	Country	Premium Written 2019	Premium Written 2018	Assets 2019	Assets 2018	Shareholders Equity 2019	Shareholders Equity 2018	Net Profit 2019	Net Profit 2018	Roe (%)	Rating
326	UR INT'L	IRAQ	2,200	1,920	3,620	3,620	4,780	4,780	1,560	1,560	32.64	
327	AL YAMAMA (1)	IRAQ	2,140	2,140	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
328	UNITED / KUWAIT	KUWAIT	2,100	3,900	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	
329	MAURITANNIERE	MAURITANIA	2,080	2,200	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
330	ASSURCREDIT (2)	TUNISIA	1,980	1,980	N/A	-	N/A	-	N/A	-	-	
331	YEMENI QATARI	YEMEN	1,900	1,970	7,020	7,020	5,250	5,250	520	520	9.90	
332	OVERSEAS	LEBANON	1,700	2,040	4,860	4,860	2,600	2,600	30	30	1.15	
333	MAALIM (1)	IRAQ	1,680	1,680	-	-	-	-	-	-	-	
334	AQEELAH TAFAFUL	SYRIA	1,670	2,840	20,170	17,610	16,030	11,820	4,040	1,770	25.20	
335	MASEER (1)	IRAQ	1,530	1,530	-	-	-	-	-	-	-	
336	RL 3600	LEBANON	1,500	2,430	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
337	AMIC (1)	LIBYA	1,380	1,380	-	-	-	-	-	-	-	
338	SYRIAN ISLAMIC	SYRIA	1,340	990	7,770	7,780	2,760	2,630	140	70	5.07	
339	ISLAMIC / MAURITANIA	MAURITANIA	1,270	1,380	1,620	1,700	840	860	90	110	10.71	
340	ECONOMY (1)	IRAQ	1,270	1,270	-	-	-	-	-	-	-	
341	SARWA P&C	EGYPT	1,250	-	4,480	-	3,160	-	30	-	0.95	
342	SKIC / GIG	SYRIA	1,230	1,100	12,800	13,240	7,700	8,100	-60	30	-0.78	
343	TRUST / YEMEN	YEMEN	1,210	1,520	4,640	4,360	2,030	1,850	240	80	11.82	
344	ATI	LEBANON	1,200	1,300	4,830	4,830	1,550	1,550	-	-130	-	
345	WATANIA / YEMEN	YEMEN	1,190	930	8,100	4,320	885	885	-	-	-	
346	ATLANTIC	MAURITANIA	1,180	1,290	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
347	SMAI ISLAMIC (2)	MAURITANIA	1,120	1,120	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	40	-	
348	SAAR	MAURITANIA	1,100	1,200	N/A	N/A	N/A	N/A	60	100	-	
349	YEMEN INS.	YEMEN	1,050	920	-	-	-	-	-	-	-	
350	ADIR / SYRIA	SYRIA	1,040	870	5,570	4,820	3,780	3,640	130	150	3.44	
351	TRUST / LEBANON (3)	LEBANON	960	1,690	-	4,410	-	2,680	-	120	-	
352	AGM	MAURITANIA	930	990	2,100	2,200	1,280	1,390	70	75	5.47	
353	BYBLOS	LEBANON	890	790	3,990	3,990	3,040	3,040	150	150	4.93	
354	GENERAL / SUDAN	SUDAN	820	650	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	
355	CIHAN (1)	IRAQ	750	750	-	-	-	-	-	190	-	
356	AMEEN (1)	IRAQ	720	720	1,840	1,840	1,250	1,250	140	140	11.20	
357	RIHAM (1)	IRAQ	690	690	-	N/A	-	N/A	-	30	-	
358	BADIA (1)	IRAQ	650	650	-	-	-	-	-	720	-	
359	AIG / LEBANON	LEBANON	600	700	7,200	9,100	140	1,980	-1,800	-280	-1285.71	
360	EGE	EGYPT	560	500	31,350	30,540	24,060	23,390	3,500	3,600	14.55	
361	SABA'	YEMEN	540	500	N/A	N/A	N/A	N/A	-	-	-	
362	STAR CAR (1)	IRAQ	540	540	-	-	-	-	-	180	-	
363	TRUST / SYRIA	SYRIA	520	250	7,220	7,310	3,110	3,110	30	230	0.96	
364	LIBERTY (3)	LEBANON	480	5,600	-	-	-	-	-	-	-	
365	AHLIA / IRAQ (1)	IRAQ	460	460	-	1,910	-	1,620	-	-	-	
366	KURDISTAN (1)	IRAQ	430	430	-	-	-	-	-	110	-	
367	ETIHAD (1)	IRAQ	260	260	-	-	-	-	-	40	-	
368	GULF / IRAQ (1)	IRAQ	240	240	-	-	-	-	-	30	-	
369	MIDDLE EAST / IRAQ (2)	IRAQ	220	220	-	-	-	-	-	30	-	
370	SARWA LIFE	EGYPT	200	-	4,120	-	3,750	-	150	-	4.00	
371	KHAIR (2)	IRAQ	170	170	-	1,310	-	1,210	-	50	-	
372	SHARK	IRAQ	110	110	-	-	-	-	-	-	-	
373	DAR AL AMAN	IRAQ	100	100	-	-	-	-	-	-	-	
374	CAR	IRAQ	80	80	-	-	-	-	-	-	-	
375	AKHAA	IRAQ	60	60	-	-	-	-	-	-	-	
376	ALARD	IRAQ	40	40	-	-	-	-	-	-	-	
377	DAR AL IRAQ	IRAQ	30	30	-	-	-	-	-	-	-	
378	ELAF	IRAQ	30	30	-	-	-	-	-	-	-	
379	MUFTIN	IRAQ	20	20	-	-	-	-	-	-	-	
380	METLIFE AIG ANB (7)	KSA	-	45,100	-	136,900	-	41,100	-	-5,950	-	
381	WAFI / KSA (3)	KSA	-	26,900	-	71,460	-	1,860	-	-20,180	-	
382	KHAZNA	UAE	-	14,700	120,000	149,390	20,160	28,610	-3,800	-3,800	-18.85	
383	AIN TAKAFUL	KUWAIT	-	13,400	-	15,970	-	14,890	-	1,660	-	
384	MAINS (3)	LEBANON	-	9,970	-	9,550	-	-4,320	-	-2,140	-	
385	TRUST LIFE (3)	LEBANON	-	1,210	-	4,500	-	3,040	-	250	-	
386	FAJR AL GULF (GIG) (3)	LEBANON	-	80	-	-	-	-	-	-	-	
387	WATANIYA / EGYPT (8)	EGYPT	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
388	MADA (8)	EGYPT	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
TOTAL (US\$ 000)			39,104,658	37,078,980	97,446,930	92,470,570	26,643,080	25,306,020	2,199,165	2,040,145		

N/A=NOT AVAILABLE

(1) RESULTS 2018/2017

(2) RESULTS 2017/2016

(3) STOPPED OPERATION

(4) RESULTS FROM JULY 2018 / JUNE 2019

(5) ACQUIRED BY GIG BAHRAIN

(6) ACQUIRED BY SOLIDARITY

(7) ACQUIRED BY WALAA

(8) NEWLY REGISTERED

(9) MERGED WITH DAR AL TAKAFUL

TOP 150 MENA INSURANCE CoS BY ASSETS

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Assets 2019	Assets 2018
001	QATAR INSURANCE	QATAR	10,828,300	10,760,000
002	Wafa	MOROCCO	4,663,140	4,335,470
003	RMA	MOROCCO	4,100,000	4,040,000
004	TAWUNIYA	KSA	3,763,860	3,367,400
005	BUPA ARABIA	KSA	2,714,960	2,205,900
006	GULF INS GRP (GIG)	KUWAIT	2,516,240	1,867,440
007	QATAR GENERAL	QATAR	2,510,000	2,500,000
008	SAHAM ASSURANCE	MOROCCO	2,324,600	2,203,000
009	DAMAN HEALTH	UAE	2,300,000	2,105,510
010	AXA MAROC	MOROCCO	2,220,000	2,215,000
011	ADNIC	UAE	2,156,850	1,974,210
012	ORIENT	UAE	2,107,700	1,928,530
013	MISR INSURANCE	EGYPT	2,095,660	2,121,150
014	MISR LIFE	EGYPT	1,967,750	1,990,640
015	OMAN INSURANCE	UAE	1,912,160	1,859,020
016	MAMDA / MCMA	MOROCCO	1,800,000	1,800,000
017	AL AIN AL AHLIA	UAE	1,220,000	1,330,400
018	SALAMA / UAE	UAE	1,142,380	1,091,830
019	AHLEIA / KUWAIT	KUWAIT	1,027,560	926,640
020	RAJHI TAKAFUL	KSA	960,870	992,800
021	MEDGULF / KSA	KSA	933,570	927,000
022	ATLANTA SANAD	MOROCCO	900,000	879,600
023	DOHA INSURANCE GROUP	QATAR	779,820	559,230
024	EMIRATES INS.	UAE	756,830	718,800
025	SAA	ALGERIA	710,780	700,810
026	CAT	MOROCCO	691,100	690,200
027	MAROCAINE VIE	MOROCCO	690,100	685,000
028	AXA COOPERATIVE	KSA	671,240	589,000
029	ALLIANZ (LIFE)	EGYPT	671,110	566,790
030	KUWAIT INSURANCE	KUWAIT	667,100	554,120
031	ALLIANZ SAUDI FRANSI	KSA	622,470	556,800
032	CAAT	ALGERIA	608,150	564,250
033	GIG BAHRAIN	BAHRAIN	571,200	475,300
034	METLIFE	LEBANON	552,210	547,060
035	BUHAIRA NATIONAL	UAE	547,040	472,400
036	WALAA	KSA	542,060	532,600
037	ARABIA / LEBANON	LEBANON	538,630	523,970
038	ALLIANZ SNA	LEBANON	533,000	536,640
039	UNION / UAE	UAE	494,900	450,000
040	NATIONAL LIFE	OMAN	488,880	419,000
041	CASH	ALGERIA	452,540	405,120
042	AXA LIFE	EGYPT	441,970	363,710
043	AROP / LEBANON	LEBANON	440,120	416,360
044	DUBAI	UAE	438,480	361,600
045	STAR	TUNISIA	435,460	406,130
046	WATHBA NATIONAL	UAE	427,400	426,500
047	WATANIYA / KSA	KSA	422,860	286,900
048	BANCASSURANCE	LEBANON	415,830	442,030
049	CAAR	ALGERIA	414,950	414,880
050	METLIFE / EGYPT	EGYPT	412,880	344,800
051	AL ETIHAD	KSA	396,510	413,770
052	WARBA	KUWAIT	386,840	356,270
053	DHOFAR	OMAN	385,000	427,070
054	LIA	LEBANON	378,100	378,100
055	ALLIANCE / UAE	UAE	373,330	363,560
056	MALATH	KSA	368,060	332,200
057	BEEMA	QATAR	367,840	328,710
058	ADIR / LEBANON	LEBANON	351,150	364,310
059	LIBYA (1)	LIBYA	350,000	350,000
060	SAICO / KSA	KSA	349,760	397,900
061	AMAN / UAE	UAE	342,770	359,000
062	Abu Dhabi National Takaful	UAE	335,700	276,670
063	NGI	UAE	332,700	332,920
064	ISLAMIC / QIIC	QATAR	320,590	272,960
065	UCA / KSA	KSA	319,430	313,800
066	ARABIAN SHIELD	KSA	303,300	314,530
067	TAKAFUL EMARAT	UAE	300,480	267,400
068	DUBAI NATIONAL	UAE	294,450	268,140
069	SAGR COOP / KSA	KSA	289,890	265,000
070	AHLI TAKAFUL	KSA	287,000	294,000
071	KHALEEF TAKAFUL	QATAR	281,210	258,870
072	BNH	BAHRAIN	280,450	245,400
073	DHAFFRA	UAE	279,160	272,520
074	OMAN UNITED	OMAN	276,180	275,550
075	SAICO "DAMANA" (1)	BAHRAIN	260,000	260,000

Rank	Company Name	Country	Assets 2019	Assets 2018
076	MADINA TAKAFUL	OMAN	250,950	207,480
077	SAGR NATIONAL / UAE	UAE	244,270	240,540
078	BURUJ	KSA	243,720	257,200
079	ALAMIYA (RSA)	KSA	235,700	226,600
080	SABB TAKAFUL	KSA	232,590	223,000
081	MATU	MOROCCO	228,200	227,100
082	RAK / UAE	UAE	224,450	226,680
083	AHLIA / OMAN	OMAN	213,740	195,000
084	TRUST / LIBYA (1)	LIBYA	210,410	210,410
085	CNMA (1)	ALGERIA	210,300	210,300
086	SAUDI SOLIDARITY TAKAFUL	KSA	208,300	141,500
087	COMAR	TUNISIA	207,200	205,100
088	OMAN QATAR	OMAN	207,120	222,930
089	BANKERS	LEBANON	205,590	219,540
090	ALINMA TOKIO MARINE	KSA	203,940	157,300
091	SALAMA / KSA	KSA	201,400	236,640
092	ARABIA COOP	KSA	199,300	198,400
093	SGBL INSURANCE	LEBANON	197,970	197,970
094	ALJAZIRAH TAKAFUL	KSA	196,010	163,000
095	MEDGULF / LEBANON	LEBANON	195,460	195,460
096	QNB LIFE	EGYPT	194,690	151,980
097	NATIONAL / IRAQ	IRAQ	194,000	192,200
098	GULF UNION / KSA	KSA	188,370	170,900
099	GAT	TUNISIA	188,100	175,900
100	METHAQ TAKAFUL	UAE	186,740	169,940
101	ASTREE	TUNISIA	186,100	175,200
102	TRUST / PALESTINE	PALESTINE	185,990	179,110
103	SOLIDARITY	BAHRAIN	184,420	182,600
104	CHUBB ARABIA	KSA	181,250	157,470
105	LIBANO SUISSE	LEBANON	179,400	186,200
106	AMI	TUNISIA	175,750	174,725
107	BIAT	TUNISIA	174,470	137,010
108	IRAQ	IRAQ	170,750	150,800
109	FUJAIRAH NATIONAL	UAE	167,400	146,700
110	ARABIA FALCON (AFIC)	OMAN	163,000	178,290
111	VISION	OMAN	161,830	160,110
112	ORIENT UNB TAKAFUL	UAE	159,300	130,700
113	MAE (1)	TUNISIA	157,100	157,100
114	CIGNA	MIDDLE EAST	155,780	238,160
115	LLOYD TUNISIEN	TUNISIA	153,890	147,310
116	GIG / JORDAN	JORDAN	153,800	141,250
117	DAR AL TAKAFUL	UAE	152,220	126,600
118	ACIG	KSA	150,090	147,300
119	FIDELITY	LEBANON	148,590	157,860
120	AL NISR AL ARABI	JORDAN	147,750	132,300
121	AMANA COOPERATIVE	KSA	145,870	120,600
122	CIAR (1)	ALGERIA	143,460	143,460
123	ASCANA	UAE	143,000	156,900
124	CLA	LEBANON	140,330	141,930
125	MUSCAT	OMAN	139,970	139,490
126	AXA ME / LEBANON	LEBANON	133,710	127,460
127	MAGHREBIA	TUNISIA	133,150	129,500
128	UNION NATIONALE	LEBANON	133,000	136,200
129	WATANIA / UAE	UAE	129,770	108,940
130	JORDAN INSURANCE	JORDAN	127,000	130,040
131	SALAMA	ALGERIA	126,430	100,210
132	CAARAMA	ALGERIA	125,000	119,000
133	CTAMA (1)	TUNISIA	124,100	124,100
134	MIDDLE EAST / JORDAN	JORDAN	122,440	121,900
135	AHLIA COOPERATIVE	KSA	122,310	120,300
136	KFH TAKAFUL	KUWAIT	121,750	110,000
137	BUPA / EGYPT	EGYPT	120,320	122,680
138	CARTE	TUNISIA	120,000	115,200
139	KHAZNA	UAE	120,000	149,390
140	GENERAL TAKAFUL	QATAR	119,000	151,820
141	SAUDI ENAYA / KSA	KSA	116,900	61,500
142	NATIONAL / PALESTINE	PALESTINE	116,420	104,190
143	UNITED / LIBYA (1)	LIBYA	114,950	114,950
144	GULF GENERAL	KSA	114,720	122,000
145	GIG / EGYPT	EGYPT	114,010	97,500
146	BH ASSURANCE	TUNISIA	111,480	94,390
147	SEIB	QATAR	108,000	108,000
148	SUEZ CANAL	EGYPT	101,900	87,670
149	METLIFE / JORDAN	JORDAN	101,345	101,345
150	EGYPTIAN TAKAFUL NON LIFE	EGYPT	100,810	75,460

CONNECT

UNDERWRITING



We are a London based international underwriting business with a (re)insurtech focus. We offer capacity through Lloyd's registered and selected international brokers of repute and partnerships for:

**Property & Engineering
Casualty
Political Violence
Marine & Specie
Accident & Health
Specialty**

Contact your preferred broker to learn more.

Connect Underwriting Ltd.
Boundary House, 7-17 Jewry Street
London EC3N 2EX, United Kingdom
E: uw@connectuw.com T: +44 20 7680 2468
www.connectuw.com



TOP 150 MENA INSURANCE CoS BY SHAREHOLDERS EQUITY

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Shareholders Equity 2019	Shareholders Equity 2018
001	QATAR INSURANCE	QATAR	2,807,000	2,190,000
002	QATAR GENERAL	QATAR	1,400,000	1,530,000
003	MISR INSURANCE	EGYPT	1,017,830	1,112,170
004	ORIENT	UAE	850,750	760,430
005	BUPA ARABIA	KSA	808,640	686,500
006	DAMAN HEALTH	UAE	690,000	675,240
007	Wafa	MOROCCO	657,800	632,690
008	RMA	MOROCCO	652,530	637,950
009	TAWUNIYA	KSA	639,850	506,500
010	ADNIC	UAE	625,280	572,300
011	AXA MAROC	MOROCCO	615,300	600,000
012	OMAN INSURANCE	UAE	521,960	449,600
013	MISR LIFE	EGYPT	515,200	638,400
014	SAHAM ASSURANCE	MOROCCO	482,770	456,330
015	KUWAIT INSURANCE	KUWAIT	366,030	251,440
016	GULF INS GRP (GIG)	KUWAIT	358,740	293,520
017	AHLEIA / KUWAIT	KUWAIT	358,190	350,000
018	AL AIN AL AHLIA	UAE	327,800	320,230
019	EMIRATES INS.	UAE	323,980	305,720
020	SAA	ALGERIA	318,730	313,750
021	DOHA INSURANCE GROUP	QATAR	294,770	292,180
022	MAMDA / MCMA	MOROCCO	242,000	242,000
023	RAJHI TAKAFUL	KSA	233,390	204,900
024	ATLANTA SANAD	MOROCCO	230,500	220,000
025	SALAMA / UAE	UAE	230,300	214,450
026	CAAT	ALGERIA	216,510	208,030
027	WATHBA NATIONAL	UAE	208,540	232,500
028	MEDGULF / KSA	KSA	189,630	178,100
029	AXA COOPERATIVE	KSA	185,660	157,300
030	CAAR	ALGERIA	183,510	168,230
031	NATIONAL / IRAQ	IRAQ	181,000	177,100
032	WALAA	KSA	178,470	178,900
033	BUHAIRA NATIONAL	UAE	178,250	173,120
034	IRAQ	IRAQ	176,960	174,320
035	AROPPE / LEBANON	LEBANON	158,180	142,450
036	DUBAI NATIONAL	UAE	155,140	147,410
037	KHALEEJ TAKAFUL	QATAR	153,480	147,660
038	NATIONAL LIFE	OMAN	153,000	139,370
039	BNH	BAHRAIN	150,140	133,640
040	DUBAI	UAE	147,410	132,430
041	SAICO "DAMANA" (1)	BAHRAIN	143,000	143,000
042	ISLAMIC / QIIC	QATAR	141,190	128,290
043	ALLIANCE / UAE	UAE	140,330	135,430
044	AL ETIHAD	KSA	128,100	115,310
045	NGI	UAE	124,520	126,370
046	WARBA	KUWAIT	123,600	118,110
047	MALATH	KSA	122,800	121,200
048	ARABIA / LEBANON	LEBANON	119,650	113,630
049	STAR	TUNISIA	118,390	108,610
050	BURUJ	KSA	116,850	120,950
051	ARABIAN SHIELD	KSA	116,700	114,050
052	ALJAZIRAH TAKAFUL	KSA	115,900	106,100
053	ALAMIYA (RSA)	KSA	108,800	103,400
054	Abu Dhabi National Takaful	UAE	107,910	94,550
055	DHAFRA	UAE	106,820	98,440
056	BEEMA	QATAR	106,330	96,460
057	SAGR COOP / KSA	KSA	105,110	118,000
058	CASH	ALGERIA	102,720	101,800
059	AHLIA / OMAN	OMAN	102,590	100,000
060	UCA / KSA	KSA	100,120	98,300
061	SAGR NATIONAL / UAE	UAE	97,010	99,200
062	GIG BAHRAIN	BAHRAIN	95,490	93,270
063	UNION / UAE	UAE	88,830	85,290
064	ALLIANZ SAUDI FRANSI	KSA	87,130	72,600
065	CHUBB ARABIA	KSA	86,000	79,720
066	SABB TAKAFUL	KSA	85,700	92,400
067	SAICO / KSA	KSA	82,830	85,500
068	SGBL INSURANCE	LEBANON	81,420	69,100
069	ASCANA	UAE	79,010	85,010
070	FUJAIH NATIONAL	UAE	77,380	66,750
071	OMAN UNITED	OMAN	76,060	73,590
072	COMAR	TUNISIA	75,210	65,930
073	BANKERS	LEBANON	73,550	85,100
074	SOLIDARITY	BAHRAIN	72,330	69,000
075	WATANIYA / KSA	KSA	68,880	63,800

Rank	Company Name	Country	Shareholders Equity 2019	Shareholders Equity 2018
076	LIA	LEBANON	67,380	87,400
077	ALLIANZ (LIFE)	EGYPT	65,600	54,610
078	LIBYA (1)	LIBYA	65,000	65,000
079	AHLI TAKAFUL	KSA	64,550	63,000
080	CLA	LEBANON	62,940	61,470
081	MADINA TAKAFUL	OMAN	61,220	60,910
082	ASTREE	TUNISIA	58,460	40,960
083	ARABIA COOP	KSA	57,600	66,900
084	DHOFAR	OMAN	56,990	50,330
085	ADIR / LEBANON	LEBANON	56,260	66,830
086	TRUST / PALESTINE	PALESTINE	56,180	61,230
087	SAUDI SOLIDARITY TAKAFUL	KSA	56,100	66,900
088	ALINMA TOKIO MARINE	KSA	55,300	65,500
089	TAKAFUL OMAN	OMAN	54,990	46,900
090	MIDDLE EAST / JORDAN	JORDAN	54,310	55,440
091	SALAMA / KSA	KSA	54,030	70,400
092	CNMA (1)	ALGERIA	53,610	53,610
093	SHARJAH	UAE	52,800	53,140
094	RAK / UAE	UAE	51,770	53,130
095	T'AZUR	BAHRAIN	51,100	54,200
096	ORIENT UNB TAKAFUL	UAE	50,960	50,680
097	JORDAN INSURANCE	JORDAN	50,820	47,500
098	MAROCAINE VIE	MOROCCO	49,300	48,900
099	ARABIA FALCON (AFIC)	OMAN	49,280	46,770
100	LIBANO SUISSE	LEBANON	47,800	48,800
101	SHARQ	QATAR	47,000	45,500
102	METLIFE / EGYPT	EGYPT	46,950	39,490
103	FIRST (SOLIDARITY GROUP)	JORDAN	46,650	46,080
104	CIAR (1)	ALGERIA	46,030	46,030
105	CIGNA	MIDDLE EAST	45,350	49,480
106	UNION NATIONALE	LEBANON	43,200	41,990
107	OMAN QATAR	OMAN	43,010	39,400
108	AXA LIFE	EGYPT	42,480	34,480
109	CARTE	TUNISIA	42,400	39,800
110	MUSCAT	OMAN	42,260	45,470
111	GULF GENERAL	KSA	42,200	42,500
112	NATIONAL / PALESTINE	PALESTINE	42,160	39,010
113	GIG / EGYPT	EGYPT	41,980	36,600
114	AMANA COOPERATIVE	KSA	41,970	25,500
115	QNB LIFE	EGYPT	40,130	30,360
116	SAUDI ENAYA / KSA	KSA	39,770	15,000
117	MEDGULF / LEBANON	LEBANON	39,650	39,650
118	KFH TAKAFUL	KUWAIT	39,520	37,100
119	BUPA / EGYPT	EGYPT	39,360	48,870
120	GIG / JORDAN	JORDAN	39,230	33,300
121	WETHAQ TAKAFUL	KUWAIT	39,130	39,000
122	GULF UNION / KSA	KSA	38,740	45,400
123	ACIG	KSA	38,520	36,700
124	VISION	OMAN	38,400	36,360
125	ENAYA / KUWAIT	KUWAIT	37,000	40,000
126	SEIB	QATAR	36,000	41,700
127	INSURANCE HOUSE	UAE	35,960	26,980
128	DAR AL TAKAFUL	UAE	34,600	33,500
129	GAT	TUNISIA	34,220	32,150
130	GENERAL TAKAFUL	QATAR	33,800	52,310
131	BANCASSURANCE	LEBANON	33,400	61,910
132	AXA GREEN CRESCENT	UAE	32,970	31,880
133	ALLIANCE / ALGERIA	ALGERIA	32,860	24,880
134	SALAMA	ALGERIA	32,810	34,040
135	TAKAFUL EMARAT	UAE	32,150	44,960
136	AL NISR AL ARABI	JORDAN	31,910	29,660
137	MAE (1)	TUNISIA	31,590	31,590
138	NEWTON	JORDAN	31,430	32,570
139	ASSUREX	LEBANON	31,100	31,620
140	ASIA	IRAQ	30,900	31,820
141	ALLIANZ SNA	LEBANON	30,600	60,550
142	TRUST / ALGERIA	ALGERIA	30,000	30,000
143	MAGHREBIA	TUNISIA	29,940	27,380
144	UNITED / BAHRAIN	BAHRAIN	29,230	35,400
145	METLIFE	LEBANON	29,130	31,130
146	AXA ME / LEBANON	LEBANON	28,990	30,490
147	ISLAMIC / JORDAN	JORDAN	28,910	29,160
148	FIRST TAKAFUL	KUWAIT	28,430	27,900
149	WATANIA / UAE	UAE	27,240	26,160
150	UNITED / YEMEN	YEMEN	27,210	23,020



FENCHURCH
FARIS

**Credibility leaves a
lasting impression.**

www.fenfar.com

Broker at

LLOYD'S

ATHENS | KUWAIT | AMMAN | RIYADH | AL KHOBAR | ABU DHABI | DUBAI | MUSCAT

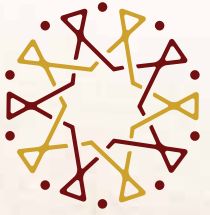
Insurance & Reinsurance Consultants and Brokers
Fenchurch Faris Ltd. | Incorporated in Jordan, Number 1402

TOP 150 MENA INSURANCE CoS BY PROFIT

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Net Profit 2019	Net Profit 2018
001	QATAR INSURANCE	QATAR	184,000	182,460
002	BUPA ARABIA	KSA	158,340	140,120
003	MISR INSURANCE	EGYPT	138,310	118,990
004	ORIENT	UAE	115,760	109,200
005	TAWUNIYA	KSA	107,240	-74,480
006	RMA	MOROCCO	89,510	82,600
007	MISR LIFE	EGYPT	81,860	73,320
008	ADNIC	UAE	77,400	64,170
009	Wafa	MOROCCO	71,200	66,700
010	OMAN INSURANCE	UAE	52,040	3,550
011	SAHAM ASSURANCE	MOROCCO	44,500	44,200
012	GULF INS GRP (GIG)	KUWAIT	44,010	39,190
013	ATLANTA SANAD	MOROCCO	40,920	27,600
014	EMIRATES INS.	UAE	38,150	31,060
015	AXA MAROC	MOROCCO	36,850	35,900
016	AHLEIA / KUWAIT	KUWAIT	33,590	31,360
017	KUWAIT INSURANCE	KUWAIT	30,980	29,610
018	AXA COOPERATIVE	KSA	28,930	17,040
019	NATIONAL LIFE	OMAN	26,500	24,170
020	AROPÉ / LEBANON	LEBANON	23,800	21,440
021	ISLAMIC / QIIC	QATAR	23,250	23,060
022	RAJHI TAKAFUL	KSA	22,980	49,340
023	DHAFFRA	UAE	21,530	14,760
024	METLIFE / EGYPT	EGYPT	21,460	20,420
025	CAAT	ALGERIA	21,220	23,450
026	DUBAI	UAE	20,710	13,900
027	Abu Dhabi National Takaful	UAE	19,900	19,070
028	SAICO "DAMANA" (1)	BAHRAIN	18,760	18,760
029	SAA	ALGERIA	18,400	24,610
030	ASTREE	TUNISIA	18,270	2,050
031	AL ETIHAD	KSA	17,150	23,510
032	SALAMA / UAE	UAE	16,180	5,100
033	AL AIN AL AHLIA	UAE	15,810	13,210
034	DUBAI NATIONAL	UAE	15,800	14,440
035	NATIONAL / IRAQ	IRAQ	15,000	14,500
036	METLIFE	LEBANON	14,640	39,310
037	IRAQ	IRAQ	14,180	7,260
038	DOHA INSURANCE GROUP	QATAR	13,440	16,550
039	ALLIANCE / UAE	UAE	13,350	13,970
040	BNH	BAHRAIN	13,250	9,100
041	MAROCAINE VIE	MOROCCO	12,900	9,980
042	ALLIANZ (LIFE)	EGYPT	12,540	17,840
043	UNITED / BAHRAIN	BAHRAIN	12,040	9,520
044	BEEMA	QATAR	11,510	11,490
045	ALLIANZ SAUDI FRANSI	KSA	11,100	9,900
046	AHLIA / OMAN	OMAN	10,680	10,000
047	QNB LIFE	EGYPT	10,500	8,040
048	GIG / EGYPT	EGYPT	10,280	11,100
049	ALJAZIRAH TAKAFUL	KSA	10,070	9,250
050	CLA	LEBANON	9,800	14,580
051	COMAR	TUNISIA	9,200	9,060
052	SGBL INSURANCE	LEBANON	9,040	23,500
053	EGYPTIAN TAKAFUL NON LIFE	EGYPT	9,000	5,580
054	MEDGULF / LEBANON	LEBANON	8,900	8,900
055	OMAN UNITED	OMAN	8,860	8,140
056	CHUBB ARABIA	KSA	8,600	11,870
057	FUJAIRAH NATIONAL	UAE	8,440	8,440
058	KHALEEL TAKAFUL	QATAR	8,330	6,050
059	AXA LIFE	EGYPT	8,000	7,980
060	STAR	TUNISIA	7,780	5,930
061	CNMA (1)	ALGERIA	7,730	7,730
062	SOLIDARITY	BAHRAIN	7,700	6,900
063	GIG BAHRAIN	BAHRAIN	7,600	8,650
064	UNION NATIONALE	LEBANON	7,540	6,320
065	UNITED / YEMEN	YEMEN	7,510	7,230
066	GIG / JORDAN	JORDAN	7,280	4,530
067	TAKAFUL OMAN	OMAN	7,260	6,040
068	NATIONAL / PALESTINE	PALESTINE	7,100	3,900
069	DHOFAR	OMAN	7,040	2,980
070	LIBYA (1)	LIBYA	7,000	7,000
071	CARTE	TUNISIA	7,000	5,050
072	WALAA	KSA	6,200	30,500
073	BUHAIRA NATIONAL	UAE	6,010	9,670
074	ORIENT TAKAFUL	EGYPT	5,970	4,340
075	UNION / UAE	UAE	5,830	1,800

Rank	Company Name	Country	Net Profit 2019	Net Profit 2018
076	KFH TAKAFUL	KUWAIT	5,830	2,300
077	METLIFE / JORDAN	JORDAN	5,780	5,780
078	MOHANDES	EGYPT	5,760	5,000
079	ALLIANZ P&C / EGYPT	EGYPT	5,730	6,220
080	CIAR (1)	ALGERIA	5,620	5,620
081	DELTA	EGYPT	5,520	4,020
082	ARABIA / LEBANON	LEBANON	5,250	6,960
083	GAT	TUNISIA	5,240	3,450
084	MOHANDES LIFE	EGYPT	5,170	4,110
085	MEDGULF / KSA	KSA	5,120	-54,540
086	CIGNA	MIDDLE EAST	5,100	-2,300
087	AMI	TUNISIA	5,100	5,500
088	AL NISR AL ARABI	JORDAN	5,060	4,630
089	CAAR	ALGERIA	5,040	5,320
090	WATANIYA / KSA	KSA	4,910	5,440
091	MALATH	KSA	4,900	4,170
092	ROYAL	EGYPT	4,840	4,700
093	NGI	UAE	4,630	8,540
094	ARABIAN SHIELD	KSA	4,510	9,140
095	INSURANCE HOUSE	UAE	4,350	3,000
096	MAGHREBIA	TUNISIA	4,150	3,560
097	BIAT	TUNISIA	4,150	2,930
098	SHARQ	QATAR	4,100	3,800
099	SHARJAH	UAE	4,090	4,630
100	ALLIANCE / ALGERIA	ALGERIA	4,050	3,880
101	AQEELAH TAFAFUL	SYRIA	4,040	1,770
102	ALAMIYA (RSA)	KSA	4,000	8,340
103	SALAMA	ALGERIA	3,850	4,680
104	SUEZ CANAL	EGYPT	3,800	2,640
105	BEIRUT LIFE	LEBANON	3,760	3,760
106	AHLI TAKAFUL	KSA	3,700	3,300
107	TRUST / PALESTINE	PALESTINE	3,670	5,900
108	WARBA	KUWAIT	3,660	1,990
109	WATANIA / UAE	UAE	3,540	3,270
110	EGE	EGYPT	3,500	3,600
111	CASH	ALGERIA	3,410	6,020
112	BH ASSURANCE	TUNISIA	3,400	2,550
113	OMAN QATAR	OMAN	3,370	2,970
114	WETHAQ TAFAFUL	EGYPT	3,250	2,800
115	FIRST (SOLIDARITY GROUP)	JORDAN	3,220	3,810
116	VISION	OMAN	3,170	4,110
117	LLOYD TUNISIEN	TUNISIA	3,060	2,950
118	ARABIA FALCON (AFIC)	OMAN	2,920	2,710
119	AIG / EGYPT	EGYPT	2,880	840
120	DELTA LIFE	EGYPT	2,860	2,100
121	GAM (1)	ALGERIA	2,750	2,750
122	FIRST TAKAFUL	KUWAIT	2,730	2,660
123	LIBO (1)	LIBYA	2,630	2,630
124	SUEZ CANAL LIFE	EGYPT	2,620	1,410
125	ISLAMIC / JORDAN	JORDAN	2,550	2,010
126	AMAN / UAE	UAE	2,390	260
127	MADINA TAKAFUL	OMAN	2,380	1,880
128	2a (GIG) (2)	ALGERIA	2,370	2,370
129	CHUBB LIFE	EGYPT	2,290	1,510
130	CAPITAL	LEBANON	2,250	2,770
131	JORDAN INSURANCE	JORDAN	2,100	200
132	CAT	MOROCCO	2,100	2,000
133	TAKAFUL / PALESTINE	PALESTINE	2,100	2,430
134	JOFICO	JORDAN	2,030	1,600
135	UCA / KSA	KSA	2,010	-16,040
136	ISKAN	EGYPT	2,000	1,850
137	TRUST / LIBYA (1)	LIBYA	1,910	1,910
138	UNITED / LIBYA (1)	LIBYA	1,910	1,910
139	ACIG	KSA	1,900	630
140	MIDDLE EAST / JORDAN	JORDAN	1,900	2,430
141	CAC	YEMEN	1,900	1,600
142	TRUST / ALGERIA	ALGERIA	1,870	1,870
143	BKIC/GIG-KUWAIT	KUWAIT	1,840	1,730
144	GIG TAKAFUL INT'L	BAHRAIN	1,840	1,740
145	MASHREQ / PALESTINE	PALESTINE	1,830	2,420
146	UCA / LEBANON	LEBANON	1,810	1,900
147	COTUNACE	TUNISIA	1,760	N/A
148	JERUSALEM	JORDAN	1,750	1,460
149	ASIA	IRAQ	1,650	1,240
150	WATHBA NATIONAL	UAE	1,630	17,000



الخليج للتأمين التكافلي
AlKhaleej Takaful Insurance



التأمين برؤية إسلامية عصرية
Insurance with
a modern
Islamic perspective



Motor Insurance



Travel Insurance



Health Insurance



Fire Insurance



Marine Insurance



Takaful Insurance

Toll Free: 8005007

Motor Claims: +974 6606 8111

Customer Services: +974 7408 0040

+974 4404 1111

ktg@alkhaleej.com

76 Grand Hamad Avenue Area 5
P.O. Box:455, Doha - Qatar

www.alkhaleejtakaful.com

MENA REINSURANCE CoS RANKED BY PREMIUM WRITTEN 2019 (US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium 2019	Premium 2018	Assets 2019	Assets 2018	Shareholders Equity 2019	Shareholders Equity 2018	Net Profit 2019	Net Profit 2018	Roe (%)	Rating
01	IGI	UAE	349,300	301,600	1,009,080	907,000	312,150	310,000	23,600	55,800	7.56	A (AM BEST)
02	CCR	ALGERIA	299,210	271,150	860,200	738,810	269,900	258,120	26,150	26,160	9.69	B+(AM BEST)
03	TRUST RE	BAHRAIN	250,000	458,800	1,640,000	1,640,000	385,000	385,000	N/A	-6,000	-	A- (AM BEST)
04	SAUDI RE	KSA	215,000	192,500	707,820	655,000	233,900	222,100	15,820	3,600	6.76	A3 (Moody's)
05	SCR	MOROCCO	210,300	211,580	1,560,000	1,560,150	259,310	255,840	29,000	31,380	11.18	AAA (FITCH)
06	ARIG (2)	BAHRAIN	194,610	262,800	1,035,840	1,052,560	246,330	224,870	18,430	-52,210	7.48	
07	CEDAR RE	BERMUDA	174,420	176,000	313,570	322,200	94,130	103,600	-3,700	10,640	-3.93	
08	KUWAIT RE	KUWAIT	168,870	153,050	480,010	425,610	174,370	160,070	15,440	11,080	8.85	A- (AM BEST)
09	IRAQ RE	IRAQ	78,100	74,500	159,400	152,300	128,650	115,120	9,100	8,300	7.07	
10	ARAB RE	LEBANON	69,260	67,900	273,000	277,300	98,000	104,600	3,180	5,510	3.24	B (AM BEST)
11	OMAN RE	OMAN	58,100	58,200	199,000	176,010	60,000	58,070	2,100	1,720	3.50	BB+ (FITCH)
12	TUNIS RE	TUNISIA	57,110	50,100	260,620	246,970	70,620	70,600	4,110	6,030	5.82	
13	CONNECT UNDERWRITING	UK	30,160	18,250	24,450	15,280	14,810	11,490	3,320	1,490	22.42	
14	NATIONAL RE	SUDAN	25,500	16,800	16,780	12,660	3,690	2,700	930	900	25.20	
15	MAMDA RE	MOROCCO	12,900	13,400	-	-	-	-	N/A	N/A	-	
16	ARAB UNION RE	SYRIA	2,500	3,900	45,000	60,000	12,200	22,100	1,100	3,400	9.02	
17	MENA RE	UAE	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	
	QATAR RE (1)	QATAR	2,211,320	1,841,620	6,237,880	6,662,200	1,132,530	1,109,700	-28,290	46,360	-2.50	A (S&P)
	TOTAL (US\$ 000)		4,406,660	4,172,150	14,822,650	14,904,050	3,495,590	3,413,980	120,290	154,160		
		(1) Most of it's Premium Outside Arab Markets										
		(2) Stopped Operations										

MENA REINSURANCE CoS BY EQUITY (US\$000)

Rank	Company Name	Country	Equity 2019
01	QATAR RE (1)	QATAR	1,132,530
02	TRUST RE	BAHRAIN	385,000
03	IGI	UAE	312,150
04	CCR	ALGERIA	269,900
05	SCR	MOROCCO	259,310
06	ARIG (2)	BAHRAIN	246,330
07	SAUDI RE	KSA	233,900
08	KUWAIT RE	KUWAIT	174,370
09	IRAQ RE	IRAQ	128,650
10	ARAB RE	LEBANON	98,000
11	CEDAR RE	BERMUDA	94,130
12	TUNIS RE	TUNISIA	70,620
13	OMAN RE	OMAN	60,000
14	CONNECT UNDERWRITING	UK	14,810
15	ARAB UNION RE	SYRIA	12,200
16	NATIONAL RE	SUDAN	3,690
17	MENA RE	UAE	N/A
18	MAMDA RE	MOROCCO	N/A
	TOTAL (US\$ 000)		3,495,590

MENA REINSURANCE CoS BY NET PROFIT (US\$000)

Rank	Company Name	Country	Net Profit 2019	Net Profit 2018
01	SCR	MOROCCO	29,000	31,380
02	CCR	ALGERIA	26,150	26,160
03	IGI	UAE	23,600	55,800
04	ARIG (2)	BAHRAIN	18,430	-52,210
05	SAUDI RE	KSA	15,820	3,600
06	KUWAIT RE	KUWAIT	15,440	11,080
07	IRAQ RE	IRAQ	9,100	8,300
08	TUNIS RE	TUNISIA	4,110	6,030
09	CONNECT UNDERWRITING	UK	3,320	1,490
10	ARAB RE	LEBANON	3,180	5,510
11	OMAN RE	OMAN	2,100	1,720
12	ARAB UNION RE	SYRIA	1,100	3,400
13	NATIONAL RE	SUDAN	930	900
14	MENA RE	UAE	N/A	N/A
15	TRUST RE	BAHRAIN	N/A	-6,000
16	MAMDA RE	MOROCCO	N/A	-
17	CEDAR RE	BERMUDA	-3,700	10,640
18	QATAR RE (1)	QATAR	-28,290	46,360
	TOTAL (US\$ 000)		120,290	154,160



CRÉATEUR DE RÉSILIENCE DEPUIS 1960
RESILIENCE BUILDER SINCE 1960

GRUPE CDG



Morocco first reinsurer, SCR is one of the oldest reinsurance companies in the Africa and Middle East regions.

SCR manages a portfolio of 300 clients and operates in more than 50 countries, notably in Africa and the Middle East as well as in India and China. Historical actor in the Moroccan reinsurance market, SCR has three contact offices (Rwanda, Egypt and Côte d'Ivoire) and holds stakes in Arab Re and Africa Re. SCR has also launched a vocational training academy « THE FONDATION SCR ACADEMY RE », which is open to all operators of the continent and the region.

In 2019, SCR achieved 210.28 million Dollars in written premiums with a net result of 28.97 million Dollars. As of June 30th 2020, SCR recorded an increase of 51% of its turnover and of 42% of its net result compared to the same period in 2019 with a business growth rate by underwriting year that stands at 34.3% and a 25% share of international business. SCR thus demonstrates its ability to play an important role in the reinsurance sector at regional and continental levels.

Rated « AAA (Local Scale) » by Fitch Ratings and B++ (Good) by AM Best, SCR also manages the African Center for Catastrophe Risks (ACCR), within the framework of its membership in the AIO (African Insurance Organization) as well as the Aviation Pool of FAIR (Federation of Afro-Asian Insurers & Reinsurers) since 1989.

SCR was ranked as the first African reinsurance company in terms of net results and third in turnover for 2018.



GRUPE CDG

MENA REINSURANCE BROKERS RANKED BY PREMIUM WRITTEN 2019

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium 2019	Premium 2018	Shareholders Equity 2019	Shareholders Equity 2018	Revenue 2019	Revenue 2018	Net Profit 2019	Net Profit 2018
01	NASCO RE	LEBANON	1,110,000	1,075,400	63,600	56,740	117,130	120,800	16,470	17,820
02	UIB	UK	1,080,000	960,000	64,500	61,000	87,000	86,000	13,000	15,600
03	CHEDID RE	LEBANON	1,000,000	900,000	25,000	20,000	N/A	N/A	N/A	N/A
04	APEX	JORDAN	303,000	258,000	3,810	3,400	10,700	10,000	N/A	N/A
05	MALAKUT	UAE	301,000	287,000	12,070	12,510	27,300	24,200	4,430	4,020
06	COGENT M.E.	UAE	208,000	222,500	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
07	FENCHURCH FARIS	JORDAN	200,700	170,560	4,900	3,960	19,400	16,240	N/A	N/A
08	MIB (2)	UK	139,000	139,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
09	ADDISON BRADLEY GRP (1)	LEBANON	99,000	99,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
10	LINK	LEBANON	73,000	65,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
11	WILLIS GRAS SAVOYE RE	EGYPT	57,000	45,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
12	PLATINUM	LEBANON	55,960	37,900	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
13	PREMIUM	LEBANON	55,000	16,750	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
14	BROKTECH (1)	LEBANON	38,000	38,000	1,250	1,250	2,600	2,600	1,200	1,200
15	PMC RE	LEBANON	32,600	34,000	300	290	1,400	1,470	270	290
16	GALAXY	UAE	32,500	36,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
17	C&G	LEBANON	25,000	25,000	800	800	N/A	N/A	N/A	N/A
18	GROUPEMED RE (1)	UAE	17,000	17,000	7,330	7,330	4,320	4,320	860	860
19	ARB HOLDING	EGYPT	17,000	12,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
20	PROTECTION RE	BAHRAIN	16,500	18,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
21	GRS	LEBANON	15,750	16,200	N/A	N/A	900,000	1,050,000	N/A	N/A
22	AGMA	MOROCCO	13,400	15,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
23	SUN RE	UAE	11,500	13,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
24	ALPHA LLOYDS (2)	UAE	11,000	11,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
25	ARB	MOROCCO	7,500	7,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
26	DACH	TUNISIA	4,600	5,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
27	PROASSUR	TUNISIA	3,900	4,200	N/A	N/A	N/A	N/A	50	50
28	JUELMIN	UAE	3,500	6,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
29	TICAR	TUNISIA	2,800	3,500	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
30	MERCU RE (3)	EGYPT	-	-	-	-	-	-	-	-
TOTAL (US\$ 000)			4,934,210	4,537,010	183,560	167,280	1,169,850	1,315,630	36,280	39,840
(1) RESULTS 2018/2017			(3) NEWLY REGISTERED							
(2) RESULTS 2017/2016										

الارقام المنشورة لوساطة اعادة التأمين وردتنا مباشرة من وسطاء الاعادة وهي على مسؤوليتهم.

يحظر نقل الارقام الواردة في هذا الملحق ونحتفظ بحق ملاحقة كل من يخالف هذا التحذير

Top 10 reinsurance brokers (\$mn)

Position	Rank	Company	2019	2108	Comment
↔	1	Guy Carp & JLT Re**	1780	1600	2019 number includes JLT Re estimated revs of \$300mn for Q1 2019 pre deal-close (based on JLT Re 2018 actual revs) for 12 month comparison; GC reported organic revenue growth of 5 percent in 2019, compared to 7 percent in 2018
↔	2	Aon reinsurance Solutions*	1686	1563	Aon's Reinsurance Solutions business generated 10 percent organic revenue in 2019, up from 7 percent in 2018. The 2019 performance included 17 percent organic growth in Q4, with double digit growth across every major business as well as positive impact from market dynamics
↔	3	Willis Re**	1022	966	Willis Re restated numbers now strip out Miller and include around \$350mn of revenues from facultative business, allowing for a more "apples to apples" comparison with Aon and Guy Carpenter
↔	4	TigerRisk**	125	100	TigerRisk continued its strong growth trajectory in 2019 from 2018, when it topped \$100mn for the first time. Top line increase is a function of organic reinsurance growth and capital markets expansion. Hiring surge and Flexpoint capital injection expected to fuel faster growth in 2020
↔	5	Capsicum Re**	100	70	The reinsurance intermediary founded by former Benfield CEO Grahame "Chily" Chilton and Rupert Swallow in Dec 2013 places a -\$5.4bn in annual GWP. Gallagher consolidated its ownership in Q1 2020 and its reinsurance arm rebrands as Gallagher Re next month. We estimate turnover in region of \$100mn
↔	6	Beach & Associates**	80	68	Acrisure owned broker has been building out its capabilities both sides of the Atlantic with hires which are expected to fuel further growth in 2020 along with favourable market conditions
↔	7	BMS Group**	68	65	Has made significant investment in the last 12 months and is expected to see more significant growth in its 2020 numbers reflecting the impact of new hires and account wins on top line
↔	8	UIB Holdings	61	60	Total revenues of £54.2mn for 2018 (\$66.0mn) and £50.6mn for 2017. Reinsurance revenues are thought to account for 90-95% of total at firm which specialises in emerging markets
↑	9	Lockton Re*	55	55	2019 numbers are fairly flat with new hires and strategy not fully on stream, but says business is gaining traction both sides of the Atlantic and is forecasting \$85mn for 2020 (has April year-end)
↔	10	RKH Specialty**	52	45	RKH Specialty saw 16 percent year-on-year increase and in common with several of its peers has been investing in talent from larger rivals that is expected to generate further growth opportunities in 2020 and beyond

*Official estimate **The Insurer estimate



AL AFAQ

Insurance and Reinsurance Brokers



الافاق
لوساطة التأمين وإعادة التأمين

www.alafaq-ins.com

Jeddah – Sari Street – Al Ghaida Time Tower, 5th Floor, Office 501
P.O. Box 22727 Jeddah 21416, Saudi Arabia
Tel: +966 12 6655792 | Fax +966 12 6655372

جدة - شارع صاري - برج الغيداء ، الدور الخامس، مكتب ٥٠١
ص ب ٢٢٧٢٧ جدة ٢١٤١٦ المملكة العربية السعودية
هاتف ٩٦٦ ١٢ ٦٦٥٥٧٩٢ | فاكس ٩٦٦ ١٢ ٦٦٥٥٣٧٢

MENA INSURANCE COS RANKING BY PREMIUM WRITTEN BY COUNTRY - YEAR 2019

(US\$000)

Rank	Company Name	Premium Written 2019	Premium Written 2018	Assets 2019	Assets 2018	Shareholders Equity 2019	Shareholders Equity 2018	Net Profit 2019	Net Profit 2018	Roe (%)
ALGERIA										
001	SAA	243,960	237,080	710,780	700,810	318,730	313,750	18,400	24,610	5.77
002	CAAT	206,010	204,100	608,150	564,250	216,510	208,030	21,220	23,450	9.80
003	CAAR	128,400	126,700	414,950	414,880	183,510	168,230	5,040	5,320	2.75
004	CNMA (1)	118,700	118,700	210,300	210,300	53,610	53,610	7,730	7,730	14.42
005	CASH	107,300	82,000	452,540	405,120	102,720	101,800	3,410	6,020	3.32
006	CIAR (1)	85,580	85,580	143,460	143,460	46,030	46,030	5,620	5,620	12.21
007	ALLIANCE	44,080	41,800	83,210	70,910	32,860	24,880	4,050	3,880	12.33
008	SALAMA	43,260	44,060	126,430	100,210	32,810	34,040	3,850	4,680	11.73
009	2a (GIG) (2)	33,300	33,300	58,000	58,000	18,000	18,000	2,370	2,370	13.17
010	GAM (1)	32,400	32,400	36,100	36,100	15,600	15,600	2,750	2,750	17.63
011	TRUST	29,690	23,000	69,000	69,000	30,000	30,000	1,870	1,870	6.23
012	AXA DOMMAGE	24,830	24,100	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-
013	CARDIF AL DJAZAIR	21,780	14,500	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-
014	SAPS	17,300	13,700	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-
015	AXA VIE	17,130	12,400	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-
016	CAARAMA	15,700	14,400	125,000	119,000	13,000	11,800	690	680	5.31
017	AGLIC	12,980	11,020	41,260	24,880	7,310	8,530	160	560	2.19
018	MACIR VIE	12,010	11,820	21,210	22,240	11,240	11,330	510	730	4.54
019	TALA	9,400	15,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-
020	MUTUALISTE	4,050	4,330	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	-
	TOTAL (US\$ 000)	1,207,860	1,149,990	3,100,390	2,939,160	1,081,930	1,045,630	77,670	90,270	
BAHRAIN										
001	GIG BAHRAIN	217,200	217,050	571,200	475,300	95,490	93,270	7,600	8,650	7.96
002	BNH	89,200	88,900	280,450	245,400	150,140	133,640	13,250	9,100	8.83
003	SOLIDARITY	81,840	80,000	184,420	182,600	72,330	69,000	7,700	6,900	10.65
004	GIG TAKAFUL INT'L	57,780	58,620	99,550	103,460	26,810	24,690	1,840	1,740	6.86
005	T'AZUR	50,310	45,400	74,580	61,000	51,100	54,200	860	-	1.68
006	MEDGULF TAKAFUL (1)	41,400	41,400	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-
007	GULF UNION	39,500	39,000	64,000	63,100	20,100	19,300	-	-	-
008	UNITED	25,350	24,110	75,020	70,790	29,230	35,400	12,040	9,520	41.19
009	AL HILAL LIFE	23,600	23,060	77,030	72,430	17,080	15,820	1,010	770	5.91
	TOTAL (US\$ 000)	626,180	617,540	1,426,250	1,274,080	462,280	445,320	44,300	36,680	
EGYPT										
001	MISR INSURANCE	561,880	534,820	2,095,660	2,121,150	1,017,830	1,112,170	138,310	118,990	13.59
002	MISR LIFE	278,500	250,810	1,967,750	1,990,640	515,200	638,400	81,860	73,320	15.89
003	ALLIANZ (LIFE)	195,000	123,630	671,110	566,790	65,600	54,610	12,540	17,840	19.12
004	METLIFE	178,440	148,380	412,880	344,800	46,950	39,490	21,460	20,420	45.71
005	AXA LIFE	125,000	99,940	441,970	363,710	42,480	34,480	8,000	7,980	18.83
006	GIG	82,190	67,300	114,010	97,500	41,980	36,600	10,280	11,100	24.49
007	BUPA	67,880	60,440	120,320	122,680	39,360	48,870	1,540	660	3.91
008	AXA P&C	65,190	36,820	74,090	47,930	14,360	12,610	250	-1,630	1.74
009	SUEZ CANAL	63,000	58,620	101,900	87,670	16,900	13,230	3,800	2,640	22.49
010	ALLIANZ P&C	55,250	45,880	91,650	74,440	23,830	16,630	5,730	6,220	24.05
011	EGYPTIAN TAKAFUL NON LIFE	50,500	40,310	100,810	75,460	24,950	18,410	9,000	5,580	36.07
012	ORIENT TAKAFUL	49,860	43,350	93,920	78,530	26,260	20,110	5,970	4,340	22.73
013	QNB LIFE	42,000	31,310	194,690	151,980	40,130	30,360	10,500	8,040	26.16
014	EGYPTIAN TAKAFUL LIFE	41,130	25,940	50,200	39,700	13,710	13,150	560	110	4.08
015	SUEZ CANAL LIFE	37,750	26,000	91,560	73,190	8,180	6,250	2,620	1,410	32.03
016	ROYAL	34,000	33,130	68,200	65,440	15,420	13,510	4,840	4,700	31.39
017	MOHANDES	31,870	26,880	62,370	56,860	19,980	19,030	5,760	5,000	28.83
018	DELTA	27,250	21,060	50,330	42,330	23,510	19,300	5,520	4,020	23.48
019	WETHAQ TAFUL	25,000	17,380	52,250	38,570	13,480	10,980	3,250	2,800	24.11
020	ESIH	23,800	17,250	53,430	50,050	17,270	20,160	-1,070	4,800	-6.20
021	ISKAN	20,320	18,620	29,300	26,460	8,770	8,520	2,000	1,850	22.81
022	CHUBB LIFE	15,750	14,250	40,980	34,210	9,270	7,470	2,290	1,510	24.70
023	AIG	15,570	16,690	51,460	51,360	17,880	14,990	2,880	840	16.11
024	MEDGULF	15,000	4,820	12,070	8,270	2,630	3,160	-460	-210	-17.49
025	DELTA LIFE	13,500	17,930	76,930	66,700	10,000	7,500	2,860	2,100	28.60
026	MISR TAKAFUL	13,250	2,380	15,260	6,110	8,450	4,100	950	350	11.24
027	LIBANO SUISSE TAKAFUL	13,000	7,810	9,980	7,730	2,750	3,100	-300	-280	-10.91
028	CIS	12,120	12,560	26,620	20,510	4,360	-1,270	1,310	760	30.05
029	TOKYO MARINE GENERAL TAKAFUL	11,900	12,000	28,180	25,840	8,840	7,740	1,100	970	12.44
030	AROPE	11,700	9,690	25,820	23,320	13,630	12,360	1,480	1,570	10.86
031	METLICO	6,700	5,500	10,850	8,360	2,950	2,800	140	340	4.75
032	MOHANDES LIFE	6,630	5,750	65,740	60,260	15,440	12,850	5,170	4,110	33.48



ACCOMPLISHING THE IMPOSSIBLE

With its more than 90 years
of experience, solid financial
structure and deep-rooted
corporate culture

Milli Reasürans T.A.S.
Maçka Caddesi No: 35
34367 Sıslı - İstanbul/TURKEY

Phone (0212) 231 47 30
Fax (0212) 230 86 08
E-mail info@millire.com
millire@millire.com

www.millire.com

(US\$000)

Rank	Company Name	Premium Written 2019	Premium Written 2018	Assets 2019	Assets 2018	Shareholders Equity 2019	Shareholders Equity 2018	Net Profit 2019	Net Profit 2018	Roe (%)
033	CHUBB PROPERTY	4,940	3,660	20,430	22,720	14,340	13,310	320	1,180	2.23
034	UNITED	4,000	4,190	2,930	3,080	-4,600	-3,740	-790	-2,990	17.17
035	AROPE LIFE	3,900	3,380	12,880	11,140	5,920	5,560	300	110	5.07
036	TOKYO MARINE FAMILY TAKAFUL	2,600	2,130	17,160	17,150	7,940	8,900	-970	-150	-12.22
037	SARWA P&C	1,250	-	4,480	-	3,160	-	30	-	0.95
038	EGE	560	500	31,350	30,540	24,060	23,390	3,500	3,600	14.55
039	SARWA LIFE	200	-	4,120	-	3,750	-	150	-	4.00
040	WATANIYA (8)	-	-	-	-	-	-	-	-	-
041	MADA (8)	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	TOTAL (US\$ 000)	2,208,380	1,851,110	7,395,640	6,913,180	2,186,920	2,309,090	352,680	314,000	
IRAQ										
001	IRAQ	73,270	66,100	170,750	150,800	176,960	174,320	14,180	7,260	8.01
002	NATIONAL	71,100	70,000	194,000	192,200	181,000	177,100	15,000	14,500	8.29
003	TRUST HOUSE (1)	21,000	21,000	8,000	8,000	4,800	4,800	-	-	-
004	ASIA	18,950	15,860	44,500	41,080	30,900	31,820	1,650	1,240	5.34
005	DILNIA	11,100	10,000	21,000	19,000	16,200	15,000	800	500	4.94
006	SHATT ARAB (1)	5,800	5,800	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-	-
007	HAMRAA (1)	3,100	3,100	3,880	3,880	2,640	2,640	275	275	10.42
008	GIG	3,040	1,450	6,980	5,720	6,460	5,300	120	-	1.86
009	IRAQ INTERNATIONAL (1)	2,600	2,600	1,890	1,890	1,720	1,720	90	90	5.23
010	UR INT'L	2,200	1,920	3,620	3,620	4,780	4,780	1,560	1,560	32.64
011	AL YAMAMA (1)	2,140	2,140	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-
012	MAALIM (1)	1,680	1,680	-	-	-	-	-	-	-
013	MASEER (1)	1,530	1,530	-	-	-	-	-	-	-
014	ECONOMY (1)	1,270	1,270	-	-	-	-	-	-	-
015	CIHAN (1)	750	750	-	-	-	-	-	190	-
016	AMEEN (1)	720	720	1,840	1,840	1,250	1,250	140	140	11.20
017	RIHAM (1)	690	690	-	N/A	-	N/A	-	30	-
018	BADIA (1)	650	650	-	-	-	-	-	720	-
019	STAR CAR (1)	540	540	-	-	-	-	-	180	-
020	AHLIA (1)	460	460	-	1,910	-	1,620	-	-	-
021	KURDISTAN (1)	430	430	-	-	-	-	-	110	-
022	ETIHAD (1)	260	260	-	-	-	-	-	40	-
023	GULF (1)	240	240	-	-	-	-	-	30	-
024	MIDDLE EAST (2)	220	220	-	-	-	-	-	30	-
025	KHAIR (2)	170	170	-	1,310	-	1,210	-	50	-
026	SHARK	110	110	-	-	-	-	-	-	-
027	DAR AL AMAN	100	100	-	-	-	-	-	-	-
028	CAR	80	80	-	-	-	-	-	-	-
029	AKHAA	60	60	-	-	-	-	-	-	-
030	ALARD	40	40	-	-	-	-	-	-	-
031	DAR AL IRAQ	30	30	-	-	-	-	-	-	-
032	ELAF	30	30	-	-	-	-	-	-	-
033	MUFTIN	20	20	-	-	-	-	-	-	-
	TOTAL (US\$ 000)	224,380	210,050	456,460	431,250	426,710	421,560	33,815	26,945	
JORDAN										
001	GIG	120,870	120,220	153,800	141,250	39,230	33,300	7,280	4,530	18.56
002	JORDAN INSURANCE	83,300	84,700	127,000	130,040	50,820	47,500	2,100	200	4.13
003	FIRST (SOLIDARITY GROUP)	65,370	59,380	85,640	84,680	46,650	46,080	3,220	3,810	6.90
004	AL NISR AL ARABI	63,090	60,580	147,750	132,300	31,910	29,660	5,060	4,630	15.86
005	MIDDLE EAST	58,000	57,370	122,440	121,900	54,310	55,440	1,900	2,430	3.50
006	JOFICO	42,890	39,220	47,400	45,520	17,300	15,160	2,030	1,600	11.73
007	EURO ARAB	41,830	40,340	51,870	48,950	15,780	14,940	1,400	990	8.87
008	METLIFE	36,750	42,990	101,345	101,345	20,170	20,170	5,780	5,780	28.66
009	UNITED	35,850	33,950	55,240	54,020	19,870	19,550	1,560	1,580	7.85
010	ISLAMIC	34,280	34,670	56,040	56,820	28,910	29,160	2,550	2,010	8.82
011	AJIG	30,500	24,010	36,680	31,160	11,380	10,030	1,420	910	12.48
012	ARABIA	29,620	32,500	39,150	41,710	14,520	14,250	510	440	3.51
013	JERUSALEM	29,390	26,940	50,700	49,630	19,840	19,400	1,750	1,460	8.82
014	MEDGULF	27,130	26,460	38,180	37,330	8,280	8,200	190	50	2.29
015	WATANIA	25,980	29,960	37,780	37,400	12,800	12,300	650	-1,200	5.08
016	DELTA	25,830	21,300	40,310	36,910	14,050	13,710	60	-50	0.43
017	NEWTON	21,240	19,780	47,710	48,050	31,430	32,570	610	140	1.94
018	ARAB LIFE & ACCIDENT	20,180	23,900	19,330	25,710	5,160	5,580	-490	-4,300	-9.50
019	ARAB ASSURERS	18,500	22,450	24,140	25,200	8,550	8,390	240	930	2.81
020	HOLYLAND	15,470	12,080	16,300	11,480	3,970	2,680	-4,080	-170	-102.77
021	ARAB UNION INT'L	13,000	11,950	22,830	22,530	8,640	9,330	130	980	1.50
022	AL MANARA	12,400	11,750	21,140	19,410	4,900	4,400	570	-1,330	11.63
023	PHILADELPHIA	9,080	10,430	12,470	14,480	3,560	5,800	-2,190	-310	-61.52
024	SAFWA	6,500	7,890	12,620	11,860	1,660	2,080	-490	800	-29.52
	TOTAL (US\$ 000)	867,050	854,820	1,367,865	1,329,685	473,690	459,680	31,760	25,910	



Asiainsurance
ALL IN ONE

Asia Insurance Company is the leading insurance company that strives to restore and nourish the Iraqi Insurance market to become one of the largest, by dealing with World's top rated reinsurers to provide the highest level of security and services to our clients.

Sulaimaniyah: +964(0)53 330 1811 Baghdad: +964(0)772 333 5208

Erbil: +964(0)772 165 7722 Basrah: +964(0)780 412 3105

+964(0)772 165 7733

care@asiainsurance.net / www.asiainsurance.net

Rank	Company Name	Premium Written 2019	Premium Written 2018	Assets 2019	Assets 2018	Shareholders Equity 2019	Shareholders Equity 2018	Net Profit 2019	Net Profit 2018	Roe (%)
KINGDOM OF SAUDI ARABIA										
001	BUPA ARABIA	2,776,230	2,284,500	2,714,960	2,205,900	808,640	686,500	158,340	140,120	19.58
002	TAWUNIYA	2,233,560	2,037,700	3,763,860	3,367,400	639,850	506,500	107,240	-74,440	16.76
003	RAJHI TAKAFUL	685,280	793,000	960,870	992,800	233,390	204,900	22,980	49,340	9.85
004	MEDGULF	645,670	552,100	933,570	927,000	189,630	178,100	5,120	-54,540	2.70
005	AXA COOPERATIVE	375,940	385,600	671,240	589,000	185,660	157,300	28,930	17,040	15.58
006	WALAA	324,110	294,700	542,060	532,600	178,470	178,900	6,200	30,500	3.47
007	ALLIANZ SAUDI FRANSI	269,770	232,200	622,470	556,800	87,130	72,600	11,100	9,900	12.74
008	AL ETIHAD	229,850	247,940	396,510	413,770	128,100	115,310	17,150	23,510	13.39
009	MALATH	222,730	194,500	368,060	332,200	122,800	121,200	4,900	4,170	3.99
010	SAICO	222,490	253,300	349,760	397,900	82,830	85,500	-640	-3,470	-0.77
011	WATANIYA	196,010	189,900	422,860	286,900	68,880	63,800	4,910	5,440	7.13
012	GULF UNION	149,010	87,500	188,370	170,900	38,740	45,400	-7,770	1,540	-20.06
013	ARABIAN SHIELD	145,000	166,690	303,300	314,530	116,700	114,050	4,510	9,140	3.86
014	ACIG	141,160	133,300	150,090	147,300	38,520	36,700	1,900	630	4.93
015	SALAMA	134,300	196,000	201,400	236,640	54,030	70,400	-14,000	4,800	-25.91
016	SAGR COOP	121,520	93,500	289,890	265,000	105,110	118,000	-10,600	300	-10.08
017	UCA	112,080	104,600	319,430	313,800	100,120	98,300	2,010	-16,040	2.01
018	SAUDI SOLIDARITY TAKAFUL	104,270	65,600	208,300	141,500	56,100	66,900	-11,450	-15,920	-20.41
019	ARABIA COOP	88,650	93,600	199,300	198,400	57,600	66,900	-10,000	1,000	-17.36
020	BURUJ	81,500	86,000	243,720	257,200	116,850	120,950	1,200	19,400	1.03
021	ALINMA TOKIO MARINE	78,300	94,200	203,940	157,300	55,300	65,500	-10,200	-9,980	-18.44
022	GULF GENERAL	74,580	70,580	114,720	122,000	42,200	42,500	-1,010	-6,650	-2.39
023	CHUBB ARABIA	68,860	62,400	181,250	157,470	86,000	79,720	8,600	11,870	10.00
024	AMANA COOPERATIVE	66,150	36,700	145,870	120,600	41,970	25,500	-7,380	-5,390	-17.58
025	AHLI TAKAFUL	63,700	91,000	287,000	294,000	64,550	63,000	3,700	3,300	5.73
026	ALAMIYA (RSA)	58,650	78,300	235,700	226,600	108,800	103,400	4,000	8,340	3.68
027	AHLIA COOPERATIVE	51,270	48,860	122,310	120,300	20,420	32,800	580	4,220	2.84
028	SABB TAKAFUL	41,380	37,400	232,590	223,000	85,700	92,400	-6,620	280	-7.72
029	SAUDI ENAYA	41,080	38,900	116,900	61,500	39,770	15,000	-28,300	-24,500	-71.16
030	ALJAZIRAH TAKAFUL	34,750	27,000	196,010	163,000	115,900	106,100	10,070	9,250	8.69
031	METLIFE AIG ANB (7)	-	45,100	-	136,900	-	41,100	-	-5,950	-
032	WAFU (3)	-	26,900	-	71,460	-	1,860	-	-20,180	-
	TOTAL (US\$ 000)	9,837,850	9,149,570	15,686,310	14,501,670	4,069,760	3,777,090	295,470	116,990	
KUWAIT										
001	GULF INS GRP (GIG)	1,299,300	1,200,540	2,516,240	1,867,440	358,740	293,520	44,010	39,190	12.27
002	AHLEIA	320,880	277,400	1,027,560	926,640	358,190	350,000	33,590	31,360	9.38
003	KUWAIT INSURANCE	122,000	118,100	667,100	554,120	366,030	251,440	30,980	29,610	8.46
004	WARBA	96,360	93,950	386,840	356,270	123,600	118,110	3,660	1,990	2.96
005	KFH TAKAFUL	68,150	62,100	121,750	110,000	39,520	37,100	5,830	2,300	14.75
006	BKIC/GIG	57,800	58,600	82,400	81,000	9,030	6,910	1,840	1,730	20.38
007	ENAYA	32,000	38,500	68,000	72,000	37,000	40,000	-	-	-
008	ILAF (2)	28,000	28,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-
009	T'AZUR	20,500	24,800	41,600	43,400	-	-	-	-	-
010	WETHAQ TAKAFUL	18,960	16,540	39,210	39,100	39,130	39,000	-280	290	-0.72
011	NATIONAL TAKAFUL	18,500	19,800	34,000	34,100	23,200	24,200	-	-	-
012	KUWAIT QATAR (1)	18,100	18,100	60,000	60,000	21,000	21,000	-	-	-
013	GHAZAL	17,000	15,130	48,950	45,965	8,970	8,300	250	-	2.79
014	FIRST TAKAFUL	15,630	17,300	46,470	46,420	28,430	27,900	2,730	2,660	9.60
015	ARAB ISLAMIC TAKAFUL	15,000	13,500	-	-	-	-	-	-	-
016	GULF TAKAFUL	13,070	12,800	33,050	36,500	2,180	2,100	-1,020	600	-46.79
017	DAR AL SALAM (1)	11,180	11,180	14,225	14,225	13,095	13,095	-	-	-
018	KITI	9,000	9,900	-	-	-	-	-	-450	-
019	BOUBYAN TAKAFUL (1)	8,800	8,800	18,000	18,000	16,000	16,000	-	-	-
020	RITAJ TAKAFUL	4,300	4,300	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-
021	UNITED	2,100	3,900	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-
022	AIN TAKAFUL	-	13,400	-	15,970	-	14,890	-	1,660	-
	TOTAL (US\$ 000)	2,196,630	2,066,640	5,205,395	4,321,150	1,444,115	1,263,565	121,590	110,940	
LEBANON										
001	ALLIANZ SNA	153,780	145,810	533,000	536,640	30,600	60,550	-15,500	7,800	-50.65
002	BANKERS	122,810	122,660	205,590	219,540	73,550	85,100	-4,500	10,700	-6.12
003	METLIFE	120,730	123,980	552,210	547,060	29,130	31,130	14,640	39,310	50.26
004	FIDELITY	100,700	105,280	148,590	157,860	25,530	27,390	-2,220	770	-8.70
005	AXA ME	98,730	107,810	133,710	127,460	28,990	30,470	-1,100	700	-3.79
006	LIA	89,760	114,080	378,100	378,100	67,380	87,400	-5,600	9,560	-8.31
007	AROPE	87,990	97,670	440,120	416,360	158,180	142,450	23,800	21,440	15.05
008	MEDGULF	87,500	87,820	195,460	195,460	39,650	39,650	8,900	8,900	22.45
009	LIBANO SUISSE	81,300	90,000	179,400	186,200	47,800	48,800	-	1,050	-
010	BANCASSURANCE	73,550	83,410	415,830	442,030	33,400	61,910	-16,090	20,570	-48.17
011	GROUPEMED INSURANCE	71,570	58,370	69,300	59,170	20,820	21,230	-400	2,650	-1.92
012	UNION NATIONALE	70,810	86,000	133,000	136,200	43,200	41,990	7,540	6,320	17.45
013	ADIR	70,770	76,790	351,150	364,310	56,260	66,830	510	16,100	0.91



غزال للتأمين
GHAZAL INSURANCE



تغطيتكم غايتنا،،

www.ghazalins.com

1 82 88 00

Rank	Company Name	Premium Written 2019	Premium Written 2018	Assets 2019	Assets 2018	Shareholders Equity 2019	Shareholders Equity 2018	Net Profit 2019	Net Profit 2018	Roe (%)
014	MASHREK	42,440	41,930	68,310	66,100	3,030	2,100	1,000	-1,300	33.00
015	ASSUREX	40,980	42,760	81,300	85,290	31,100	31,620	900	2,830	2.89
016	SGBL INSURANCE	38,180	40,360	197,970	197,970	81,420	69,100	9,040	23,500	11.10
017	CUMBERLAND	29,600	29,610	52,810	49,920	10,600	10,590	20	-490	0.19
018	ARABIA	28,910	23,980	538,630	523,970	119,650	113,630	5,250	6,960	4.39
019	UFA	26,390	28,700	50,270	46,890	14,370	15,380	-510	915	-3.55
020	SECURITE	26,380	25,920	55,620	53,580	24,110	22,810	1,300	1,260	5.39
021	ALIG	22,740	23,410	43,860	45,020	8,230	7,400	830	3,530	10.09
022	CAPITAL	19,860	22,370	43,970	47,210	15,900	15,580	2,250	2,770	14.15
023	COMMERCIAL	19,710	17,840	29,070	26,370	7,920	8,160	-80	-240	-1.01
024	UCA	17,210	18,200	50,290	52,440	27,000	27,320	1,810	1,900	6.70
025	BEIRUT LIFE	15,500	16,440	24,500	24,500	17,660	17,660	3,760	3,760	21.29
026	AMANA	15,230	14,230	-	21,260	-	310	-	-	-
027	TRUST COMPASS	15,100	15,700	52,300	52,300	25,000	25,000	-	-70	-
028	NORTH	14,000	15,920	29,580	32,320	13,730	13,650	80	960	0.58
029	BERYTUS	13,700	11,200	22,230	18,460	3,680	2,160	20	-1,300	0.54
030	BURGAN	13,140	12,690	16,500	16,500	4,390	4,390	310	310	7.06
031	CLA	11,990	14,820	140,330	141,930	62,940	61,470	9,800	14,580	15.57
032	MEARCO	10,100	12,270	16,860	16,270	4,770	4,400	440	-190	9.22
033	BAHRIA	10,000	9,690	-	26,460	-	19,110	-	1,240	-
034	PHENICIENNE	8,880	11,440	18,330	19,500	5,570	5,400	30	580	0.54
035	VICTOIRE	8,110	9,000	23,310	23,300	9,730	10,560	300	150	3.08
036	CONFIDENCE (CIG)	7,720	7,420	14,710	13,890	5,080	3,970	430	110	8.46
037	UNITED	6,080	6,300	14,550	14,280	9,400	9,170	560	670	5.96
038	LCI	5,800	5,330	16,280	12,400	2,620	3,350	-680	-150	-25.95
039	SAICO	3,900	4,100	13,900	14,430	8,470	8,300	200	40	2.36
040	OVERSEAS	1,700	2,040	4,860	4,860	2,600	2,600	30	30	1.15
041	RL 3600	1,500	2,430	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-
042	ATI	1,200	1,300	4,830	4,830	1,550	1,550	-	-130	-
043	TRUST (3)	960	1,690	-	4,410	-	2,680	-	120	-
044	BYBLOS	890	790	3,990	3,990	3,040	3,040	150	150	4.93
045	AIG	600	700	7,200	9,100	140	1,980	-1,800	-280	-1286
046	LIBERTY (3)	480	5,600	-	-	-	-	-	-	-
047	MAINS (3)	-	9,970	-	9,550	-	-4,320	-	-2,140	-
048	TRUST LIFE (3)	-	1,210	-	4,500	-	3,040	-	250	-
049	FAJR AL GULF (GIG) (3)	-	80	-	-	-	-	-	-	-
	TOTAL (US\$ 000)	1,695,190	1,807,120	5,371,820	5,450,190	1,178,190	1,268,080	45,420	206,195	
LIBYA										
001	LIBYA (1)	90,000	90,000	350,000	350,000	65,000	65,000	7,000	7,000	10.77
002	TRUST (1)	55,350	55,350	210,410	210,410	11,570	11,570	1,910	1,910	16.51
003	AFRICAN (1)	49,100	49,100	60,600	60,600	10,550	10,550	-	-	-
004	SAHARA (1)	37,100	37,100	49,300	49,300	11,020	11,020	-	-	-
005	UNITED (1)	20,350	20,350	114,950	114,950	14,350	14,350	1,910	1,910	13.31
006	TAKAFULY (1)	16,100	16,100	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-
007	LIBO (1)	16,000	16,000	36,100	36,100	9,990	9,990	2,630	2,630	26.33
008	QAFELA (2)	6,350	6,350	15,100	15,100	600	600	350	350	58.33
009	ALETEHADIYA (2)	3,450	3,450	6,700	6,700	5,200	5,200	-	-	0.00
010	TIBESTY (2)	3,330	3,330	2,850	2,850	1,300	1,300	-	-	0.00
011	AMIC (1)	1,380	1,380	-	-	-	-	-	-	-
	TOTAL (US\$ 000)	298,510	298,510	846,010	846,010	129,580	129,580	13,800	13,800	
MAURITANIA										
001	NASR	7,600	8,250	2,050	2,100	N/A	N/A	N/A	N/A	-
002	MAURITANNIERE	2,080	2,200	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-
003	ISLAMIC	1,270	1,380	1,620	1,700	840	860	90	110	10.71
004	ATLANTIC	1,180	1,290	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-
005	SMAI ISLAMIC (2)	1,120	1,120	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	40	-
006	SAAR	1,100	1,200	N/A	N/A	N/A	N/A	60	100	-
007	AGM	930	990	2,100	2,200	1,280	1,390	70	75	5.47
	TOTAL (US\$ 000)	15,280	16,430	5,770	6,000	2,120	2,250	220	325	
MOROCCO										
001	WAFI	971,070	918,200	4,663,140	4,335,470	657,800	632,690	71,200	66,700	10.82
002	RMA	747,640	718,900	4,100,000	4,040,000	652,530	637,950	89,510	82,600	13.72
003	SAHAM ASSURANCE	592,420	568,200	2,324,600	2,203,000	482,770	456,330	44,500	44,200	9.22
004	ATLANTA SANAD	535,400	482,000	900,000	879,600	230,500	220,000	40,920	27,600	17.75
005	AXA MAROC	464,090	450,930	2,220,000	2,215,000	615,300	600,000	36,850	35,900	5.99
006	MAMDA / MCMA	446,180	414,000	1,800,000	1,800,000	242,000	242,000	-	37,200	-
007	MAROCAINE VIE	191,500	188,730	690,100	685,000	49,300	48,900	12,900	9,980	26.17
008	ALLIANZ	149,000	141,370	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-
009	CAT	72,270	71,250	691,100	690,200	25,240	25,000	2,100	2,000	8.32
010	SAHAM ASSISTANCE	58,230	57,400	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-

MENA INSURANCE COS RANKING BY PREMIUM WRITTEN BY COUNTRY

Rank	Company Name	Premium Written 2019	Premium Written 2018	Assets 2019	Assets 2018	Shareholders Equity 2019	Shareholders Equity 2018	Net Profit 2019	Net Profit 2018	Roe (%)
011	MAROC ASSISTANCE	56,830	56,050	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-
012	MATU	33,320	32,880	228,200	227,100	6,100	5,400	-	-	-
013	WAFIA IMA ASSISTANCE	28,160	27,720	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-
014	EULER HERMES ACMAR	13,820	13,650	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-
015	AXA ASSISTANCE	10,260	10,140	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-
016	COFACE	5,800	5,690	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-
	TOTAL (US\$ 000)	4,375,990	4,157,110	17,617,140	17,075,370	2,961,540	2,868,270	297,980	306,180	
OMAN										
001	NATIONAL LIFE	164,520	145,440	488,880	419,000	153,000	139,370	26,500	24,170	17.32
002	DHOFAR	118,650	104,100	385,000	427,070	56,990	50,330	7,040	2,980	12.35
003	MADINA TAKAFUL	101,180	79,250	250,950	207,480	61,220	60,910	2,380	1,880	3.89
004	OMAN UNITED	81,020	95,200	276,180	275,550	76,060	73,590	8,860	8,140	11.65
005	OMAN QATAR	75,250	72,400	207,120	222,930	43,010	39,400	3,370	2,970	7.84
006	VISION	66,680	71,460	161,830	160,110	38,400	36,360	3,170	4,110	8.26
007	TAKAFUL	65,670	60,080	55,400	48,300	54,990	46,900	7,260	6,040	13.20
008	AHLIA	62,190	67,680	213,740	195,000	102,590	100,000	10,680	10,000	10.41
009	MUSCAT	47,970	48,320	139,970	139,490	42,260	45,470	-1,940	1,950	-4.59
010	ARABIA FALCON (AFIC)	43,960	41,800	163,000	178,290	49,280	46,770	2,920	2,710	5.93
	TOTAL (US\$ 000)	827,090	785,730	2,342,070	2,273,220	677,800	639,100	70,240	64,950	
PALESTINE										
001	TRUST	101,940	99,810	185,990	179,110	56,180	61,230	3,670	5,900	6.53
002	NATIONAL	52,100	50,970	116,420	104,190	42,160	39,010	7,100	3,900	16.84
003	GLOBAL UNITED	46,300	51,130	73,020	71,220	17,730	17,560	1,030	2,800	5.81
004	TAKAFUL	42,880	41,280	70,860	60,450	18,350	16,390	2,100	2,430	11.44
005	MASHREQ	31,180	25,630	60,630	47,090	15,060	13,960	1,830	2,420	12.15
006	PALESTINE	26,800	19,380	48,210	38,440	10,200	8,340	480	-1,290	4.71
007	AHLIA INS. GROUP	20,000	23,930	69,850	64,090	23,840	22,210	750	2,120	3.15
008	TAMKEEN	18,430	10,250	24,800	12,250	7,600	6,720	860	-740	11.32
	TOTAL (US\$ 000)	339,630	322,380	649,780	576,840	191,120	185,420	17,820	17,540	
QATAR										
001	QATAR INSURANCE	3,528,340	3,463,140	10,828,300	10,760,000	2,807,000	2,190,000	184,000	182,460	6.56
002	QATAR GENERAL	191,000	150,170	2,510,000	2,500,000	1,400,000	1,530,000	-	-	-
003	DOHA INSURANCE GROUP	180,100	171,320	779,820	559,230	294,770	292,180	13,440	16,550	4.56
004	ISLAMIC / QIIC	111,080	104,760	320,590	272,960	141,190	128,290	23,250	23,060	16.47
005	BEEMA	93,200	91,240	367,840	328,710	106,330	96,460	11,510	11,490	10.82
006	KHALEEJ TAKAFUL	81,230	74,000	281,210	258,870	153,480	147,660	8,330	6,050	5.43
007	GENERAL TAKAFUL	52,700	54,300	119,000	151,820	33,800	52,310	10	500	0.03
008	SEIB	50,000	58,700	108,000	108,000	36,000	41,700	1,400	1,500	3.89
009	SHARQ	30,000	28,000	78,500	77,000	47,000	45,500	4,100	3,800	8.72
	TOTAL (US\$ 000)	4,317,650	4,195,630	15,393,260	15,016,590	5,019,570	4,524,100	246,040	245,410	
SUDAN										
001	SHIEKAN	45,660	33,700	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-
002	ISLAMIC	33,510	22,500	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-
003	UNITED	18,340	11,200	17,880	15,000	530	500	1,350	1000	254.72
004	SUDANESE	12,820	9,500	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-
005	BARAKA	11,360	6,050	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-
006	NILEIN	11,220	11,250	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-
007	MIDDLE EAST	10,930	5,450	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-
008	SALAMA	10,450	6,500	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-
009	TAAWUNIYA	6,500	4,200	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-
010	JUBA	4,780	2,750	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-
011	BLUE NILE	4,240	2,530	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-
012	MMI	2,940	590	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-
013	SAVANNA	2,560	1,820	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-
014	GENERAL	820	650	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-
	TOTAL (US\$ 000)	176,130	118,690	17,880	15,000	530	500	1,350	1,000	
SYRIA										
001	SYRIAN GENERAL	59,040	52,060	-	-	-	-	-	-	-
002	NATIONAL	4,300	4,000	13,310	13,180	6,550	5,670	1,040	310	15.88
003	UIC	3,210	2,370	12,100	11,400	6,000	6,020	120	1,470	2.00
004	SYRIAN ARAB	2,850	2,610	12,400	18,780	6,810	6,900	-120	-40	-1.76
005	SOLIDARITY ALLIANCE	2,540	1,490	5,580	6,090	1,730	2,320	-600	-460	-34.68
006	ORIENT	2,230	2,110	7,630	7,800	3,150	3,190	190	210	6.03
007	ARABIA	2,220	2,300	12,640	13,190	5,260	5,680	20	1,700	0.38
008	AROPE	2,220	1,900	10,990	10,620	4,650	4,490	170	100	3.66
009	AQEELAH TAFUL	1,670	2,840	20,170	17,610	16,030	11,820	4,040	1,770	25.20
010	SYRIAN ISLAMIC	1,340	990	7,770	7,780	2,760	2,630	140	70	5.07
011	SKIC / GIG	1,230	1,100	12,800	13,240	7,700	8,100	-60	30	-0.78
012	ADIR	1,040	870	5,570	4,820	3,780	3,640	130	150	3.44
013	TRUST	520	250	7,220	7,310	3,110	3,110	30	230	0.96
	TOTAL (US\$ 000)	84,410	74,890	128,180	131,820	67,530	63,570	5,100	5,540	

(US\$000)

Rank	Company Name	Premium Written 2019	Premium Written 2018	Assets 2019	Assets 2018	Shareholders Equity 2019	Shareholders Equity 2018	Net Profit 2019	Net Profit 2018	Roe (%)
TUNISIA										
001	STAR	132,090	119,360	435,460	406,130	118,390	108,610	7,780	5,930	6.57
002	COMAR	75,730	69,120	207,200	205,100	75,210	65,930	9,200	9,060	12.23
003	GAT	72,480	68,200	188,100	175,900	34,220	32,150	5,240	3,450	15.31
004	CARTE	66,300	52,520	120,000	115,200	42,400	39,800	7,000	5,050	16.51
005	MAGHREBIA	60,160	55,640	133,150	129,500	29,940	27,380	4,150	3,560	13.86
006	AMI	60,020	55,880	175,750	174,725	24,100	23,770	5,100	5,500	21.16
007	ASTREE	59,500	51,830	186,100	175,200	58,460	40,960	18,270	2,050	31.25
008	BIAT	43,520	41,920	174,470	137,010	14,670	12,230	4,150	2,930	28.29
009	BH ASSURANCE	41,700	34,100	111,480	94,390	22,590	17,940	3,400	2,550	15.05
010	LLOYD TUNISIEN	40,300	32,560	153,890	147,310	25,640	20,290	3,060	2,950	11.93
011	MAE ⁽¹⁾	35,918	37,960	157,100	157,100	31,590	31,590	N/A	1,860	-
012	CTAMA ⁽¹⁾	32,310	32,310	124,100	124,100	17,000	17,000	N/A	N/A	-
013	ATTIJARI	28,730	27,460	-	-	-	-	-	-	-
014	ZITOUNA TAKAFUL	22,000	23,000	54,000	32,000	10,750	5,000	1,420	2,000	13.21
015	MAGHREBIA VIE ⁽¹⁾	20,530	20,530	65,300	65,300	6,800	6,800	-	2,100	-
016	CARTE VIE	17,660	16,520	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-
017	HAYETT	15,720	14,730	N/A	N/A	10,820	9,670	N/A	N/A	-
018	GAT VIE	13,870	10,820	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-
019	EL AMANA TAKAFUL	11,800	10,200	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-
020	AT TAKAFULIA	7,540	6,710	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-
021	COTUNACE	5,570	5,210	N/A	N/A	N/A	N/A	1,760	N/A	-
022	ASSURCREDIT ⁽²⁾	1,980	1,980	N/A	-	N/A	-	N/A	-	-
	TOTAL (US\$ 000)	865,428	788,560	2,286,100	2,138,965	522,580	459,120	70,530	48,990	
UAE										
001	DAMAN HEALTH	1,250,000	1,370,000	2,300,000	2,105,510	690,000	675,240	N/A	N/A	-
002	ORIENT	1,056,800	1,007,420	2,107,700	1,928,530	850,750	760,430	115,760	109,200	13.61
003	ADNIC	1,022,650	792,650	2,156,850	1,974,210	625,280	572,300	77,400	64,170	12.38
004	OMAN INSURANCE	965,950	1,002,180	1,912,160	1,859,020	521,960	449,600	52,040	3,550	9.97
005	AL AIN AL AHLIA	314,500	412,660	1,220,000	1,330,400	327,800	320,230	15,810	13,210	4.82
006	EMIRATES INS.	309,810	284,200	756,830	718,800	323,980	305,720	38,150	31,060	11.78
007	SALAMA	301,400	283,660	1,142,380	1,091,830	230,300	214,450	16,180	5,100	7.03
008	DUBAI	264,600	145,000	438,480	361,600	147,410	132,430	20,710	13,900	14.05
009	UNION	252,600	259,400	494,900	450,000	88,830	85,290	5,830	1,800	6.56
010	BUHAIRA NATIONAL	236,180	135,000	547,040	472,400	178,250	173,120	6,010	9,670	3.37
011	TAKAFUL EMARAT	165,100	163,220	300,480	267,400	32,150	44,960	-10,350	3,810	-32.19
012	RAK	158,580	134,600	224,450	226,680	51,770	53,130	1,090	5,580	2.11
013	NGI	146,050	150,100	332,700	332,920	124,520	126,370	4,630	8,540	3.72
014	Abu Dhabi National Takaful	127,340	104,630	335,700	276,670	107,910	94,550	19,900	19,070	18.44
015	SAGR NATIONAL	110,900	96,910	244,270	240,540	97,010	99,200	1,310	5,150	1.35
016	DAR AL TAKAFUL	109,810	79,290	152,220	126,600	34,600	33,500	1,340	1,830	3.87
017	NOOR TAKAFUL ⁽⁹⁾	105,000	113,000	-	N/A	-	N/A	-	4,400	-
018	DUBAI NATIONAL	103,810	95,640	294,450	268,140	155,140	147,410	15,800	14,440	10.18
019	WATANIA	93,950	81,740	129,770	108,940	27,240	26,160	3,540	3,270	13.00
020	DHAFFRA	89,300	91,100	279,160	272,520	106,820	98,440	21,530	14,760	20.16
021	ALLIANCE	77,700	79,400	373,330	363,560	140,330	135,430	13,350	13,970	9.51
022	METHAQ TAKAFUL	77,120	86,370	186,740	169,940	22,910	22,890	540	4,360	2.36
023	WATHBA NATIONAL	75,100	74,000	427,400	426,500	208,540	232,500	1,630	17,000	0.78
024	FUJAIRAH NATIONAL	74,930	72,700	167,400	146,700	77,380	66,750	8,440	8,440	10.91
025	ORIENT UNB TAKAFUL	69,490	51,770	159,300	130,700	50,960	50,680	280	-2,450	0.55
026	AMAN	68,120	102,450	342,770	359,000	20,430	19,610	2,390	260	11.70
027	INSURANCE HOUSE	64,300	57,500	91,100	82,960	35,960	26,980	4,350	3,000	12.10
028	FIDELITY UNITED	60,220	39,800	99,030	85,840	20,710	19,160	390	-2,500	1.88
029	MEDGULF	39,200	30,740	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-
030	ASCANA	38,400	45,750	143,000	156,900	79,010	85,010	-1,360	5,990	-1.72
031	SHARJAH	13,230	14,440	80,400	90,600	52,800	53,140	4,090	4,630	7.75
032	AXA GREEN CRESCENT	12,530	10,890	50,600	49,500	32,970	31,880	-	-1,360	-
033	KHAZNA	-	14,700	120,000	149,390	20,160	28,610	-3,800	-3,800	-18.85
	TOTAL (US\$ 000)	7,854,670	7,482,910	17,610,610	16,624,300	5,483,880	5,185,170	436,980	380,050	
YEMEN										
001	UNITED	39,360	25,020	56,360	47,140	27,210	23,020	7,510	7,230	27.60
002	CAC	18,800	10,560	6,500	4,800	7,250	4,100	1,900	1,600	26.21
003	MIS	13,400	10,450	1,210	1,180	12,800	12,500	-	N/A	-
004	YEMEN GENERAL	5,020	5,550	14,900	15,900	7,420	7,360	1,100	1,820	14.82
005	ISLAMIC	4,240	2,650	8,790	6,050	4,740	3,650	1,180	-	24.89
006	AMAN	4,140	3,590	1,700	2,160	3,600	4,130	-	630	-
007	MAREB	2,370	2,890	15,000	15,000	3,700	3,700	90	90	2.43
008	JAZEERA	2,290	710	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	-
009	YEMENI QATARI	1,900	1,970	7,020	7,020	5,250	5,250	520	520	9.90
010	TRUST	1,210	1,520	4,640	4,360	2,030	1,850	240	80	11.82
011	WATANIA	1,190	930	8,100	4,320	885	885	-	-	-
012	YEMEN INS.	1,050	920	-	-	-	-	-	-	-
013	SABA'	540	500	N/A	N/A	N/A	N/A	-	-	-
	TOTAL (US\$ 000)	95,510	67,260	124,220	107,930	74,885	66,445	12,540	11,970	

TOP TPA COMPANIES IN MENA IN 2019

COMPANY NAME	NB OF ADHERENTS	COUNTRIES OF OPERATIONS	ANNUAL REVENUES
GLOBEMED	23,700,000	KSA - EGYPT- LEBANON - KUWAIT -UAE -BAHRAIN - QATAR - IRAQ - JORDAN -PALESTINE - NIGERIA - OMAN (SOON)	-
NEXTCARE	+4,000,000	UAE - LEBANON - KSA - BAHRAIN - QATAR - OMAN - KUWAIT - EGYPT- MOROCCO - TUNISIA	GROSS WRITTEN PREM: USD 1,8 BN
NEURON	1,200,000	UAE - KUWAIT	-
SEHTEQ	650,000	UAE - NEW TO OMAN	100M US\$
BEST ASSISTANCE	413,800	LEBANON - IRAQ	-
MEDEXA	150,000	SYRIA & JORDAN	-
IMPA	137,100	SYRIA	-
TOTAL CARE	125,100	LEBANON	-
INAYA	120,000	EGYPT	-
MEDICAL CARE	114,230	SYRIA	-
MEDICALE	100,000	LEBANON	-
INTERMED	98,000	LEBANON	-
MEDSYR	78,580	SYRIA & IRAQ	79,840,000 SP
CARE CARD	60,580	SYRIA	-
OMEGA	55,000	EGYPT	-
MISR HEALTH CARE	44,000	EGYPT - SUDAN - YEMEN	-
SYRIA CARD	690	SYRIA	-
MEDNET	N/A	UAE - KSA - JORDAN - OMAN - BAHRAIN - EGYPT	-
TOTAL	31,047,080		



The New Face of
INNOVATION

TPA | Reinsurance | AI Powered Sales Engine |
Approval & Claims Automation Solution | PBM

www.sehteq.com

Top 25 global reinsurers

Ranking based on reinsurance premiums written/assumed in 2019

Rank	FY'19	FY'18	Company	Country	Reinsurance premiums written/assumed (\$B)		YOY change* (%)	Gross written premiums (\$B)	Total assets (\$B)
					FY'19	FY'18		FY'19	FY'19
1	1	1	Munich Re Co.	Germany	37.85	36.95	8.1	57.61	322.69
2	2	2	Swiss Re AG	Switzerland	36.12	30.64	17.9	42.23	238.57
3	3	3	Hannover Re	Germany	25.30	22.65	17.8	25.30	80.08
4	4	4	Scor SE	France	18.29	18.02	7.1	18.29	52.61
5	7	7	Berkshire Hathaway Inc.	U.S.	15.26	14.51	5.2	63.68	817.73
6	6	6	Lloyd's of London	United Kingdom	14.58	14.78	3.1	45.84	158.77
7	11	11	AXA SA ¹	France	13.47	8.44	68.3	111.79	876.31
8	10	10	Power Corp. of Canada	Canada	13.45	10.73	28.4	32.59	367.95
9	8	8	China Reinsurance (Group) Corp.	China	13.31	12.04	15.6	20.99	56.96
10	9	9	Reinsurance Group of America Inc. ²	U.S.	12.15	11.34	7.1	NA	76.73
11	12	12	Allianz Group ³	Germany	7.71	7.86	3.5	92.83	1,134.76
12	13	13	Korean Reinsurance Co.	South Korea	6.91	6.87	6.5	6.91	10.16
13	16	16	PartnerRe Ltd. ²	Bermuda	6.65	5.74	15.8	7.29	25.06
14	14	14	General Insurance Corp. of India	India	6.53	6.56	7.9	6.53	17.64
15	15	15	Everest Re Group Ltd.	Bermuda	6.35	6.23	1.9	9.13	27.32
16	19	19	American International Group Inc.	U.S.	5.81	4.19	38.7	35.15	525.06
17	18	18	Alleghany Corp.	U.S.	4.86	4.36	11.4	6.66	26.93
18	24	24	RenaissanceRe Holdings Ltd.	Bermuda	4.35	2.97	46.2	4.81	26.33
19	21	21	Fairfax Financial Holdings Ltd.	Canada	4.34	3.63	19.5	17.51	70.51
20	20	20	Mapfre SA	Spain	3.92	4.06	2.0	25.80	81.37
21	22	22	AXIS Capital Holdings Ltd.	Bermuda	3.62	3.44	5.3	6.90	25.60
22	23	23	Chubb Ltd.	Switzerland	3.28	3.19	2.8	40.12	176.94
23	27	27	Prudential Financial Inc.	U.S.	3.02	2.57	17.4	NA	896.55
24	31	31	Liberty Mutual Holding Co. Inc.	U.S.	2.83	2.05	38.1	46.06	133.64
25	28	28	Generali	Italy	2.65	2.27	23.0	76.38	577.46

Data compiled May 21, 2020.

NA = not available

¹ Axa 2018 premium figures are on a restated basis sourced from the company's 2019 annual report.

² Earned premiums for reinsurance have been used in lieu of written premiums.

³ Allianz Group's property and casualty reinsurance comprises gross premiums written, fee and commission income.

⁴ Year-over-year change percentage shown reflects premium figures based on reported currency.

Insurers' rank reflects the currency conversion.

Reinsurance premiums written/assumed and gross written premiums converted to U.S. dollars at average currency exchange rate for fiscal years 2018 and 2019.

Source: S&P Global Market Intelligence

Gross Written Premiums for Cos accepting business in MENA (\$B)	
Sompo	2.44
Odyssey Re	1.85
CCR	1.69
Aspen	1.48
QBE	1.18
Tokio Marine	1.17
Markel	1.11
Hiscox	0.86
Africa Re	0.85
Qatar Re	0.75
ACR	0.65

WORLD'S 10 LARGEST INSURANCE BROKERS

Ranked by 2019 brokerage revenue

2020 rank	2019 rank	Company/office/website	Officers	2019 brokerage revenue	2018 brokerage revenue	PERCENTAGE OF REVENUE*							
						Commercial	Wholesale	Reinsurance	Personal lines	Employee benefits	Services	Investments	Other
1	1	Marsh & McLennan Cos. Inc. ¹ New York www.mmc.com	Daniel S. Glaser, president-CEO	\$16,752,000,000 ²	\$14,942,000,000 ³	48.0%	0%	8.9%	0%	30.1%	12.7%	0.9%	(0.5%)
2	2	Aon PLC London www.aon.com	Gregory C. Case, CEO	\$10,939,000,000	\$10,717,000,000	42.1%	0%	15.2%	0%	31.4%	0%	0.7%	10.7%
3	3	Willis Towers Watson PLC London www.willistowerswatson.com	John Haley, CEO	\$8,941,000,000	\$8,413,000,000	26.2%	2.6%	11.3%	0.8%	50.5%	7.50%	0%	1.1%
4	4	Arthur J. Gallagher & Co. Rolling Meadows, Illinois www.ajg.com	J. Patrick Gallagher Jr., chairman- president-CEO	\$5,716,400,000	\$5,106,500,000	32.3%	11.1%	1.4%	4.0%	17.1%	13.6%	20.6%	0%
5	5	Hub International Ltd. Chicago www.hubinternational.com	Martin P. Hughes, executive chairman; Marc Cohen, president-CEO	\$2,391,788,134	\$2,146,659,000	47.6%	6.5%	0%	17.2%	27.6%	0.7%	0.4%	0%
6	7	Brown & Brown Inc. Daytona Beach, Florida www.bbinsurance.com	J. Powell Brown, president-CEO	\$2,384,737,230	\$2,009,856,649	33.7%	32.8%	0%	6.2%	19.0%	8.1%	0.2%	0.1%
7	6	Truist Insurance Holdings Inc. ⁴ Charlotte, North Carolina www.truistinsurance.com	John Howard, chairman-CEO	\$2,270,817,000	\$2,016,132,000 ³	30.3%	47.4%	0%	6.7%	10.9%	4.1%	0.6%	0%
8	8	Lockton Cos. LLC ⁵ Kansas City, Missouri www.lockton.com	Ron Lockton, chairman; Peter Clune, CEO	\$1,867,579,000	\$1,706,790,000 ³	57.6%	5.2%	2.3%	1.1%	32.9%	0%	0.9%	0%
9	9	USI Insurance Services LLC Valhalla, New York www.usi.com	Michael J. Sicard, chairman-CEO	\$1,831,286,102	\$1,665,445,136	49.8%	3.9%	0%	5.2%	38.8%	0%	0.5%	1.8%
10	10	Acrisure LLC Caledonia, Michigan www.acrisure.com	Gregory Williams, president-CEO	\$1,806,569,263	\$1,378,108,087	54.4%	2.7%	2.6%	9.9%	19.7%	0%	0.5%	10.0%

*Percentage of revenue may not add up to 100% due to rounding. ¹Acquired Assurance Agency Ltd. on April 1, 2019. ²8/ estimate of pro forma revenue to reflect acquisition of Assurance Agency Ltd. ³Restated. ⁴Formerly BB&T Insurance Holdings Inc. Name changed with acquisition of SunTrust Banks Inc. in June 2019. ⁵Fiscal year ending April 30. Source: 8/ survey



MOODY'S

Building Resilience

إعادة
Saudi Re 

AP_{EX}
Partner of Choice



www.apexib.com